

KazService

Журнал о сервисном бизнесе Казахстана

#4(4), июнь - июль, 2013

КАЗАХСТАНСКИЙ ИНЖИНИРИНГ

ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО НА СТРАЖЕ ЭКОЛОГИИ

ҚЫЗЫЛОРДА

ФОКУС НА РЕГИОН:

ҚЫЗЫЛОРДИНСКАЯ ОБЛАСТЬ

SMART-OIL: МЫ ПРОСТО МОЖЕМ
СДЕЛАТЬ РАБОТУ ЛУЧШЕ

СОЮЗ
СЕРВИСНЫХ
КОМПАНИЙ
КАЗАХСТАНА

В РЕЖИМЕ
ПРЕФЕРЕНЦИЙ



Н. Е. САУРАНБАЕВ



"ERSAI Caspian Contractor" LLC

Engineering, Procurement and Fabrication
of steel structures and modules offshore and onshore
Port and Logistic base services
Shipyards activities
Project management
Waste management



Administrative Office:
Block 47 B, 2 Microrayon, Aktau, Mangystau Oblast, Republic of Kazakhstan, 130000

Operational Yard:
Mangystau Oblast, Karakiya District, Kuryk village, ERSAl Caspian Yard

Representative Office:
Almaty, Republic of Kazakhstan 050010, Kazymbek bl str. 41, Park Palace, office 406

Tel/Tel: +7 7292 527 100 (4000); + 7272 980 186/187;
Факс/Fax: +7 7292 527 110; +7 7272 980 185.

www.ersal.kz

LIVE LIFE TO
DISCOVER

Welcome to the Renaissance Aktau Hotel.
Our 120 rooms, including 24 suites offer luxurious comfort and all the amenities of a first-class hotel, like Internet access, in-room safes, mini-bar, sprinkler system, individual climate control, satellite and pay-tv. Additionally the hotel provides a business center, restaurants, fitness center and sauna, indoor and outdoor swimming pool, on-site parking.
The Renaissance Aktau Hotel "The Place to be" for business and leisure travelers



R
RENAISSANCE®
AKTAU HOTEL

RENAISSANCE AKTAU HOTEL
130000 MANGISTAU REGION 9 MICRODISTRICT KAZAKHSTAN
T: 007.7292.300 600 F: 007.7292.300 601
WWW.RENAISSANCEAKTAU.COM

ҚҰРЫЛТАЙШЫ ЖӘНЕ ШЫҒАРУШЫ
«Қазақстанның сервистік компанияларының
одағы» ЗТБ (KAZSERVICE)

РЕДАКЦИОННО-РЕДАКЦИОННО-РЕДАКЦИОННО

Е. Огай

Қазақ мұнай және газ институты, АҚ
Инновациялық және геология-геофизикалық
зерттеу орталығының директоры

М. Мырзағалиев

Төраға орынбасары
ҚазМұнайГаз ҰК АҚ

Ж. Кәкішев

KAZSERVICE одағының
Президиум төрағасы

А. Құдайберген

KAZSERVICE одағының төрағасы

Д. Ауғамбай

KAZSERVICE одағының бас директоры

А. Тоқаев

Қазақ мұнай және газ институты АҚ,
Басқарушы директор

Д. Сәлімбаев

Үкіметпен байланыс және қоғамдық мәселелер
бойынша директор, Total E&P Kazakhstan

БАС РЕДАКТОР

Д. Ауғамбай

ДИЗАЙН, БЕТТЕУ

ЖШС «Троя XXI»

Журнал 13.11.2012 Қазақстан
Республикасының мәдениет және ақпарат
министрінің тіркелімі №13153-Ж кувәлігі
берілген

Редакцияның мекен-жайы:
010000, Қазақстан Республикасы, Астана қ.,
Сығанақ көшесі, 29, офис 1802, 1803

Тел. / факс: +7 7172 51 69 68
e-mail: info@kazservice.kz

www.kazservice.kz

Таралымы 3 000 дана
©KAZSERVICE, 2013

Отпечатано в типографии Print House Gerona, г. Алматы, ул. Сатпаева 30А/3, уг. Набережная Хамита Ергалиева, офис 124, тел. +7 (727) 250 47 40

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ
ОЮЛ «Союз сервисных компаний Казахстана»
(KAZSERVICE)

РЕДАКЦИОННО-РЕДАКЦИОННО-РЕДАКЦИОННО

Е. Огай

Директор центра инновационных
и геолого-геофизических исследований
АО «Казахский институт нефти и газа»

М. Мирзағалиев

Заместитель Председателя Правления
АО «НК «КазМұнайГаз»

Ж. Какишев

Председатель Президиума
Союза KAZSERVICE

А. Құдайберген

Председатель Союза KAZSERVICE

Д. Ауғамбай

Генеральный директор Союза KAZSERVICE

А. Туқаев

Управляющий директор АО «Казахский
институт нефти и газа»

Д. Салимбаев

Директор по связям с Правительством
и общественностью, Total E&P Kazakhstan

ГЛАВНЫЙ РЕДАКТОР

Д. Ауғамбай

ДИЗАЙН, ВЕРСТКА

ТОО «Троя XXI»

Журнал зарегистрирован Министерством
культуры и информации Республики
Казахстан. Свидетельство № 13153-Ж от
13.11.2012

Адрес редакции:
010000, Республика Казахстан, г. Астана,
ул. Сығанақ, 29, офисы 1802, 1803

Тел. / факс: +7 7172 51 69 68
e-mail: info@kazservice.kz

www.kazservice.kz

Тираж 3 000 экземпляров
©KAZSERVICE, 2013

FOUNDER AND PUBLISHER
Association of service companies of Kazakhstan,
LEA (KAZSERVICE)

EDITORIAL BOARD

E. Ogay

Director of the Center for the innovation
and geologic and geophysical research
Kazakh Institute of Oil and Gas, JSC

M. Mirzagaliyev

Deputy Chairman
KazMunayGas, NC, JSC

Zh. Kakishev

Chairman of the Presidium
of KAZSERVICE Association

A. Kudaibergen

Chairman of KAZSERVICE Association

D. Augambay

General Director of KAZSERVICE Association

A. Tukayev

Managing Director, Kazakh Institute
of Oil and Gas, JSC

D. Salimbayev

Director, Government Relations & Public Affairs,
Total E&P Kazakhstan

EDITOR-IN-CHIEF

D. Augambay

DESIGN, LAYOUT

«Троя XXI»

The Magazine is registered by the Ministry
of culture and information of the Republic of
Kazakhstan. Registration certificate No. 13153-Ж
as of November 13, 2012

Address of the editorial office:
010000, 29, Syganak street, office 1802, 1803,
Astana, the Republic of Kazakhstan

Tel. / fax: +7 7172 51 69 68
e-mail: info@kazservice.kz

www.kazservice.kz

Circulation 3 000 copies
©KAZSERVICE, 2013



РАЗВИТИЕ КАСПИЙСКОГО ШЕЛЬФА 2013

III конференция и выставка

УЛЬТРАСОВРЕМЕННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ ДЛЯ УСПЕШНОЙ РАЗРАБОТКИ ПРОЕКТОВ
ШЕЛЬФОВЫХ МЕСТОРОЖДЕНИЙ В КАСПИЙСКОМ МОРЕ

КЛЮЧЕВЫЕ ДОКЛАДЧИКИ:



Курманғазы Исказиев

Заместитель председателя Правления по
геологии и перспективным проектам
АО НК «КазМұнайГаз»



Жандарбек Какишев

Председатель президиума
Союза сервисных компаний Казахстана



Сергей Кржановский

Заместитель председателя Правительства
Астраханской области – министр
Министерство промышленности,
транспорта и природных ресурсов
Астраханской области



Тельман Зейналов

Президент
Азербайджанский национальный центр
экологического прогнозирования



Посол Ричард Джонс

Заместитель исполнительного директора
Международное энергетическое
агентство (IEA)



Парвин Фаршчи

Представитель - Иран, Руководитель КаспЭко
Программа развития ООН / Глобальный
Экологический Фонд

ПОЧЕМУ ВАМ НУЖНО ПРИСУТСТВОВАТЬ НА КОНФЕРЕНЦИИ:

- Получите непосредственный доступ к информации по проектам ведущих нефтедобывающих компаний Казахстана, Азербайджана, России, Туркменистана и Ирана о том, как преодолеть проблемы при разработке месторождений на шельфе Каспийского моря
- Получите информацию от основных регулирующих органов и ведущих компаний об экологическом мониторинге Каспийского шельфа и о том, как выбрать лучшие технологии, обеспечивающие соблюдение природоохранного законодательства
- Воспользуйтесь реальной возможностью оценки возможностей развития бизнеса во всей отрасли разработки шельфовых месторождений в Каспийском море
- Проведите анализ существующих и будущих потребностей в эффективных решениях по транспортировке ресурсов Каспия на рынки Европы и Азии
- Установите деловые контакты с более 100 высокопоставленными руководителями нефтегазовых компаний из всех стран Каспийского региона

«Конференция по разработке шельфовых месторождений в Каспийском море является одним из самых интересных и информативных мероприятий в регионе.»

Гуванч Агаджанов, Глава департамента Государственного агентства по управлению и использованию углеводородных ресурсов при Президенте Туркменистана

Со-Организатор:



Наши спонсоры:



KazBioTech сұрақтарына Қазақстан Республикасының индустрия және жаңа технологиялар вице-министрі Нұрлан САУРАЛБАЕВ жауап береді

ПРЕФЕРЕНЦИЯЛАР РЕЖИМІНДЕ

НҰРЛАН ЕРМЕКҰЛЫ МИНИСТРІК ҚАЗАҚСТАНДЫҚ ҚАМТУДҢҢ ҮҒАЙІТУ БОЙЫНША ҚАНДАЙ ЖҰМЫС ЖҮРГІЗІП ЖАТЫР?

Бүгінгі таңда, жергілікті қамтуды жүрелік дамыту үшін барлық қажет институтоналдық және заңнамалық базас жасалған.

Заңнаманы жетілдіру бойынша жұмыс жүргізілді. Егер 2012 жыл үшін жұмыс нәтижелері туралы айтатын болсақ, онда бірінші кезекте, жергілікті қамтуды дамытуды мемлекеттік қолдау шараларын күшейту үшін Министрлік өткен жылы «Индустриялық-инновациялық қызметті мемлекеттік қолдау туралы» Заң шеңберінде отандық өндірісті дамытуды қолдаудың қосымша механизмдерін заңнамалық нығайту бойынша үлкен жұмыс жасал шықты. Сөйтіп, 2012 жыл бойы 8 нормативтік-құқықтық акт әзірленіп, қабылданды. Қазіргі таңда, келісу мен бекіту үдерісінде 2 нормативтік-құқықтық акт жатыр. Осы жұмыс нәтижесінде мысалы, ішкі нарықта өңделген тауарларды, жұмыстар мен қызметтерді ілгерілету бойынша индустриялық-инновациялық қызмет субъекттеріне шыншын баптың өлеуі, отандық өндірушілер мен ұлттық компаниялар және холдингтер арасында келіпінген уақыт мерзімдік келісімшарттарды жасау сияқты отандық өндірісті қолдаудың құралдары көзделген. Мемлекеттік органдардың отандық өнімді тікелей сатып алу механизмінің қолданылуын қамтамасыз ететін Отандық тауар өндірушілер деректері базасы бойынша модуль пайдалануға енгізілді



Қазіргі таңда, жергілікті қамтуды жүрелік дамыту үшін барлық қажет институтоналдық және заңнамалық базас жасалған.

«Отандық әлеуетті өнім берушілердің санаттары мен мемлекеттік қолдау шараларын айқындау туралы» ҚР Үкіметінің 2007 жылғы 29 желтоқсандағы 1353 қаулысымен бекітілген тәбеге сай). Сондай-ақ, заңнаманы жетілдіру бойынша жұмыс нәтижесі табиғи монополистер беретін шикізат тауарлары мен қызметтерді сатып алған кезде жергілікті қамтуды есептеуін жеңілдету болды. Содан босқа, жер қойнауын пайдаланушылардың тауарларды, жұмыстар мен қызметтерді сатып алудың неғұрлым жедел және ашық рәсімін, сондай-ақ оның отанды өндірісті қолдауға бағытталғандығын қамтамасыз ететін жер қойнауын пайдалану бойынша операцияларды

жүргізу кезінде тауарларды, жұмыстар мен қызметтерді сатып алудың жаңа қағидалары бекітілді. «Офсеттік келісімдер туралы» ҚР Заңының жобасы әзірленіп жатыр, ол жақын арада барлық мүдделі тараптармен талпыға салыныпты болады. Осы заң жобасы экономиканың барлық маңызды секторларында өрсетітік келісімдерді жасау тәжірибесінің көп қолданылуын қамтамасыз етуі тиіс.

Қазіргі таңда, жергілікті қамтуды жүрелік дамыту үшін барлық қажет институтоналдық және заңнамалық базас жасалған.

«Жер қойнауын пайдалану бойынша операцияларды жүргізу кезінде пайдаланылатын тауарлар, жұмыстар мен қызметтер тізімін» ақпараттық жүйелерінің және «Қазақстандық қамту» интернет порталының жұмысына келіпін болсақ, қазіргі таңда Тәлімнің түрлендірілген нұсқасында 34 703 өнім беруші мен 440 тапсырыскердің тіркелгенін, сатып алу көлемінің 144 059–ға ұлғайғанын, Порталда – 3 226 өндіруші мен 23 355 тұтынушының тіркелгенін айта аламын. Үкіметтің 2012 жылғы 17 мамырдағы № 636 қаулысына сай, «Қазақстандық қамтудың интернет–порталы» АЖ–де «Тауарлар, жұмыстар мен қызметтер деректерінің, олардың өтім берушілерінің базасы» модуль пайдалануға берілді.

Министрлік жергілікті қамту мәселелері бойынша мәселелерді талқылауға бағытталған өртүрлі іс–шараларды өткізді. Индустриаландыру күні шеңберінде Мемлекет басшысының қатысуымен, «Қазақстандық қамту – 2012» көрме форумы өткізілді. Өз енімін көрсету үшін Қазақстанның барлық өңірінен мәшинә жасау, химия, фармацевтика, жеңіл өнеркәсіп, құрылыс индустриясы, ауыл шаруашылығы және т. б. сияқты салалар өнімін шығаратын 250 өнім берушілер қатысты.

2012 жылдың өкініш жартыжылдығында ҚР Премьер Министрінің Бірінші Орынбасары бөлінген өніраралық форумдар кестесіне сәйкес Ақтөу, Атырау, Павлодар, Қарағанды, Талдықорған, Шымкент, Жамбыл мен Қостанай қалаларында жергілікті қамтуды дамыту бойынша кеңестірілген кәсіпкерлер мен кенес семинарлар өткізілді. Сонымен қоса, Министрлік 2012 жыл бойы ҚР Премьер–Министрінің Бірінші Орынбасарының тарапынаық өтуімен жергілікті қамту бойынша кеңестірілген үнемі ұйымдастырылп отырды (әр 10–12 күн мезгілділігімен). Қазіргі таңда 2013 жылдың 2 тоқсанына Үкіметте жергілікті қамту бойынша мониторинг субъектілерін тыңдау кестесі әзірленіп, бекітілді.

МИНИСТРІК ОТАНДЫҚ ТАУАР ӨНДІРУШІЛЕРДІ ҚОЛДАУДЫҢ ҚАНДАЙ ШАРАЛАРЫН УСЫЫП ЖАТЫР?

Жергілікті қамтуды дамытуда жәрдемдесу бойынша негізгі шаралар «Жер қойнауын және жер қойнауын пайдалану туралы», «Мемлекеттік сатып алу туралы», «Индустриялық-инновациялық қызметті мемлекеттік қолдау туралы» Қазақстан Республикасының заңдарында және ұлттық компаниялар мен холдингтердің сатып алу ережелерінде бейнеленген.

Отандық тауар өндірушілерді қолдау мақсатында нормативтік-құқықтық актілерде жер қойнауын пайдаланушылардың ұлттық компаниялар мен холдингтердің сатып алуы

ына, сондай-ақ мемлекеттік сатып алуға қолданылатын жергілікті өндірушілердің конкурстық өтімінің бағасын шартты азайту көзделген. Қазақстан Республикасы Үкіметінің «Отандық әлеуетті өнім берушілердің санаттарын мемлекеттік қолдау шараларын айқындау туралы» 2007 жылғы 29 желтоқсандағы № 1353 қаулысымен мемлекеттік органдардың сатып алу кезінде жергілікті өндірушілерден ғана сатып алуға міндетті болатын тауарлар, жұмыстар мен қызметтер нөмір–қатпарасы бекітілді. Осы және басқа шаралар жиынтық алғанда отандық тауар өндірушілер үшін негізгі тұрсақты режім болып табылады.

«Индустриялық-инновациялық қызметті мемлекеттік қолдау туралы» Қазақстан Республикасының заңы шеңберінде индустриялық-инновациялық қызмет субъектілерін мемлекеттік қолдаудың келесі шаралары көзделді:

- қаржыландыру, жобалауды қаржыландыруды қоса алғанда, лизингтік қаржыландыру;
- көліпдік міндеттемелер мен қарыз бойынша көліпдіктер беру;
- қаржы институттары арқылы несие беру;
- қаржы институттары беретін несиелер бойынша сыйақының және облигациялар бойынша күнәндік сыйақының мөлшерлемелерін субсидиялау;
- жарлық қалпталарға инвестициялар сату;
- көліпдегерілген тапсырыс;
- инновациялық гранттар беру;
- білікті кадрлық ресурстармен қамтамасыз ету;
- инженерлік–коммуникациялық инфрақұрылым қамтамасыз ету;
- жер үнакелерін және жер пайдалану құқықтарын беру;
- ішкі нарықта қолдау;
- шетелдік инвестицияларды тарту;
- отандық өнділетін тауарлар мен қызметтер экспорттың дамыту мен ілгерілету.

Жалпы алғанда, бүгінгі таңда, Қазақстан Республикасы Үкіметі отандық өндірушілерді қолдардың 100 шақты құралын әзірлегенін атап өту қажет. Соның ішінде, отандық өндірушілерді қолдаудың 50 астам құралы жергілікті қамтуды дамытуға тікелей немесе жаңа түрде асыр өтеді.

ҚАЗІРГІ МЕЗЕТТЕ ІРІ ЖОБАЛАРДЫҢ ЖОБА

«Индустриялық-инновациялық қызметті мемлекеттік қолдау туралы» Қазақстан Республикасының заңы шеңберінде индустриялық-инновациялық қызмет субъектілерін мемлекеттік қолдаудың келесі шаралары көзделді:

- қаржыландыру, жобалауды қаржыландыруды қоса алғанда, лизингтік қаржыландыру;
- көліпдік міндеттемелер мен қарыз бойынша көліпдіктер беру;
- қаржы институттары арқылы несие беру;
- қаржы институттары беретін несиелер бойынша сыйақының және облигациялар бойынша күнәндік сыйақының мөлшерлемелерін субсидиялау;
- жарлық қалпталарға инвестициялар сату;
- көліпдегерілген тапсырыс;
- инновациялық гранттар беру;
- білікті кадрлық ресурстармен қамтамасыз ету;
- инженерлік–коммуникациялық инфрақұрылым қамтамасыз ету;
- жер үнакелерін және жер пайдалану құқықтарын беру;
- ішкі нарықта қолдау;
- шетелдік инвестицияларды тарту;
- отандық өнділетін тауарлар мен қызметтер экспорттың дамыту мен ілгерілету.

Жалпы алғанда, бүгінгі таңда, Қазақстан Республикасы Үкіметі отандық өндірушілерді қолдардың 100 шақты құралын әзірлегенін атап өту қажет. Соның ішінде, отандық өндірушілерді қолдаудың 50 астам құралы жергілікті қамтуды дамытуға тікелей немесе жаңа түрде асыр өтеді.

ҚАЗІРГІ МЕЗЕТТЕ ІРІ ЖОБАЛАРДЫ ЖОБА



ЭКОЛОГИЯ ВАЖНЕЕ ВСЕГО

Ж. С. ЕЛЮБАЕВ

УПРАВЛЯЮЩИЙ ПРАВОВОЙ СОВЕТНИК ЕВРАЗИЙСКОГО ПОДРАЗДЕЛЕНИЯ КОРПОРАЦИИ «ШЕРБОН», ПРЕЗИДЕНТ КАЗАХСТАНСКОЙ АССОЦИАЦИИ ЮРИСТОВ НЕФТЕГАЗОВОЙ ОТРАСЛИ (КРПА), ДОКТОР ЮРИДИЧЕСКИХ НАУК, ПРОЦЕССОР КАЗАХСКОГО НАЦИОНАЛЬНОГО УНИВЕРСИТЕТА ИМ. АЛЬ-ФАРАБИ, СУДЬЯ ВЕРХОВНОГО СУДА РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН В ОТСТАВКЕ. <p>В РАЗНЫЕ ГОДЫ ЗАНИМАЛ ДОЛЖНОСТИ ЗАМЕСТИТЕЛЯ ГЕНЕРАЛЬНОГО ПРОКУРОРА РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН И ВИЦЕ-МИНИСТРА ЮСТИЦИИ РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН, ВЪЕЗДЕТСА АРБИТРОМ РЯДА МЕЖДУНАРОДНЫХ КОММЕРЧЕСКИХ АРБИТРАЖЕЙ. С НОЯБРЯ 2012 ГОДА, НЕПОСРЕДСТВЕННО ВОЗГЛАВЛЯЛ РАБОТУ НАД ПРОЕКТОМ РЕФОРМИРОВАНИЯ ЭКОЛОГИЧЕСКОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН.</p>

Мы живем в сложное время, когда экологические проблемы перестали быть пред-метом дискуссий узкого круга специалистов. Многие жители планеты обеспокоены нынешним и будущим состоянием своей среды обитания. Хотим ли мы все жить в здоровой и благоприятной окружающей среде? Хотим ли мы оставить нашим потомкам здоровую атмосферу, чи-стую воду, плодородную землю? Хотим ли мы видеть нашу страну и экономику конку-рентоспособной? Ответ очевиден – да! К сожалению, современное производство невозможно без воздействия на окружаю-щую среду. Человек постоянно использует природные ресурсы, перерабатывает их, загрязняет в процессе работ. Но запасы природы не безграничны и скоро будут на-ходиться на грани истощения. Это важно понимать каждому жителю страны, говорить об этом и принимать активные действия по сохранению экологии и улучшению эко-логической обстановки. Иначе, произойдут

необратимые перемены, которые отразятся на нас и на будущих поколениях.

Конституция Республики Казахстан гласит, что государство ставит целью охрану окру-жающей среды, благоприятной для жизни и здоровья человека. Государственный языком – мы все имеем право на такую бла-гоприятную окружающую среду и можем требовать этого от государства в качестве его корреспондирующей обязанности. Обес-печивает ли государство нам такую среду? К сожалению, далеко не всегда. Дей-ствующее экологическое законодательство Казахстана, при всех его прогрессивных нормах, имеет один серьезный недостаток – восстановление загрязненной окружающей среды, ее улучшение и развитие не являют-ся его основной целью. Правоприменитель-ная практика превратила экологическое законодательство в инструмент наказания бюджета, и эти выписанные средства не имеют четкого назначения быть исполь-зуемыми на природоохране и гидро-экологические мероприятия. Пора не

заимисы местными органами власти при-вести к тому, что оро и то же дважды может трактоваться на территории одной области как административное правонарушение, а на территории другой области – уже как уголовное преступление. Очевидно, что это является недопустимым для государства, претендующего на звание правового.

Таким образом, действующее экологи-ческое законодательство не в полной мере выполняет свои основные функции, суще-ственно прегрет

Новости
Фокус на регион
Казахстанский инжиниринг
Экспертное мнение
Аналитика
Горнорудная отрасль
Events
Светская хроника
Спорт

Фокус на регион

12 Новые члены Союза сервисных компаний Казахстана

26 Уақыт пен жұмыс ағымында

2012 жылдың қорытындысы бойынша жүйе құраушы кәсіпорындардың сатып алатын тауарларының, жұмыстары мен көрсетілетін қызметтерінің көлемі 3 866, 7 млн. теңгені құрады.

30 Технология прорыва

На своем примере компания по-казывает, что отечественные разра-ботки не только не хуже, но и в ряде случаев и более выигрышные, чем у западных конкурентов.

32 SMART-OIL: Мы просто можем сделать работу лучше

Для реализации намеченных целей компания закупила буровые уста-новки класса ZJ-40, позволяющие бурить скважины глубиной до 4000 м. Парк буровых установок компа-нии растет. Помимо этого мы уде-ляем внимание расширению парка спецтехники.

44 Национальный инвестор

В рамках своей деятельности Компа-ния осуществляет экспертизу эконо-мических, финансовых и организа-ционных возможностей реализации инвестиционных проектов.

Казахстанский инжиниринг

46 О некоторых вопросах развития казахстанского инжиниринга

Наши проектные организации были, и пока остаются, на «малом» субпо-дряде у иностранных инжиниринго-вых компаний. Такое положение дел нас не совсем устраивает.

60 Налоговые нюансы инжиниринговых услуг

В рамках планирования ЕРС контракта иногда выгоднее, чтобы заказчик при-обретал у поставщика оборудование зарубежом и самостоятельно его им-портировал. Тогда у заказчика будет возможность на применение льгот по НДС методом зачета, заключающего-ся в освобождении от уплаты НДС на импортированные товары при выпол-нении определенных условий.

ЛАО-ЦЫ
«Преодоление трудного начинается с легкого, осуществление великого начинается с малого, ибо в мире трудное образуется из легкого, а великое из малого.»

ЭЛТОН ТРУБАД
«Человек открывает смысл человеческой жизни тогда, когда сажает тенистые деревья, зная, что ему никогда не придется отдохнуть в их тени.»



The Imperial Tailoring Co.

Императорский Портной

*Мужская одежда ручной работы
из лучших итальянских
и английских тканей*

Вы можете назначить встречу с портным в любое удобное для Вас время

г. Алматы, ул. Кабанбай Батыра, 88/1, уг. ул. Уалиханова,

тел.: (727) 2588 220, 2587 617, моб.: +7 777 2218374, e-mail: almaty@mytailor.ru

г. Астана, ул. Достык, 1 ВП-11, 41, тел.: (7172) 326 161, 326 464, моб.: +7 777 2275598, e-mail: astana@mytailor.ru

г. Атырау, ул. Азаттык, 2, гостиница «Хан Тенгри», 2 этаж, офис 203,

тел.: 8 (7122) 321 687, моб.: +7 777 251 79 50, e-mail: atyrau@mytailor.ru

www.mytailor.ru





ҚҰРМЕТТІ ОҚЫРМАНДАР,

Бұл журнал санында көтеріліп отырған мәселелердің бірі Қазақстандағы инжиниринг индустриясы. Кейбір деректерге сәйкес Қазақстандағы инжиниринг нарығы 1 млрд. АҚШ долларына бағаланады. Егер ірі мұнай-газ кен орындарының жобалау жұмыстары Қазақстанда жасалса бұл нарықтың көлемі бірнеше есе көп болар еді. Алайда, Қашаған, Теңіз және Қарашығанақ секілді жобалардың жобалау жұмыстары Ұлыбританияда, Италияда, Индияда және тағы басқа шетелдерде жасалуда. Бұл өз кезегінде, шетелдік инженерлердің жобалау шешімдерінде шетелдік өндірушілердің тауарларын, сондай ақ шетелдік сервистік компаниялардың жұмысы мен қызметтерін енгізуіне себеп болуда. Осыған орай, Қазақстанда тек қана инжиниринг қана емес, сонымен қатар басқа да қызмет түрлері де дамымай отыр.

Біз дәстүрлі түрде аймақтар туралы мәлімет беруді жалғастыра береміз, және журналдың осы санында Қызылорда облысының мүмкіндігі (әлеуеті) сарапқа салынады. Аталған аймақ сервистік компаниялар үшін өте маңызды, себебі мұнда «ҚазГерМұнай», «ПетроҚазақстан», «Саутс-Ойл» және т.б. ірі мұнай-газ компаниялары жұмыс атқаруда.

Одақ мүшелеріне жақын жылдары күтілетін жоба ретіндегі «Теңізшевройл» компаниясының Болашақ кеңею жобасында қазақстандық құрамды ұлғайту бойынша Одақ өз жұмысын жалғастыруда. Осы уақыт ішінде Одақ өкілдері «Теңізшевройл», «ҚазМұнайГаз» компанияларының және профильді министрліктердің өкілдерімен бірнеше кездесулер өткізген болатын.

Одақ мүшелікке жақын арада кірген мүшелерге кәсіптік сәттілік тілей отырып, біздің ортақ ісімізде белсенді түрде ат салысуға шақырады.

Ізгі ниетпен, Алмас ҚҰДАЙБЕРГЕН
Қазақстанның сервистік компаниялар
одағының төрағасы

УВАЖАЕМЫЕ ЧИТАТЕЛИ,

Одним из вопросов, которые мы поднимаем на страницах журнала является индустрия инжиниринга в Казахстане. По некоторым данным, рынок инжиниринга в Казахстане оценивается почти в 1 млрд. долларов США. Емкость этого рынка могла быть намного большей, если бы обустройство крупных нефтегазовых месторождений проектировалось в Казахстане. Однако, мы видим по таким проектам, как Кашаған, Тенгиз и Карачаганак, что проектирование ведется в Великобритании, Италии, Индии и т. д. Это ведет к тому, что иностранные инженеры закладывают в проектные решения товары зарубежных производителей, а также работы и услуги зарубежных сервисных компаний. И в процессе выполнения работ очень трудно внести какие-либо даже незначительные изменения в эти проектные решения. Связи с этим, в Казахстане не только не развивается инжиниринг, но параллельно с ним не получают развития и другие секторы промышленности.

Традиционно мы продолжаем обзор регионов, и в этом номере Вы узнаете о возможностях в Кызылординской области. Данный регион является одним из ключевых для сервисных компаний, клиентами которых являются такие нефтегазовые компании как «КазГерМұнай», «ПетроҚазақстан», «СаутсОйл» и т. д.

Союз продолжает работу по вопросам увеличения казахстанского содержания в Проекте Будущего Расширения компании «Тенгизшевройл», который является одним из самых ожидаемых для наших членов в ближайшие годы. За это время представители Союза провели ряд встреч с коллегами из «Тенгизшевройла», «КазМұнайГаза» и профильных министерств, обсуждая актуальные вопросы и внося свои предложения.

Союз приветствует новых членов, которые недавно вступили в Союз, и желает им активного участия в нашей совместной работе.

С уважением, Алмас КУДАЙБЕРГЕН
Председатель Союза сервисных компаний
Казахстана

О КОЛТЮБИНГЕ И НЕ ТОЛЬКО...

В ДАННОМ НОМЕРЕ KAZSERVICE РАССКАЗЫВАЕТ О КЫЗЫЛОРДИНСКОЙ ОБЛАСТИ, НА КОТОРУЮ ПРИХОДИТСЯ 5% ВСЕХ ОБЩЕРЕСПУБЛИКАНСКИХ ЗАПАСОВ НЕФТИ, ПОПУТНОГО ГАЗА И КОНДЕНСАТА. ОБЛАСТЬ ИМЕЕТ ДВАДЦАТИЛЕТНЮЮ ИСТОРИЮ ДОБЫЧИ НЕФТИ И НАМ ХОТЕЛОСЬ БЫ РАССКАЗАТЬ О НЕКОТОРЫХ КОМПАНИЯХ, КОТОРЫЕ РАБОТАЮТ В ДАННОМ РЕГИОНЕ.



Дауржан Аугамбай,
Генеральный директор, Союз сервисных компаний Казахстана

В рамках данной вводной статьи хочется отметить, что те буровые компании, о которых будет идти речь, сфокусированы на реализации стратегий, направленных на внедрение новых технологий и инноваций. В частности, речь пойдет о технологиях кислотноструйного бурения, которые применяются компанией «FracJet» в Казахстане и в России. Если вкратце, то суть этой технологии заключается в том, что в необсаженной части продуктивного пласта нескольких боковых горизонтальных стволов применяются колтюбинг и специальные компоновки. Колтюбинговые установки позволяют проводить работы без привлечения бригады КРС, не извлекая спущенное подземное оборудование. Данные мероприятия ведут к производственной оптимизации, которая обеспечивается за счет герметичности устья на всех этапах работ. Следствием оптимизации являются экономия времени и сокращение финансовых расходов. При этом, компания «FracJet» становится одним из заметных и ведущих игроков на российском рынке, что еще раз подтверждает правильность выбора в пользу новых технологий и инноваций. Компания «SMART-OIL» также нацелена на реализацию стратегии по внедрению колтюбинговых технологий в рамках своей деятельности.

И такие тенденции, несомненно, радуют, поскольку компании уделяют внимание не только обновлению основных средств, но и повышают квалификацию своих работников, которые потом работают с новым оборудованием. У наших компаний появляются возможности всерьез заявить о себе не только внутри региона, где они работают, но и выходить уже на межрегиональный и международный уровни. На

данный момент Союз сервисных компаний Казахстана взаимодействует с KazNEX Invest по организации возможной делегации в Туркменистан, чтобы представить закрытому туркменскому рынку возможности и потенциал казахстанских компаний. Несомненно, это будет полезным и положительным фактором для дальнейшего роста отечественных компаний.

В то же время, говоря о потенциале Кызылординской области, хочется призвать все нефтесервисные компании, работающие в этом регионе, проявить активность и подключиться к работе нашего Союза. Региональное представительство возглавляется компанией «FracJet», являющейся самой первой компанией из Кызылординской области, ставшей членом Союза. В этом плане, представленность кызылординских компаний в Союзе пока является слабым. Поскольку через Кызылординскую область будет проходить крупная магистраль, которая будет связывать регионы Западного Казахстана, то, несомненно, интерес к кызылординским компаниям будет возрастать, равно, как и будет возрастать конкуренция в отрасли. А, следовательно, снова придется задуматься о колтюбинге и не только...

НОВЫЕ ЧЛЕНЫ СОЮЗА СЕРВИСНЫХ КОМПАНИЙ КАЗАХСТАНА



ТОО «МКА Инжиниринг»
г. Алматы. Отрасль: поставки

Поставка химических реагентов и карьерных шин для горнодобывающей промышленности, а также поставка оборудования и комплектующих для нефтедобычи.



ТОО «Chemical Solutions»
г. Алматы. Отрасль: производство

Отечественный производитель нефтепромысловой химии, а также широкий спектр услуг в сфере обслуживания скважин и повышения нефтеотдачи пластов.



ТОО «НПЦ «Геокен»
г. Алматы. Отрасль: сервисные услуги

Геолого-геофизические исследования при геологоразведочных работах; аэрогаммаспектрометрические съемки для задач геологии и экологии; геофизические исследования для решения задач археологии; комплексная интерпретация с построением объемных геологических моделей; топографо-геодезические картографические работы; инженерно-геологические гидрографические исследования на шельфе, суше и в транзитной зоне; проектно-исследовательские работы, инженеринговые услуги строительства; мониторинг состояния недр, включая геодинамические исследования при разработке месторождений полезных ископаемых; сканирование и оцифровка архивной каротажной, сейсмической и картографической информации.



ТОО «Allies Industrial»
г. Алматы. Отрасль: поставка, консалтинг

Поставка полного спектра средств индивидуальной и коллективной защиты, консалтинг в области ОТ и ТБ, разработка и внедрение корпоративных стандартов в области ОТ и ТБ, обучение.



ТОО «Актауская Нефтяная Электронная Компания»
г. Актау. Отрасль: сервисные услуги

ТОО «Актауская Нефтяная Электронная Компания» организована 28 ноября 2005 года в городе Актау, на базе производственного подразделения ТОО «ПМК» и является отечественным производителем товаров, работ и услуг.
ТОО «АНЭК» занимается разработкой, изготовлением, поставкой, арендой, внедрением, ремонтом и сопровождением нефтепромыслового оборудования на территории Казахстана. Основной выпускаемой продукцией компании являются комплекты погружные насосные установки для добычи нефти (УЭЦН), установки винтовых насосов с верхним электроприводом (УВН) и установки винтовых насосов с нижним электроприводом (УЭВН), штанговые глубинные насосы (ШГН), установки для поддержания пластового давления, различное наземное оборудование, в том числе системы управления УЭЦН.
ТОО «АНЭК» занимается проведением текущего и капитального ремонта УЭЦН, УВН, УЭВН и ШГН, подбором УЭЦН, УВН, УЭВН и ШГН для скважин по предоставленным данным, а так же осуществляет доставку, монтаж-демонтаж, пусконаладочные работы, сервисное сопровождение данного оборудования.



Technical translations
in Energy and Oil & Gas
Профессиональные
переводы для нефтегазовой
и энергетической отрасли

TRANSLATORS
GROUP

Tel.: + 7 (727) 263-62-48
E-mail: info@t-g.kz
www.t-g.kz

НОВЫЕ ЧЛЕНЫ СОЮЗА СЕРВИСНЫХ КОМПАНИЙ КАЗАХСТАНА

Keppel Kazakhstan

ТОО «Keppel Kazakhstan»

Мангистауская область. Отрасль: строительство, сервисные услуги

Keppel Kazakhstan предоставляет универсальные решения при строительстве буровых установок, полупогружных установок, морских и береговых модулей, платформ и других морских кораблей и сооружений.



ТОО «Казakhstan Каспиан Оффшор Индастриз»

г. Актау. Отрасль: строительно-монтажные работы

ТОО «Казakhstan Каспиан Оффшор Индастриз» было создано в 2008 году для строительства и эксплуатации завода по производству морского нефтегазового оборудования «Темір ат» в Тупкараганском районе Мангистауской области на казахстанском побережье Каспийского моря, а также для предоставления услуг наивысшего качества для объектов нефтегазовой отрасли, увеличения доли казахстанских компаний при реализации всех проектов нефтегазовой отрасли в соответствии с национальными планами промышленного развития Республики Казахстан.

Red Mountain Energy

Организация Казахстанский Филиал Компании с ограниченной ответственностью «Red Mountain Energy CIS, LLC»

г. Алматы.

Филиал американской компании, созданной для интеграции и продвижения современных мировых технологий и оборудования, применяемого в нефтегазодобывающей, перерабатывающей и энергетической областях промышленности.

ЕРС Контрактор

Являясь инжиниринговой и производственной компанией полного цикла, мы оказываем комплексные инженерные услуги, включающие в себя:

- проектирование;
- расчет и изготовление оборудования;
- логистику;
- проектный менеджмент;
- шеф-монтажные и пуско-наладочные работы;
- послепродажный сервис.



ТОО «ЭЛ-ИН Казахстан»

г. Актау.

Производственные услуги по нанесению покрытий металлических и неметаллических: профили и уголки полученные холодной штамповкой или гибкой из стали; сэндвич панели из покрытого стального листа; конструкции строительные сборные из бетона.

LOGISTICS GROUP
GLOBALINK
Smart Logistics



Все, что Вас интересует – это результат.

У компании Глобалинк одна цель: наши транспортно-логистические решения должны быть вне конкуренции. Мы остаемся частью этого бизнеса, так как способствуем Вашему успеху. Легко сказать, но такое обещание требует сильного и ловкого управления организацией. Наша команда, представленная в 65 странах мира, всегда готова этому содействовать.

sales4@globalinkllc.com | www.globalinkllc.com

«CHEMICAL SOLUTIONS», ЧЛЕН СОЮЗА СЕРВИСНЫХ КОМПАНИЙ КАЗАХСТАНА



- Модифицирован и испытан в лаборатории реагент-растворитель асфальто-смолисто-парафиновых отложений (АСПО) deWax. Применяется для отмывки, удаления и ингибирования АСПО насосно-компрессорных труб нефтяных скважин.
- На одном из месторождений Мангистауской области проведены успешные опытно-промышленные испытания ChemSweet 01-нейтрализатора сероводорода в газе.
- Проведены положительные лабораторные испытания по оптимизации регенерации щелочи установки щелочной очистки газа от меркаптанов. Принято решение испытания данной технологии в промышленном режиме.
- Начаты исследования по разработке анти-турбулентной присадки для увеличения пропускной способности нефте-трубопроводов.

С более подробными новостями можете ознакомиться на нашем сайте www.chemsol.kz

ДЕЛОВЫЕ МЕРОПРИЯТИЯ В НЕФТЕГАЗОВОЙ ОТРАСЛИ – ХОРОШАЯ ТРАДИЦИЯ



KIOGE

В 1992 году в г. Алматы прошла первая Казахстанская международная выставка нефть и газ "KIOGE", и уже более двадцати лет мероприятие является одним из ключевых в нефтегазовой отрасли Республики. В первые годы своего существования KIOGE вышла за рамки отраслевого события, в тандеме с конференцией мероприятие стало крупной деловой площадкой в Евразийском регионе. Из года в год география участников расширяется, увеличивается количество посетителей. В рамках конференции поднимаются самые актуальные вопросы и находят свое решение самые злободневные проблемы. Так, в 2012 году в выставке приняли участие около 600 компаний из 23 стран мира. С национальными стендами выступили Германия, Италия, Казахстан, Канада, Китай, Малайзия, Россия, США.

Одними из успешных проектов выставочной компании "Itesa" являются Северо-Каспийская региональная выставка «Атырау Нефть и Газ» и Атырауская региональная нефтегазовая технологическая конференция. В апреле 2012 г. традиционно участниками мероприятий стали крупные отечественные и зарубежные компании, работающие или планирующие развивать свою деятельность в Западно – Казахстанском регионе. На конференции обсуждалась инвестиционная привлекательность региона, вопросы местного содержания и многие другие. В выставке приняли участие 146 компаний, а количество уникальных посетителей составило около 1500 специалистов.

Компания "Itesa" не изменяет хорошим традициям и вновь ждет гостей в г. Алматы 1-4 октября 2013г. на уже двадцать первой KIOGE. Официальный сайт события www.kioge.kz

11 ИЮНЯ 2013 ГОДА

Союз сервисных компаний Казахстана провел встречу с руководителями по развитию местного содержания Проекта будущего расширения (ПБР) компании «Тенгизшевройл» (ТШО) и ее генерального подрядчика KJLV, которые были проинформированы о деятельности Союза, о возможностях членов Союза. Были подняты вопросы по привлечению казахстанских компаний на проект ПБР, о необходимости создания совместных предприятий иностранными подрядчиками, которые планируют вхождение на рынок Казахстана.



27 ИЮНЯ 2013 ГОДА

Союз сервисных компаний Казахстана принял участие на заседании Координационного совета Ассоциации «KAZENERGY» по вопросам науки, инноваций и развитию казахстанского содержания. Данное мероприятие проводилось под председательством Президента Общественного фонда «KAZENERGY», Председателя Координационного совета Г-на Карабалина У.С. Участники были проинформированы о проделанной работе Координационного совета за период с 9 ноября 2012 года, о деятельности Экспертной группы по стимулированию и мониторингу новых технологий и инноваций в крупных проектах нефтегазовой отрасли, были представлены и обсуждены подходы к унификации предквалификационных требований и созданию единой структурированной базы казахстанских производителей, предложения по дальнейшему развитию казахстанского содержания.

28 ИЮНЯ 2013

в г. Актау прошел день открытых дверей компании Маерск, разрабатывающей месторождение Дунга. Руководители компании «Маерск» проинформировали о проекте расширения месторождения Дунга, бюджет которого составляет более 1 млрд. долларов США. Руководство Союза выступило с пожеланиями компании «Маерск» о повышении прозрачности тендерных процедур, о создании департамента по развитию местного содержания, об упрощении тендерных процедур и подняты другие проблемные вопросы поставщиков услуг и производителей. В июле – августе 2013 года планируются аналогичные мероприятия в компаниях группы «Лукойл» и «СНПС».

1 ИЮЛЯ 2013 ГОДА

Союз сервисных компаний Казахстана принял участие в IV-м казахско-британском форуме поставщиков, который проходил в г. Атырау.

Участники мероприятия были проинформированы о проектах в Казахстане, о необходимости наличия местного партнера для успешной реализации проектов. Также были подняты вопросы лицензирования, подготовки кадров и мероприятий, проводимых Союзом.

«ВОПРОСЫ БЕЗОПАСНОСТИ»

Компания «Allies Industrial» возглавила недавно созданный комитет по вопросам охраны и безопасности труда. Комитет ставит перед собой цель работать над уменьшением показателей травматизма и несчастных случаев на предприятиях и снижением риска аварий на опасных производственных объектах.

ПРОЕКТ БУДУЩЕГО РАСШИРЕНИЯ КОМПАНИИ ТШО

Проект будущего расширения компании ТШО является самым крупным проектом расширения в нефтегазовом секторе Казахстана в ближайшие годы. Планируется, что будут построены ряд объектов, в частности по модульной конструкции.

Союз инициировал вопросы увеличения казахстанского содержания путем увеличения загрузки казахстанских верфей, в частности таких членов Союза, как «Кеппель Казахстан», «КСОИ» и «Ерсай». В этой связи, представители Союза приняли участие в различных совещаниях в Министерстве нефти и газа РК, Министерстве индустрии и новых технологий РК и АО НК Казмунайгаз.

«АЗИАТСКИЙ КОМИТЕТ»

С момента вступления компании «МК Инжиниринг» в Союз «KazService» под её председательством был образован Комитет по сотрудничеству со странами Юго-Восточной Азии, который предполагает налаживание и развитие связей с компаниями данного региона. Принимая во внимание повышенный интерес к Казахстану со стороны стран Юго-Восточной Азии, Комитет будет рассматривать вопросы по привлечению новых партнеров и инноваций из этого региона, созданию совместных предприятий и обмену опытом.



ПРЕФЕРЕНЦИЯЛАР РЕЖИМІНДЕ

НҰРЛАН ЕРМЕҚҰЛЫ, МИНИСТРЛІК ҚАЗАҚСТАНДЫҚ ҚАМТУДЫ ҰЛҒАЙТУ БОЙЫНША ҚАНДАЙ ЖҰМЫС ЖҮРГІЗІП ЖАТЫР?

Бүгінгі таңда, жергілікті қамтуды жүйелік дамыту үшін барлық қажет институционалдық және заңнамалық база жасалған.

Заңнаманы жетілдіру бойынша жұмыс жүргізілді. Егер 2012 жыл үшін жұмыс нәтижелері туралы айтатын болсақ, онда бірінші кезекте, жергілікті қамтуды дамытуды мемлекеттік қолдау шараларын күшейту үшін Министрлік өткен жылы «Индустриялық-инновациялық қызметті мемлекеттік қолдау туралы» Заң шеңберінде отандық өндірісті дамытуды қолдаудың қосымша механизмдерін заңнамалық нығайту бойынша үлкен жұмыс жасап шықты. Сөйтіп, 2012 жыл бойы 8 нормативтік-құқықтық акт әзірленіп, қабылданды. Қазіргі таңда, келісу мен бекіту үдерісінде 2 нормативтік-құқықтық акт жатыр. Осы жұмыс нәтижесінде мысалы, ішкі нарықта өңделген тауарларды, жұмыстар мен қызметтерді ілгерілету бойынша индустриялық-инновациялық қызмет субъектілеріне шығынның бөлігін өтеу, отандық өндірушілер мен ұлттық компаниялар және холдингтер арасында кепілденген ұзақ мерзімдік келісімшарттарды жасау сияқты отандық өндірісті қолдаудың құралдары көзделген. Мемлекеттік органдардың отандық өнімді тікелей сатып алу механизмінің қолданылуын қамтамасыз ететін Отандық тауар өндірушілер деректері базасы бойынша модуль пайдалануға еңгізілді («Отандық әлеуетті өнім берушілердің санаттарын мемлекеттік қолдау шараларын айқындау туралы» ҚР Үкіметінің 2007 жылғы 29 желтоқсандағы 1353 қаулысымен бекітілген тізбеге сай).

Сондай-ақ, заңнаманы жетілдіру бойынша жұмыс нәтижесі табиғи монополистер беретін шикізат тауарлары мен қызметтерді сатып алған кезде жергілікті қамтуды есептелуін жеңілдету болды. Содан басқа, жер



қойнауын пайдаланушылардың тауарларды, жұмыстар мен қызметтерді сатып алудың неғұрлым жедел және ашық рәсімін, сондай-ақ оның отандық өндірістік қолдауға бағытталғандығын қамтамасыз ететін жер қойнауын пайдалану бойынша операцияларды жүргізу кезінде тауарларды, жұмыстар мен қызметтерді сатып алудың жаңа қағидалары бекітілді. «Офсеттік келісімдер туралы» ҚР Заңының жобасы әзірленіп жатыр, ол жақын арада барлық мүдделі тараптармен талқыға салынатын болады. Осы заң жобасы экономиканың барлық маңызды

секторларында офсеттік келісімдерді жасау тәжірибесінің кең қолданылуын қамтамасыз етуі тиіс.

Ақпараттық жүйелердің ары қарай дамуына ерекше назар аударылды. «Жер қойнауын пайдалану бойынша операцияларды жүргізу кезінде пайдаланылатын тауарлар, жұмыстар мен қызметтер тізілімі» ақпараттық жүйелерінің және «Қазақстандық қамту» интернет порталының жұмысына келетін болсақ, қазіргі таңда Тізілімнің түрлендірілген нұсқасында 34 703 өнім беруші мен 440 тапсырыскердің тіркелгенін, сатып

алу көлемінің 144 099-ға ұлғайғанын, Порталда – 3 226 өндіруші мен 23 355 тұтынушының тіркелгенін айта аламын. Үкіметтің 2012 жылғы 17 мамырдағы № 636 қаулысына сай, «Қазақстандық қамтудың интернет-порталы» АЖ-де «Тауарлар, жұмыстар мен қызметтер деректерінің, олардың өтін берушілерінің базасы» модулі пайдалануға берілді.

Министрлік жергілікті қамту мәселелері бойынша мәселелерді талқылауға бағытталған әртүрлі іс-шараларды өткізді. Индустри-алдандыру күні шеңберінде Мемлекет басшысының қатысуымен, «Қазақстандық қамту – 2012» көрме форумы өткізілді. Өз өнімін көрсету үшін Қазақстанның барлық өңірінен машина жасау, химия, фармацевтика, жеңіл өнеркәсіп, құрылыс индустриясы, ауыл шаруашылығы және т. б. сияқты салалар өнімін шығаратын 250 өнім берушілер қатысты.

2012 жылдың ақпанында «Қазақстандық өнімді сатып ал!» сұхбаттық алаңы өткізілген болатын. Оған 20-ға жуық өндіруші компания мен 15-шақты жер қойнауын пайдаланушы компания қатысты.

2012 жылдың екінші жартыжылдығында ҚР Премьер Министрінің Бірінші Орынбасары бекіткен өңіраралық форумдар кестесіне сәйкес Ақтау, Атырау, Павлодар, Қарағанды, Талдықорған, Шымкент, Жамбыл мен Қостанай қалаларында жергілікті қамтуды дамыту бойынша кеңейтілген көрмелер мен кеңес семинарлар өткізілді.

Сонымен қоса, Министрлік 2012 жыл бойы ҚР Премьер-Министрінің Бірінші Орынбасарының төрағалық етуімен жергілікті қамту бойынша мәжілістерді үнемі ұйымдастырып отырды (әр 10–12 күн мезімділігімен). Қазіргі таңда 2013 жылдың 2 тоқсанына Үкіметте жергілікті қамту бойынша мониторинг субъектілерін тыңдау кестесі әзірленіп, бекітілді.

ТАЯУДАҒЫ ЖЫЛДАРЫ ІРІ ЖОБАЛАРДАН МҰНАЙ-ГАЗ САЛАСЫНДА ТШО КОМПАНИЯСЫН КЕЛЕШЕК КЕҢЕЙТУ ЖОБАСЫН АТАП ӨТУГЕ БОЛАДЫ, МИНИСТРЛІК ОСЫ ЖОБАДА ҚАЗАҚСТАНДЫҚ КОМПАНИЯЛАРДЫҢ ҚАТЫСУЫН ҰЛҒАЙТУ БОЙЫНША ҚАНДАЙ ЖҰМЫС ЖҮРГІЗІП ЖАТЫР?

Қазіргі таңда, Индустрия мен жаңа технологиялар министрлігінің атынан

осы мәселе бойынша жұмыс тобы құрылсын және оған менің кандидатурам қосылды. Осыған байланысты, қазіргі таңда, осы мәселе бойынша жұмсалатын күшті белсенділеу бойынша жұмысты жүргізіп жатырмыз.

ҚАЗӨРГІ МЕЗЕТТЕ, ЖАЛПЫ АЛҒАНДА, ЖӘНЕ ІРІ ЖОБАЛАР БОЙЫНША, ЖЕКЕ АЛҒАНДА 2010-2014 ЖЫЛДАРЫ ҚР-ДА ҚАЗАҚСТАНДЫҚ ҚАМТЫРУ БАҒДАРЛАМАСЫ ШЕҢБЕРІНДЕ ҚАНДАЙ НӘТИЖЕЛЕРГЕ ҚОЛ ЖЕТКІЗІЛДІ?

2012 жылдың қорытындысы бойынша мониторинг субъектілерінің сатып алудың жалпы көлемінде (8,7 трлн. теңге) отандық тауарлардың, жұмыстар мен қызметтердің үлесі 57,6%, құрады, 2011 жылғы ұқсас кезеңмен салыстырғанда ұлғайту 2,3%- немесе 1 трлн. теңге (сатып алудың жалпы көлемі 7,2 трлн. теңге) болды.

2012 жылдың қорытындысы бойынша мониторинг субъектілерінің сатып алудың жалпы көлемінде (7,2 трлн. теңге) отандық тауарлардың, жұмыстар мен қызметтердің үлесі 55,3%, құрады, 2010 жылмен салыстырғанда ұлғайту 7,1% –ға немесе 678,2 млрд. теңге (48,2% (сатып алудың жалпы көлемі 6,9 трлн. теңге) болды. Қорыта келгенде, 2010–2012 ж.ж. қорытындысы бойынша, жергілікті қамты үлесінің оң динамикасы байқалады. Ақша көрінісінде жергілікті қамтудың жалпы үлесі 1,7 трлн. тенге құрайды.

МИНИСТРЛІК ОТАНДЫҚ ТАУАР ӨНДІРУШІЛЕРДІ ҚОЛДАУДЫҢ ҚАНДАЙ ШАРАЛАРЫН ҰСЫНЫП ЖАТЫР?

Жергілікті қамтуды дамытуда жәрдемдесу бойынша негізгі шаралар «Жер қойнауы және жер қойнауын пайдалану туралы», «Мемлекеттік сатып алу туралы», «Индустриялық-инновациялық қызметті мемлекеттік қолдау туралы» Қазақстан Республикасының заңдарында және ұлттық компаниялар мен холдингтердің сатып алу ережелерінде бейнеленген.

Отандық тауар өндірушілерді қолдау мақсатында нормативтік құқықтық актілерде жер қойнауын пайдаланушылардың, ұлттық компаниялар мен холдингтердің сатып алуына, сондай-ақ мемлекеттік сатып алуға қолданылатын жергілікті

өндірушілердің конкурстық өтінімінің бағасын шартту азайту көзделген. Қазақстан Республикасы Үкіметінің «Отандық әлеуетті өнім берушілердің санаттарын мемлекеттік қолдау шараларын айқындау туралы» 2007 жылғы 29 желтоқсандағы № 1353 қаулысымен, мемлекеттік органдардың сатып алу кезінде жергілікті өндірушілерден ғана сатып алуға міндетті болатын тауарлар, жұмыстар мен қызметтер номенклатурасы бекітілді. Осы және басқа шаралар жиынтық алғанда отандық тауар өндірушілер үшін негізгі пұрсатты режим болып табылады.

«Индустриялық-инновациялық қызметті мемлекеттік қолдау туралы» Қазақстан Республикасының заңы шеңберінде индустриялық-инновациялық қызмет субъектілерін мемлекеттік қолдаудың келесі шаралары көзделді:

- қаржыландыру, жобаларды қаржыландыруды қоса алғанда, лизингтік қаржыландыру;
- кепілдік міндеттемелер мен қарыз бойынша кепілдіктер беру;
- қаржы институттары арқылы несиелеу;
- қаржы институттары беретін несиелер бойынша сыйақының және облигациялар бойынша купондық сыйақының мөлшерлемелерін субсидиялау;
- жарғылық капиталдарға инвестициялар салу;
- кепілдендірілген тапсырыс;
- инновациялық гранттар беру;
- білікті кадрлық ресурстармен қамтамасыз ету;
- инженерлік-коммуникациялық инфрақұрылыммен қамтамасыз ету;
- жер учаскелерін және жер пайдалану құқықтарын беру;
- ішкі нарықта қолдау;
- шетелдік инвестицияларды тарту;
- отандық өңделген тауарлар мен қызметтер экспортын дамыту мен ілгерілету.

Жалпы алғанда, бүгінгі таңда, Қазақстан Республикасы Үкіметі отандық өндірушілерді қолдаудың 100 шақты құралын әзірлегенін атап өту қажет. Соның ішінде, отандық өндірушілерді қолдаудың 50 астам құралы жергілікті қамтуды дамытуға тікелей немесе жанама түрде әсер етеді.

ҚАЗІРГІ МЕЗЕТТЕ ІРІ ЖОБАЛАРДЫ ЖОБА-

ЛАУ ШЕТЕЛДЕ ЖАСАЛЫП ЖАТЫР. МҰНЫҢ ӨЗІНДЕ, ОСЫ ҮДЕРІСКЕ ҚАЗАҚСТАНДЫҚ СЕРВИСТІК КОМПАНИЯЛАР МЕН ЗАУЫПТАРДЫҢ ӨНІМІ ҚОСЫЛМАҒАН. ОСЫ ЖАҒДАЙДЫ ТҮЗЕТУ ҮШІН, ҚАНДАЙ ШАРАЛАР ҰСЫНЫЛЫП ЖАТЫР?

Қазақстан Республикасының аумағында жер қойнауын пайдалану саласында жобалау және жобалау алдындағы жұмыстар көлемінің (қалай болғанда да) 50% өткізу қажеттігі туралы ұсынысты Министрлік мүдделі тараптармен бірлесе отырып, талқылап жатыр. Басқа талқыланатын ұсыныс жер қойнауын пайдалану саласында жұмыс істейтін қызметкерлер үшін мемлекеттік тілді міндетті білу бойынша талапты енгізу болып табылады. Осы бастамалар қолданыстағы заңнамаға өзгерістен мен толықтыруларды енгізуді білдіретіндіктен, осы мәселелер бойынша шешім уақытты қажет етеді. Содан басқа, талқылауға қатысушылар әлі осы мәселелер бойынша ақырғы көріністі әзірлеп шықпады.

БСҰ-НА КІРГЕННЕН КЕЙІН, ҚАЗАҚСТАНДЫҚ ҚАМТУ САЯСАТЫ ҚАЛАЙ ЖҮРГІЗІЛЕТІН БОЛАДЫ?

Жергілікті қамтуды дамытудың ұлттық жүйесін ары қарай жетілдіруді мемлекет Қазақстанның интеграциялық бірлестікке кіру призмасы арқылы қарастырады. Белсенді интеграциялық үдерістің өтпелі кезеңнің аяқталғанынан кейін отандық өндірісті мемлекеттік қолдаудың шараларынан ішінара немесе толық айырылуды білдіретіні мәлім. Сондықтан халықаралық сауда нормаларына қарсы келетін қолдаудың жаңа құралдарын әзірлеу қажет етіледі.

Содан басқа, жергілікті қамтуды дамыту бойынша ары қарай шаралар келесі факторларды ескеру арқылы қайта қарастырылуы тиіс:

- Өлеуметтік жұмыстастылық. Қазіргі таңда тауарлар, жұмыстар мен қызметтер үш өлшемі бойынша жергілікті қамтуды бағалау жүргізіліп жатыр, оқшаулау басымдығы тауарларға беріледі. Тауарларды өндіру бойынша талаптарды төмендетпей, жұмыстар мен қызметтердің ұлғайтылуына ерекше көңіл аударуды орынды деп санаймыз.

Үлгі: Мысалға, АзияАвто компаниясы бар, жергіліктену деңгейі өте

төмен, алайда бұған қарамастан 650 адам өндірісте қызмет етуде және бұл мамандар жыл сайын білім алып және өздерінің біліктіліктерін жоғарылатуда. Сондықтан мемлекеттік қолдау шараларын ұсыну кезінде мамандарды қызметпен қамту және біліктілігін жоғарылату сұрақтарына баса назар аудару жөн болады деп есептейміз.

- Экспорт бағдарлылығы. Бүгінгі таңға дейін жергілікті мазмұнды дамыту импорттың орнын ауыстыруға бағытталған болатын. Осыған қарамастан ішкі нарық көлемі кейбір тауарлардың өндірісін жөнге келтіруге мүмкіндік бермеді, сондықтан жаңа өндірістерді құру үшін БЭА және ДСҰ нарығына бағдар алу, экспорттық бағдары бар кәсіпорындардың дамуын ынталандыру қажет.

- Бәсекелесу қабілеті.

Бүгінгі таңда келесі компаниялардың қаншалықты бәсекелесу қабілетінің бар екендігіне қарамастан барлық отандық тауар өндірушілерге қолдау көрсетеміз. БЭА және ДСҰ аясында келешекке жоспарлары жоқ компанияларға қолдау көрсету қажеттілігі жоқ. Мемлекеттік қолдау көрсету шараларын бәсекеге қабілетті кәсіпорындарға бағыттау қажет деп есептейміз.

Осыған орай, өзіміздің бизнесмендерімізге арнап сөз сөйлейміз. Отандық бизнес жаңа қырлармен қақтығысуда, алайда оған қоса жаңа нарықтар ашылуда, жаңа мүмкіндіктер пайда болуда! Сондықтан, мүмкіндікті қолдана отырып, барлық отандық бизнесмендерді өндірілетін өнім және көрсетілетін қызмет сапасын жақсартуға шақырамыз.

Осылайша, жергілікті мазмұнды дамытудың ұлттық жүйесін бұдан әрі жетілдіру құрылған институционалдық негіз секілді, интеграциялық үрдістермен туған заманауи шарттарға да негізделетін болады. Отандық өндіріске қолдау көрсету оларға бағытталған міндеттерді шеше отырып, кешенді түрде жүзеге асырылатын болады:

- Сәйкес заңнаманы өзгерту;
- Отандық өндірушілерге ұйымдастырушылық және қызмет көрсету қолдауын көрсету;
- Отандық өндірісті бұдан әрі дамыту

бойынша аналитикалық зерттеулер жүргізу;

- Өндірісті жаңарту және жаңаларын құруға бағытталған жобаларды жүзеге асыруға ықпал ету, сонымен бірге өндірушілерді ұзақ мерзімді тапсырыстармен қамтамасыз етуге ықпал ету.

Бүгінгі таңда, отандық өндірушілер үшін өтемақылық шараларды қамтамасыз ету мақсаттарында Министрлікпен келесі жұмыстар атқарылуда:

- Қазақстан Республикасында 2010–2014 жылдарға арналған қазақстандық мазмұнды дамыту жөніндегі Бағдарламаны қайта қарастыру жүзеге асырылуда, осының аясында ДСҰ және БЭА аумағына көшу кезеңі бойынша қол жеткізген келісушілікті есепке ала отырып, жергілікті мазмұнды дамыту үшін бағыттардың басымдылығын өзектендіру жоспарлануда;

- «Ақ бұлақ», «Қол жетімді баспа – 2020», «Қазақстан Республикасы тұрғын үй коммуналдық шаруашылығын жаңғырту» бағдарламалары секілді ұзақ мерзімді бюджеттік бағдарламалар және ұлттық жобалар аясында жергілікті мазмұнның үлесін ұлғайту бойынша жеке механизмдер жасалында;

- жаңа өндірістерді меңгеру және қолданыстағыларды жаңғырту және оларды ұзақ мерзімді тапсырыстармен қамтамасыз етуде отандық тауар өндірушілерге ықпал етуге бағытталған жұмыстар белсенді жүргізілуде.

- Бұдан бұрын айтылғандай Қазақстан Республикасының «Офсеттік келісімдер туралы» Заңының жобасы даярлануда.

МАЗМҰНДЫ ӨНГІМЕҢІЗ ҮШІН РАХМЕТ. ЖУРНАЛЫМЫЗДЫҢ ОҚЫРМАНДАРЫНА ҚАНДАЙ ТІЛЕГІҢІЗ БАР?

Сөз соңында, «KazService» журналының редакциясына Қазақстанның қызмет көрсету бизнесі туралы ақпаратқа қаныққан журналдың шығарылуын ұйымдастырғаны үшін алғысымды білдіремін, және Сіздердің оқырмандарыңызға бизнесте гүлдену, қаржы әл-ауқатын және барлық бастауларда сәттілік тілеймін!



**КАЗАХСТАНСКАЯ
ФАКТОРИНГОВАЯ
ГРУППА**



Член Ассоциации
IFG

РЕСПУБЛИКА КАЗАХСТАН,
010000, Г. АСТАНА,
ПР. САРЫ-АРКА 6, ОФИС 319
БЦ "АРМАН"
ТОО „КАЗАХСТАНСКАЯ
ФАКТОРИНГОВАЯ ГРУППА“

WWW.KFG.KZ

«Nothing is Impossible»

«Невозможное –
ВОЗМОЖНО»

В РЕЖИМЕ ПРЕФЕРЕНЦИЙ

НУРЛАН ЕРМЕКОВИЧ, КАКАЯ РАБОТА ВЕДЕТСЯ МИНИСТЕРСТВОМ ПО УВЕЛИЧЕНИЮ КАЗАХСТАНСКОГО СОДЕРЖАНИЯ?

На сегодняшний день выстроена вся необходимая институциональная и законодательная базы для системного развития местного содержания.

Была проведена работа по совершенствованию законодательства. Если говорить о результатах работы за 2012 год, то в первую очередь, необходимо отметить, что для усиления мер государственной поддержки развития местного содержания Министерство в прошедшем году провело большую работу по законодательному закреплению дополнительных механизмов поддержки развития отечественного производства в рамках Закона «О государственной поддержке индустриально-инновационной деятельности». Так, в течение 2012 года были разработаны и приняты 8 нормативно-правовых актов. В настоящее время, в процессе согласования и утверждения находятся 2 нормативно-правовых акта. В результате данной работы предусмотрены такие инструменты поддержки отечественного производства как, например, возмещение части затрат субъектов индустриально-инновационной деятельности по продвижению обработанных товаров, работ и услуг на внутреннем рынке, заключение гарантированных долгосрочных контрактов между отечественными производителями и национальными компаниями и холдингами. Введен в эксплуатацию модуль по Базе данных отечественных товаропроизводителей, обеспечивающий применение механизма прямого закупа отечественной продукции государственными органами (согласно перечню, утвержденному постановлением Правительства РК от 29 декабря 2007 года № 1353 «Об определении мер государственной поддержки категорий отечественных

потенциальных поставщиков»).

Также, результатом работы по совершенствованию законодательства стало упрощение расчета местного содержания при закупе сырьевых товаров и услуг, предоставляемых естественными монополистами. Кроме того, утверждены новые Правила приобретения товаров, работ и услуг при проведении операций по недропользованию, обеспечивающие более оперативную и прозрачную процедуру приобретения закупа товаров, работ и услуг недропользователями, а также ее направленность на поддержку отечественного производства. Разрабатывается проект Закона РК «Об офсетных соглашениях», который в ближайшее время, будет обсуждаться со всеми заинтересованными сторонами. Данный законопроект должен в результате обеспечить обширное применение практики заключения офсетных сделок во всех ключевых секторах экономики.

Особое внимание было уделено дальнейшему развитию информационных систем. В отношении работы информационных систем «Реестра товаров, работ и услуг, используемых при проведении операций по недропользованию» и интернет портала «Казахстанское содержание» могу сказать, что в настоящее время в модифицированной версии Реестра зарегистрировано 34703 поставщиков и 440 заказчиков, количество закупок составило 144 099, на Портале зарегистрировано 3 266 производителей и 23 355 потребителей. Введен в эксплуатацию модуль «База данных товаров работ и услуг, и их поставщиков» в ИС «Интернет-портал Казахстанского содержания» согласно постановлению Правительства № 636 от 17 мая 2012 г. Ведется работа по наполнению данной базы.

Министерство проводило различные мероприятия, направленные на

обсуждение вопросов по местному содержанию.

В рамках Дня индустриализации проведен форум-выставка «Казахстанское содержание – 2012» с участием Главы государства. Для демонстрации своей продукции приняли участие 250 производителей со всех регионов Казахстана, выпускающих продукцию таких отраслей как: машиностроение, химическая, фармацевтическая, легкая промышленность, стройиндустрия, сельское хозяйство и др.

В феврале 2012 года была проведена диалоговая площадка «Покупай Казахстанское!», участниками которой стали около 20 компаний – производителей и порядка 15 компаний – недропользователей.

В соответствии с графиком межрегиональных форумов, утвержденным Первым Заместителем Премьер-Министра РК во второй половине 2012 года проведены расширенные выставки и семинары-совещания по развитию местного содержания в городах Актау, Атырау, Павлодар, Караганда, Талдыкорган, Шымкент, Жамбыл и Костанай.

Вместе с тем, Министерство в течение 2012 года регулярно организовывало совещания по местному содержанию под председательством Первого Заместителя Премьер-Министра (с периодичностью каждые 10-12 дней). В настоящее время разработан и утвержден график заслушивания субъектов мониторинга по местному содержанию в Правительстве на 2 квартал 2013 года.

В БЛИЖАЙШИЕ ГОДЫ В НЕФТЕГАЗОВОЙ СФЕРЕ ИЗ КРУПНЫХ ПРОЕКТОВ МОЖНО ОТМЕТИТЬ ПРОЕКТ БУДУЩЕГО РАСШИРЕНИЯ КОМПАНИИ ТШО. КАКАЯ РАБОТА ВЕДЕТСЯ МИНИСТЕРСТВОМ ПО УВЕЛИЧЕНИЮ УЧАСТИЯ КАЗАХСТАНСКИХ КОМПАНИЙ В ЭТОМ ПРОЕКТЕ?

В настоящее время создана рабочая



группа по данному вопросу, в которую от имени Министерства индустрии и новых технологий включена и моя кандидатура. В этой связи, в настоящее время нами ведется работа по активизации усилий по данному вопросу.

КАКИЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ДОСТИГНУТЫ В РАМКАХ ПРОГРАММЫ КАЗАХСТАНСКОГО СОДЕРЖАНИЯ В РК НА 2010-2014 ГОДЫ НА НЫНЕШНИЙ МОМЕНТ, В ЦЕЛОМ, И ПО КРУПНЫМ ПРОЕКТАМ, В ЧАСТНОСТИ?

По итогам 2012 года доля отечественных товаров, работ и услуг в общем объеме закупа (8,7 трлн. тенге) субъектов мониторинга составила 57,6%, увеличение произошло по сравнению с аналогичным периодом 2011 года (55,3% (общий объем закупа 7,2 трлн. тенге) на 2,3% или 1 трлн. тенге.

По итогам 2011 года доля отечественных товаров, работ и услуг в общем объеме закупа (7,2 трлн. тенге) субъектов мониторинга составила 55,3%, увеличение произошло по сравнению с 2010 годом (48,2% (общий объем закупа 6,9 трлн. тенге) на 7,1% или 678,2 млрд. тенге.

Таким образом, по итогам 2010-2012 г.г. наблюдается положительная динамика доли местного содержания. Общий рост местного содержания в денежном выражении составил 1,7 трлн. тенге.

КАКИЕ МЕРЫ ПОДДЕРЖКИ ОТЕЧЕСТВЕННЫХ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ ПРЕДЛАГАЮТСЯ МИНИСТЕРСТВОМ?

Основные меры по содействию в развитии местного содержания отражены в законах Республики Казахстан «О недрах и недропользовании», «О государственных закупках», «О государственной поддержке индустриально-инновационной деятельности» и правилах закупок национальных компаний и холдингов.

В целях поддержки отечественного производителя в нормативных правовых актах предусмотрено условие уменьшения цены конкурсной заявки местных производителей, которые распространяются на закупки недропользователей, национальных холдингов и компаний, а также государственные закупки. Постановлением Правительства Республики Казахстан от 29 декабря 2007 года № 1353 «Об определении мер государственной поддержки категорий отечественных потенциальных поставщиков», утверждена номенклатура товаров, работ и услуг, которые государственные органы при проведении закупок обязаны закупать только у местных производителей. Эти и другие меры в совокупности являются основой преференциального режима для отечественных производителей.

В рамках Закона Республики Казах-

стан «О государственной поддержке индустриально-инновационной деятельности» предусмотрены следующие меры государственной поддержки субъектов индустриально-инновационной деятельности:

- финансирование, включая софинансирование проектов, лизинговое финансирование;
- предоставление гарантийных обязательств и поручительств по займам;
- кредитование через финансовые институты;
- субсидирование ставки вознаграждения по кредитам, выдаваемым финансовыми институтами и купонного вознаграждения по облигациям;
- осуществление инвестиций в уставные капиталы;
- гарантированный заказ;
- предоставление инновационных грантов;
- обеспечение квалифицированными кадровыми ресурсами;
- обеспечение инженерно-коммуникационной инфраструктурой;
- предоставление земельных участков и прав недропользования;
- поддержка на внутреннем рынке;
- привлечение иностранных инвестиций;
- развитие и продвижение экспорта отечественных обработанных товаров, услуг.

В целом, необходимо отметить, что на сегодняшний день Правительством Республики Казахстан разработано порядка 100 инструментов поддержки отечественных производителей. В том числе, более 50 инструментов поддержки отечественных производителей напрямую или косвенно влияют на развитие местного содержания.

НА ДАННЫЙ МОМЕНТ ПРОЕКТИРОВАНИЕ КРУПНЫХ ПРОЕКТОВ ОСУЩЕСТВЛЯЕТ-

СЯ ЗА РУБЕЖОМ. ПРИ ЭТОМ, В ЭТОТ ПРОЦЕСС НЕ ВКЛЮЧЕНА ПРОДУКЦИЯ КАЗАХСТАНСКИХ СЕРВИСНЫХ КОМПАНИЙ И ЗАВОДОВ. КАКИЕ МЕРЫ ПРЕДЛАГАЮТСЯ ДЛЯ ТОГО, ЧТОБЫ ИСПРАВИТЬ ЭТУ СИТУАЦИЮ?

Предложение о необходимости проведения 50% объема (по крайней мере) проектных и предпроектных работ в сфере недропользования на территории Республики Казахстан обсуждается Министерством совместно с заинтересованными сторонами. Другим обсуждаемым предложением является введение требования по обязательному знанию гос. языка для работников, занятых в сфере недропользования. Поскольку данные инициативы подразумевают внесение изменений и дополнений в действующее законодательство, решение по таким вопросам требует времени. Кроме того, участниками обсуждения пока еще не разработано окончательное видение по данным вопросам.

КАК БУДЕТ ПРОВОДИТЬСЯ ПОЛИТИКА КАЗАХСТАНСКОГО СОДЕРЖАНИЯ ПОСЛЕ ВСТУПЛЕНИЯ В ВТО?

Дальнейшее совершенствование национальной системы развития местного содержания рассматривается государством через призму вхождения Казахстана в интеграционные объединения (ВТО, ЕЭП). Как известно, активный интеграционный процесс подразумевает частичную или полную утрату мер государственной поддержки отечественного производства после окончания переходного периода. Поэтому требуется разработка новых инструментов поддержки, не противоречащих нормам международной торговли.

Кроме того, дальнейшие меры по развитию местного содержания должны быть пересмотрены с учетом следующих факторов:

- Социальная занятость. В настоящее время оценка местного содержания производится по трем критериям: товары, работы и услуги, отдавая приоритет локализации по товарам. Считаем целесообразным, не снижая требований по производству товаров, делать акцент на увеличении работ и услуг. Пример: В компании АзияАвто

уровень локализации очень низкий, но при этом на производстве занято 650 человек и данные специалисты ежедневно обучаются и повышают свою квалификацию. Поэтому считаем целесообразным при предоставлении мер господдержки сдвигать упор именно на вопросы занятости и повышения квалификации специалистов.

- Экспортоориентированность. До сегодняшнего дня развитие местного содержания было нацелено на импортозамещение. При этом объем внутреннего рынка не позволял наладить производство некоторых товаров, поэтому для создания новых производств необходимо ориентироваться на рынки ЕЭП и ВТО, стимулировать развитие экспортоориентированных предприятий.

- Конкурентоспособность. На сегодняшний день мы оказываем поддержку всем отечественным товаропроизводителям независимо от того, насколько данные компании конкурентоспособны. Нет необходимости поддерживать те компании, у которых заведомо нет перспектив в рамках ЕЭП и ВТО. Считаем необходимым сконцентрировать меры господдержки на конкурентоспособных предприятиях.

В этой связи хотелось бы обратиться к нашим бизнесменам. Отечественный бизнес столкнется с новыми вызовами, но вместе с тем, открываются новые рынки, появляются новые возможности! Поэтому, пользуясь возможностью, призываем всех отечественных бизнесменов повышать качество производимой продукции и оказываемых услуг.

Таким образом, дальнейшее совершенствование национальной системы развития местного содержания будет основано как на созданной институциональной основе так и на современных вызовах, вызванных интеграционным процессом. Поддержка отечественного производства будет осуществляться комплексно, с последовательным решением задач, направленных на:

- изменение соответствующего законодательства;
- оказание организационной и сер-

висной поддержки отечественным производителям;

- проведение аналитических исследований по дальнейшему развитию отечественного производства;
- оказание содействия в реализации проектов, направленных на модернизацию и создание новых производств, а также содействия в обеспечении производителей долгосрочными заказами.

В настоящее время, в целях обеспечения компенсационных мер государственной поддержки для отечественных производителей, Министерством проводится следующая работа:

- осуществляется пересмотр Программы по развитию казахстанского содержания в Республике Казахстан на 2010-2014 годы, в рамках чего планируется актуализировать приоритетность направлений для развития местного содержания, с учетом достигнутых договоренностей по переходному периоду в рамках ВТО и ЕЭП;

- разрабатываются отдельные механизмы по увеличению доли местного содержания в рамках долгосрочных бюджетных программ и национальных проектов, таких как, например, программа «Ак-булак», «Доступное жилье - 2020», «Модернизация жилищно-коммунального хозяйства Республики Казахстан»;

- ведется активная работа в направлении по оказанию содействия отечественным товаропроизводителям в освоении новых производств и модернизации действующих и обеспечения их долгосрочными заказами;

- как уже было сказано ранее, разрабатывается проект Закона Республики Казахстан «Об офсетных соглашениях».

СПАСИБО ВАМ ЗА СОДЕРЖАТЕЛЬНУЮ ИНФОРМАЦИЮ. ЧТО ВЫ МОЖЕТЕ ПОЖЕЛАТЬ ЧИТАТЕЛЯМ НАШЕГО ЖУРНАЛА?

Хочу искренне поблагодарить редакцию журнала «KazService» за организацию выпуска столь информационно насыщенного журнала о сервисном бизнесе Казахстана, а также пожелать Вашим читателям процветания в бизнесе, финансового благополучия и успехов во всех начинаниях!

Ведущая казахстанско-австралийская сервисная компания, осуществляющая весь комплекс (спектр) электромонтажных работ



ВИДЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ:

- Пуско-наладка/Ввод в эксплуатацию, претпуско-наладка, квалификационные испытания на производственной площадке;
- Установка/монтаж электрооборудования (включая взрывозащищенные электротехнические устройства), приборов КИПиА, турбин, компрессоров на проектах разных сложностей;
- Работы по монтажу, техобслуживанию, установке электрооборудования в опасной зоне;
- Управление проектами;
- Commissioning/ PreCommissioning/ SAT;
- Electrical/ Instrumentation/ Telecom Construction;
- Hazardous Area Installations and Inspections (EENA);
- Complete Project Management Solutions;

Безупречная репутация, финансовая стабильность, огромный опыт специалистов и наличие новейшей технологии дает гарантию надежности и качества выполняемых работ, способность ведения работ на любых географических условиях с соблюдением правил безопасности труда, без нанесения ущерба окружающей среде

ОСНОВНЫЕ КЛИЕНТЫ:

- CCC;
- ТОЦЦИ Казахстан;
- KCOI;
- SINOPEC ENGINEERING;
- ALSIM ALARKO;
- Aker Solutions;
- Shell;
- Sakhalin EIC;
- SNEPCO;
- И Т.Д.

ВЫ МОЖЕТЕ НАС НАЙТИ:

КАЗАХСТАН:

ТОО «LOGIC Services Centrasia»
адрес: Республика Казахстан, 060011, г. Атырау, ул. Назипжанова 9Б,
тел./факс: +7 (7123) 321886
info@lsc.asia, www.lsc.asia

АВСТРАЛИЯ:

LOGIC Services Pty Ltd
адрес: Завидвия Австралия 6163,
г. Bibra Lake, ул. Ambitions Link 6/9
admin@logicservices.com.au

СИНГАПУР:

LOGIC Services Pte Ltd
адрес: Сингапур,
ул. Шейфтон Бэй 78, #19-01,
admin@logicservices.com.sg





УАҚЫТ ПЕН ЖҰМЫС АҒЫМЫНДА

ОБЛЫС АУМАҒЫНДА ӘРТҮРЛІ ЖОБАЛАР, СОНЫҢ ІШІНДЕ ИННОВАЦИЯЛЫҚ ЖОБАЛАР ІСКЕ АСЫРЫЛУДА. АТАЛМЫШ ЖОБАЛАРДЫ ІСКЕ АСЫРУ ҮШІН ҚАНДАЙ ҚАРЖЫЛЫҚ ИНСТИТУТТАРМЕН НЕ ИНВЕСТИОРЛАРМЕН ӘРІПТЕСТІК ЖАСАП ОТЫРҒАНЫҢЫЗ ЖАЙЛЫ ӘНГІМЕЛЕП БЕРУІҢІЗДІ СҰРАЙМЫЗ. ҚАЗІРГІ СӘТТЕ ҚАНДАЙ ЖОБАЛАРДЫ ІСКЕ АСЫРУ ЖОСПАРЛАНЫП ОТЫР ЖӘНЕ KEЙІНГІ УАҚЫТТА ҚАНДАЙ ЖОБАЛАР ІСКЕ АСЫРЫЛДЫ?

Қызылорда облысын индустриалдандыру картасы шеңберінде қазіргі уақытта жалпы сомасы 138,4 млрд. теңгенің 23 жобасы 2182 жаңа жұмыс орнын құрумен іске асырылуда.

Соның ішінде, 2010–2012 жылдары жалпы сомасы 78,4 млрд. теңгенің 18 жобасы іске асырылып, 944 жаңа жұмыс орны құрылды.

- 2010 жылы жалпы сомасы 25,3 млрд. теңгенің 9 жобасы іске асырылып, 331 жаңа жұмыс орны құрылды.
 - 2011 жылы жалпы сомасы 52,8 млрд. теңгенің 7 жобасы іске асырылып, 578 жаңа жұмыс орны құрылды.
 - 2012 жылы жалпы сомасы 240,0 млн. теңгенің 2 жобасы жобасы іске асырылып, 35 жаңа жұмыс орны құрылды.
- Бағдарламаны іске асырудың барлық кезеңі

ішінде төмендегідей ірі жобалар іске қосылды: «РЗА» АҚ-ның «Сүт-тауар фермасы», «Петро-КазахстанКумколь Ресорсиз» АҚ және «Кристалл Менеджмент» ЖШС-ның екі газ-турбиналық электростанциясы, «Казгермунай» АҚ «Газды кәдеге жарату қондырғысы», «СКЗ-У» ЖШС-ның «Күкірт қышқыл зауыты».

Аталмыш жобаларды іске асыруға келесі инвесторлар тартылған болатын: SAP Japan, Uranium One Inc. Және Desmet Ballestra күкірт қышқыл зауытының негізгі жабдықтаушысы; Ferro-Alloy Resources LTD компаниясы Бала-Сауысқандық кенішінің қара тақтатастарын автоклавта өңдеу жобасын іске асыруға тартылды, АО НК СПК «Байқоңыр» ӘКК ҰК АҚ, «Қызылордаагросервис» МКК, «Казагрофинанс» АҚ, шетелдік банкілер: «Қазақстанның даму банкі» АҚ, BNP Paribas, JIBC Citibank және т.б.

2013 жылы «Жан Арай» ЖШС-ның «Қуаттылығы тәулігіне 80 тоннаны құрайтын үйлестірілген жем шығару зауытының құрылысы» жобасының іске асырылуы жоспарлануда. Жобаның құны – 280 млн. теңге.

Сондай-ақ 2014 жылдан бастап жалпы сомасы 42,8 млрд. теңгенің 3 жобасы іске асырылатын болады, 816 жаңа жұмыс орны құрылады.

- Цемент зауытының құрылысы, жобаның құны – 7500,0 млн. теңге.
- Бала-Сауысқандық кенішінің қара тақтатастарын автоклавта өңдеу, «Фирма Балауса» ЖШС, жобаның құны – 34999,0 млн. теңге.
- электрлік тиеу қондырғыларын ірі түзілімдік құрастыру кәсіпорнын құру, «KazPump» ЖШС, жобаның құны – 374,0 млн. теңге.

ҚАЗІРГІ СӘТТЕ ӨҢІРДІҢ МҰНАЙ-СЕРВИС САЛАСЫНДА ШЕШІМІН ТАППАЙ ОТЫРҒАН ҚАНДАЙ МӘСЕЛЕЛЕР ОРЫН АЛУДА ЖӘНЕ ОЛ МӘСЕЛЕЛЕРДІ, СОНЫҢ ІШІНДЕ ЖЕРГІЛІКТІ ҮЛЕСТІ АРТТЫРУ, ЖЕРГІЛІКТІ МАМАҢДАРДЫҢ БІЛІКТІЛІГІН КӨТЕРУ ЖӘНЕ ЖАҢА ӨНДІРИСТЕРДІ ҰЙЫМДАСТЫРУ МӘСЕЛЕЛЕРІН ШЕШУ ҮШІН ҚАНДАЙ ШАРАЛАР МЕН АСПАПТАР ҚОЛДАНЫЛУДА ?

ҚР Үкіметінің 2011 жылдың 1 шілдесіндегі №745 «Қазақстан Республикасы Үкіметінің 2009 жылдың 20 наурызындағы №366 қаулысына өзгерту енгізу туралы» қаулысына сәйкес жүйе құраушы кәсіпорындардың тізбесі бекітілді. Қызылорда облысы бойынша бұл тізімге келесі 9 кәсіпорын енгізілді:

1. «Құрылыс» АҚ
2. «Монтажспецстрой» ЖШС
3. «УАД» ЖШС
4. «Мелиоратор» ЖШС
5. «Озық ЖШС
6. «Қуат» ЖШС
7. «Абзал и К» ТС
8. «РЗА» АҚ
9. «Шапағат сүт» ЖШС.

Аталмыш кәсіпорындар бойынша алдын-ала ескерілген пішімге сәйкес мониторинг және ай сайынғы есеп беру жүргізілуде.

2012 жылдың қорытындысы бойынша жүйе құраушы кәсіпорындардың сатып алатын тауарларының, жұмыстары мен көрсетілетін қызметтерінің көлемі 3 866, 7 млн. теңгені құрады, мұндағы қазақстандық үлестің мөлшері 96, 6%, соның ішінде сатып алынған тауарлардың көлемі 61,5 млн. теңге,

ондағы қазақстандық үлестің мөлшері 29, 7%. Жұмыстардың көлемі 3 573,1 миллион теңгені құрады, қазақстандық үлестің мөлшері 100%. Сатып алынған қызметтердің көлемі – 232,1 млн.теңге, соның ішінде қазақстандық үлестің мөлшері 100%.

Өнеркәсіптік жүйе құраушы кәсіпорындардың сатып алынған тауарларындағы қазақстандық үлес мөлшерінің жоғары болмауына республиканың қосымша экономика салаларының жеткілікті деңгейде дамымай отырғандығы себеп болуда, бұл кәсіпорындарды тауарларды Ресейден, Беларусьсиядан және т.б. елдерден әкелуге мәжбүр етуде.

Сонымен қатар өңдеу секторының шығарылып отырған өнімдеріне салалар мен өңірлер қимасында жүйелік талдау, маркетингтік зерттеу жүргізу қажет.

Бұл мәселені шешу үшін келесі құжаттар әзірленіп таратылған болатын: Облыстың өнеркәсіптік кәсіпорындарының өнімдерді шығару мен жеткізу балансы, СТ-KZ сертификатына ие облыстағы тауар өндірушілер тізілімі; Облыстың тауар өндірушілер каталогы, мұнда ірі, орташа және шағын кәсіпорындардың шығаратын өнімдерінің түрлері мен өндірістік қуаттылықтары туралы ақпарат берілген. Аталмыш каталог әрдайым жаңартылып отырады және іс-шараларды жүргізу кезінде таратылатын материал ретінде қолданылады.

Сондай-ақ, 2012 жылдың 7 желтоқсанында ҚР Премьер-Министрінің Бірінші орынбасарының тапсырмасына сәйкес жергілікті үлесті арттыру мақсатында ҚР Индустрия және жаңа технологиялар министрлігі мен «NADLoC» жергілікті үлесті дамыту жөніндегі ұлттық агенттігі өкілдерінің қатысуымен Оңтүстік-Қазақстан және Қызылорда облыстарының тауар өндірушілерінің Өңіраралық Форумы өткізілді.

«Қазақстандық үлес – 2012» форумы аясында семинар-мәжіліс өткізілді, онда қазақстандық үлесті артты-

ру және Оңтүстік-Қазақстан мен Қызылорда облыстарының арасындағы инвестициялық жағдайды жақсарту мәселелері талқыланды.

Қызылорда облысынан тауар өндірушілер көрмесіне өз тауарларымен, өнімдерімен «РЗА» АҚ, «Құрылыс» АҚ, «Тату Агро» ЖШС, «Қуат» ЖШС, «Озық» ЖШС және Оңтүстік-Қазақстан облысының кәсіпорындарымен іскерлік байланыс орнатқан өзге кәсіпорындар қатысты.

Өңіраралық Форумның қатысушылары мұндай шараларды өткізуді мақұлдады сөйтіп 2013 жылы ҚР Индустрия және жаңа технологиялар министрлігі мен «NADLoC» жергілікті үлесті дамыту жөніндегі ұлттық агенттігімен «Қазақстандық үлес – 2013» форумын өткізу және аталмыш Форум аясында кәсіпорындармен бірқатар мәжіліс-семинарлар мен бас қосулар өткізу көзделуде.

Осы орайда, қазақстандық үлесті арттыру мақсатында облысымызда осындай шараларды ұйымдастыру және мұндай шараларға жүйе құраушы кәсіпорындардың қатысуын қамтамасыз ету көзделуде.

ОБЛЫСТА ҚАНДАЙ ІРІ ЖОБАЛАРДЫ ІСКЕ АСЫРУ КӨЗДЕЛУДЕ? ОСЫНДАЙ ЖОБАЛАРҒА ҚАТЫСАТЫН КОМПАНИЯЛАРДЫ ІРІКТЕУ КРИТЕРИЙЛЕРІ ҚАНДАЙ?

Қазіргі уақытта өңірде табақтық әйнек шығару зауыты, кальцийленген сода шығару зауыты, полиметалды және ванадий кендерін өндіру және байыту бойынша өндірістер тәрізді ірі жобаларды іске асыру жұмыстары жүргізілуде.

Сондай-ақ, индустриалдандыру картасына еңгізу үшін жобалар олардың инвестициялар, жабдықтарды жеткізу мәселелері және инвесторлар тұрғысынан алғанда пысықталуына қарай іріктеліп алынады.

Ақпаратты Қызылорда облысының өкімдігі дайындаған

В ПОТОКЕ ВРЕМЕНИ И ДЕЛ



НА ТЕРРИТОРИИ ОБЛАСТИ РЕАЛИЗУЮТСЯ РАЗЛИЧНЫЕ ПРОЕКТЫ, ВКЛЮЧАЯ ИННОВАЦИОННЫЕ. РАССКАЖИТЕ, ПОЖАЛУЙСТА, С КАКИМИ ФИНАНСОВЫМИ ИНСТИТУТАМИ ИЛИ ИНВЕСТОРАМИ ВЫ СОТРУДНИЧАЕТЕ ДЛЯ РЕАЛИЗАЦИИ ДАННЫХ ПРОЕКТОВ? КАКИЕ ПРОЕКТЫ НА ДАННЫЙ МОМЕНТ ПЛАНИРУЕТСЯ РЕАЛИЗОВАТЬ И КАКИЕ БЫЛИ РЕАЛИЗОВАНЫ В ПОСЛЕДНЕЕ ВРЕМЯ?

В рамках карты индустриализации Кызылординской области в данное время реализуется 23 проекта на общую сумму 138,4 млрд. тенге с созданием 2182 новых рабочих мест.

Из них, за 2010–2012 годы реализовано 18 проектов на общую сумму 78,4 млрд. тенге, создано 944 новых рабочих мест.

- В 2010 году реализовано 9 проектов на общую сумму 25,3 млрд. тенге, создано 331 новых рабочих мест.
- 2011 году реализовано 7 проектов на общую сумму 52,8 млрд. тенге, создано 578 новых рабочих мест.
- 2012 году реализовано 2 проекта на общую сумму 240,0 млн. тенге, создано 35 новых рабочих мест.

За весь период реализации программы введены такие крупные проекты как «Молочно-товарная ферма» АО «РЗА», две газотурбинных электростанции АО «ПетроКазахстанКумколь Ресурсиз» и ТОО «Кристалл Менеджмент», «Установка по утилизации газа» АО «Казгермунай», «Серно-

кислотный завод» ТОО «СКЗ-У».

К реализации этих проектов привлечены такие инвесторы как: SAP Jaraп, Uranium One Inc. и Desmet Ballestra – основной поставщик оборудования сернокислотного завода; компания Ferro-Alloy Resources LTD в реализации проекта «Автоклавная переработка черных сланцев месторождения Бала-Саускандык», АО НК СПК «Байконур», ГКП «Кызылордаагросервис», АО «Казагрофинанс», иностранные банки: АО «Банк Развития Казахстана», BNP Paribas, JIBC и Citibank и др.

В 2013 году планируется реализация проекта «Строительство комбикормового завода мощностью 80 тонн в сутки» ТОО «Жан Арай». Стоимость проекта – 280 млн. тенге.

Так же с 2014 года будет реализовываться 3 проекта на общую сумму 42,8 млрд. тенге, с созданием – 816 новых рабочих мест:

- Строительство цементного завода, стоимость проекта – 7500,0 млн. тенге.
- Автоклавная переработка черных сланцев месторождения Бала-Саускандык, ТОО «Фирма Балауса», стоимость проекта – 34999,0 млн. тенге.
- Создание предприятия по крупноузловой сборке электропогружных установок, ТОО «KazPump», стоимость проекта – 374,0 млн. тенге.

КАКИЕ НА ДАННЫЙ МОМЕНТ ИМЕЮТСЯ ПРОБЛЕ-

МЫ У НЕФТЕСЕРВИСНОЙ ОТРАСЛИ В РЕГИОНЕ, КАКИЕ МЕРЫ И ИНСТРУМЕНТЫ ПОДДЕРЖКИ ПРИМЕНЯЮТСЯ ДЛЯ РЕШЕНИЯ ЭТИХ ПРОБЛЕМ, ВКЛЮЧАЯ ВОПРОСЫ ПО ПОВЫШЕНИЮ МЕСТНОГО СОДЕРЖАНИЯ, ПОВЫШЕНИЯ КВАЛИФИКАЦИИ МЕСТНЫХ КАДРОВ И ОРГАНИЗАЦИИ НОВЫХ ПРОИЗВОДСТВ?

В соответствии с Постановлением Правительства РК от 1 июля 2011 года №745 «О внесении изменения в постановление Правительства Республики Казахстан от 20 марта 2009 года № 366» утвержден перечень системообразующих предприятий. По Кызылординской области в данный перечень включены 9 предприятий:

1. АО «Курылыс»
2. ТОО «Монтажспецстрой»
3. ТОО «УАД»
4. ТОО «Мелиоратор»
5. ТОО «Озык»
6. ТОО «Куат»
7. ПТ «Абзал и К»
8. АО «РЗА»
9. ТОО «Шапагат сут».

По данным предприятиям ведется мониторинг и ежемесячный отчет по предусмотренной форме.

По итогам 2012 года объем закупок товаров, работ и услуг системообразующих предприятий составил 3 866, 7 млн. тенге, где доля казахстанского содержания 96, 6%, в том числе объем закупленных товаров 61,5 млн. тенге, доля казахстанского содержания в них 29, 7%. Объем работ составил 3 573,1 миллион тенге, где доля казахстанского содержания 100%. Объем приобретенных услуг – 232,1 млн.тенге, в том числе доля казахстанского содержания 100%.

На невысокий уровень казахстанского содержания в закупках товаров системообразующих предприятий промышленности региона влияет недостаточный уровень развития вспомогательных отраслей экономики республики, что вынуждает предприятия приобретать товары с России, Белоруссии и т.д.

Также необходим системный анализ, маркетинговые исследования выпускаемой продукции, обрабатывающего сектора в разрезе отраслей и регионов.

Для решения этой проблемы разработаны и распространены: Баланс производства и поставок продукции промышленных предприятий области, Реестр товаропроизводителей области имеющих сертификат СТ-KZ; подготовлен Каталог товаропроизводителей области с информацией о видах выпускаемой продукции и производственных мощностей крупных, средних и малых предприятий. Данный Каталог постоянно обновляется и используется в качестве разда-

точного материала при проведении мероприятий. Также, 7 декабря 2012 года в соответствии с заданием Первого заместителя Премьер-Министра РК в целях повышения местного содержания был проведен Межрегиональный Форум по вопросу развития местного содержания и выставка товаропроизводителей Южно-Казахстанской и Кызылординской областей с участием представителей Министерства индустрии и новых технологий РК и Национального агентства по развитию местного содержания «NADLoC».

В рамках Форума «Казахстанское содержание – 2012» был проведен семинар-совещание, где обсуждались проблемные вопросы по увеличению доли казахстанского содержания и вопросы улучшения инвестиционного климата между Южно-Казахстанской и Кызылординской областями.

В выставке товаропроизводителей от Кызылординской области со своими товарами, продукцией приняли участие АО «РЗА», АО «Курылыс», ТОО «Тату Агро», ТОО «Куат», ТОО «Озык» и другие предприятия, которые установили деловые контакты с предприятиями Южно-Казахстанской области.

Участниками Межрегионального Форума было одобрено проведение подобных мероприятий, и в 2013 году Министерством индустрии и новых технологий РК и Национальным агентством по развитию местного содержания «NADLoC» предусмотрено проведение Форума «Казахстанское содержание 2013»; в рамках Форума провести ряд семинаров-совещаний и встреч с предприятиями.

В этой связи, в целях повышения доли казахстанского содержания намечается организация и участие системообразующих предприятий нашей области на таких мероприятиях.

КАКИЕ КРУПНЫЕ ПРОЕКТЫ ПЛАНИРУЕТСЯ РЕАЛИЗОВАТЬ В ОБЛАСТИ? КАКОВЫ КРИТЕРИИ ОТБОРА КОМПАНИЙ ДЛЯ УЧАСТИЯ В ТАКИХ ПРОЕКТАХ?

На сегодняшний день в регионе ведутся работы по реализации таких крупных проектов, как строительство завода по производству листового стекла, завода по выпуску кальцинированной соды, производств по добыче и обогащению полиметаллических и ванадиевых руд.

Также, для включения в карту индустриализации проекты отбираются исходя из проработанности проектов в плане инвестиции, вопросов поставки оборудования и инвесторов.

Информация подготовлена Акиматом Кызылординской области

По итогам 2012 г. объем закупок товаров, работ и услуг системообразующих предприятий составил 3 866, 7 млн. тенге, где доля казахстанского содержания 96, 6%.

ТЕХНОЛОГИИ ПРОРЫВА

КОМПАНИЯ «FRACJET» СПЕЦИАЛИЗИРУЕТСЯ НА ВЫСОКОТЕХНОЛОГИЧНОМ СЕРВИСЕ ДЛЯ НЕФТЯНЫХ И ГАЗОВЫХ КОМПАНИЙ. КОМПАНИЯ СОЗДАНА БОЛЕЕ 10 ЛЕТ НАЗАД НА БАЗЕ УЖЕ ИМЕЮЩИХСЯ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ МОЩНОСТЕЙ И ОПЫТА ЕЁ УЧРЕДИТЕЛЕЙ. С САМОГО НАЧАЛА ДЕЯТЕЛЬНОСТИ БЫЛА ВЫБРАНА СТРАТЕГИЯ, НАПРАВЛЕННАЯ НА ИННОВАЦИОННОЕ РАЗВИТИЕ. В КОМПАНИИ ПРИМЕНЯЮТСЯ КОНСЕРВАТИВНЫЕ, ОТРАБОТАННЫЕ ГОДАМИ ТЕХНОЛОГИИ. НО, ПРИ ЭТОМ, КОМПАНИЯ ОРИЕНТИРУЕТСЯ НА НОВОЕ, БОЛЕЕ ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОЕ, БЕЗОПАСНОЕ И ЭКОЛОГИЧНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ.

В настоящее время компания является крупной колтюбинговой компанией, работающей в России и Казахстане. При этом флот компании составляет восемь единиц этого оборудования.

Основные виды услуг, которые предлагаются компанией: освоение, капитальный ремонт, колтюбинговые технологии, бурение новых скважин и боковых стволов, интенсификация притока, повышение нефтеотдачи, а также другие виды работ.

Человеческий и технический потенциал компании позволяет выполнять поставленные заказчиками задачи на самых сложных месторождениях и участках на территориях России и Казахстана, в том числе на газовых и газоконденсатных скважинах.

Одной из инновационных и внедрённых в промышленных масштабах, является технология кислото-струйного бурения. Технология заключается в создании в необсаженной части продуктивного пласта нескольких боковых горизонтальных стволов с применением колтюбинга и специальных компоновок. Использование колтюбинговой установки позволяет проводить работы без привлечения бригады КРС, не извлекая спущенное подземное оборудование. Это обеспечивает герметичность устья на всех этапах работы и сокращает время и финансовые затраты на запуск скважины в работу.

На ГНКТ спускается соответствующая компоновка, кислотный состав, проходя через гидромониторную насадку, вступает в реакцию с карбонатными отложениями и намывает в скважине канал, длина которого достигает на данном этапе развития технологии 15-18 м. Затем в канале

размещается модифицированный кислотный состав, цель которого – создание разветвленной сети так называемых «доминантных червоточин». То есть технология использует совмещение двух типов кислотного воздействия для увеличения эффективности обработки.

Преимуществами данного используемого метода являются:

- Целевое воздействие на выбранные продуктивные пропластики;
- Увеличение эффективного радиуса скважины;
- Ввод в действие новых зон дренирования за счет пересечения стволами трещиноватых зон;
- Доставка кислотного реагента в удаленную зону продуктивного пласта;
- Возможность пробурить много боковых горизонтальных стволов за короткое время;

- Работы производятся только силами колтюбинговой бригады;
- Работы проводятся через спущенную компоновку НКТ, что сокращает время и финансовые затраты на запуск скважины в работу.

Имеющиеся ограничения у данного метода:

- Работы можно проводить только в открытом стволе или вырезанном участке обсадной колонны;
- Карбонатный кислоторастворимый коллектор.

Факторы изменения продуктивности скважин:

1. Увеличение эффективного радиуса скважины
2. Преодоление скин-зоны
3. Пересечение большого числа трещин и вскрытие высокопроницаемых матриц.

Бурение 4-6 каналов позволяет увеличить продуктивность скважин

Сравнение методов интенсификации


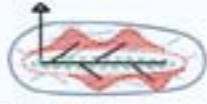

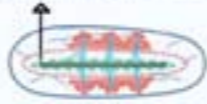
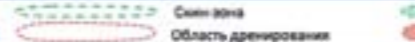
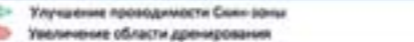
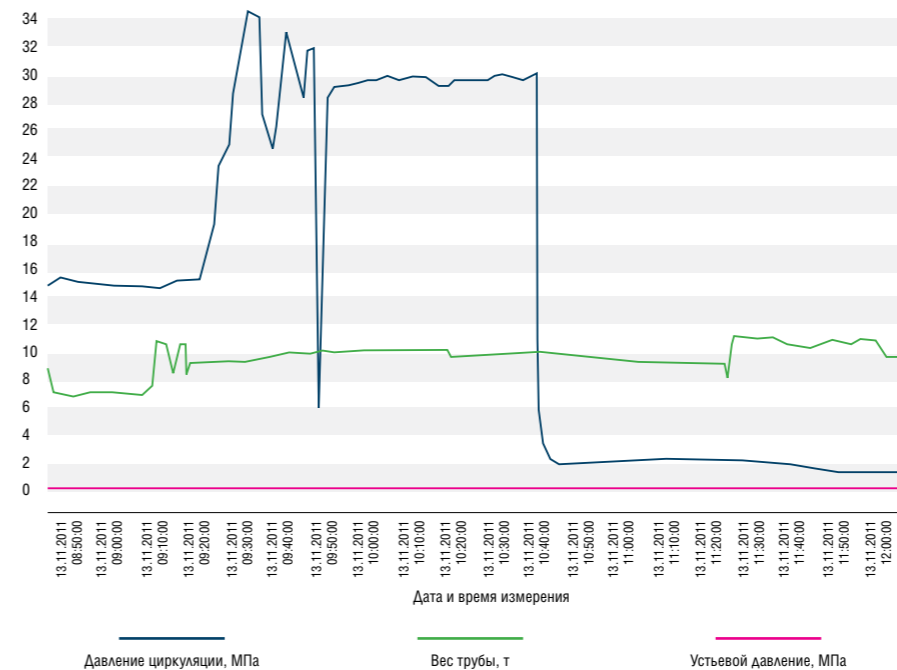
Кислотные обработки	Кислотно-струйное бурение
 <p>Длина ГС – 600 м. Скин до обработки «3, после обработки – 3 Полное восстановление скин-эффекта пол года</p> <p>Основной эффект: • Улучшение проводимости матрицы призабойной зоны</p> <p>Результаты расчетов: • КНИ – 0,094 • Доп. добыча – 7,8 тыс.м³</p>	 <p>Длина ГС – 600 м. 12 каналов длиной по 15 м.</p> <p>Основной эффект: • Увеличение эффективного радиуса скважины • Пересечение большого числа трещин • Преодоление скин-зоны</p> <p>Результаты расчетов: • КНИ – 0,118 • Доп. добыча – 67,3 тыс.м³</p>
Бурение ГС/ЗБГС	ГРП/Кислотный ГРП
 <p>Длина ГС – 600 м. Забуривание БГС – 300 м.</p> <p>Основной эффект: • Пересечение большого числа трещин • Увеличение зоны дренирования и продуктивности скважины</p> <p>Результаты расчетов: • КНИ – 0,127 д.д. • Доп. добыча – 68,4 тыс.м³</p>	 <p>Длина ГС – 600 м. Полудлина трещины ГРП – 30 м. Снижение основного эффекта через пол года</p> <p>Основной эффект: • Реактивация естественных трещин • Преодоление скин-зоны • Увеличение эффективного радиуса скважины</p> <p>Результаты расчетов: • КНИ – 0,206 • Доп. добыча – 11,9 тыс.м³</p>
 <p>Скин-зона Область дренирования</p>	 <p>Улучшение проводимости Скин-зоны Увеличение области дренирования</p>

График СКР



в среднем на 30-40%, на некоторых скважинах наблюдается прирост до 65%.

Сравнение основных методов интенсификации на модели действующего месторождения показывает, что эффективность КСБ довольно высока, как по увеличению дебита, так и по продолжительности эффекта. В сравнении с бурением второго горизонтального ствола технология КСБ выигрывает за счет уменьшения финансовых и временных затрат, а также сокращения рисков. При КСБ дополнительные расходы могут быть связаны только с удалением части колонны в случае, если она обсажена.

Если сравнивать с ГРП, то технология имеет преимущество в продолжительности эффекта и в возможности выборочного воздействия на интервалы продуктивного пласта.

При оценке эффективности использовались не только статистические данные из аналоговых месторождений, а также проводились аналоговые расчеты на гидродинамической модели двойной пористости в программном продукте Tempest (Roxar)

Несмотря на то, что с точки зрения увеличения КИН наиболее эффективной технологией является бурение второго ГС, при существующих сложностях в бурении, а также более

высокой стоимости работ предлагается альтернативный и не менее эффективный метод кислото-струйного бурения.

Другой интересной технологией является технология резки НКТ с помощью компоновки (режущим инструментом) на ГНКТ. Данная операция не является новой, однако нам пришлось решить ряд технических сложностей, а именно: компоновкой с наружным диаметром 54 мм провели работы по резке НКТ наружным диаметром 89 мм. Контроль за отрезанием осуществляется посредством рабочих давлений, а также изменением веса ГНКТ (см. график СКР).

Основные операции при выполнении работ:

- Сбор информации по скважине.
- Составление плана работ.
- Утверждение рабочей программы и затрат с Заказчиком.
- Подготовительные работы.
- Мобилизация, завоз необходимого оборудования и технологических жидкостей.
- Монтаж оборудования.
- Опрессовка оборудования и нагнетательных линий.
- Спуск ГНКТ (гибкой насосно-компрессорной трубы) с шаблоном до заданного интервала. Подъем ГНКТ.

- Спуск ГНКТ с оборудованием для рассоединения (резки) на заданный интервал. Проведение работ по рассоединению. Подъем ГНКТ.
- Демонтаж оборудования.
- Заключительные работы.

Можно отметить следующие преимущества технологии по рассоединению НКТ с применением гидравлического трубореза на ГНКТ:

- Отсутствие негативного влияния на эксплуатационную колонну в процессе при производстве работ;
- Отсутствие деформации НКТ в области среза, что облегчает проведение последующих ловильных работ;
- Сокращение затрат на спуско-подъемные операции в процессе капитального ремонта скважин;
- Возможность глушения скважины в процессе капитального ремонта скважин.

На своем примере компания показывает, что отечественные разработки не только не хуже, но и в ряде случаев и более выигрышные, чем у западных конкурентов. Следует помнить, что сама колтюбинговая технология появилась в США, а в России приходилось сначала просто осваивать этот метод, а потом догонять лидеров отрасли. Но ситуация в корне изменилась, наше развитие ушло от заданных шаблонов. Компания теперь производит кислотные составы собственной разработки, преимущественно с собственными добавками, а в некоторых случаях использует полностью новые составы.

Ведется НИОКР компоновки КСБ нового поколения, которая позволит получать информацию о проводке каналов и производить ориентирование инструмента. Инженеры компании «FracJet» сейчас отрабатывают новые технологии и подходы к работе на месторождениях, но говорить об этом можно будет, разумеется, после полноценных испытаний в полевых условиях.

SMART-OIL: МЫ ПРОСТО МОЖЕМ СДЕЛАТЬ РАБОТУ ЛУЧШЕ

НА ВОПРОСЫ «KAZSERVICE» ОТВЕЧАЕТ ПРЕЗИДЕНТ КОМПАНИИ SMART-OIL – БАЙМАНОВ ГАНИ ЖАНИСОВИЧ

ГАНИ ЖАНИСОВИЧ, РАССКАЖИТЕ, ПОЖАЛУЙСТА, О ВАШЕЙ КОМПАНИИ И КАКИЕ ТРУДНОСТИ ПРИШЛОСЬ КОМПАНИИ ПРОЙТИ ЗА ЭТИ ГОДЫ?

Моя трудовая деятельность в компании началась 18 февраля 2010 года. Тогда я работал в качестве бурового мастера. Для того, чтобы рассказать о трудностях, которые мы пережили, необходимо рассказать о предназначении компании. Наши недра богаты нефтью и природным газом. Но эти богатства еще нужно извлечь. Компания SMART-OIL была создана в 2007 году именно для этой цели. Наша компания занимается бурением скважин «под ключ», их капитальным и текущим ремонтом. Основным нашим заказчиком является компания «СаутсОйл», которая привлекает нас к работам на своих месторождениях.

В момент зарождения компании ее парк состоял из трех станков глубокого бурения класса МБУ-125 российского производства и двух станков КРС. На первых этапах мы полностью выполняли работы для компании «СаутсОйл», а в дальнейшем стали оказывать услуги и другим заказчикам. В начале мы бурили скважины глубиной до 2000 м. В процессе работы компания получала опыт, развивалась, что через определенное время это привело к тому, что перед нами встали новые более сложные задачи. Конечно, в начале пути мы испытали большие трудности, но весь этот опыт пошел нам только на пользу. Мы сталкивались с отсутствием профессиональных кадров, мы были свидетелями низкого уровня трудовой дисциплины работников, основной причиной которых была низкая заработная плата, а следствием явилась сильная текучесть кадров. Для решения этих проблем руководством компании были разработаны комплексные меры по решению имевшихся проблем и определены дальнейшие производственные приоритеты и задачи.



РАССКАЖИТЕ, ПОЖАЛУЙСТА, В ЧЕМ НАШЛА СВОЕ ОТРАЖЕНИЕ СТРАТЕГИЯ РАЗВИТИЯ КОМПАНИИ, КОТОРУЮ ВЫ УТВЕРДИЛИ В НАЧАЛЕ 2010 ГОДА?

Данная стратегия привела к тому, что мы смогли реализовать большое количество сложных проектов. Если говорить о наиболее последнем, скажем так, экзотическом проекте, то в 2011–2012 г.г. мы начали разработку нового месторождения в Восточном Приаралье, где мы пробурили несколько разведочных скважин глубиной от 2200 до 5500 м. Далее, компания начала фокусировать свои проекты на бурении глубоких скважин. Для их реализации компания закупила буровые установки класса ZJ-40, позволяющие бурить скважины глубиной до 4000 м. Буквально за последние три года мы закупили шесть таких установок, а также приобрели установку ZJ-70, позволяющую бурить до 7000 м. Как вы видите, парк буровых установок компании растет. Помимо этого мы уделяем внимание расширению парка спецтехники. Если в 2009–2010 г.г. парк составлял около 20 видов, то на сегодняшний день у нас

В 2007 году компания завершила строительство 2-х глубоких скважин на месторождении Кенлык, глубиной 1600м, а также выполнила капитальный ремонт на 11-ти скважинах.

имеется свой тампонажный цех по цементированию скважин, автопарк, представленный 120 видами спецтехники и базы материально-технического снабжения. Наличие такого парка необходимо для того, чтобы самостоятельно качественно и своевременно выполнять работы, не прибегая к услугам субподрядчиков.

Я УВЕРЕН, ЧТО КОМПАНИЯ ДОСТИГЛА ТАКИХ ХОРОШИХ РЕЗУЛЬТАТОВ БЛАГОДАРЯ ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ КОМАНДЕ, У РУЛЯ КОТОРОЙ ВЫ СТОИТЕ В ПОСЛЕДНИЕ ГОДЫ. РАССКАЖИТЕ, ПОЖАЛУЙСТА,

Ержигит Сейдильдаев проявил твердую волю в работе, совершенствуя внутренние бизнес-процессы и проводя в жизнь политику компании.

Надо отметить, что мне представилась особенная возможность стоять у истоков формирования компании. Не имея опыта на руководящей позиции, я рос и становился вместе с ней, где примером для меня послужили мои наставники Сейтжанов Серикжан Сейтжанович, Ходжамбердиев Руслан Акбарович, Сторожук Анна Яковлевна, Савина Раиса Николаевна, которые в меня поверили и охотно делились своей мудростью.

Как правило, любой молодой компании для повышения профессионального уровня, необходимо пройти свой путь становления, который на начальном этапе требует огромного вклада усилий и непоколебимого упорства в достижении далеко направленных целей.

Для организации, которая делает свои первые шаги, нам необходимо было предпринять еще множество действий, а именно начиная с совместного построения траектории роста компании, освоения и внедрения современных методов технологии бурения, вплоть до создания комфортных условий для полноценной трудовой

НЕМНОГО О ЛЮДЯХ, КОТОРЫЕ РАБОТАЮТ В ВАШЕЙ КОМПАНИИ.

С самого начала мне пришлось вести работу по внедрению в компанию таких ценностей, как честность, профессионализм и добросовестность. Для того, чтобы в компании сложилась добрая атмосфера мне помогали весь коллектив и мои заместители в лице Сейдильдаева Ержигита Абдуалиевича и Нурханова Ерлана Орынбасаровича при поддержке учредителей компании Сейтжанова Серикжана Сейтжановича и Сейтжан Бакытжана.

деятельности каждого сотрудника. И только имея сплоченную команду квалифицированных кадров, появилась возможность реализовать поставленные задачи и достичь намеченных целей. На сегодняшний день путь становления, где каждый поделился своим знанием и опытом, уже пройден, но перед нами новые горизонты и новый уровень профессиональной ориентации.



Ержигит Сейдильдаев, вице-президент по финансам



Ерлан Нурханов, вице-президент по производству

Ерлан Нурханов работал над совершенствованием и трансфертом новых технологий, постоянно работая над улучшением трудовых условий для работников компании.

Ерлан Нурханов отвечает за всю производственную составляющую внутри компании и внес неоценимый вклад в развитие компании, занимаясь вопросами оптимизации производственных процессов, поиска и приобретения нового оборудования и формированием кадрового потенциала компании.

«Работая в компании, приходилось решать много сложных вопросов, связанных с формированием трудового коллектива и повышением его квалификации. Люди – наш самый главный и ценный актив и поэтому мы уделяем им особое внимание. Но и без инноваций и новых технологий тоже нельзя развиваться, поэтому я всегда слежу за тем, чтобы работники компании работали на современном оборудовании и использовали лучшие технологии в нашей отрасли. Это отражается на качестве выполняемых работ и на безопасности труда», – отмечает Нурханов Е.О.



Стorozhuk Анна Яковлевна

«Свою трудовую деятельность она начала в 1968 году, работая бухгалтером в Шымкентском отделении «Главметаллоснабсбыт», снабжавшем металлом Кызылординскую, Жамбылскую и Южно-Казахстанскую области. Ведомство проводило платежи, связанные с поставками металла для Байконура, за что коллектив ведомства был награжден медалью «Строитель Байконура».

Повышая свою квалификацию, Старожук А.Я. прошла карьеру от заместителя главного бухгалтера до главного бухгалтера. В 1995 г. произошло M&A «Шымкентторг» и «Шымкентхимснаб» в «АК Онтустик», где она работала до 2004 г.

Свою деятельность в ТОО «SMART-OIL» Старожук А. Я. начала с февраля 2007 года, когда в компании работало 2 бухгалтера. Первым делом была произведена автоматизация бухгалтерского учета, но компания испытывала трудности, связанные с организацией учета, вызванные особенностями технологического процесса строительства скважин, а именно многообразием технологических материалов, оборудования, особенностями их учета.

«После окончания Алма-Атинского института народного хозяйства в 1974 году, она поступила на работу в Южно-Казахстанскую нефтеразведочную экспедицию, (ныне, ОАО Онтустик Мунайгаз), в качестве экономиста планово-экономического отдела, с 1978 по 2001 год работая начальником ПЭО. С 2001–2005 год работала начальником планово-экономического отдела в Западно-Сибирском филиале ОАО «Лукойл-Бурение», Россия, г. Когалым. В компании «SMART-OIL» работает с 2006 года.

В период становления компании в 2006–2007 годах, работа отдела началась, что называется с «чистого листа», а именно с создания нормативной базы, формирования каталога цен на услуги, на строительство глубоких скважин и их капитальные и текущие ремонты. Отдел разрабатывал тарифные ставки, оклады и должностные инструкции по всем категориям работников.



Савина Раиса Николаевна

ХОТЕЛОСЬ БЫ ЗАТРОНУТЬ ТЕМУ ТЕХНОЛОГИЙ. РАССКАЖИТЕ, ПОЖАЛУЙСТА, КАКАЯ РАБОТА ВЕДЕТСЯ КОМПАНИЕЙ В ЭТОМ НАПРАВЛЕНИИ? СЕЙЧАС ГОСУДАРСТВО СТАВИТ ВОПРОС ОБ АКТИВИЗАЦИИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ НА «ГАСНУЩИХ» МЕСТОРОЖДЕНИЯХ.

На данное время в компании работает 1060 человек. В компании, в основном, работают молодые способные специалисты с новыми идеями, критическим мышлением и творческим подходом к работе.

ТОО «SMART-OIL» начало свою производственную деятельность с февраля 2007 года, имея в своем составе несколько буровых установок для бурения типа АРБ-100 и две единицы МБУ-125, а так же установку для испытания и ремонта скважин типа УПА60/80.

На сегодняшний день, ТОО «SMART-OIL» имеет в своем составе 10 буровых установок, в т. ч. и буровую установку типа ZJ70, позволяющую бурить скважины глубиной 6000м и 2 установки для испытания и ремонтов скважин.

НИХ, ЧТОБЫ ПОВЫСИТЬ ДОБЫЧУ, НАСКОЛЬКО МНЕ ИЗВЕСТНО, НОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ ПОЗВОЛЯЮТ РЕШИТЬ НЕКОТОРЫЕ ЗАДАЧИ, СТОЯЩИЕ ПЕРЕД СОВРЕМЕННОЙ БУРОВОЙ ОТРАСЛЬЮ.

Наша компания активно занимается своим собственным развитием для повышения конкурентоспособности не только внутри страны, но и за ее пределами. Конечно, необходимо приложить много усилий, потратить значительное количество времени и финансовых средств. Но это, в конце концов, отразится на конечном результате и имидже компании. Если взять бурение, то компания сейчас развивает такое направление как боковое бурение, наклонно направленное и горизонтальное бурение. Мы планируем внедрять колтюбинговые технологии. Как Вы знаете, эти технологии первоначально были связаны с обеспечением

текущего и капитального ремонта скважин. Применение гибких непрерывных труб открывает уникальные возможности для снижения себестоимости бурения и защиты экологии. Ведь применяя колтюбинговые технологии, отпадает необходимость глушить скважины и тратить большое количество времени на проведение текущего и капитального ремонта. Если вкратце, то эти технологии позволяют ликвидировать отложения в скважинах, бороться с обводнением, доставлять и извлекать внутрискважинное оборудование. Эти технологии привлекают к себе большое внимание, и в отечественной индустрии наблюдается дефицит оборудования и специалистов, но мы сейчас активно развиваем это направление. Наш основной заказчик, компания «Саутсойл» уже знакома с колтюбинговыми тех-





нологиями и прибегала к услугам различных компаний. Во второй половине 2013 года мы планируем закупить колтюбинговые установки, которые включают в себя целый комплекс оборудования: навигационное, нагнетательное, циркуляционное, внутрискважинное и грузоподъемное. Конечно, это финансово затратное удовольствие, но зато это позволит нам повысить техническую и экономическую эффективность при бурении наклонных или горизонтальных стволов из существующих скважин. Это приведет к тому, что мы сможем безопасно увеличить дебит скважины в 3–5 раз. Также это позволит оздоровить неработающие месторождения, что идет в унисон с поставленными государством задачами по повышению добычи на них.

На данный момент мы ведем переговоры с потенциальными поставщиками колтюбинговых установок. Мы получили предложения от 4–х компаний из Германии, России и Китая. Во второй половине года мы уже будем готовы реализовывать этот новый для нашей компании проект.

Также, чтобы усилить свое конкурентное преимущество мы закупили вторую установку ZJ-70, собранную по последнему слову техники. Начинка этой установки состоит из четырех двигателей «Caterpillar» мощностью 1250 кВт, системы MCC, VFD с программным обеспечением «Siemens», топдрайвом марки «Varko» и 5–ступенчатой очистки марки «Derik».

В свое время мы активно внедряли применение полимерных растворов, смитовских долот, GPS, КЛС, винтовых–забойных двигателей, турбобуров для бурения скважин от 5000 м. Ведутся работы по глубокому бурению нефтяных и газовых скважин до 6000 м, работы по освоению скважин их капитальному ремонту. Все это сейчас приносит свои плоды.

Как Вы видите, руководством компании уделяется большое внимание совершенствованию технологии бурения и созданию производственной базы нового уровня. Ближайшая цель: выход на западные регионы страны, конкуренция зарубежным компаниям, увеличение новых рабочих мест и использование потенциала компании на все 100%.

В ВАШЕМ НАЗВАНИИ СОДЕРЖИТСЯ АНГЛИЙСКОЕ СЛОВО «SMART», ЧТО ОЗНАЧАЕТ «УМНЫЙ», «ПРодвинутый». ЭТО СЛОВО, НАВЕРНОЕ, ПРЕДПОЛАГАЕТ НАЛИЧИЕ В КОМПАНИИ ОТДЕЛА, ЗАНИМАЮЩЕГОСЯ РАЗВИТИЕМ СВОИХ СПЕЦИАЛИСТОВ. КАКОЕ ВНИМАНИЕ ВАША КОМПАНИЯ УДЕЛЯЕТ ВОСПИТАНИЮ МОЛОДЫХ КАДРОВ, КОТОРЫЕ БУДУТ ПРИМЕНЯТЬ ТЕХНОЛОГИИ, О КОТОРЫХ ВЫ РАССКАЗЫВАЛИ РАНЕЕ?

Как я уже говорил, за последние три года мы

закупили шесть установок ZJ-40 и установку ZJ-70. Для работы на этих установках и их обслуживания нужны квалифицированные специалисты. Практически за последние 2–3 года мы полностью обеспечили себя специалистами, которые работают с ними. И это не такая уж простая задача: найти и вырастить специалистов в нашем регионе. Конечно, компания переживала очень тяжелые моменты во времена становления, когда хромала производственная дисциплина, испытывался дефицит кадров. Молодые специалисты, которые начинали работать с момента зарождения компании, видя последовательную политику по развитию кадрового потенциала, которую мы вели, сегодня составляют костяк коллектива и подают пример новым работникам. У нас в компании очень строго с дисциплиной, поэтому, когда люди видят, что при нарушении производственной или технической дисциплины никто и ничто не остается безнаказанным, они перестают опираться на «авось» и работают на совесть.

Мы тесно работаем с Инновационным колледжем, который является поставщиком молодых специалистов. Там сейчас обучается порядка двухсот человек, стремящихся работать у нас. Наши ветераны труда из отдела геологии и производственно–технического отдела параллельно преподают в этом колледже и делятся со студентами своим опытом и навыками. Далее, студенты проходят испытательную практику на наших базах, где непосредственно сталкиваются с производственным процессом.

Для обучения специалистов наклонно–направленного бурения, компания отправляла их в г. Уфа, где они проходили соответствующие курсы. В 2013 году наши специалисты проходили обучение в г. Тюмень в компании «Schlumberger», чтобы повысить свою квалификацию в этом направлении.

КАКИЕ ПРОБЛЕМЫ ВЫ ВИДИТЕ В ОБЛАСТИ БЕЗОПАСНОСТИ ТРУДА, КАЧЕСТВА ВЫПОЛНЯЕМОЙ РАБОТЫ, ВЕДЬ ЭТОМУ СЕЙЧАС УДЕЛЯЕТСЯ ОСОБОЕ ВНИМАНИЕ?

Если следовать международным стандартам по технике безопасности и качеству работы, то нам до сих пор есть чему учиться у мировых компаний–гигантов. Мы вышли на такую траекторию развития, когда можем уделять основное внимание вопросам техники безопасности. Все наши буровые работы проходят безаварийно и качественно. Теперь мы работаем над повышением квалификации сотрудников до международных стандартов, чтобы выигрывать тендера не только в Казахстане, но и за его пределами. Выигранный нами тен–

дер в Актюбинской области является первой ласточкой, вылетевшей за пределы южного региона страны. Мы надеемся, что это является показателем того, что мы можем работать в других областях Казахстана и в России.

Было бы интересно поработать и на дальних зарубежных рынках. Если говорить о долгосрочной перспективе, то для бурения скважин там, нам потребуется закупить новые современные буровые установки. Нам придется вывозить туда часть руководящего состава, а простых рабочих набирать на месте, чтобы не отрывать своих от уже имеющихся объемов.

ПОДЕЛИТЕСЬ, ПОЖАЛУЙСТА, МНЕНИЕМ ПО ПОВОДУ ТОГО, КАК ПРОДВИГАТЬ ВОПРОС ПО РАЗВИТИЮ ОТЕЧЕСТВЕННЫХ КОМПАНИЙ.

В первую очередь, необходимо законодательно закрепить необходимость заключения долгосрочных контрактов с отечественными компаниями, чтобы они могли быть уверены в своих перспективах. При этом необходимо привлекать только тех, у которых не было замечаний и нареканий по работе, хотя бы за последние 5 лет. Со стороны государства должна быть предусмотрена поддержка в виде приоритетного выбора в пользу отечественной компании, в случае, если казахстанская и зарубежная компании выступили с одинаковыми ценовыми и техническими предложениями. Опять–таки, далеко ходить не надо. Посмотрите, как Китай поддерживает свои компании, поддерживая производство и субсидируя подрядчиков.



Из года в год объем буровых работ увеличивается, так в 2012 закончено бурением 38 скважин, объем проходки составил 80925 метров, при этом значительно возросла глубина бурения законченных скважин и достигает от 3500 до 5500 м

УСИЛИЯ ПО МЕСТНОМУ СОДЕРЖАНИЮ

ЛОРД УЭВЕРЛИ,
СОВЕТНИК ПРЕДСЕДАТЕЛЯ АО НК «КАЗМУНАЙГАЗ» И КООРДИНАТОР АКТАУСКОЙ ДЕКЛАРАЦИИ

Казахстан является страной геополитического значения, хотя всего двадцать лет как обрел независимость. Страна находится на ускоренном пути развития с огромными природными ресурсами, что привлекает внимание государств со всего мира. Первоочередные задачи, которые должны быть поставлены перед основными участниками, состоят в создании рабочих мест, привлечении инвестиций с передачей технологий в форме соглашений о сотрудничестве с иностранными опытом развития и искренней заинтересованностью в развитии местного содержания. Механизмов для достижения успеха в этом направлении множество. Также мы должны задуматься о том, как уменьшить риск для окружающей среды и предпринять действия, направленные на получение положительных результатов.

Казахстан придает огромное значение развитию местного содержания и поддерживает единый подход нефтегазовой индустрии, который, в свою очередь, обращается к государству за созданием условий. В то время как производственными задачами являются реализация таких трех проектов мирового уровня, как Карачаганак, Кашаган и Тенгиз в рамках бюджета и по графику с соблюдением всех норм безопасности, планируется применить структурированный подход к индустриализации и созданию базы для повышения профессиональных навыков, которую акционеры должны включить в «Новый порядок».

Выработка мер и механизмов, которые способствуют договорам сотрудничества между иностранными компаниями с необходимыми технологиями и их партнерами в Казахстане, являются растущей необходимостью. Помимо



Лорд Уэверли является независимым членом палаты Лордов, председателем форума «Новый Шелковый Путь», почетным сопредседателем Международного центра налогов и инвестиций (ITIC), базирующегося в Вашингтоне. С лордом можно связаться по: waverley@kmg.kz

экономических предпосылок это обусловлено соответствующей прагматичной причиной. Важность социальной и корпоративной ответственности инвесторов и тех, кто вовлечен в производство, имеют законную и моральную необходимость. Обеспечение культуры законности помимо инвестиций, освоения и получения прибыли понимается как норма, которая вознаграждается и поощряется принимающими странами.

Занятость создает среду стабильности, закрепляет уверенность о защите инвестиции, обязательных для развития национальных активов. Кроме того, особое внимание уделяется созданию надлежащей среды для привлечения договоров сотрудничества с передачей технологий в глобальном нефтегазовом секторе. Это поддержит реализацию конкретных международных инвестиционных проектов по услугам и изготовлению оборудования и товаров, что в свою очередь разрешит текущие трудности и возможности создания новых рабочих мест. Последнее приведет к созданию динамичного местного нефтегазового сектора с преимуществом предоставления возможностей для национального и регионального рынков в рамках Таможенного союза с Россией.

Мне было поручено Председателем АО НК «КазМунайГаз» создать и реализовать практические инновационные механизмы объединения усилий операторов. Каким образом мы добились этого? Учитывая сложную природу реализации стратегии местного содержания, которая требует тесного сотрудничества и согласования между всеми сторонами промышленности, операторами, инвесторами, поставщиками, центральными и местными государственными органами, была принята Актауская декларация о совместных действиях. Данная инициатива вовлекает Рабочую группу, членство которой подтверждено подписями операторов и компаний – инвесторов.

Задачами являются повышение профессиональных навыков сотрудников Казахстана и увеличение промышленной базы с целью увеличения дальнейших возможностей для компаний и граждан получить выгоду от

нефтегазовых проектов как часть стратегии развития местного сектора. Основной потребностью является разрешение текущих вопросов и предоставление будущих возможностей создания новых рабочих мест, что является существенной проблемой, над которой думают многие специалисты, принимающие решения.

Согласно Актауской декларации была создана Рабочая группа операторов по принципу волонтерства. Работа группы станет моделью для открытой и поддерживающей среды понимания с общей целью привлечения промышленных и государственных акционеров для устойчивого прогресса и достижения развития местного содержания. Она разработана для улучшения координации и последовательности программ местного содержания, основанная на взаимном понимании проблем и видении сильного и динамичного будущего нефтегазовой промышленности Казахстана.

В то время как текущие индивидуальные программы местного содержания развиваются и признают права операторов и инвесторов на развитие собственных стратегий и программ, Отраслевая Рабочая группа предоставит большой обмен знаниями и лучшую координацию усилий, чтобы избежать дубликации и усилить достижение общей цели в период развития внутренней цепочки поставок. Ожидается, что это будет значительно способствовать долгосрочной устойчивой занятости.

Рабочая группа согласовала стратегию и содержание перспективного плана вовлеченности акционеров, заинтересованных в развитии местного содержания. Кроме того, она рассматривает стратегию, содержание и текущую деятельность основных подрядчиков, производителей оборудования, сервисных компаний и соответствующих национальных торговых представительских ассоциаций и поддерживает координационный подход.

Техническое задание будет основываться на принципе «Как это есть сейчас – как это будет» и включать шесть ключевых компонентов:



Работники на острове D, основной перерабатывающий центр на нефтяном проекте Кашаган на Северном Каспии.

- Обучение и развитие навыков (ускоренные программы преодоления нехватки критических навыков и укрепление потенциала долгосрочных навыков в будущем).
- Регистр промышленной производительности как источник информации по определению текущей и потенциальной производительности нефтегазового или иного сектора.
- Гармонизация стандартов, технических условий, свода правил.
- Развитие предприятия – стимулирование поощрения, роста и нового развития местных компаний включая доступ к менеджменту, опыту и финансированию.
- Программа внутреннего инвестирования – содействие коммерческому сообществу и определение возможностей увеличения и расширения места производства и поставок.
- Исследования и разработка – создание программ развития специальной технологии для предоставления новых возможностей бизнеса высокого значения внутри местных внутренних рынков.

Сегодня необходимо составить независимый анализ предстоящих трудностей в период 2013–2020 гг. Эта работа позволит достичь успешных результатов, включая: развитие и занятость рабочей силы Казахстана с привлечением иностранных рабочих, занятых в программах обучения; увеличение местных ресурсов, главным образом посредством тендера; долгосрочные бизнес соглашения и поддержку развития бизнеса; расширение бизнес среды и развитие инфраструктуры для поддержания местного бизнеса и иностранных прямых инвестиций посредством проектов, поддерживаемых государством. Цель плана местного содержания – это построение успеха путем определения общих возможностей индустрии. Это обеспечит исчерпывающее и ясное видение спроса и предложения проекта и предоставит основу

для планирования сценария и развития новых инициатив по местному содержанию.

Успешной была совместная работа Рабочей Группы специалистов по контрактам и закупкам. Мы рассмотрели основные коммерческие возможности для инвесторов и в настоящее время работаем над гармонизацией технических условий, что создаст полную картину для инвесторов с тем, чтобы понять глубину возможностей, связанных с долларовыми ценностями, включая такие товары как трубопрокатный завод, фиттинги и фланцы, трубы для бурения, вращающееся оборудование и так далее. Они будут обращены всему миру, и я хотел бы призвать мировых производителей и сервисные компании изучить данные позитивные меры. Предквалификационные критерии, которые обеспечивают надлежащую циркуляцию возможностей тендера и в дальнейшем прозрачно оценены, считаются обязательными и содержат отчеты операторов с объяснениями, по причине которой компании, и особенно местные компании, терпят поражение.

Стратегическая встреча в Лондоне в прошлом году, названная Лондонский Процесс, собрала всех главных операторов Казахстана и их международных партнеров. В подготовительном уставе доброй воли было согласовано, что структурированный подход будет принят четырьмя ведущими операторами. Процесс включает охват всех нефтегазовых компаний, функционирующих в Казахстане, в том числе основных подрядчиков и инвесторов. Мы обеспечим преобладание планов только реального содержания.

Не существует иллюзии относительно технических, коммерческих, социально-экономических трудностей данной программы, которую я подчеркнул. Определенно, что для нее потребуется время, инвестиции, внимание, дисциплина и приверженность развиваться. Впереди – серьезные испытания, но данные приоритеты могут быть достигнуты в рамках существующих контрактных обязательств и международных соглашений, для этого нужны дальновидность, желание, уважение и инновация. Появятся огромные возможности наряду с трудностями. На смену препятствиям придут решения, а для успеха нужны усилия всей команды.



КОММЕРЧЕСКОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ

Союз сервисных компаний Казахстана (далее – Союз) и редакция журнала «KazService» (далее – Журнал) приветствует Вас и выражают Вам свое уважение и искренние намерения к дальнейшему сотрудничеству! Журнал «KazService» – это иллюстрированный информационно-аналитический журнал Союза, членами которого являются более 50 крупных и средних отечественных и зарубежных нефтесервисных компаний, работающих в Казахстане.

Журнал издаётся с ноября 2012 года тиражом в 3000 экземпляров. На страницах журнала публикуется информация о членах союза, о проблемах и достижениях нефтесервисной отрасли, актуальные вопросы, связанные с экономикой, обществом, культурой и спортом.

Редакция журнала предлагает Вам рассмотреть наше коммерческое предложение при планировании Вашего маркетингового бюджета на 2013 год, а также ознакомиться с тематическим планом выходов журнала на 2013 год и разместить информацию о Вашей компании на страницах журнала «KazService».

СТОИМОСТЬ РАЗМЕЩЕНИЯ:

Наименование	Размер (мм)	Стоимость (тенге)
Первые 3 разворота	213x279	650 000
2 страница обложки	213x279	400 000
4 страница обложки	213x279	500 000
Спонсор страницы «Содержание»	213x279	350 000
Внутренний разворот	213x279	500 000
Модуль на внутренней странице	213x279	200 000

При приобретении пакета «Годовое размещение» (единовременная оплата за шесть выходов журнала) предоставляется 20%-ная скидка и бонус – PR-статья на разворот.

Тел/факс: +7 7172 51 69 68. Сот.: +7 701 272 2607. Info@kazservice.kz

LOCAL CONTENT ENDEAVOURS

By Lord Waverley, Advisor to the Chairman, KazMunaiGas and Coordinator of the Aktau Declaration



Kazakhstan is placing great emphasis on local content development and encouraging a unified approach by the oil and gas industry, who in turn look to Government to create the environment to meet those ends

Kazakhstan, a country of geo-political importance and just twenty short years since independence, is on a fast-track development cycle with its large volumes of natural resources and is being courted by states from around the world. Priority needs, however, that should be addressed for stakeholders could be summarized as job creation, inward investment with technology transfer in the form of co-operation agreements with foreign excellence and genuine commitment to local content development. Mechanisms for achieving success in this regard are multiple, and there is constant consideration as to how to improve the environment, but action with positive results should now be paramount.

Kazakhstan is placing great emphasis on local content development, and encouraging a unified approach by the oil and gas industry, who in turn look to Government to create the environment to meet those ends. Whilst operational challenges are to deliver the three world-class projects of Karachaganak, Kashagan and Tengiz within budget and timing in a secure safe environment, a structured approach towards the industrialization and creation of a base for professional skills is planned, which stakeholders should embrace in a New Order.

Measures and mechanisms that increase cooperation agreements between those with the necessary technology from around the world to partner those in Kazakhstan, is a growing necessity. There is good pragmatic reason to do so, beyond economic. The importance of social and corporate responsibility by investors and those who engage in operations also have a legal and moral imperative to do so. Ensuring a culture of legacy beyond investment, development and profits should be embraced as a norm, for which recipient countries should encourage and reward.

Employment creates an environment for stability, which in turn enhances the confidence that protect the very investments that are necessary for the development of national assets. In addition and more increasingly, focus is on creating an appropriate environment in order to attract cooperation agreements with technology transfer by companies in the global oil and gas supply chain. This will support the implementation of concrete foreign investment projects in services and fabrication of equipment and goods, which in turn will address current challenges and opportunities for the creation of those new jobs. This will enable the creation of a vibrant indigenous oil and gas supply-chain sector, taking advantage of the opportunities of national and regional markets, with the customs union with Russia presenting yet more opportunity.

I was tasked by the chairman of the national oil company, KazMunaiGas, to create and implement practical innovative mechanisms to unify the endeavours of the operators. So how did we set about this? Recognizing the complex nature of the delivery of local content strategy that requires close cooperation and alignment between all sides of industry; operators, investors, suppliers, and central and local government departments, the "Aktau Declaration of Joint Actions" was agreed to that contains a Task Force membership drawn from operator signatories and investor companies.

Objectives are the strengthening of Kazakhstan's professional skills and industrial base in order to further the maximising of opportunities for the companies and citizens to benefit directly from oil and gas projects as part of a strategy to develop an indigenous capability in the sector. These activities are to include creating an appropriate environment and attracting cooperation agreements with technology transfer by companies in the global oil and gas supply and to support the implementation of concrete

foreign investment projects in the field of services and fabrication of equipment and goods.

The essential need to address current challenges and forthcoming opportunities for the creation of new jobs is also a real concern exercising the minds of decision-makers.

The Aktau Declaration has created an operator Task Force using volunteer principles. It will become a model for an open and supportive environment of understanding and common purpose engaging industry and government stakeholders to create the strategies required to accelerate sustainable local content progress and achievement, and improving coordination and consistency of local content programmes, based on shared understanding of challenges and vision of a strong and vibrant future for Kazakhstan's oil and gas industry.

Whilst current individual local content programmes continue to make progress and with the full recognition of the rights of operators and investors to develop their own strategies and programmes, the Industry Task Force will enable a greater sharing of knowledge and a better coordination of effort, to avoid duplication and to accelerate outcomes toward a common goal and develop a domestic supply chain. It is anticipated that this will make a substantive contribution towards long term sustainable employment.

The Task Force have agreed a strategy and the content of a forward engagement plan with all stakeholders concerned with local content development and delivery. In addition, it will consider the strategy, content and current activities of main contractors, equipment manufacturers, service companies, and to the respective national trade representative associations and to encourage a coordinated approach.

Terms of reference will use the framework 'How It Is – How It Will Be', containing six key components:

- Training and Skills Development (Fast Track Programmes to address Critical Skill Shortages and Longer Term Skills Capacity Building for the Future)
- An Industrial Capacity Register as a source of reference to identify current and potential capacity in the oil & gas sector and non-oil and gas sector.
- Harmonisation of Standards, Specification, Code of Practice.
- Enterprise Development – stimulate the Promotion, Growth and New Development of local companies including access to management expertise and funding
- Inward Investment Programme – to contribute to the commercial environment and identify opportunities to accelerate and expand the domicile of manufacturing and supply
- Research and Development – to anchor specific technology development programmes to create new high value business opportunities within local and domestic markets.

An immediate deliverable is to implement an independent gap analysis to cover the period 2013–2020. This will present a unique opportunity to contribute to successful results; the development and employment of the Kazakh workforce with expatriate contribution dedicated to training and education programmes; an increase of local sourcing mainly through tendering; long term business agreements and business development support; enhancement of the business environment and development of the infrastructure to support local businesses and foreign direct investment through government driven projects. The aim of the local content blueprint is to build on the successes to date by identifying pan industry opportunities. This will allow for a comprehensive and clear view of project demand and supply, and a basis for scenario planning and new local content development initiatives.

Quick-wins have been the creation of a joint operator working group of Con-

tracts and Procurement specialists, drawn from each of the developments. We have considered the top commercial opportunities for investors and are currently working to harmonize technical specifications which will allow the fullest picture for investors to understand the depth of those opportunities, with dollar procurement values covering such goods as pipe mill, fittings and flanges, drilling piping, rotating equipment and so on. These will be circulated worldwide and I would encourage manufacturers and service companies worldwide to know of the positive measures being embarked upon. Other matters such as realistic harmonized prequalification criteria, ensuring that bid opportunities are properly circulated and then evaluated in a transparent manner, with debriefs by operators to explain why companies, and particularly to domestic companies, have failed are considered an imperative.

A London strategy meeting last year, referred to as the 'London Process', was attended by all the major operators in Kazakhstan, together with their international partners. A preparatory charter of good intent was agreed that a structured approach be adopted by the four lead operators. The process is to be reaching out to embrace all oil and gas companies operating in Kazakhstan, and being inclusive with main contractors and investors. We will encourage that only plans of substance prevails.

There is no illusion as to the technical, commercial, and socio-economic challenges of the programme I have outlined. It is recognized that it will take time, investment, focus, discipline and commitment to develop. There are huge challenges ahead but these priorities can be delivered within existing contractual arrangements and international treaties with foresight, willingness, respect and innovation. Tremendous opportunities present and the challenge ahead is relished, with solutions replacing impediments; success with teamwork.

НАЦИОНАЛЬНЫЙ ИНВЕСТОР

НА ВОПРОСЫ «KAZSERVICE» ОТВЕЧАЕТ ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР ТОО «САМРУК-КАЗЫНА ИНВЕСТ» ДИАС ИСКАКОВ

ДИАС ЖУМАГАЗЫЕВИЧ, РАССКАЖИТЕ, ПОЖАЛУЙСТА, КАКУЮ РОЛЬ ВЫПОЛНЯЕТ ВАША КОМПАНИЯ В ГРУППЕ АО «ФНБ «САМРУК-КАЗЫНА»?

ТОО «Самрук-Казына Инвест», являясь дочерней компанией АО «Самрук-Казына», участвует в инвестиционной деятельности АО «Самрук-Казына». В рамках своей деятельности Компания осуществляет экспертизу экономических, финансовых и организационных возможностей реализации проектов, участвует в определении участников инвестиционных проектов Фонда, в поиске и разработке концептуальных инвестиционных предложений.

Начиная с 2012 года «Самрук-Казына Инвест» осуществляет прямое инвестирование проектов, направленных на поддержку частных инициатив, диверсификацию портфеля и развитие инновационных направлений. Только в 2013 году «Самрук-Казына Инвест» при поддержке казахстанских и зарубежных стратегических партнеров будут введены в эксплуатацию 5 проектов общей стоимостью \$124 млн.

КАКИЕ ПРОЕКТЫ ИНТЕРЕСНЫ ДЛЯ ВАС С ТОЧКИ ЗРЕНИЯ ФИНАНСИРОВАНИЯ?

Проекты в сфере возобновляемой энергетики, химии и смежных с нефтехимией отраслями, строительные материалы и промышленная продукция.

В среднесрочной перспективе приоритетными направлениями инвестирования определены два ключевых направления. Во-первых, в целях поддержки государственных инициатив, в том числе, по развитию «зеленой экономики», подготовке к проведению «ЭКСПО-2017» и программы «Доступного жилья», осуществляется реализация проек-



тов по производству строительных материалов и созданию генерирующих мощностей на базе возобновляемых источников энергии. Второй пул проектов ориентирован на производство продукции, востребованной крупными дочерними компаниями, с возможностью организации долгосрочных контрактов.

Говоря на конкретных примерах, в настоящее время Самрук-Казына Инвест совместно с местными и иностранными стратегическими партнерами реализуется ряд проектов. Так, в апреле состоялось открытие совместного с ТОО «Led System Media» завода по сборке осветительных приборов на основе светодиодов. Предприятие, производственная мощность которого

составляет до 156 тыс. единиц продукции в год, расположено на территории СЭЗ «Астана — новый город». В числе производимой продукции предприятия — светодиодные уличные, производственные, офисные и иные виды осветительных приборов. В целом, запуск такого проекта будет способствовать реализации программы энергоэффективности в освещении дочерних зависимых организаций Фонда и осуществлению перехода на эффективное светодиодное освещение, что позволит сэкономить расход электроэнергии и высвободить электрические мощности.

С учетом реализации программы «Доступного жилья» предусмотрено развитие местного производства

строительных материалов. По данному направлению «Самрук-Казына Инвест» планирует осуществить инвестирование в проекты, которые позволят в значительной степени снизить зависимость от импортируемой продукции.

В 2014 году планируется создание новых производств с привлечением стратегических партнеров. В числе этих проектов — строительство завода по производству листового стекла при поддержке китайского партнера. Планируемая мощность завода составляет 175 тыс. тонн в год, общая стоимость оценивается в \$165,6 млн. В результате реализации проекта будет создана новая высокотехнологичная отрасль индустрии, казахстанский рынок листового стекла будет обеспечен продукцией отечественного производства.

Также в следующем году предусмотрена разработка месторождения олова в Северо-Казахстанской области и строительство горно-металлургического комплекса.

Проект предполагает строительство первого в Казахстане комбината по производству оловянного концентрата на месторождении в Акмолинской области.

Для поддержки развития машиностроения прорабатывается проект строительства завода по сборке и производству сельскохозяйственной и коммунальной техники. Реализация данного проекта позволит создать альтернативу импортному предложению на рынке, обновить парк соответствующей техники, оснастить современной и экологически безопасной техникой, дооснастить не хватающий объем в коммунальной технике.

НА ДАННЫЙ МОМЕНТ РЕГИОНЫ НУЖДАЮТСЯ В НОВЫХ ПРОИЗВОДСТВАХ, ОСОБЕННО, ВКЛЮЧАЯ ПРОЕКТЫ ПО ЭНЕРГОСБЕРЕЖЕНИЮ. ЕСТЬ ЛИ ЗАИНТЕРЕСОВАННОСТЬ У КОМПАНИИ ПОДДЕРЖИВАТЬ ПРОЕКТЫ В ДАННОМ НАПРАВЛЕНИИ?

В настоящее время «Самрук-Казына Инвест» совместно с компаниями — партнерами проведено исследование «Мероприятия по повышению энергоэффективности и их практическая реализация» целью раз-

работки которого является: оценка текущего состояния по энергосбережению (ЭС) и энергоэффективности (ЭЭ) в Республике Казахстан; выработка мер по повышению энергосбережения и энергоэффективности, разработка рекомендаций по созданию Комплексного плана мероприятий по ЭС и повышению ЭЭ группы компаний АО «ФНБ «Самрук-Казына».

Полученные в исследовании результаты будут учтены при выработке рекомендаций для компаний Фонда по развитию энергосбережения и сокращению энергопотребления в зданиях производственных объектов, при определении основных направлений работ в области энергосбережения и энергоэффективности, включая рекомендации по энергоаудиту, внедрению систем энергоменеджмента, подготовке квалифицированных кадров и международному сотрудничеству.

В планах Компании в 2014 году создание новых производств с привлечением стратегических партнеров и ввод в эксплуатацию проектов с общей стоимостью \$334 млн. В частности, рассматривается возможность развития энергогенерирующих мощностей на базе возобновляемых источников в Южном регионе страны путем строительства солнечных электростанций общей мощностью 57 МВт. Так, в текущем году совместно с китайско-немецким техническим партнером и со-инвестором планируется к запуску проект по сооружению солнечной электростанции мощностью 50 МВт в Кызылординской области, предварительно оцененный в \$93 млн. Для выработки электроэнергии из нетрадиционных источников с помощью солнечной энергии планируется использование поликристаллической технологии. Предлагаемый Проект соответствует долгосрочным планам Казахстана по достижению 50%-ной доли возобновляемой энергии в общем энергопотреблении к 2050 году в рамках исполнения «Стратегия «Казахстан – 2050».

КАК ВЫ РАССМАТРИВАЕТЕ СОТРУДНИЧЕСТВО С НЕФТЕСЕРВИСНЫМИ КОМПАНИЯМИ, ПОСКОЛЬКУ ОНИ КАК РАЗ-ТАКИ

ЯВЛЯЮТСЯ ИСТОЧНИКАМИ ИННОВАЦИЙ И ИНТЕРЕСНЫХ ПРОЕКТОВ, ВЕДУЩИХ К ПОВЫШЕНИЮ КАЗАХСТАНСКОГО СОДЕРЖАНИЯ И КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ОТЕЧЕСТВЕННЫХ КОМПАНИЙ?

С точки зрения финансирования проекты в сфере нефтехимии представляют для нас большой интерес, и мы крайне заинтересованы в развитии и расширении сотрудничества с нефтесервисными компаниями.

Так, в настоящее время «Самрук-Казына Инвест» совместно с АО «НК Казмунайгаз» и французским стратегическим партнером участвует в проекте по созданию резбонарезного завода в Республике Казахстан, общей стоимостью \$42 млн.

Основной целью реализации данного проекта является создание отечественного производства нефтегазопромысловых труб с премиальными соединениями на территории СЭЗ «Морпорт Актау». Завод будет предназначен для производства премиальных и полупремиальных соединений, которые на сегодняшний день производятся несколькими производителями в мире, и являются более технологически прогрессивными соединениями.

Создание такого рода предприятия позволит наладить производство высококачественной трубной продукции, предназначенной для решения наиболее сложных и ответственных промышленных задач (эксплуатация в условиях экстремальных температур, аномально высокого давления и коррозии), особенно в топливно-энергетическом комплексе (нефтегазовый сектор и энергетика), снизить зависимость Казахстана от импорта труб с премиальными соединениями из Европы, создаст до 80 новых рабочих мест и внедрит современную технологию производства премиальных соединений для трубной продукции.

Беседовал Дауржан Аугамбай

К. К. Байкенов, Председатель Совета Союза инжиниринговых компаний РК

О НЕКОТОРЫХ ВОПРОСАХ РАЗВИТИЯ КАЗАХСТАНСКОГО ИНЖИНИРИНГА

ПРОШЛО БОЛЕЕ ДЕСЯТИ ЛЕТ, КАК БЫЛО УЧРЕЖДЕНО ОБЪЕДИНЕНИЕ ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ — СОЮЗ ИНЖИНИРИНГОВЫХ КОМПАНИЙ РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН. К ДЕСЯТИ КАЗАХСТАНСКИМ ИНЖИНИРИНГОВЫМ КОМПАНИЯМ, СТОЯЩИМ У ИСТОКОВ СОЗДАНИЯ СОЮЗА, ПОЗДНЕЕ ВЛИЛИСЬ НОВЫЕ УЧАСТНИКИ, РАЗДЕЛЯЮЩИЕ ЦЕЛИ ЭТОЙ ОРГАНИЗАЦИИ И ПОДДЕРЖИВАЮЩИЕ НАПРАВЛЕНИЯ ЕГО ДЕЯТЕЛЬНОСТИ.

В настоящее время, членами нашего Союза являются 37 организаций из Казахстана, России, Украины и стран дальнего зарубежья, работающих, в основном, в нефтегазовой сфере, электроэнергетике и экологии и специализирующиеся в сферах предоставления проектных и научно-исследовательских, консалтинговых, строительных и других инжиниринговых услуг.

Участие в составе Союза зарубежных инжиниринговых компаний, ставит своей целью использование их опыта в области проектирования высоких технологий, совместное участие в проектах касающихся разработок нефтегазовых месторождений, предприятий переработки, химического комплекса, где у казахстанских компаний нет достаточного инженерного потенциала.

В начале 2000 года в нефтегазовой отрасли развивалось большое количество инвестиционных проектов с участием иностранных инвесторов, которые осуществляли проектирование различных объектов и, конечно, это не могло происходить без участия казахстанских проектных институтов.

Как известно, казахстанские проектные институты организовались в основном в советское время, когда существовали союзные министерства, которые создавали



в республиках ряд специализированных научно-исследовательских, проектных организаций для различных отраслей промышленности. В нефтяной отрасли Казахстана создавались проектные и научные организации, которые выполняли часть проектных работ, необходимых для разработки месторождений углеводородного сырья. Работая под эгидой союзных органов, казахстанские проектные организации являлись филиалами головных институтов, находящихся большей частью в Российской Федерации и на Украине. Казахские организации не занимались проектированием технологических линий, к примеру, нефтеперерабатывающих заводов, химических предприятий и других подобных проектов. В результате, сегодня наши проектные организации работают в большей части на субподряде у западных инжиниринговых компаний.

Отсутствие у казахстанских проектных организации опыта и знаний по комплексному проектированию технологических объектов, привело к тому, что значительные объемы инжиниринговых работ по проектам Карачаганак, Тенгиз, Кашаган и другим крупным проектам были выполнены компаниями Парсонс, Флуор Дэниел, Бектел и другими. Наши проектные организации были, и пока остаются, на «малом» субподряде у ино-

странных инжиниринговых компаний. Такое положение дел нас не совсем устраивает, и мы понимаем, что без повышения квалификации проектировщиков, приобретения зарубежного опыта, наши институты так и будут на вторых ролях у инвесторов.

После распада СССР много проектных институтов в Казахстане прекратили свою деятельность и, как следствие, мы потеряли квалифицированные инженерные кадры. А ведь без развития казахстанского инжиниринга невозможно развивать экономику страны, осуществить перевод её на рельсы диверсификации. Поэтому, нашей целью была задача создать мощный творческий инженерный потенциал в Казахстане. Это непростая задача и, конечно, невозможно это осуществить в короткое время и реализовать её без поддержки государства. Не все задуманное нам удается пока реализовать и мы хотим, чтобы наш Союз был не клубом по интересам, а организацией, способной реально воздействовать на сферу инжиниринговых услуг.

Глубоких качественных изменений на рынке инжиниринговых услуг за последние 10 лет у нас в стране, к сожалению, не произошло. Отсутствие стройной системы подготовки инженерных кадров, государственной политики по развитию инжиниринга, отсутствие



обязательств, со стороны иностранных инвесторов, по привлечению казахстанских инжиниринговых компаний к совместной работе по проектированию объектов с высокими технологиями, привело к тому, что наши инжиниринговые компании не вышли на высокий профессиональный уровень работы.

Уходят старые специалисты, пополнение молодыми кадрами особенно не происходит. Падение престижности инженерной профессии, которое произошло, начиная с середины 90-х годов, и продолжающееся в настоящее время, создало определенные трудности в комплектации инженерными кадрами наших проектных институтов.

Необходимость развития инжиниринговых услуг в Казахстане очевидна. Инжиниринг это не только выполнение проектных работ. В основе этого понятия лежит предоставление различных инженерно-консультационных услуг. Эти услуги сегодня включают технико-экономические расчеты, разработку бизнес-планов, оценку финансовой эффективности вложений, проектирование технологических схем, объектов и инфраструктуры, включая поставки оборудования, материалов и привлечение специалистов, техническое управление и надзор за строительством, вводом и эксплуатацией объектов, консультации по обучению, маркетингу, оптимизации технологий и многое другое.

Сегодня на мировом рынке крупные инжиниринговые фирмы осуществляют системное управление проектами. Они предоставляют полный цикл инжиниринга, который берет на себя задачи от постановки цели, маркетинга проекта и подготовки рабочей документации, до сдачи объекта «под ключ», его эксплуатационного сопровождения и максимизации прибыли, охватывая менеджмент стратегии, технологий, инноваций, маркетинга, окружающей среды, информационной политики, а также организационный, производственный и маркетинговый менеджмент. По такому пути следует развиваться и нашим научно-исследовательским и проектным организациям.

Через увеличение казахстанского содер-

жания в проектировании объектов недропользования, инфраструктуры, мы пытаемся внедриться в те или иные проекты, и этот процесс идет с большим трудом. Но, тем не менее, есть и положительные результаты. Для примера, тесная работа Союза инжиниринговых компаний РК с компанией «Caspi Meruerty Operating Company» (месторождение «Жемчужина» на Каспии), позволила пяти нашим компаниям получить заказ на выполнение услуг.

Союз инжиниринговых компаний РК также активно взаимодействует с компанией «Kazakhstan Petrochemical Industries Inc», которая занимается проектом строительства первого этапа газохимического комплекса в Атырауской области, в части привлечения к проекту инжиниринговых компаний, входящих в состав Союза.

В развитии казахстанского содержания Союза инжиниринговых компаний РК активно сотрудничает с АО «Национальная Компания «КазМунайГаз» и её дочерними предприятиями; с КМГ заключен «Меморандум о взаимопонимании» о взаимодействии на сервисном рынке недропользования на территории Республики Казахстан. Заключены также «Меморандум о сотрудничестве» между Союзом инжиниринговых компаний РК и Филиалом «Контрактное агентство» АО «ГДУ НГП» и АО «Национальное агентство по развитию местного содержания» (NADLoC) Министерства индустрии и новых технологий РК.

Имеющееся положение с инжинирингом в нашей стране дает повод для размышления, как для наших проектных институтов, нашего Союза, так и для соответствующих государственных органов.

Проблем в развитии инжиниринга в Казахстане достаточно много. Я бы выделил на три уровня проблем. Это малый уровень проблем, которые необходимо решать самим инжиниринговым компаниям и их достаточно много. Средний уровень проблем, это проблемы, выходящие за пределы компаний и которые требуют разрешения. К ним можно отнести вопросы взаимодействия компаний при реализации тех или иных проектов, вопросы подготовки кадров, вопросы тарифов, лицензирования деятельности, информационный обмен, взаимоотношения с государственными органами, организации совместного участия в тендерах, путем создания консорциумов, и прочая деятельность, которые должны обеспечиваться и нашей организацией, то есть, Союзом инжиниринговых компаний. И третий уровень проблем, это проблемы, которое должно решать прави-

Союз инжиниринговых компаний РК также активно взаимодействует с компанией «Kazakhstan Petrochemical Industries Inc», которая занимается проектом строительства первого этапа газохимического комплекса в Атырауской области, в части привлечения к проекту инжиниринговых компаний, входящих в состав Союза.

тельство, через принятие решений, направленных на развитие инжиниринга в стране.

Президент Назарбаев Н. А. в своих выступлениях не раз отмечал необходимость развития инжиниринга в стране, потому что, индустриализация страны не может происходить без этого. Однако, на сегодня, мы не видим реальных подвижек в этом направлении со стороны нашего правительства.

Первая задача, которую нам необходимо решать, это проведение комплекса мер по повышению квалификации наших инжиниринговых компаний.

Вторая, активизировать деятельность, направленную на привлечение казахстанских инжиниринговых компаний в проекты с высокими технологиями, посредством совместного участия в них с иностранными инжиниринговыми компаниями.

Третья, участие наших инжиниринговых компаний в совершенствовании законодательных и нормативных документов, направленных на повышение эффективности работы наших инжиниринговых компаний.

Имеются и другие задачи и они изложены в наших уставных документах, но, пожалуй, основной задачей все же является выход наших инжиниринговых компаний на международный уровень инжиниринга.

На данном этапе нам необходимо выработать новую стратегию развития Союза, направленную на повышение эффективности работы каждой проектной организации, на повышение квалификационного уровня. Я надеюсь на активность членов нашего Союза в реализации вышеуказанных задач.

Каждая организация, входящая в наш Союз является высокопрофессиональной на своем уровне и нам необходимо объединить этот профессионализм для достижения высокого уровня инжиниринга, чтобы успешно конкурировать с западными инжиниринговыми компаниями.



МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ СНАБЖЕНИЕ
ХРАНЕНИЕ И ПОСТАВКА ГСМ



В настоящее время казахстанский рынок нуждается в организациях, которые обеспечивали бы полную гарантию качества товара и точность сроков доставки до покупателя.

С должной уверенностью можно утверждать, что таким требованиям соответствует ТОО «Special Oil Projects». Основной деятельностью компании является снабжение оборудования, техники, стали, сварочных материалов и других материалов, а также логистика и обслуживание вахтовых городков Западного региона РК.

Компания официально зарегистрирована в августе 2003 года. На сегодняшний день центральный офис компании расположен в городе Алматы, а также имеются три представительства в Западном регионе Казахстана: в городах Актау, Атырау и Актобе.

Основными направлениями деятельности компании являются:

- Снабжение строительных баз различными типами сварочных материалов и сварочного оборудования марки ESAB.
- Сотрудничество с компанией ООО «ЭСАБ» началось в конце 2005г. В 2007г. ТОО «SOP» получил официальные дистрибьюторские права от ООО «ЭСАБ» для расширения клиентской базы и успешного конкурентирования с представителями других торговых марок в сфере сварочной продукции на казахстанском рынке. SOP поставил сварочных материалов и электродов за период 2007г. – около 300 тонн, за 2008г. – около 500 тонн, и 27 единиц сварочного оборудования, за 2009 г. – около 750 тонн и 55 единиц сварочного оборудования, за 2010-2011 гг – около 900 тонн и 70 единиц сварочного оборудования.
- В 2009 году компания организовала поставку для компании КазСтройСервис на проект «Азиатский газопровод» – около 300 тонн электродов и большое количество расходных материалов.
- В 2010 году по программе форсированного индустриально-инновационного развития Казахстана на комплекс по подготовке газа, п.Чинарева, Западно-казахстанской области поставили более 300 тонн сварочных электродов и более 20 единиц сварочного оборудования.

- Снабжение и поставка абразивного порошка для крупного проекта «Hook up & commission» на Каспийском море.
- С июня 2009г. ТОО «SOP» получил официальные дистрибьюторские права от ООО «Уралгрит».

Абразивный порошок – это продукт, получаемый из гранулированных шлаков меднелитейного (купрошлак) и никелевого (никельшлак) производства, применяется для струйной очистки металлических поверхностей в различных отраслях промышленности. Абразивный порошок знают под различными наименованиями: купрошлак (cupresslag), никельшлак (nickelslag), минеральная дробь, шлифзерно. За рубежом данный материал производится в соответствии со стандартом ISO 11126-3 «Подготовка стальной поверхности перед нанесением красок и связанных с ними продуктов».

С 2008 г – 2012 г. компания организует поставку абразивного порошка для компании Ерсай на завод по выпуску металлоконструкций для проведения офшорных работ.

В 2010 году компания организовала поставку на «Павлодарский нефтехимический завод» (ПНХЗ) 1500 тонн абразивного порошка.

В этом же году компания организовала поставку на «ПетроКазахстанОйлПродактс» (ШНОС) 1200 тонн абразивного порошка.

В 2011 году компания доставила около 1000 тонн материала на участок Карабатан.

- С 2004г. компания открыла направление деятельности, связанное с услугами по раскредитовке и обработке железнодорожных грузов на железнодорожном тупике ст. Ералеево и ст. Мангышлак;

Также компания занимается материально-техническим снабжением по различным видам товаров:

- Эл.оборудование, кабель;

- Стройматериалы: щебень, песок, цемент, железомарганцевый концентрат, абразивный порошок, металлопрокат. Непосредственно работает с европейскими производителями и поставляются такие изделия, как: листовая сталь, стальные круги, уголки, трубы и т.д.;
- Спецдежда и обувь ВостокСервис (Россия);
- СИЗ Honeywell Safety Protection (Франция);
- Лакокрасочные изделия Hempel (Хорватия);
- Сувенирная продукция, спортивные и инвентарь;
- ГСМ;
- Кухонный инвентарь;
- Текстильная продукция;
- Медицинская одежда и медицинское оборудование.

На сегодняшний день основными партнерами ТОО «SOP» являются компании ESAB COMPANY, THYSSENKRUPP, MULTICATERING, M&M LOGISTICS LTD, УралГрит, Ландиа-А, EL-BI, Cruz Logistics, TODO и другие.

Заказчиками и клиентами являются такие компании как SAIPEN, ERSAL, LANCASTER PETROLEUM, WELDING TECHNOLOGIES, КАЗСТРОЙСЕРВИС, ИНСТАЛКОН, KERPEL, BONATTI, АКТАУСКИЙ ТРЕНИНГОВЫЙ ЦЕНТР, ROSETTI INSTALCON, MC DERMOTT, AKER SOLUTIONS.

В 2004 году компания приняла участие в строительстве подъездной автомобильной дороги до базы ТОО «ERSAL»; а также организовала производство товарного бетона для ТОО «ERSAL» в п. Курьяк, Мангистауская область.

С 2005 по 2006 гг. компания организовала доставку железомарганцевого концентрата; организовала снабжение продовольственными и хозяйственными товарами рабочих поселков «Бонатти» и «Сайлем», расположенных в п. Карабатан, Атырауская область.

В 2007 году компания доставила большой объем различных материалов для АО Инсталкон для строительства объектов в г. Алматы и г. Актау

В 2009 году компания принимала участие в строительстве казахстанско – китайского нефтепровода.

В 2010 году компания организовала поставку по программе форсированного индустриально-инновационного развития Казахстана для КазСтройСервиса на комплекс по подготовке газа, п.Чинарева, Западно-казахстанской области.

В 2010 году компания приняла участие в реконструкции и организовала поставку материалов для Павлодарского нефтехимического завода. Также компания организует поставки материалов для компании Kerpel, которая задействована в строительстве сооружений и судовой верфи по проекту Аджип КСО Кашаган.

Что касается нефтебаз, то компания «Special Oil Projects» занимается поставкой светлых нефтепродуктов и оперированием хранения на нефтебазе, расположенной на ст. Жетьбай, Мангистауской области, а так же в г. Алматы. В распоряжении компании есть свой автопарк и ж/д тупик. Общий объем резервуаров равен 2 600 000 литров в Мангистауской области и 4 800 000 литров в г. Алматы.

Обслуживание вахтовых городков заключается в обеспечении кейтерингом на месторождении «Кокшиде», поставке продуктов питания для вахтовых городков в г. Актау и г. Атырау (базы таких компаний как «ErSai», «Saipem», «Bonatti»). Трехлетний опыт снабжения пищевыми продуктами для различных регионов Казахстана позволил наладить устойчивые, партнерские отношения с крупными оптовыми продавцами и производителями продуктов питания (также с иностранными партнерами).

г. Алматы, ул. Пионерская 55
тел.: +7 (727) 256 36 01, 256 28 98
e-mail: info@sop.kz
www.sop.kz

TOP 100 МЕЖДУНАРОДНЫХ ИНЖИНИРИНГОВЫХ КОМПАНИЙ ПО ДОХОДАМ, НЕ ВКЛЮЧАЯ ДОХОДЫ В СТРАНЕ ПРОИСХОЖДЕНИЯ

Рейтинг		Компания	Firm Type	Доходы в млн. \$
2012	2011			
1	7	Fluor Corp., Irving, Texas, U.S.A.	EC	3,462.7
2	2	Fugro NV, Leidschendam, The Netherlands	GE	3,429.0
3	1	WorleyParsons Ltd., North Sydney, NSW, Australia	EC	3,413.8
4	3	AECOM Technology Corp., Los Angeles, Calif., U.S.A.	EA	3,027.0
5	5	Jacobs, Pasadena, Calif., U.S.A.	AEC	2,434.2
6	6	ARCADIS NV, Amsterdam, The Netherlands	E	2,347.0
7	4	AMEC plc, London, U.K.	EC	2,291.1
8	9	KBR, Houston, Texas, U.S.A.	EC	1,884.7
9	10	SNC-Lavalin International Inc., Montreal, Quebec, Canada	EC	1,828.7
10	8	Dar Al-Handasah Consultants (Shair and Partners), Cairo, Egypt	EA	1,650.4
11	13	Bechtel, San Francisco, Calif., U.S.A.	EC	1,599.0
12	20	CH2M HILL, Englewood, Colo., U.S.A.	EAC	1,563.6
13	16	URS Corp., San Francisco, Calif., U.S.A.	EAC	1,353.9
14	14	Mott MacDonald Group Ltd., Croydon, Surrey, U.K.	E	1,219.6
15	12	Tecnicas Reunidas, Madrid, Spain†	EC	1,182.1
16	19	Atkins, Epsom, Surrey, U.K.	EA	1,154.8
17	15	ARUP Group Ltd., London, U.K.	E	1,109.0
18	17	Aurecon, Singapore	E	1,048.2
19	22	Hatch Group, Mississauga, Ontario, Canada	E	998.5
20	18	TECHNIP, Paris, France†	EC	972.0
21	**	Parsons Brinckerhoff, New York, N.Y., U.S.A.	EA	931.2
22	21	Grontmij NV, De Bilt, The Netherlands	E	929.0
23	25	Poyry, Vantaa, Finland	E	885.0
24	26	Ramboll Group A/S, Copenhagen, Denmark	E	868.5
25	23	WSP Group plc, London, U.K.	E	815.2
26	30	CB&I, The Woodlands, Texas, U.S.A.	EC	788.6
27	24	Golder Associates Corp., Mississauga, Ontario, Canada	E	736.4
28	28	Stantec Inc., Edmonton, Alberta, Canada	EAL	730.3
29	29	JGC Corp., Yokohama, Japan	EC	643.0
30	46	Tetra Tech Inc., Pasadena, Calif., U.S.A.	E	600.0
31	**	Petrofac Ltd., Jersey, Channel Islands, U.K.	EC	592.1
32	34	MWH Global, Broomfield, Colo., U.S.A.	EC	567.0
33	35	Cardno Ltd., Brisbane, Queensland, Australia	E	563.4
34	57	Saipem, San Donato Milanese (Milan), Italy	EC	512.8
35	38	SWECO, Stockholm, Sweden	E	511.0
36	33	Egis, Saint Quentin en Yvelines, France	E	507.4
37	31	COWI, Kongens Lyngby, Denmark	E	506.2
38	39	Maire Tecnimont, Rome, Italy	EC	472.8
39	32	The Shaw Group Inc., Baton Rouge, La., U.S.A.	EC	468.3
40	41	Black & Veatch, Overland Park, Kan., U.S.A.	EC	369.4
41	102	Hydrochina Corp., Beijing, China	EC	346.0
42	61	Ausenco, South Brisbane, Queensland, Australia	E	338.6
43	48	Sinclair Knight Merz, St. Leonards, NSW, Australia	E	332.5
44	42	Hyder Consulting, London, U.K.	E	332.3
45	27	Louis Berger, Morristown, N.J., U.S.A.	EAP	327.6
46	51	McDermott International Inc., Houston, Texas, U.S.A.	EC	311.8
47	54	Hyundai Engineering Co. Ltd., Seoul, S. Korea	EC	289.3

Рейтинг		Компания	Firm Type	Доходы в млн. \$
2012	2011			
48	40	EF AB, Stockholm, Sweden†	E	283.5
49	45	SYSTRA, Paris, France†	E	276.2
50	43	DHV Group, Amersfoort, The Netherlands	E	273.3
51	44	Sinopec Engineering Inc., Beijing, China	EC	261.5
52	37	China Chengda Engineering Co. Ltd., Chengdu, Sichuan, China	EC	252.4
53	60	GHD Pty Ltd., Sydney, NSW, Australia	E	246.0
54	50	Khatib & Alami, Beirut, Lebanon†	EA	238.6
55	104	SK Engineering & Construction Co. Ltd., Seoul, S. Korea	EC	237.8
56	69	China Communications Construction Group Ltd., Beijing, China	EC	225.4
57	71	China Petroleum Pipeline Eng'g Corp., Langfang City, Hebei, China	EC	224.8
58	67	SMEC, Cooma, NSW, Australia	E	224.0
59	58	Nippon Koei Group, Tokyo, Japan	E	215.0
60	62	Wood Group Mustang, Houston, Texas, U.S.A.	EC	214.6
61	66	ILF Consulting Engineers, Rum/Innsbruck, Austria	E	214.2
62	55	exp, Brampton, Ontario, Canada	EA	209.0
63	59	WL Meinhardt Group Pty Ltd., Melbourne, VIC, Australia	E	208.8
64	68	Gensler, San Francisco, Calif., U.S.A.	A	200.9
65	63	HOK, St. Louis, Mo., U.S.A.	AE	199.2
66	65	Fichtner GmbH & Co. KG, Stuttgart, Germany	E	198.0
67	83	KEPCO Engineering & Construction Co., Yongin-si, Gyeonggi-do, S. Korea	AEC	190.8
68	70	Tebodin Consultants & Engineers, The Hague, The Netherlands	E	182.0
69	78	Lahmeyer International GmbH, Bad Vilbel, Germany	E	179.6
70	53	Parsons, Pasadena, Calif., U.S.A.	EC	171.5
71	112	Conestoga-Rovers & Associates, Niagara Falls, N.Y., U.S.A.	E	164.0
72	100	SEPCO Electric Power Construction Corp., Jinan City, Shandong, China	EAC	156.9
73	109	IDOM, Madrid, Spain	EA	153.3
74	**	IBI Group, Toronto, Ontario, Canada	AE	152.4
75	72	Beca Group Ltd., Auckland, New Zealand	EA	152.1
76	80	Skidmore Owings & Merrill LLP, New York, N.Y., U.S.A.	AE	139.1
77	77	China National Machinery Industry Corp., Beijing, China	EC	137.1
78	75	Associated Consulting Engineers, Amaraoussion, Greece	AE	130.0
79	84	Kohn Pedersen Fox Associates PC, New York, N.Y., U.S.A.	A	123.6
80	74	Dessau Inc., Montreal, Quebec, Canada	E	122.0
81	52	China Railway Group Ltd., Beijing, China	EC	121.1
82	93	CDM Smith, Cambridge, Mass., U.S.A.	EC	120.9
83	81	Artelia (Sogreah & Coteba), Echirrolles Cedex, France	E	120.6
84	82	Oriental Consultants (ACKG Ltd.), Tokyo, Japan	E	117.9
85	85	CDI Corp., Philadelphia, Pa., U.S.A.	EA	107.6
86	90	KEO International Consultants WLL, Safat, Kuwait	AEP	103.8
87	89	PM Group, Dublin, Ireland	EA	102.4
88	76	ADPI, Athis-Mons, France	AE	101.9
89	91	Eptisa, Madrid, Spain	E	99.3
90	99	Ingenium International Inc., Detroit, Mich., U.S.A.	AE	98.8
91	94	Morrison Hershfield, Atlanta, Ga., U.S.A.	E	98.2
92	86	Tecnica y Proyectos SA (TYPASA), Madrid, Spain	EA	98.2
93	103	HDR, Omaha, Neb., U.S.A.	EA	95.7
94	**	China Metallurgical Group Corp., Beijing, China	EA	90.1
95	97	ENVIRON Holdings Inc., Arlington, Va., U.S.A.	ENV	89.3
96	49	CTCI Corp., Taipei, Taiwan	EC	88.2
97	79	Chiyoda Corp., Yokohama, Japan	EC	88.0
98	107	Acciona Infraestructuras, Madrid, Spain	EC	87.9
99	95	China Petroleum Eng'g & Construction Corp., Beijing, China	EC	86.0
100	101	Opus International Consultants Ltd., Wellington, New Zealand	EAP	84.1

Источник: <http://enr.construction.com/toplists/Top-International-Design-Firms/001-100.asp>

«О КАЗАХСТАНСКОМ ИНЖИНИРИНГЕ ГЛАЗАМИ МАШИНОСТРОИТЕЛЯ»

1. КАК ВЫ ОЦЕНИВАЕТЕ ИНЖИНИРИНГОВЫЙ РЫНОК В КАЗАХСТАНЕ?

Рынок инжиниринга в РК большой, это определяется структурой экономики. Конечно, он в первую очередь связан с развитием сырьевых отраслей.

2. КАКИЕ ПРОБЛЕМЫ В ОБЛАСТИ ИНЖИНИРИНГА СУЩЕСТВУЮТ В КАЗАХСТАНЕ?

Инжиниринг в РК развивается нестабильно, носит хаотический характер, государство не занимается развитием этого сектора экономики в силу своей некомпетентности.

3. КАК ВЫ ЗНАЕТЕ, ИНЖИНИРИНГ КРУПНЫХ ПРОЕКТОВ (КАШАГАН, ТШО, КАРАЧАГАНАК), ОСУЩЕСТВЛЯЕТСЯ ЗА РУБЕЖОМ. КАКОВЫ, НА ВАШ ВЗГЛЯД, ПРИЧИНЫ ТОГО, ЧТО ИНЖИНИРИНГ В РАМКАХ ЭТИХ ПРОЕКТОВ ОСУЩЕСТВЛЯЕТСЯ ЗА ПРЕДЕЛАМИ КАЗАХСТАНА? ВОЗМОЖНО ЛИ ПРОВОДИТЬ ИНЖИНИРИНГ СИЛАМИ ОТЕЧЕСТВЕННЫХ ИНЖИНИРИНГОВЫХ КОМПАНИЙ?

В советский период инжиниринга в нефтегазовом секторе в РК практически не было. Основные работы проводились силами специалистов России и Украины.

Делать можно все, но для этого надо «много и хорошо работать», а не сливки снимать и симулировать бурную деятельность.

4. КАКОВА СИТУАЦИЯ С КАДРАМИ, РАБОТАЮЩИМИ В ЭТОМ СЕКТОРЕ?

«Каков поп, таков и приход». Было мало, больше не стало. Учиться не у кого.

5. ЕСТЬ ЛИ У НАС (ЕСЛИ ДА, ТО КАКОЕ КОЛИЧЕСТВО) ОТЕЧЕСТВЕННЫЕ ИНЖЕНЕРЫ, КОТОРЫЕ МОГУТ ОКАЗЫВАТЬ УСЛУГИ КРУПНЫМ НЕДРОПОЛЬЗОВАТЕЛЯМ ПО ПРОЕКТИРОВАНИЮ НА УРОВНЕ МЕЖДУНАРОДНЫХ СТАНДАРТОВ?

Таких специалистов нет. Наши «гуру» способны выступать только в роли консультантов.

6. ЕСЛИ КОЛИЧЕСТВО ОТЕЧЕСТВЕННЫХ ИНЖЕНЕРОВ НЕВЕЛИКО, ТО КАК МОЖНО РЕШИТЬ ВОПРОСЫ ПО РАЗВИТИЮ ОТЕЧЕСТВЕННЫХ ИНЖИНИРИНГОВЫХ КОМПАНИЙ?

7. КАКИЕ, НА ВАШ ВЗГЛЯД, МЕРЫ НЕОБХОДИМО ПРЕДПРИНИМАТЬ, ЧТОБЫ ИНЖИНИРИНГ РАЗВИВАЛСЯ В КАЗАХСТАНЕ?

8. КАКУЮ ПОМОЩЬ ИЛИ СОДЕЙСТВИЕ ОКАЗЫВАЕТ ГОСУДАРСТВО ДЛЯ РАЗВИТИЯ ОТЕЧЕСТВЕННОГО ИНЖИНИРИНГОВОГО РЫНКА, ОТЕЧЕСТВЕННЫХ КАДРОВ И КОМПАНИЙ?

По вопросам 6–8: наши госорганы некомпетентны в вопросах инжиниринга и не заинтересованы в развитии отечественных кадров и компаний. Компетентные специалисты могут стать серьезными оппонентами.

9. РАССКАЖИТЕ, ПОЖАЛУЙСТА, О ПРОЕКТАХ, КОТОРЫЕ ВЫ РЕАЛИЗУЕТЕ ИЛИ РЕАЛИЗОВАЛИ, ОБ ИХ СЛОЖНОСТЯХ, ЧТОБЫ МОЖНО БЫЛО ПРЕДСТАВИТЬ КАК ПРИМЕР ДЛЯ ОТРАСЛИ.

Я работаю директором завода, а не проектной организации. К счастью, нам удалось сохранить свой КБ, и

мы разрабатываем конструкторскую документацию на свою продукцию. Делаем это, как правило, на базе технических заданий и проектных решений, полученных от заказчиков и их подрядчиков в области инжиниринга. За последние пятнадцать лет отработали с десятью, если не более, крупнейшими компаниями. Как правило, они весьма компетентны, но часто многое зависит от конкретных специалистов. «Дураков» и «павлинов» везде хватает. Очень хороший уровень демонстрируют авторизованные инспекторы ASME (представители Американского общества инженеров-механиков). Проблема инженерных кадров стоит и перед нами. Пресловутая «голландская болезнь» дает о себе знать, и достаточно часто молодые инженеры, так и не научившись работать по настоящему, уходят за большим заработком. К сожалению, мы действительно платим скромную зарплату.

10. ЧТО ПРИВНОСЯТ ЗАРУБЕЖНЫЕ ИНЖИНИРИНГОВЫЕ КОМПАНИИ НА РЫНОК КАЗАХСТАНА И КАК ОСУЩЕСТВЛЯЕТСЯ ТРАНСФЕРТ ТЕХНОЛОГИЙ (ЕСЛИ ТАКОВОЕ ИМЕЕТ МЕСТО)?

Как такового, трансферта нет, то есть новые технологии компании делают для себя. При реализации крупных проектов применяются и реализуются современные технологии, возможно иногда даже прорывные. Насколько они эффективны, покажет время.



Reliability, integrity, innovation

Rolls-Royce Energy Kazakhstan & Uzbekistan [Web:www.rolls-royce.com/energy](http://www.rolls-royce.com/energy)

[Tel:+7 \(727\) 2630101](tel:+77272630101)

Rolls-Royce brand means more than engineering excellence. It is a standard of quality across all our activities. Rolls-Royce Energy division serves two distinct markets - Power Generation and Oil & Gas.

The energy business supplies gas turbines, compressors and diesel power units to customers around the world. The business is a world leader in the supply of power for onshore and offshore oil and gas applications. Our developing civil nuclear capability has further strengthened our position in the power generation market.

Rolls-Royce offers a wide range of gas engine and gas turbine based solutions for the power generation market, backed up by a comprehensive range of service solutions.



Ерлен Манасович Бадыхан
Старший аналитик Агентства по исследованию рентабельности
инвестиций (АИРИ)

БЕЗ ПОДДЕРЖКИ ГОСУДАРСТВА НЕ ОБОЙТИСЬ

Инжиниринг как область деятельности направлен на создание инфраструктуры базовых отраслей экономики. В нефтегазовой отрасли используется классификация инжиниринговых работ по трем группам:

- разведка и разработка месторождений;
- создание и ремонт объектов сбора, подготовки, транспортировки и хранения углеводородов;
- создание и ремонт объектов переработки и распределения углеводородов.

В мировой практике инжиниринг является неотъемлемой частью так называемых «контрактов» EPC и EPCM:

- EPC: Engineering, Procurement, Construction (Инжиниринг, Поставки, Строительство) – договор на комплексное обслуживание: проектирование, поставку оборудования и

монтаж с фиксированной ценой;

- EPCM: Engineering, Procurement, Construction, Management (Инжиниринг, Поставки, Строительство, Управление проектом) – под этой аббревиатурой подразумевается управление строительством объекта «под ключ» на условиях договора генподряда, как правило – на условиях фиксированного дохода генподрядчика.

Отметим, что контракты EPCM преобладают над EPC. В EPCM-модели заказчик выбирает генерального подрядчика, предоставившего лучшее техническое, технологическое и коммерческое решение и готового выполнить проектирование по утвержденной технологии и в полном объеме реализовать строительство. В обязанности генподрядчика входят рабочее проектирование, детальный инжиниринг, приобретение технологического оборудования

С 2005 ПО 2011 ГОДЫ ДЕМОСТРИРОВАЛИ ТЕНДЕНЦИЮ РОСТА УСЛУГИ В ОБЛАСТИ ИНЖИНИРИНГА ПО ПРОЕКТИРОВАНИЮ ОБЪЕКТОВ ГРАЖДАНСКОГО СТРОИТЕЛЬСТВА – ТРУБОПРОВОДОВ, ЛИНИЙ СВЯЗИ, ЛЭП И Т. Д.

и комплектующих, строительных материалов, конструкций и выполнение строительных работ «под ключ».

После образования Содружества независимых государств, связи бывших союзных подразделений монтажно-наладочных организаций были нарушены, однако в Казахстане осталось наследство в виде большого числа инжиниринговых компаний. В настоящее время они работают в основном в топливно-энергетическом и строительном комплексах. Однако, при этом необходимо отметить, что в стране отсутствуют национальные инжиниринговые компании, способные предоставить услуги мирового уровня. Практически все крупные проекты на территории Казахстана, начиная с этапа аналитических исследований, предпроектных работ, технико-экономического обоснования и рабочего проектирования, заканчивая технологическим сопровождением и приемкой, обслуживаются зарубежными компаниями.

Определить емкость казахстанского рынка инжиниринговых услуг в нефтегазовой сфере достаточно сложно, но по оценкам АИРИ (2011 г.), проведенным совместно с экспертами Союза инжиниринговых компаний, на основе отобранной статистической информации, была получена сумма, немногим превышающая 950 млн. долларов США. Порядка 60% этой суммы приходится на «услуги консультационные в области геологии и геофизики», которые состоят из услуг по проведению геологической разведки и изысканий (исследование месторождений нефти и газа без научных исследований и разработок). Оставшиеся 40% распределены между услугами в области проектирования установок по обработке отходов и отбросов, проектирования водных, канализационных и дренажных систем, проектирования промышленных предприятий и технологических процессов, а также услугами в области инжиниринга по проектированию объектов гражданского строительства (магистральных и локальных трубопроводов, линий связи), надземной маркшейдерской съемки, проверки и анализа чистоты и состава воздуха и прочих.

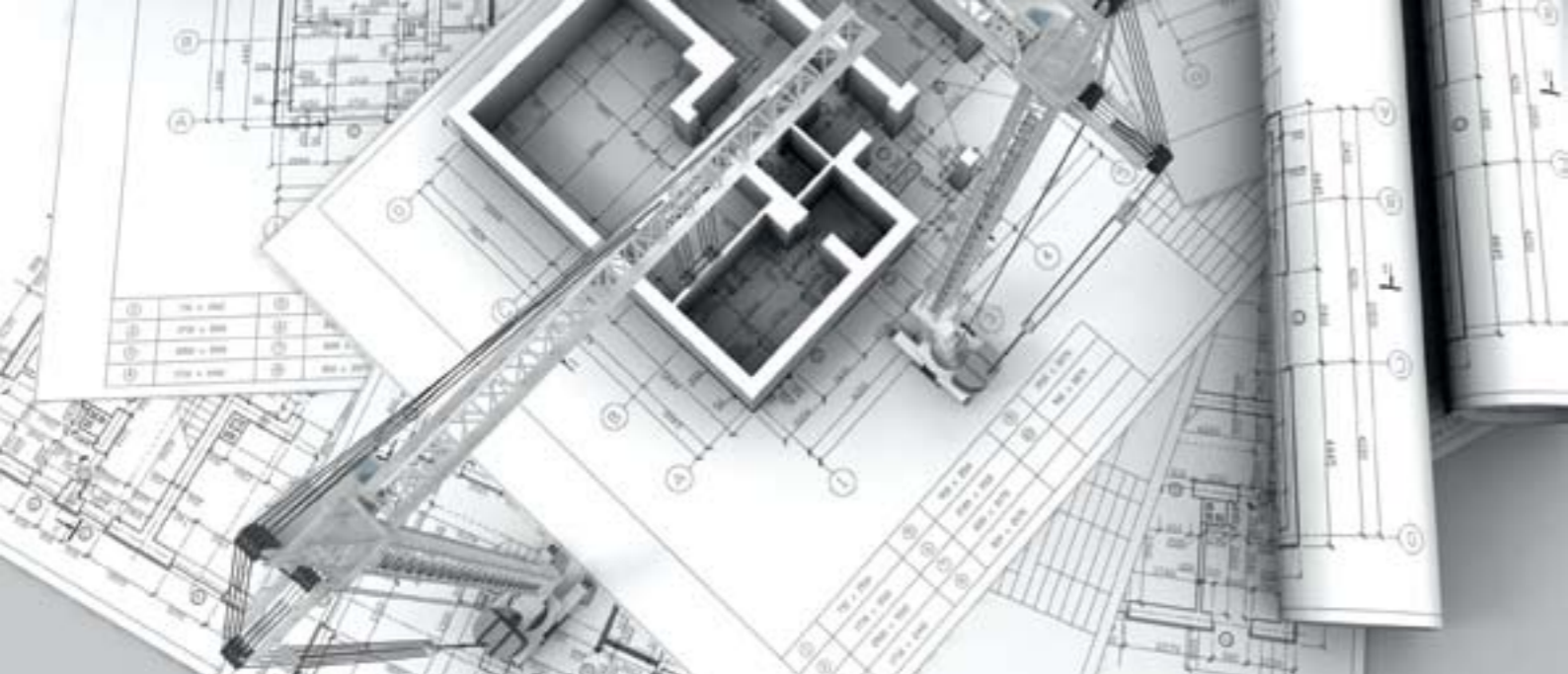
По состоянию на 2011 год, ситуация на казахстанском рынке нефтегазового инжиниринга характеризовалась увеличением потребностей в инжиниринговых услугах в нефтегазовой отрасли. В частности, с 2005 по 2011 годы демонстрировали тенденцию роста услуги в области инжиниринга по проектированию объектов гражданского строительства – трубопроводов, линий связи, ЛЭП и т.д.

Данные показатели могут отражать инжиниринговые услуги не только в нефтегазовом секторе, но в большинстве своем они охватывают именно эту область.

Услуги по проведению геологической разведки и изысканий занимают большую часть (порядка 95%) от общего объема инжиниринговых услуг в нефтегазовой отрасли. С 2009 по 2011 год наблюдалось резкое увеличение предоставления услуг в этом секторе. Также, за указанные годы существенно возросли объемы услуг геодезической службы, побудительным мотивом чего могла послужить ситуация не только в нефтегазовом секторе.

Как правило, рынок инжиниринговых услуг в мировой нефтегазовой отрасли в сильной степени зависит от темпов развития основного рынка – рынка разведки и добычи нефти и газа. Этот принцип относится ко всему спектру инжиниринговых услуг – инженерно-техническому проектированию разработки месторождений, транспортировке и строительству нефтепроводов, и в несколько меньшей степени – к процессам переработки добываемого сырья. Казахстан в этом плане не является исключением.

Для более детального обсуждения перспектив развития рынка инжиниринговых услуг, прежде всего, следует ориентироваться индикативными планами по разведке, добыче и транспортировке углеводородного сырья. Рынок инжиниринговых услуг будет изменяться, прежде всего, в зависимости от планов разработки месторождений и модернизации существующих магистральных трубопроводов. Планы по реконструкции и модернизации существующих заводов по очистке и переработке углеводородов окажут



Несмотря на рост стоимостных показателей услуг, отрасль ощущает серьезные сложности в организации совместных работ и конкуренцию со стороны зарубежных организаций.

лишь опосредованное влияние на рост рынка инжиниринговых услуг, т.к. данные проекты носят локальный характер и затрагивают производственные мощности только отдельных, обособленных предприятий. С другой стороны, разработка месторождений и транспортировка сырья производят синергетический эффект на рынок инжиниринговых услуг в целом.

На основании вышеприведенных индикативных планов, представляется возможным, основываясь на статистическом классификаторе услуг, вычленив отдельные виды инжиниринговых услуг и построить прогнозы по росту соответствующих рынков. В частности, можно предположить, что в ближайшие 5 лет после реализации вышеприведенных планов, произойдет 15%-ный рост рынка услуг инженерно-технического проектирования разработки месторождений и 10%-ный рост рынка проектных услуг по модернизации нефте- и газопроводов.

В настоящее время перед рынком инжиниринговых услуг Казахстана стоит достаточно сложная задача – одновременное повышение технологического уровня рынка за счет использования услуг иностранных подрядчиков и развитие научно-технического потенциала отечественных инжиниринговых и проектных компаний.

В мировом опыте имеются разные сценарии развития такой ситуации. К примеру, опыт Великобритании 70–80-х годов прошлого века демонстрирует, что отсутствие государственного контроля над этими процессами быстро привело к подавляющему доминированию американских сервисных компаний и вытеснению отечественных компаний на периферию сектора инжиниринговых услуг, а именно в его невысокотехнологичные и ненаукоемкие сегменты.

Вместе с тем, государственный надзор в Норвегии, где были определены условия использования норвежских подрядчиков, привел к тому, что норвежский сектор стал конкурентоспособным западным компаниям. Успех Норвегии в обеспечении высокого уровня использования углеводородных ресурсов в интересах общества во многом обязан правительственной политике, которая поощряла партнерство между иностранными и норвежскими компаниями. Так, норвежское правительство сделало обязательным исследовательские программы для зарубежных компаний, что явилось предпосылкой к тому, что нефтегазовые технологии, разработанные и внедренные в Норвегии, в настоящее время считаются одними из лучших в своих сферах. Начиная с 1970 г., в Норвегии была признана необходимость стимулирования развития отечественного нефтегазового комплекса, и в то же время, важность поощрения конкуренции в нефтегазовой промышленности. Так, в период 1972–1974 гг. было законодательно закреплено использование местных товаров и услуг – норвежская доля поставок работ и услуг, в частности, достигала 90%.

Создание в 1972 году норвежской государственной компании «Статойл» и обеспечение участия в освоении шельфа двух частных норвежских компаний – «Сага Петролеум» и «Норск Гидро» – было направлено на формирование ключевой роли норвежских компаний в нефтегазовом секторе. Международными и зарубежными компаниями была отведена роль технологического обеспечения в совместных альянсах с норвежскими компаниями, а также роль «катализатора» в превращении норвежских компаний в полноценных операторов разработки шельфовых месторождений.

Совместные предприятия в секторе

оказания инжиниринговых услуг также создавались на основе принципов, в результате действия которых норвежские инжиниринговые компании смогли получить доступ к передовым технологиям. Норвежский опыт показывает, что процедура доступа иностранных компаний к разработке углеводородных месторождений может эффективно использоваться как инструмент решения широкого круга технологических, экономических и социальных проблем. Так, например, реализованная общественная ценность освоения месторождения «Экофиск» (крупнейшее месторождение на шельфе Северного моря) по состоянию на конец 2004 года выглядела следующим образом: в общей стоимости добытых ресурсов 36% составляла стоимость товаров и услуг (закупленных для реализации проекта), около 50% приходилось на обычные налоги, а также платежи рентного происхождения, примерно 4% составила зарплата сотрудников, занятых в проекте и около 10% получили владельцы компаний – недропользователей.

В целом, характеризуя ситуацию на рынке инжиниринговых услуг в нефтегазовой отрасли, стоит отметить, что, несмотря на рост стоимостных показателей услуг, отрасль ощущает серьезные сложности в организации совместных работ и конкуренцию со стороны зарубежных организаций. Кроме того, можно выделить следующие проблемы, присущие отечественному рынку инжиниринговых услуг:

- казахстанские проектные организации работают, в основном, на субподряде у западных инжиниринговых компаний;
- недостаточен опыт реализации контрактов на инжиниринг, в рамках консорциума как зарубежных, так и казахстанских фирм, которые оказывают целевой комплекс инжиниринговых услуг;
- отсутствует скоординированная работа между казахстанскими инжиниринговыми компаниями;
- у казахстанских проектных организаций отсутствуют опыт и знания по комплексному проектированию технологических объектов. Исходя из вышесказанного, для полноценного развития отечественного инжинирингового рынка в сфере добычи нефти и газа, необходимо неусыпное внимание со стороны государства. В частности, были бы полезными следующие мероприятия:
- государственная поддержка импорта ключевых комплексных технологий с обязательствами по их локализации;
- поэтапное повышение долей независимого сегмента, представленного казахстанскими инжиниринговыми компаниями –

при разработке месторождений, транспортировке сырья и реконструкции отечественных перерабатывающих предприятий;

- введение стимулирующего налогообложения для инжиниринговых и проектных организаций.

Рынок инжиниринговых услуг в Казахстане весьма конкурентен, и преуспевают лишь те компании, которые способны охватить большой спектр услуг в данной области деятельности. Инжиниринговые компании достигают конкурентных преимуществ за счет опережающего использования доступных эффективных ресурсов «извне», быстрой адаптации к внешним условиям, развития уникальных компетенций «внутри», экономически эффективной организации своей деятельности и применения современных систем управления имеющимися в их распоряжении активами и возможностями.



TOP 100 ГЛОБАЛЬНЫХ ИНЖИНИРИНГОВЫХ КОМПАНИЙ, С УЧЕТОМ ДОХОДОВ В СТРАНЕ ПРОИСХОЖДЕНИЯ

Рейтинг		Компания	Тип	Всего млн. \$
2012	2011			
1	1	AECOM Technology Corp., Los Angeles, Calif., U.S.A.	EA	6,875.2
2	2	URS Corp., San Francisco, Calif., U.S.A.	EAC	5,334.0
3	3	Jacobs, Pasadena, Calif., U.S.A.	AEC	5,222.7
4	4	WorleyParsons Ltd., North Sydney, NSW, Australia	EC	4,459.1
5	7	Fluor Corp., Irving, Texas, U.S.A.	EC	4,029.4
6	6	AMEC plc, London, U.K.	EC	3,935.8
7	5	CH2M HILL, Englewood, Colo., U.S.A.	EAC	3,903.0
8	8	Fugro NV, Leidschendam, The Netherlands	GE	3,631.0
9	9	SNC-Lavalin International Inc., Montreal, Quebec, Canada	EC	3,370.6
10	10	ARCADIS NV, Amsterdam, The Netherlands	E	2,806.0
11	12	Bechtel, San Francisco, Calif., U.S.A.	EC	2,587.0
12	11	Tetra Tech Inc., Pasadena, Calif., U.S.A.	E	2,510.0
13	17	China Communications Construction Group Ltd., Beijing, China	EC	2,441.7
14	13	Atkins, Epsom, Surrey, U.K.	EA	2,385.1
15	14	KBR, Houston, Texas, U.S.A.	EC	2,189.6
16	19	Hydrochina Corp., Beijing, China	EC	2,033.0
17	18	Mott MacDonald Group Ltd., Croydon, Surrey, U.K.	E	1,734.4
18	25	Hatch Group, Mississauga, Ontario, Canada	E	1,726.6
19	**	Parsons Brinckerhoff, New York, N.Y., U.S.A.	EA	1,681.9
20	15	Dar Al-Handasah Consultants (Shair and Partners), Cairo, Egypt	EA	1,653.6
21	21	Stantec Inc., Edmonton, Alberta, Canada	EAL	1,651.1
22	20	HDR, Omaha, Neb., U.S.A.	EA	1,589.7
23	22	ARUP Group Ltd., London, U.K.	E	1,503.4
24	24	China Railway Construction Corp. Ltd., Beijing, China	EC	1,454.0
25	30	China Railway Group Ltd., Beijing, China	EC	1,379.4
26	26	The Shaw Group Inc., Baton Rouge, La., U.S.A.	EC	1,349.4
27	39	Sinclair Knight Merz, St. Leonards, NSW, Australia	E	1,337.8
28	27	Grontmij NV, De Bilt, The Netherlands	E	1,296.3
29	35	Ramboll Group A/S, Copenhagen, Denmark	E	1,293.3
30	33	Golder Associates Corp., Mississauga, Ontario, Canada	E	1,265.4
31	23	Tecnicas Reunidas, Madrid, Spain	EC	1,242.3
32	31	Black & Veatch, Overland Park, Kan., U.S.A.	EC	1,154.6
33	32	WSP Group plc, London, U.K.	E	1,150.8
34	46	Poyry, Vantaa, Finland	E	1,108.0
35	36	Egis, Saint Quentin en Yvelines, France	E	1,106.8
36	51	Saipem, San Donato Milanese (Milan), Italy	EC	1,088.4
37	42	Aurecon, Singapore, Singapore	E	1,052.9
38	28	Parsons, Pasadena, Calif., U.S.A.	EC	1,046.9
39	48	SWECO, Stockholm, Sweden	E	1,036.0
40	44	MWH Global, Broomfield, Colo., U.S.A.	EC	1,017.0
41	41	GHD Pty Ltd., Sydney, NSW, Australia	E	1,004.0
42	45	TECHNIP, Paris, France	EC	982.0
43	34	China Metallurgical Group Corp., Beijing, China	EA	961.7
44	37	HNTB Cos., Kansas City, Mo., U.S.A.	EA	933.9
45	55	Wood Group Mustang, Houston, Texas, U.S.A.	EC	926.8
46	38	China Chengda Engineering Co. Ltd., Chengdu, Sichuan, China	EC	925.0
47	61	CB&I, The Woodlands, Texas, U.S.A.	EC	915.9

Рейтинг		Компания	Тип	Всего млн. \$
2012	2011			
48	40	Mouchel, Woking, Surrey, U.K.	E	896.5
49	60	Cardno Ltd., Brisbane, Queensland, Australia	E	855.8
50	50	EF AB, Stockholm, Sweden	E	806.2
51	53	JGC Corp., Yokohama, Japan	EC	801.0
52	47	China Power Engineering Consulting Group Co., Beijing, China	EC	774.4
53	43	Sinopec Engineering Inc., Beijing, China	EC	766.2
54	56	Gensler, San Francisco, Calif., U.S.A.	A	764.1
55	58	CDM Smith, Cambridge, Mass., U.S.A.	EC	746.5
56	54	Burns & McDonnell, Kansas City, Mo., U.S.A.	EAC	745.7
57	57	Dessau Inc., Montreal, Quebec, Canada	E	742.0
58	49	COWI, Kongens Lyngby, Denmark	E	732.5
59	67	China Construction Eng'g Design Group Corp. Ltd., Beijing, China	AE	665.4
60	62	GENIVAR Inc., Montreal, Quebec, Canada	E	651.9
61	63	Nippon Koei Group, Tokyo, Japan	E	620.0
62	29	Louis Berger, Morristown, N.J., U.S.A.	EAP	614.7
63	**	Petrofac Ltd., Jersey, Channel Islands, U.K.	EC	592.1
64	85	SYSTRA, Paris, France	E	573.2
65	59	DHV Group, Amersfoort, The Netherlands	E	562.3
66	69	KEPCO Engineering & Construction Co., Yongin-si, Gyeonggi-do, S. Korea	AEC	539.5
67	75	Shanghai Xian Dai Architectural Design Group Co., Shanghai, China	AE	528.6
68	72	Michael Baker Corp., Moon Township, Pa., U.S.A.	EA	528.4
69	64	exp, Brampton, Ontario, Canada	EA	519.2
70	66	Sargent & Lundy LLC, Chicago, Ill., U.S.A.	E	510.4
71	68	CDI Corp., Philadelphia, Pa., U.S.A.	EA	504.3
72	82	Maire Tecnimont, Rome, Italy	EC	496.6
73	70	HOK, St. Louis, Mo., U.S.A.	AE	447.5
74	87	SMEC, Cooma, NSW, Australia	E	445.5
75	71	Hyder Consulting, London, U.K.	E	445.2
76	84	STV Group Inc., New York, N.Y., U.S.A.	EA	437.5
77	**	CTI Engineering Co. Ltd., Tokyo, Japan	E	420
78	88	Kajima Corp., Tokyo, Japan	EAC	413.8
79	116	Ausenco, South Brisbane, Queensland, Australia	E	411.1
80	94	Science Applications International Corp. (SAIC), McLean, Va., U.S.A.	EC	403.1
81	78	Artelia (Sogreah & Coteba), Echirrolles Cedex, France	E	399.9
82	102	S&B Engineers and Constructors Ltd., Houston, Texas, U.S.A.	EC	399.0
83	80	Hyundai Engineering Co. Ltd., Seoul, S. Korea	EC	397.0
84	65	Coffey International, Sydney, NSW, Australia	GE	385.7
85	90	TRC Cos. Inc., Lowell, Mass., U.S.A.	E	379.2
86	76	Oriental Consultants (ACKG Ltd.), Tokyo, Japan	E	375.5
87	115	Conestoga-Rovers & Assoc., Niagara Falls, N.Y., U.S.A.	E	363.0
88	91	Terracon Consultants Inc., Olathe, Kan., U.S.A.	E	360.7
89	110	McDermott International Inc., Houston, Texas, U.S.A.	EC	343.4
90	92	Kimley-Horn and Associates Inc., Raleigh, N.C., U.S.A.	E	343.0
91	89	China HuanQiu Contracting & Engineering Corp., Beijing, China	EC	339.5
92	95	Beca Group Ltd., Auckland, New Zealand	EA	335.1
93	104	China Petroleum Pipeline Eng'g Corp., Langfang City, Hebei, China	EC	333.9
94	97	China National Machinery Industry Corp., Beijing, China	EC	332.4
95	**	IBI Group, Toronto, Ontario, Canada	AE	332.3
96	81	INECO, Madrid, Spain	E	321.2
97	96	SETEC, Paris, France†	E	310.8
98	105	Tebodin Consultants & Engineers, The Hague, The Netherlands	E	310.0
99	114	Bureau Veritas, Fort Lauderdale, Fla., U.S.A.	E	307.3
100	103	Dewberry, Fairfax, Va., U.S.A.	EA	301.6

Источник: <http://enr.construction.com/toplists/Top-Global-Design-Firms/001-100.asp>



Токмурзина Дана
Менеджер по налогам ТОО «ПрайсуотерхаусКуперс Такс энд Эдвайзори»
Кандидат юридических наук по налоговым вопросам, магистр налогового права (Лондон),
обладатель степени АДИТ Великобритании по международному налогообложению

Марденова Маржан
Консультант по налогам ТОО «ПрайсуотерхаусКуперс Такс энд Эдвайзори»
Бакалавр банковского дела (Чешская Республика)

НАЛОГОВЫЕ НЮАНСЫ ИНЖИНИРИНГОВЫХ УСЛУГ

При строительстве, реконструкции и модернизации объектов казахстанские компании обычно сталкиваются с необходимостью разработки предпроектной документации, которая является предметом инжиниринговых услуг. В случае если такие услуги оказываются иностранной компанией – нерезидентом, не следует забывать про потенциальные налоговые риски, возникающие у налогового агента, то есть казахстанской компании – заказчика услуги.

Несмотря на наличие отдельного законодательства, регулирующего архитектурно-строительные отношения, вопросы лицензирования, для целей налогообложения Налоговый кодекс предусматривает отдельное понятие для инжиниринговых услуг. Так, согласно налоговому законодательству, под инжиниринговыми услугами понимаются инженерно-консультационные услуги, работы исследовательского, проектно-конструкторского, расчетно-аналитического характера, подготовка технико-экономических обоснований проектов, а также разработка рекомендаций в области организации производства и управления, реализации продукции.

Характерной особенностью инжиниринга является тот факт, что иностранная компания может оказать такие услуги, как на территории Казахстана, так и за ее пределами. В случае, если иностранная компа-

ния не имеет филиала или представительства в Казахстане, то доходы такой компании от оказания инжиниринговых услуг непосредственно в Казахстане должны быть обложены подоходным налогом по ставке 20%. В этом случае, агентом по удержанию и уплате налога в бюджет будет являться компания – получатель таких услуг. В случае, если для оказания инжиниринговых услуг казахстанским компаниям нерезидент не направлял своих сотрудников в Казахстан, ситуация для целей налогообложения несколько изменится. Так, концептуально оказание услуг нерезидентами за пределами РК не подлежит налогообложению в РК.

Однако одновременно нужно рассматривать и тот риск, насколько инжиниринговая услуга может быть признана консультационной. Так, согласно понятию «инжиниринговые услуги» в какой-то мере могут быть консультационны-



ми. В случае если придерживаться такой позиции, то сработает ограничение, согласно которому корпоративный подоходный налог с доходов нерезидента возникает даже, если услуга полностью была оказана за пределами РК.

Второй риск, который также следует принимать во внимание, заключается в следующем. Так, некоторые контракты предусматривают разделение услуг на этапы. В таких ситуациях, часть услуг оказывается за пределами РК, часть на территории РК. При этом, Налоговый кодекс позволяет каждый этап выполнено производственно-технологического цикла могут рассматриваться как отдельный вид работ, услуг в целях исчисления и удержания подоходного налога у источника выплаты с доходов нерезидентов. Вместе с тем, каждый этап работ должен быть соответствующе оформлен, для того, чтобы можно было на законных основаниях не платить налог в Казахстане.

Все указанные риски существенно уменьшаются при краткосрочных контрактах в случае применения положений конвенции об избежании двойного налогообложения (далее – конвенция), заключенной между Казахстаном и страной резидентства иностранной компании. Указанные конвенции право налогообложения доходов от оказания услуг предоставляют стране резидентства, если только в стране источнике дохода (то есть в данном случае, в Казахстане) не образовано постоянное учреждение. При этом для определения факта образования предусмотрены специальные временные тесты до 12 месяцев пребывания сотрудников на территории РК.

Указанные тесты предусматривают более длительные периоды, чем те, что предусмотрены в Налоговом кодексе. Так, казахстанское законодательство закладывает порог в 183 календарных дня в пределах любого последовательного двенадцатимесячного периода с даты начала осуществления деятельности в рамках одного или связанных проектов.

Таким образом, в случае, если нерезидент без применения положений конвенций оказывает услуги

на территории РК, то, как минимум, его налоговый агент должен будет удержать 20% налог у источника выплаты доходов. Как максимум, длительное пребывание сотрудников в Казахстане может привести к образованию постоянного учреждения нерезидента, то есть возникнет obligation по налоговой регистрации в Казахстане, obligation по самостоятельной уплате налогов и представлению налоговых отчетностей без помощи налогового агента. Также дополнительно увеличится налоговая нагрузка за счет налога на чистый доход в 15%.

Дополнительный вопрос, на который следует обращать внимание, заключается в том, что инженеринговые услуги обычно являются частью строительных работ. При этом для целей определения постоянного учреждения, они могут рассматриваться комплексно. Иными словами, если инженеринговые услуги оказываются иностранной компанией – нерезидентом в рамках строительства объекта, то существует вероятность того, что срок оказания таких услуг будет считаться с учетом всего контракта строительства. Данные положения особенно применимы к EPC-контрактам (контрактам на инженеринг, снабжение и строительство), чаще всего представляющим собой строительство «под ключ» и, как следует из названия, подразумевающим, что предоставление инженеринговых услуг является только одним из этапов целого контракта.

Налоговый кодекс РК определяет, что осуществление строительной деятельности и (или) строительных работ на территории Казахстана, а также оказания услуг по наблюдению за выполнением этих работ, приводит к образованию постоянного учреждения вне зависимости от сроков осуществления такой деятельности. Кроме того, дополнительным нюансом является то, что существуют определенные квалификационные требования к лицам, оказывающим подобные услуги. Так, регистрация филиала может явиться также важным вопросом. При этом, согласно положениям Налогового кодекса, филиал автоматически приводит к образованию постоянно-

Казахстанское законодательство закладывает порог в 183 календарных дня в пределах любого последовательного двенадцатимесячного периода с даты начала осуществления деятельности в рамках одного или связанных проектов.

го учреждения. В то же время, большинство конвенций предоставляют более выгодные критерии по образованию постоянного учреждения в отношении строительной деятельности и предусматривают, что строительная деятельность или оказание услуг по наблюдению за выполнением строительных работ может приводить к образованию постоянного учреждения, если срок таких работ превысит 12 месяцев.

Необходимо обратить внимание, что в случае, если строительные работы ведутся разными компаниями, сроки деятельности которых только в совокупности превышают 12 месяцев, каждая из таких компаний может иметь риск создания постоянного учреждения связанного с тем, что строительство осуществляется в рамках одного проекта и, следовательно, срок деятельности считается с начала осуществления деятельности и до его конца. В частности, это применимо к EPC контрактам, в рамках которых иногда привлекаются услуги иностранных

компаний на сроки, не превышающие 12 месяцев, которые, однако, с учетом всего срока EPC контракта могут создавать постоянные учреждения.

Так, в случае осуществления строительного проекта на территории Казахстана, компания – нерезидент автоматически создает постоянное учреждение в Казахстане с первого дня осуществления строительной деятельности. При этом в случае наличия соответствующей конвенции, постоянное учреждение создается при превышении установленного периода.

В виду того, что строительные проекты часто превышают 12 месяцев, и таким образом приводят к созданию постоянного учреждения, иностранные компании практикуют открытие казахстанских филиалов и соответственное разделение работ на казахстанскую и оффшорную части. При этом контракты заключаются с филиалом или на весь объем работ или только на местные работы, а на оффшорную часть с

головным офисом. Однако все же остается риск того, что доходы головного офиса от осуществления деятельности в Казахстане могут быть отнесены к его филиалу и обложены подоходным налогом (так называемая «сила притяжения дохода»).

Кроме вопроса корпоративного подоходного налога, внимание также следует обратить и на НДС. В связи с тем, что место оказания инженеринговых услуг или строительства определяется в соответствии с местом регистрации получателя таких услуг, то, соответственно, оказание инженеринговых услуг компаниями – нерезидентами, не имеющими филиалов/представительств в Казахстане, казахстанским компаниям должно облагаться НДС за нерезидента по ставке 12%.

В рамках планирования EPC контракта, необходимо отметить, что с точки зрения налогового эффекта иногда выгоднее, чтобы заказчик приобретал у поставщика оборудование зарубежом и самостоятельно его импортировал. В таком случае у заказчика будет возможность на применение льгот по НДС методом зачета, заключающегося в освобождении от уплаты НДС на импортированные товары при выполнении определенных условий. Также работы по монтажу и установке оборудования могут быть освобождены от подоходного налога у источника, если стоимость таких работ включена в цену сделки по договору и не выделена отдельно.

В заключении необходимо напомнить, что в прошлом году были внесены изменения в Закон «О лицензировании», которые могут иметь существенное влияние на EPC проекты. В частности, данные изменения касаются необходимости наличия местного партнера с лицензией, а также требований к сертификации проектной документации в Казахстане.

Таким образом, реализация интегральных комплексных проектов в Казахстане, кроме чисто технических вопросов, также требует предварительного обдуманного планирования налоговой нагрузки, которая может существенно увеличить стоимость таких проектов.



Еспаев Айдар Майданович,
Директор центра международных нефтегазовых проектов, АО «Казахский институт нефти и газа»

Шарафутдинов Джалиль Фаизович,
к.ю.н., главный менеджер, Департамент инжиниринга интегрированных проектов, АО «Казахский институт нефти и газа»

О необходимости внесения изменений и дополнений в некоторые законодательные акты Республики Казахстан по вопросам недропользования, инжиниринговой деятельности, казахстанского содержания и разработки Кодекса Республики Казахстан о недрах и недропользовании

14 ДЕКАБРЯ 2012 ГОДА ПРЕЗИДЕНТ РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН Н.А. НАЗАРБАЕВ ОБРАТИЛСЯ С ПОСЛАНИЕМ К НАРОДУ КАЗАХСТАНА, В КОТОРОМ ОБОЗНАЧИЛ ЧЕТКИЙ КУРС РАЗВИТИЯ СТРАНЫ ДО 2050 ГОДА. В ЧАСТНОСТИ ГЛАВА ГОСУДАРСТВА ПОДЧЕРКНУЛ, ЧТО «ЧЕЛОВЕЧЕСТВО НАХОДИТСЯ НА ПОРОГЕ ТРЕТЬЕЙ ИНДУСТРИАЛЬНОЙ РЕВОЛЮЦИИ, КОТОРАЯ МЕНЯЕТ САМО ПОНЯТИЕ ПРОИЗВОДСТВА. ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЕ ОТКРЫТИЯ КАРДИНАЛЬНО МЕНЯЮТ СТРУКТУРУ И ПОТРЕБНОСТИ МИРОВЫХ РЫНКОВ. МЫ ЖИВЕМ УЖЕ В СОВЕРШЕННО ИНОЙ ТЕХНОЛОГИЧЕСКОЙ РЕАЛЬНОСТИ, НЕЖЕЛИ РАНЕЕ. МЫ ДОЛЖНЫ БЫТЬ АКТИВНЫМИ УЧАСТНИКАМИ ЭТИХ ПРОЦЕССОВ».

За годы независимости добыча нефти увеличилась в Казахстане в 3 раза, природного газа – в 5 раз. Это позволило нам стать «динамичной страной со средним уровнем дохода населения и динамично растущей экономикой». Энергетические отрасли экономики стали «локомотивом для всей экономики и способствовали развитию других отраслей».

«Мы должны были создать современную, эффективную нефтегазовую и горнодобывающую отрасли экономики. Мы справились с этой задачей. Сегодня мы используем

доходы сырьевого сектора, для построения новой экономики будущего», – сказал Президент Республики Казахстан.

Построение экономики будущего невозможно без создания современной законодательной базы и в частности без «привязки» регулирования к современным глобальным экономическим процессам, международным стандартам и стратегическим планам развития Республики Казахстан.

В данной статье авторы рассматривают вопросы систематизации и совершенствования казахстанского

законодательства по вопросам недропользования, инжиниринговой деятельности и казахстанского содержания в рамках нового концептуального подхода предложенного Главой государства в «Стратегии Казахстан – 2050: новый политический курс состоявшегося государства» и делают закономерный вывод о необходимости изменения содержания правового регулирования в области недропользования в Республике Казахстан и придания ему комплексного системного характера посредством кодификации и разработки Кодекса Республики Казахстан о недрах и недропользовании.

ПОСТАНОВКА ПРОБЛЕМЫ № 1: ОПРЕДЕЛЕНИЕ ПОНЯТИЯ «ИНЖИНИРИНГ» В ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН.

Единственное определение понятия «инжиниринговые услуги» в законодательстве Республики Казахстан дается в подпункте 50) статьи 1 «Основные понятия, используемые в настоящем Законе» главы 1 «Общие положения» Раздела 1 «Государственное регулирование архитектурной, градостроительной и строительной деятельности» Закона Республики Казахстан от 16 июля 2001 года № 242-III «Об архитектурной, градостроительной и строительной деятельности в Республике Казахстан», которое определяет «инжиниринговые услуги в сфере архитектурной, градостроительной и строительной деятельности», как «комплекс услуг (технический и авторский надзоры) обеспечивающие подготовку и осуществление строительства с целью достижения оптимальных проектных показателей».

Таким образом, Закон 2001 г. (с изменениями и дополнениями по состоянию на 10.07.2012 г.) ограничивает понимание «инжиниринга» только «комплексом услуг» по «техническому и авторскому надзору», что, как всем понятно, не соответствует современному пониманию термина «инжиниринг».

1. Практически все контракты в области инжиниринга и строительства в Республике Казахстан заключаются по модели ЕРС или ЕРСМ.
2. Общеизвестно, что термин ЕРСМ расшифровывается как инжиниринг, закупки, строительство и управление.
3. Следует отметить, что отсутствие в законодательстве РК одного из основополагающих определений недропользования, такого как «инжиниринг» и связанного с ним и производного от него понятийного аппарата, создает значительные риски для инжиниринговых компаний Республики Казахстан при заключении масштабных и много миллиардных контрактов по модели ЕРС или ЕРСМ, так как само современное законодательство Республики Казахстан «ограничивает» понятие «инжиниринга» только «техническим и авторским надзором».

4. Отсутствие определения «инжиниринг» в законодательстве РК делает практически невозможным заложить в контрактные условия казахстанских инжиниринговых компаний надлежащий уровень казахстанского содержания, так как даже если уровень казахстанского содержания будет определен для казахстанской компании наиболее выгодным образом, то, в соответствии с существующим неполным определением «инжиниринга» в контрактах по модели ЕРС или ЕРСМ, он будет определять только уровень казахстанского содержания в «техническом и авторском надзорах».

Вышеизложенные положения и аргументация привели к необходимости более полного, современного и всеобъемлющего формулирования понятия «инжиниринг». Пожалуйста, смотрите, сравнительное сопоставление двух определений приведенной ниже в таблице №1.

Таким образом, предлагаем дополнить новым определением понятия «инжиниринг» следующие законодательные акты Республики Казахстан:

В Гражданском Кодексе Республики Казахстан (Особенная часть) (с изменениями и дополнениями по состоянию на 10.07.2012 г.):

в главу 32. Подряд дополнить статьей 682–1 следующего содержания: «Статья 682–1. Инжиниринг.

1. Инжиниринг – комплекс услуг, связанных с исполнением предпроектных технико-экономических исследований; изучением целесообразности и осуществимости проекта; разработкой предпроектной и проектной документации, эскизного и рабочего проекта, генерального плана объекта; подготовкой условий и оценкой поступающих на торги предложений на поставку оборудования, инженерно-строительных и других сопутствующих работ и услуг».

Сравнительное сопоставление двух определений

Определение, данное в Законе Республики Казахстан «Об архитектурной, градостроительной и строительной деятельности в РК» 2001 г.:	Определение, разработанное нами для проекта закона о внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты РК 2012 г.:
«50) инжиниринговые услуги в сфере архитектурной, градостроительной и строительной деятельности – комплекс услуг (технический и авторский надзоры), обеспечивающие подготовку и осуществление строительства с целью достижения оптимальных проектных показателей».	«Инжиниринг – комплекс услуг, связанных с исполнением предпроектных технико-экономических исследований; изучением целесообразности и осуществимости проекта; разработкой предпроектной и проектной документации, эскизного и рабочего проекта, генерального плана объекта; подготовкой условий и оценкой поступающих на торги предложений на поставку оборудования, инженерно-строительных и других сопутствующих работ и услуг и проведением торгов на оборудование и инженерно-строительных и других сопутствующих работ; наблюдением за изготовлением оборудования, проведением необходимой лабораторной и экспериментальной доработки технологий и прототипов, их промышленной проработки, и обоснованием планируемых капиталовложений, а также технического и авторский надзоры и последующие услуги и консультации, обеспечивающие подготовку и осуществление строительства с целью достижения оптимальных проектных показателей в полном соответствии с градостроительными и техническими регламентами, условиями и требованиями государственных нормативов, стандартов и правил, направленных на обеспечение государственных, общественных и частных интересов, благоприятных и безопасных условий жизнедеятельности человека, устойчивого функционирования проектируемых объектов».

и проведением торгов на оборудование и инженерно-строительных и других сопутствующих работ; наблюдением за изготовлением оборудования, проведением необходимой лабораторной и экспериментальной доработки технологий и прототипов, их промышленной проработки и обоснованием планируемых капиталовложений, а также технический и авторский надзоры и последующие услуги и консультации, обеспечивающие подготовку и осуществление строительства с целью достижения оптимальных проектных показателей в полном соответствии с градостроительными и техническими регламентами, условиями и требованиями государственных нормативов, стандартов и правил, направленных на обеспечение государственных, общественных и частных интересов, благоприятных и безопасных условий жизнедеятельности человека, устойчивого функционирования проектируемых объектов.

3. В Законе Республики Казахстан от 16 июля 2001 г. «Об архитектурной, градостроительной и строительной деятельности в Республике Казахстан» (с изменениями и дополнениями по состоянию на 10.07.2012 г.):

в Главе 1. Общие положения: подпункт 50) Статьи 1. изложить в следующей редакции:

50) инженеринговые услуги в области недропользования – комплекс услуг, связанных с исполнением предпроектных технико-экономических исследований; изучением целесообразности и осуществимости проекта; разработкой предпроектной и проектной документации, эскизного и рабочего проекта, генерального плана объекта; подготовкой условий и оценкой поступающих на торги предложений на поставку оборудования, инженерно-строительных и других сопутствующих работ и услуг и проведении торгов на оборудование и инженерно-строительных и других сопутствующих работ; наблюдением за изготовлением оборудования, проведением необходимой лабораторной и экспериментальной доработки технологий и прототипов, их промышленной проработки и обоснованием планируемых капиталовложений, а также технический и авторский надзоры и

последующие услуги и консультации, обеспечивающие подготовку и осуществление строительства с целью достижения оптимальных проектных показателей в полном соответствии с градостроительными и техническими регламентами, условиями и требованиями государственных нормативов, стандартов и правил, направленных на обеспечение государственных, общественных и частных интересов, благоприятных и безопасных условий жизнедеятельности человека, устойчивого функционирования проектируемых объектов.

3. В Законе Республики Казахстан от 16 июля 2001 г. «Об архитектурной, градостроительной и строительной деятельности в Республике Казахстан» (с изменениями и дополнениями по состоянию на 10.07.2012 г.):

в Главе 1. Общие положения: подпункт 50) Статьи 1. изложить в следующей редакции:

50) инженеринговые услуги в области недропользования – комплекс услуг, связанных с исполнением предпроектных технико-экономических исследований; изучением целесообразности и осуществимости проекта; разработкой предпроектной и проектной документации, эскизного и рабочего проекта, генерального плана объекта; подготовкой условий и оценкой поступающих на торги предложений на поставку оборудования, инженерно-строительных и других сопутствующих работ и услуг и проведении торгов на оборудование и инженерно-строительных и других сопутствующих работ; наблюдением за изготовлением оборудования, проведением необходимой лабораторной и экспериментальной доработки технологий и прототипов, их промышленной проработки и обоснованием планируемых капиталовложений, а также технический и авторский надзоры и последующие услуги и консультации, обеспечивающие подготовку и осуществление строительства с целью достижения оптимальных проектных показателей в полном соответствии с градостроительными и техническими регламентами, условиями и требованиями государственных нормативов, стандартов и правил, направленных на обеспечение государственных, общественных и частных интересов,

благоприятных и безопасных условий жизнедеятельности человека, устойчивого функционирования проектируемых объектов.

ПОСТАНОВКА ПРОБЛЕМЫ № 2: ОПРЕДЕЛЕНИЕ ПОНЯТИЯ МОДЕЛЕЙ «ЕРС» И «ЕРСМ» В ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН.

Общеизвестно, что в нефтегазовом секторе Республике Казахстан давно сложился рынок ЕРС(М) услуг. Этот процесс обусловлен общемировой тенденцией в данном сегменте услуг и насущной потребностью рынка инженерно-строительных услуг в нефтегазовом секторе РК в комплексном подходе при реализации сложных проектов, связанном со значительным ростом капиталовложений в нефтегазовую промышленность.

Как таковой, договор подряда по модели ЕРС или ЕРСМ в законодательстве РК отдельно не урегулирован. В Гражданском Кодексе РК эти отношения в какой-то степени регулируются отдельными параграфами главы 32 ГК «Подряд»; в частности, в качестве нормативной базы ЕРС выступают разделы о договорах подряда (Глава 32. § 1. «Общие положения о подряде»), строительного подряда (Глава 32. § 3. «Особенности строительного подряда») и ПИР (Глава 32. § 4. «Особенности подряда на проектные и изыскательские работы»), а в части ЕРСМ – еще и раздел о возмездном оказании услуг (Глава 33. «Возмездное оказание услуг»).

В настоящее время в Республике Казахстан нет законодательной базы, которая в полном объеме регулировала бы договора по форме ЕРС или ЕРСМ. Несмотря на это, в реальной практике, как правило, договора заключаются по форме ЕРС или ЕРСМ и составители ограничиваются указанием в наименовании договора о том, что он составлен на условиях ЕРС или ЕРСМ, а в самом тексте договоров принципы данного вида договоров не используются. Это обусловлено различием коренных принципов и методов регулирования правоотношений сторон договора подряда, составленного по правилам Гражданского Кодекса Республики Казахстан и по правилам типового контракта Международной федерации инженеров-

консультантов (FIDIC). В связи с этим нами предлагается дополнить новым определением понятий модели ЕРС и ЕРСМ следующие законодательные акты Республики Казахстан:

В Гражданском Кодексе Республики Казахстан (Особенная часть) от 1 июля 1999 года

главу 32. Подряд дополнить параграфами 6, 7, следующего содержания:

«§ 6. Особенности подряда на выполнение комплексных работ по инженерингу, оборудованию, строительству и передаче заказчику целиком готового объекта по модели ЕРС».

Статья 682–1. Инжиниринг. Понятие «Инжиниринг» изложить в следующей редакции:

1. Инжиниринг – комплекс услуг, связанных с исполнением предпроектных технико-экономических исследований, изучением целесообразности и осуществимости проекта, разработкой предпроектной и проектной документации, эскизного и рабочего проекта, генерального плана объекта, подготовкой условий

и оценкой поступающих на торги предложений на поставку оборудования, инженерно-строительных и других сопутствующих работ и услуг и проведением торгов на оборудование и инженерно-строительные работы, наблюдением за изготовлением оборудования, проведением необходимой лабораторной и экспериментальной доработки технологий и прототипов, их промышленной проработки и обоснованием планируемых капиталовложений, а также технический и авторский надзоры и последующие услуги и консультации, обеспечивающие подготовку и осуществление строительства с целью достижения оптимальных проектных показателей в полном соответствии с градостроительными и техническими регламентами, условиями и требованиями государственных нормативов, стандартов и правил, направленных на обеспечение государственных, общественных и частных интересов, благоприятных и безопасных условий жизнедеятельности человека,

Статья 682–3. Распределение риска по договору на выполнение комплексных работ по инженерингу, оборудованию, строительству и передаче заказчику целиком готового объекта по модели ЕРС.

1. При договоре по модели ЕРС подрядчик принимает на себя все обязанности по инженерингу, оборудованию, строительству и передаче заказчику целиком готового объекта и должен сдать заказчику объект, готовый к эксплуатации, согласно договорным условиям.
2. Ответственность за возникновение дополнительных работ несет ЕРС-подрядчик в пределах границ объема работ.
3. Ответственность за удорожание работ несет ЕРС-подрядчик в пределах границ объема работ.
4. Ответственность за превышение договорной цены несет ЕРС-подрядчик.
5. Выбор субподрядчиков осуществляется ЕРС-подрядчиком.
6. Ответственность ЕРС-подрядчика ограничена договорной ценой.

7. Собственником незавершенного объекта до его сдачи заказчику и оплаты работ является ЕРС-подрядчик.
8. Договором может быть предусмотрено перенесение на ЕРС-подрядчика всех возможных рисков по проектированию, оборудованию, строительству и передаче заказчику целиком готового объекта, в пределах договорной цены.
9. Договором может быть предусмотрено страхование рисков ЕРС-подрядчика. В этом случае расходы по страхованию включаются в издержки по проектированию, оборудованию, строительству и передаче заказчику целиком готового объекта, учитываемые при определении вознаграждения за выполненные работы.

устойчивого функционирования проектируемых объектов

Статья 682–2. Особенности подряда на выполнение комплексных работ по инженерингу, оборудованию, строительству и передаче заказчику целиком готового объекта по модели ЕРС.

1. По договору подряда на комплексное исполнение инженеринговых работ, оборудование, строительство и передачу заказчику целиком готового объекта по модели ЕРС подрядчик обязуется по заданию заказчика исполнить весь комплекс услуг, связанных с проектированием, оборудованием, строительством и передачей заказчику целиком готового объекта, заказчик обязуется их принять и оплатить на основе твердой фиксированной цены, в соответствии с законодательством Республики Казахстан.

2. Договор подряда на комплексное исполнение инженеринговых работ, оборудование, строительство и передачу заказчику целиком готового объекта по модели ЕРС есть совокупность работ по управлению процессами проектирования и конструирования, закупкам, поставкам и оборудованию, строительству и проведению строительно-монтажных работ, авторскому и техническому надзору, управлению качеством услуг, процессами, уровнем квалификации персонала, пуско-наладке, обучению персонала и вводу в эксплуатацию и передаче заказчику целиком готового объекта.

Статья 682–4. Ответственность за безопасность проводимых работ.

1. Ответственность за безопасность проводимых работ несет ЕРС-подрядчик.

Статья 682–5. Правовое регулирование составляющих подряда на выполнение комплексных работ по инженерингу, оборудованию, строительству и передаче заказчику цели-



ком готового объекта по модели ЕРС.

1. Правовое регулирование составляющих подряда на комплексное (ЕРСМ) управление процессами инжиниринга, оборудования, строительства и передаче заказчику целиком готового объекта осуществляется в соответствии с положениями настоящей главы, а в части, не урегулированной настоящей главой, – в соответствии с порядком, установленным Законодательством Республики Казахстан.

«§ 7. Особенности подряда на комплексное управление и исполнение проекта по инжинирингу, оборудованию, строительству и передаче заказчику целиком готового объекта по

модели ЕРСМ/ЕРСМ+.

Статья 682–6. Особенности подряда на комплексное управление и исполнение проекта по инжинирингу, оборудованию, строительству и передаче заказчику целиком готового объекта по модели ЕРСМ/ЕРСМ+ (далее по тексту ЕРСМ).

1. По договору подряда на комплексное управление и исполнение проекта по инжинирингу, оборудованию, строительству и передаче заказчику целиком готового объекта по модели ЕРСМ подрядчик обязуется по заданию заказчика исполнить весь комплекс услуг, связанных с проектированием, оборудованием, строительством

и передачей заказчику целиком готового объекта, а заказчик обязуется их принять и оплатить на основе метода «затраты плюс», в соответствии с законодательством Республики Казахстан.

2. Договор подряда на комплексное управление и исполнение проекта по инжинирингу, оборудованию, строительству и передаче заказчику целиком готового объекта по модели ЕРСМ – совокупность работ по управлению проектом и процессами по проектированию и конструированию, закупке, поставкам, оборудованию, строительству и проведению строительно-монтажных работ, авторскому и техническому

надзору, управлению качеством услуг, процессов, уровня квалификации персонала, пуско-наладке, обучению персонала и вводу в эксплуатацию и передачи заказчику целиком готового объекта.

Статья 682–7. Распределение риска по договору на комплексное управление и исполнение проекта по инжинирингу, оборудованию, строительству и передаче заказчику целиком готового объекта по модели ЕРСМ.

1. При договоре по модели ЕРСМ подрядчик принимает на себя все обязанности по инжинирингу, оборудованию, строительству и передаче заказчику целиком готового объекта и должен сдать заказчику объект, готовый к эксплуатации, согласно договорным условиям.

2. Ответственность за возникновение дополнительных работ распределяется между ЕРСМ – подрядчиком и заказчиком, в соответствии с условиями договора.

3. Ответственность за удорожание работ распределяется между ЕРСМ–подрядчиком и заказчиком, в соответствии с условиями договора.

4. Ответственность за превышение договорной цены распределяется между ЕРСМ–подрядчиком и заказчиком, в соответствии с условиями договора.

5. Выбор субподрядчиков осуществляется ЕРСМ–подрядчиком и заказчиком, в соответствии с условиями договора.

6. Ответственность ЕРСМ–подрядчика ограничена вознаграждением ЕРСМ–подрядчика.

7. Собственником незавершенного объекта до его сдачи заказчику и оплаты работ является заказчик.

8. Договором может быть предусмотрено перенесение на ЕРСМ–подрядчика всех возможных рисков по проектированию, оборудованию, строительству и передаче заказчику целиком готового объекта, в пределах вознаграждения ЕРСМ–подрядчика.

9. Договором может быть предусмотрено страхование рисков ЕРСМ–подрядчика. В этом случае расходы по страхованию включаются в издержки по проектированию, оборудованию, строительству и

передаче заказчику целиком готового объекта, учитываемые при определении вознаграждения за выполненные работы.

Статья 682–8. Ответственность за безопасность проводимых работ.

1. Ответственность за безопасность проводимых работ по модели ЕРСМ распределяется между подрядчиком и заказчиком, в соответствии с условиями договора.

Статья 682–9. Правовое регулирование составляющих подряда на комплексное управление и исполнение проекта по инжинирингу, оборудованию, строительству и передаче заказчику целиком готового объекта по модели ЕРСМ.

1. Правовое регулирование составляющих подряда на комплексное управление и исполнение проекта по проектированию, оборудованию, строительству и передаче заказчику целиком готового объекта по модели ЕРСМ осуществляется в соответствии с положениями настоящей главы, а в части, не урегулированной настоящей главой, – в соответствии с порядком, установленным Законодательством Республики Казахстан.

ПОСТАНОВКА ПРОБЛЕМЫ № 3: ОПРЕДЕЛЕНИЕ ТЕРМИНА «НЕДРОПОЛЬЗОВАНИЕ» В ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН.

В современном законодательстве РК о недрах и недропользовании нет определения термина «недропользование». В связи с этим нами предлагается дополнить новым определением Закон Республики Казахстан от 24 июня 2010 года №291–IV «О недрах и недропользовании» (с изменениями и дополнениями по состоянию на 10.07.2012 г.):

2) в статье 1 «Основные понятия, используемые в настоящем Законе»: подпункт 27) Статьи 1. изложить в следующей редакции:

27) недропользование – это общественные отношения, возникающие в процессе реализации, в соответствии с действующим правом, права на проведение операций по недропользованию в недрах, являющихся государственной собственностью Республики Казахстан в целях экономического развития, на благо всего народа Республики Казахстана.

27–1) недропользователь – физи-

ческое или юридическое лицо, обладающее в соответствии с настоящим Законом правом на проведение операций по недропользованию;

ПОСТАНОВКА ПРОБЛЕМЫ № 4: ОПРЕДЕЛЕНИЕ ПОНЯТИЯ «КАЗАХСТАНСКОЕ СОДЕРЖАНИЕ» И ЕГО СОСТАВНЫХ ЧАСТЕЙ В ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН.

Несмотря на то, что понятие «казахстанское содержание» получило довольно детальную проработку в законодательных актах Республики Казахстан, однако «Казахстанское содержание» определяется только как «совокупная суммарная доля стоимости местного содержания в...». При этом нигде не дается определение «Казахстанского содержания» как элемента государственной политики. На основании вышеизложенного нами предлагается ввести в Закон Республики Казахстан от 24 июня 2010 года № 291–IV «О недрах и недропользовании» (с изменениями и дополнениями по состоянию на 10.07.2012 г.):

Статью 1 «Основные понятия, используемые в настоящем Законе» подпункт 34) Статьи 1. изложить в следующей редакции:

34) казахстанское содержание – единая государственная политика Республики Казахстан по регулированию общественных отношений, оснований возникновения и порядка осуществления вещных и обязательных прав товаропроизводителей и поставщиков товаров и услуг в гражданском обороте при операциях по недропользованию, направлена на защиту интересов граждан РК, рациональное и комплексное стимулирование производства казахстанских товаров и услуг, конкурентоспособной продукции и создание условий для отечественных производителей и импортозамещения.

подпункт 34) Статьи 1. дополнить подпунктом 34–1) следующего содержания:

34–1) казахстанское содержание в работе (услуге) – совокупная суммарная процентная доля оплаты работ (услуг) казахстанских производителей работ (услуг) от общей оплаты работ или услуг по всем контрактно-субконтрактным вещным и обязательным отношениям подрядчика,

поставщиков услуг и субподрядчиков по договору, исполняемому как в Республике Казахстан, так и за ее пределами.

подпункт 35) Статьи 1. изложить в следующей редакции:

35) работы – осуществление на платной основе деятельности по созданию (производству) товаров, инжинирингу, монтажу оборудования, строительству сооружений и иных объектов, и последующих услуг, консультаций и сервисного обслуживания, необходимых как для непосредственного использования при проведении операций по недропользованию, так и для деятельности, предусмотренной в контракте в качестве сопутствующей;

подпункт 36) Статьи 1. изложить в следующей редакции:

36) казахстанский производитель работ, услуг – граждане Республики Казахстан и (или) юридические лица, созданные в соответствии с законодательством РК, более 50-ти процентов голосующих акций (долей участия) которые принадлежат гражданам Республики Казахстан и/или государству и аффилированным с ними лицам. Процентное содержание в конечной стоимости товара используемых казахстанских материалов, трудовой стоимости и затрат производителя товара на производство товара на территории Республики Казахстан и за ее пределами составляет не менее 50-ти процентов.

подпункт 37) Статьи 1. изложить в следующей редакции:

37) казахстанское содержание в кадрах – совокупная суммарная процентная доля оплаты гражданам Республики Казахстан и (или) юридическим лицам, созданным в соответствии с законодательством РК, от общей суммы оплаты контрактного и субконтрактного персонала, задействованного при исполнении контрактно-субконтрактных обязательств как в Республике Казахстан, так и за ее пределами, с разбивкой по каждой категории казахстанских рабочих и служащих;

дополнить подпунктом 37-1) следующего содержания:

37-2) казахстанское содержание в оплате труда – совокупная суммарная процентная доля граждан

Республики Казахстан в оплате труда от общей суммы оплаты всей совокупности работ или услуг по всем контрактно-субконтрактным обязательствам и вещным отношениям подрядчиков, поставщиков услуг и субподрядчиков по договору, исполняемому как в Республике Казахстан, так и за ее пределами.

подпункт 92) Статьи 1. изложить в следующей редакции:

92) казахстанское содержание в товаре – процентное содержание в конечной стоимости товара используемых казахстанских материалов, трудовой стоимости и затрат производителя товара на территории Республики Казахстан и за ее пределами;

ПОСТАНОВКА ПРОБЛЕМЫ № 5: ОПРЕДЕЛЕНИЕ ПРАВА О НЕДРАХ И НЕДРОПОЛЬЗОВАНИИ КАК КОМПЛЕКСНОЙ САМОСТОЯТЕЛЬНОЙ ОТРАСЛИ ПРАВА РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН.

К сожалению, в современной юридической науке Республики Казахстан вопрос о классификации права о недрах и недропользовании как одной из комплексных самостоятельных отраслей казахстанского права не получил достаточной проработки. В силу того, что юридическая наука РК по-прежнему находится в плену у заимствованного у российских коллег представления о том, что «отношения, связанные с добычей отдельных видов природных ресурсов» составляют Особенную часть Природоресурсного права и недропользование является одним из его институтов.

В историографии казахстанской юридической науки в начале 2012 г. ставился в дискуссионном плане вопрос о том, что «Право о недрах – самостоятельная отрасль казахстанского права, наука и учебная дисциплина». Рассматривались лингвистическо – этимологические, исторические аспекты, мировая и казахстанская практика, комплексность и регулируемость данных отношений.

Однако вывод был сделан поспешный («необходимо преподавать право о недрах, как учебную дисциплину, вместо горного права. Это обстоятельство требует разработки новых учебников, учебных планов

и программ по «праву о недрах» в более широком аспекте, чем горное право, с учетом наличия множества новых отношений, складывающихся в сфере изучения пользования, воспроизводства и охраны недр»).

Не вступая в полемику, мы одновременно не можем согласиться с толкованием места и роли Права о недрах и недропользовании как одного из институтов Природоресурсного права. По мнению автора, даже обойдясь без лингвистическо-этимологических характеристик понятия «природоресурсное право», можно сделать вполне обоснованный вывод о том, что природоресурсное право полностью реализовало себя как отрасль права, как совокупность норм права регулирующих качественно однородную группу общественных отношений в Экологическом кодексе Республики Казахстан.

Необходимо отметить, что Право о недрах и недропользовании обладает всеми основными характеристиками и основаниями для рассмотрения ее в качестве отрасли права, а именно:

- Предметом правового регулирования;
- Методом правового регулирования;
- Способностью к взаимодействию с другими отраслями права, как подсистемами одного и того же уровня.

Уже сейчас мы можем констатировать, что:

Право о недрах и недропользование в Республике Казахстан – комплексная отрасль казахстанского права, представляющая собой совокупность юридических норм, включающих в себя правовые институты и правовые принципы, регулирующие сферу недропользования на территории РК.

Предметом права о недрах и недропользовании Республики Казахстан являются общественные отношения, урегулированные законодательством о недрах и недропользовании, возникающие в связи с недрами и недропользованием и при проведении операций по недропользованию.

Предметом регулирования права о недрах и недропользовании как комплексной отрасли казахстанского

В Республике Казахстан назрела настоятельная необходимость в кодификации законодательства о недрах и недропользовании и разработке Кодекса Республики Казахстан «О недрах и недропользовании».

права выступают общественные отношения, складывающиеся по поводу недр и недропользованию, проведению операций по недропользованию и обеспечению рационального, комплексного и безопасного использования недр.

Система права о недрах и недропользовании Республики Казахстан обусловлена наличием правовых норм общего действия – норм, осуществляющих правовое регулирование по использованию всех видов недропользования и норм отдельных видов недропользования.

Вывод: Право о недрах и недропользовании в Республике Казахстан является комплексной самостоятельной отраслью права.

Предлагаем дополнить следующие законодательные акты Республики Казахстан:

1. В Гражданском кодексе Республики Казахстан (Общая часть), принятом Верховным Советом Республики Казахстан 27 декабря 1994 года (с изменениями и дополнениями по состоянию на 22.06.2012 г.). Ведомости Верховного Совета Республики Казахстан, 1994 г., № 23–24 (приложение); 1995 г., № 15–16, ст. 109; № 20, ст. 121; Ведомости Парламента Республики Казахстан, 1996 г., № 2, ст. 187:

в статье 1:
пункт 3 дополнить словами «и отношениям, возникающим при проведении операций по недропользованию» и изложить в следующей редакции:

«3. К семейным, трудовым отношениям и отношениям по использованию природных ресурсов и охране окружающей среды и отношениям, возникающим при проведении операций по недропользованию, отменяющим признакам, указанным в пункте 1 настоящей статьи, гражданское законодательство применя-

ется в случаях, когда эти отношения не регулируются соответственно семейным, трудовым законодательством, законодательством об использовании природных ресурсов и охране окружающей среды»;

в статье 193:
заголовок дополнить словом «недра» и изложить в следующей редакции:

«Собственность на землю, недра и другие природные ресурсы» в статье 303:

пункт 3 после слов «установленных земельным» исключить слова «и иным» и дополнить словом «недропользовательским» и изложить в следующей редакции:

«Залог прав на земельный участок, а также прав на иные природные ресурсы допускается в пределах и на условиях, установленных земельным, недропользовательским и природно-ресурсовым законодательствами».

ПОСТАНОВКА ПРОБЛЕМЫ № 6: НЕОБХОДИМОСТЬ КОДИФИКАЦИИ ПРАВА О НЕДРАХ И НЕДРОПОЛЬЗОВАНИИ И О СОЗДАНИИ РАБОЧЕЙ ГРУППЫ ПО РАЗРАБОТКЕ КОДЕКСА РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН О НЕДРАХ И НЕДРОПОЛЬЗОВАНИИ.

Ни для кого не является секретом тот факт, что общественные отношения в области недропользования, производственные отношения, производственные силы, наука, техника и технологии развивались и развиваются куда более динамично, чем в любых других сферах общественных отношений Республики Казахстан.

При этом необходимо принять во внимание, что даже общественные отношения в области экологического права были уже давно кодифицированы. То есть государство предприняло радикальные шаги по созданию единого, логически и юридически целостного документа, в области Экологического права, а в области недропользования эта работа еще

не проведена.

Несомненно, в Республике Казахстан назрела настоятельная необходимость в кодификации законодательства о недрах и недропользовании и разработке Кодекса Республики Казахстан «О недрах и недропользовании».

Кодификация – это очень сложный процесс сведения в единый нормативно-правовой акт всей совокупности правовых актов, аннигиляции устаревшего нормативно-правового материала, внутренней увязки и рубрикации составляющих частей нормативно-правовых актов посредством формирования структурированного кодифицированного акта со своим специфически присутствующим ему содержанием и предметом регулирования.

Кодификация законодательства о недрах и недропользовании представляется чрезвычайно сложным и трудным процессом в силу того, что вопросы связанные правовым регулированием недр и недропользования являются комплексными, технически сложными, находящимися «на стыке» нескольких отраслей наук, права, теоретической и практической деятельности, преимущественного и приоритетного права Республики Казахстан в сфере недропользования.

Очевидно, что Рабочая группа по разработке Кодекса Республики Казахстан о недрах и недропользовании должна включать в себя представителей различных отраслей знаний, видных юристов, экономистов и управленцев и практиков сферы использования недр и недропользования, Национальной инженерной академии Республики Казахстан.

В этой связи для достижения поставленных целей представляется крайне важным выбор универсальной и авторитетной диалоговой площадки.



Ж. С. ЕЛЮБАЕВ

УПРАВЛЯЮЩИЙ ПРАВОВОЙ СОВЕТНИК ЕВРАЗИЙСКОГО ПОДРАЗДЕЛЕНИЯ КОРПОРАЦИИ «ШЕВРОН», ПРЕЗИДЕНТ КАЗАХСТАНСКОЙ АССОЦИАЦИИ ЮРИСТОВ НЕФТЕГАЗОВОЙ ОТРАСЛИ (КРПА), ДОКТОР ЮРИДИЧЕСКИХ НАУК, ПРОФЕССОР КАЗАХСКОГО НАЦИОНАЛЬНОГО УНИВЕРСИТЕТА ИМ. АЛЬ-ФАРАБИ, СУДЬЯ ВЕРХОВНОГО СУДА РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН В ОТСТАВКЕ.

В РАЗНЫЕ ГОДЫ ЗАНИМАЛ ДОЛЖНОСТИ ЗАМЕСТИТЕЛЯ ГЕНЕРАЛЬНОГО ПРОКУРОРА РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН И ВИЦЕ-МИНИСТРА ЮСТИЦИИ РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН. ЯВЛЯЕТСЯ АРБИТРОМ РЯДА МЕЖДУНАРОДНЫХ КОММЕРЧЕСКИХ АРБИТРАЖЕЙ.

С НОЯБРЯ 2012 ГОДА, НЕПОСРЕДСТВЕННО ВОЗГЛАВЛЯЛ РАБОТУ НАД ПРОЕКТОМ РЕФОРМИРОВАНИЯ ЭКОЛОГИЧЕСКОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН.

Мы живем в сложное время, когда экологические проблемы перестали быть предметом дискуссий узкого круга специалистов. Многие жители Земли обеспокоены нынешним и будущим состоянием своей среды обитания. Хотим ли мы все жить в здоровой и благоприятной окружающей среде? Хотим ли мы оставить нашим потомкам здоровую атмосферу, чистую воду, плодородную землю? Хотим ли мы видеть нашу страну и экономику конкурентоспособной? Ответ очевиден – да!

К сожалению, современное производство невозможно без воздействия на окружающую среду. Человек постоянно использует природные ресурсы, перерабатывает их, загрязняет в процессе работ. Но запасы природы не безграничны и скоро будут находиться на грани истощения. Это важно понимать каждому жителю страны, говорить об этом и принимать активные действия по сохранению экологии и улучшению экологической обстановки. Иначе, произойдут необратимые перемены,

которые отразятся на нас и на будущих поколениях.

Конституция Республики Казахстан гласит, что государство ставит целью охрану окружающей среды, благоприятной для жизни и здоровья человека. Говоря юридическим языком – мы все имеем право на такую благоприятную окружающую среду и можем требовать этого от государства в качестве его корреспондирующей обязанности. Обеспечивает ли государство нам такую среду? К сожалению, далеко не всегда. Действующее экологическое законодательство Казахстана, при всех его прогрессивных нормах, имеет один серьезный недостаток – восстановление загрязненной окружающей среды, ее улучшение и развитие не являются его основной целью. Правоприменительная практика превратила экологическое законодательство в инструмент пополнения бюджета, и эти взысканные средства не имеют целевого назначения быть использованными на природоохранные и природовосстановительные мероприятия. Пора не только брать деньги за природу, но и тратить эти деньги

на нее. Недостаточная урегулированность отдельных правовых экологических институтов, установление чрезмерных административных барьеров, декларативность восстановления нарушенной среды и целый ряд прочих недостатков приводит к тому, что действующее экологическое регулирование не только не служит в полной мере интересам охраны и улучшения окружающей среды, но и становится серьезным препятствием для развития промышленности и повышения конкурентоспособности отечественной экономики.

Юридический анализ экологического законодательства обнаруживает несоответствие его норм как общеправовым принципам, так и принципам соответствующей отрасли права. В частности, это так называемая «тройная ответственность» природопользователей за превышение нормативов и лимитов, привлечение к ответственности по поводу обстоятельств, не имеющих правовой дефиниции, применение административных санкций, которые не предусмотрены Общей частью Кодекса об административных правонарушениях, нарушение конституционного принципа равенства всех перед законом. Например, существующая на сегодня возможность двадцатикратного увеличения ставок платы за эмиссии местными органами власти приводит к тому, что одно и то же деяние может трактоваться на территории одной области как административное правонарушение, а на территории другой области – уже как уголовное преступление. Очевидно, что это является недопустимым для государства, претендующего на звание правового.

Таким образом, действующее экологическое законодательство не в полной мере выполняет свои основные функции, существенно препят-

ствуется повышению конкурентоспособности и страдает целым рядом несоответствий принятым правовым принципам. Назрела срочная и неотложная необходимость пересмотреть существующий порядок, который скорее выглядит как «беспорядок», причиняющий вред обществу, окружающей среде и экономике.

Корпорация Шеврон с ноября 2012 года приступила по собственной инициативе к работе по подготовке предложений по изменению действующего экологического законодательства Республики Казахстан. В дальнейшем, к данной инициативе подключились и ее поддержали такие организации как Тенгизшевройл, Карачаганак Петролеум Оперейтинг, NCOС, Ассоциация Казэнерджи, Ассоциация КАПУР, Американская торговая палата и ряд других организаций и лиц. В ходе реализации данной инициативы была проведена огромная работа, к которой были привлечены ученые, специалисты и эксперты в различных отраслях – юристы, экологи, технологи, в числе которых были и доктора, и кандидаты наук, люди без официальных научных степеней, но обладающие высочайшей квалификацией в своей специальности. Мы старались привлечь наиболее компетентные ресурсы к данной работе.

Вся работа состояла из 4 этапов.

На первом этапе был проведен анализ действующего экологического законодательства Республики Казахстан, а также законодательства наиболее экологически благополучных иностранных государств, таких как Норвегия, Канада и Саудовская Аравия. Кроме того, было изучено общее законодательство РФ, ЕС и некоторых стран, входящих в Европейский союз (Франции, Германии, Австрии, Швеции, Польши, Финляндии, Швейцарии) по отдельным применимым вопросам. Была изучена доступная казахстанская судебная практика по разрешению экологических споров. На данном этапе были также проведены встречи с представителями крупных казахстанских природопользователей на предмет составления реестра наиболее проблемных вопросов, возникающих на практике.

На втором этапе были выработаны

возможные варианты решений выявленных проблемных вопросов, изучены доступные существующие предложения по совершенствованию законодательства, отобраны оптимальные решения и разработаны юридические формулировки указанных решений, которые были сформированы в виде проекта закона о внесении изменений и дополнений в действующее экологическое законодательство. Также были подготовлены сопутствующие документы (концепция, пояснительная записка, сравнительная таблица).

На третьем этапе разработанные документы были презентованы наиболее крупным природопользователям, а также различным профессиональным ассоциациям. На данном этапе была сформирована рабочая группа из числа представителей наиболее заинтересованных природопользователей, которая продолжила работу по совершенствованию текстов предлагаемых формулировок, отбору наиболее приемлемых решений и разработке предложений по решению ряда дополнительно выявленных проблемных вопросов. В рабочую группу вошли представители Тенгизшевройла, Карачаганак Петролеум Оперейтинг, NCOС. Свои замечания и предложения представили члены Ассоциации Казэнерджи, члены Ассоциации КАПУР, члены Американской торговой палаты. Следует отметить, что поступило большое количество предложений по реформированию законодательства, они все рассмотрены, проанализированы, однако, в Сравнительную таблицу вошли не все поступившие предложения. Причины тому разные: часть предложений поступило слишком поздно, и у рабочей группы просто не было времени обработать и включить их в сравнительную таблицу; часть предложений не вписывалась в сформированную и отрабатываемую концепцию; ряд предложений не был принят, поскольку уже имелись альтернативные варианты решения данных вопросов. Помимо Реестра проблемных вопросов, которые включены в сборник раздаточных материалов (документ называется Перечень проблем законодательства и правоприменения в сфере экологии, требующих законо-

дательного решения), нами составлена отдельная Таблица поступивших предложений, с указанием какие из них приняты, а какие не приняты и по каким причинам.

На четвертом этапе продолжалась работа по совершенствованию формулировок законопроекта, проведена работа по поиску и привлечению экспертов для осуществления ряда необходимых (юридической, налоговой, административной и экологической) экспертиз законопроекта. Также была проведена большая организационная работа по созыву и проведению настоящего Форума.

Хотя предлагаемые изменения в экологическое законодательство были подготовлены с участием самого широкого круга заинтересованных лиц и независимых экспертов и представляют собой наиболее компромиссный вариант решения, мы не исключаем, что в процессе дальнейшей работы эти предложения могут претерпеть определенные изменения. При подготовке данных предложений мы старались исходить, прежде всего, из права граждан на благоприятную окружающую среду, интересов государства и природопользователей. Особо хотелось бы отметить, что в процессе работы к нам поступили также предложения от представителей уполномоченного органа в сфере экологии по вопросам необходимости реформирования экологического законодательства, которые по ряду вопросов совпадают с предлагаемой нами концепцией.

Предлагаемые изменения в экологическое законодательство касаются следующих вопросов.

Во-первых, проведена обширная ревизия применяемых в экологическом законодательстве терминов и определений на предмет их упорядочения и более четкого определения их правового статуса, особенно тех субститутов, которые связаны с возникновением юридических последствий.

Во-вторых, предложены изменения по снижению административных барьеров при выдаче экологических разрешений на эмиссии. В частности, предлагается ввести принцип «одного окна», презумпцию выдачи экологических разрешений, сокращение срока их выдачи, исключение

ряда документов, которые требуются при рассмотрении заявки на выдачу экологического разрешения, и выделение процесса рассмотрения, согласования и утверждения этих документов в отдельные процедуры.

В-третьих, вводится правовая регламентация ряда процессов, таких как повторное рассмотрение заявки на выдачу экологического разрешения на эмиссии, публичные слушания, установление условий природопользования. Восполняются имеющиеся пробелы законодательства, конкретизируются обязанности уполномоченных органов в сфере экологии.

В-четвертых, упорядочены вопросы ответственности природопользователей за причинение вреда окружающей среде. Сам институт ответственности был существенно пересмотрен и переработан. В частности, устраняется тройная ответственность за экологическое нарушение, предлагаются меры по приведению экологического законодательства в соответствие с общеправовыми и отраслевыми принципами. Вводится действительный приоритет возмещения причиненного окружающей среде вреда. Устраняются основания для нарушения принципа равенства всех перед законом и единства закона на всей территории Республики. Предлагается создание целевого национального экологического фонда, который будет аккумулировать экологические отчисления от природопользователей, уплачиваемые в связи с причинением неустраняемого вреда окружающей среде, и направлять эти средства непосредственно на природоохранные и природовосстановительные мероприятия.

В-пятых, усиливается роль общества и неправительственных структур в решении экологических вопросов. Например, предлагается ввести правовой институт экологического омбудсмена, который мог бы осуществлять медиацию и разрешение экологических споров, усиливается роль и значение экологического аудита.

В-шестых, предлагаются конкретные меры по урегулированию таких вопросов как факельное сжигание и залповые выбросы.



С удовлетворением отмечаю, что за 15 лет моей работы в сфере природопользования, это первый случай на моей памяти, когда все крупные нефтяные компании выступили единым фронтом и не имели каких-либо существенных разногласий во взглядах. Помимо нефтегазовых компаний, данную экологическую инициативу единогласно поддержали также представители различных профессиональных объединений из ключевых для Казахстана отраслей экономики – энергетического сектора, горно-металлургического сектора, и самое главное – инициатива получила поддержку у ассоциации природопользователей, которая объединяет предприятия самого различного профиля. Все это дает основание вырастить надежду на то, что нам удастся обратить внимание властей на серьезность и актуальность поднимаемых вопросов, на неотложность изменения действующих регуляций, на необходимость установления ясных и понятных правил в экологическом законодательстве.

Как вы можете видеть, проведе-

на огромная работа, привлечены и затрачены значительные ресурсы, сообщество природопользователей и ключевых игроков казахстанской экономики выступает с единым консолидированным мнением. Нам хочется верить, что самые широкие слои общественности и бизнеса серьезно обеспокоены существующим положением в экологическом регулировании; доказательством того, что поднимаемые вопросы являются жизненно важными и требуют немедленного вмешательства со стороны государственных структур. Нам хочется верить, что мы сделали первый шаг, выдвигая данную инициативу в рамках социального партнерства и социальной ответственности. И мы были бы благодарны, если все эти наши усилия будут поддержаны Правительством путем создания официальной рабочей группы, которая могла бы рассмотреть и обсудить подготовленные предложения и внести их в рамках законодательной инициативы в Парламент. Будущее зависит от нас, давайте сделаем это будущее лучше!

THE ECOLOGICAL PRIORITY

ZHUMAGELDY YELYUBAYEV,
MANAGING COUNSEL OF THE EURASIA BUSINESS UNIT, CHEVRON CORPORATION; PRESIDENT OF KAZAKHSTAN PETROLEUM LAWYERS ASSOCIATION (KPLA); DOCTOR OF LAW; PROFESSOR OF THE KAZAKH NATIONAL UNIVERSITY NAMED AFTER AL-FARABI, EX-JUDGE OF THE SUPREME COURT OF THE REPUBLIC OF KAZAKHSTAN.

THROUGHOUT THE CAREER WORKED AS DEPUTY GENERAL PROSECUTOR OF THE REPUBLIC OF KAZAKHSTAN, VICE-MINISTER OF JUSTICE OF THE REPUBLIC OF KAZAKHSTAN. HE IS AN ARBITRATOR IN THE NUMBER OF INTERNATIONAL COMMERCIAL ARBITRATION COURTS.

FROM NOVEMBER 2012 THE PROJECT ON THE REFORMING OF THE ENVIRONMENTAL LEGISLATION OF THE REPUBLIC OF KAZAKHSTAN HAS BEEN UNDER HIS IMMEDIATE SUPERVISION.

We are living in a very tough time when environmental issues stopped to be the subject of discussion of a very small team of experts. Many inhabitants of Earth are concerned with the present and future conditions of the environment. Do we want to live in a healthy and comfortable environment? Do we want to leave healthy air, water and fertile land to our descendants? Do we want to see our country and national economy competitive? The answer is vivid - Yes!

Unfortunately, modern production cannot operate without adverse impact upon the environment. People constantly use natural resources, process them and pollute the environment in the course of operations. But natural resources are not in and they will be depleted soon. Every citizen of the country should understand it, speak about it and undertake proactive efforts to preserve the environment. Otherwise irreversible changes might occur and have an adverse impact on the future generations.

The Constitution of the Republic of Kazakhstan states that the state shall set an objective to protect the environment favorable for the life and health of the

person. In the legal language it means that all of us have the right to favorable environment and may require that the state commit to ensure the same. Does the state maintain such environment? Alas, not to the full extent. The applicable environmental legislation of the Republic of Kazakhstan, given its progressive rules, has one serious deficiency – rehabilitation and improvement of the polluted environment is not its principle target. Law enforcement practice turned the environmental legislation into a means of replenishing the state budget, and the exacted amounts are not aimed to be spent on environmental protection and rehabilitation. It's time not only to receive environmental payments but also to spend money on the environment.

Insufficient regulation of certain environmental law institutes, excessive administrative barriers, declarative melioration and a number of other deficiencies yields a result that the current environmental regulation instead of serving the interests of environmental protection and improvement becomes a serious barrier for developing industry and improving competitiveness of the national economy.

Legal analysis of the environmental legislation reveals inconsistency of its rules both with the general legal principles and the principles of a specific branch of law. Specifically, a so-called "triple liability" of the users of natural resources for exceeding standards and limits, imposing liability with regard to circumstances that have no legal definition; application of administrative punishment which is not stipulated by the General Part of the Code of Administrative Offences; violation of the constitutional principle of equality of all before the law (equal protection of the law). E.g. the existing possibility for local authorities to increase the amount of payment for environmental emissions twentyfold results in that one and the same action can be interpreted in one oblast as administrative offence, and in the other oblast as a criminal offence. Evidently, it is not acceptable for the state claiming to be called the state governed by the rule of law.

Thus, the applicable environmental legislation does not fully fulfill its main functions and hence impedes improvement of competitiveness and in a number of instances is not consistent with the accepted legal principles. It is high time to revise the existing order which looks more like "disorder"



causing harm to the community, environment and economy.

In November 2012 Chevron Corporation initiated drafting proposals to amend the applicable environmental legislation of the Republic of Kazakhstan. Later this initiative was adhered and supported by such entities as Tengizchevroil, Karachaganak Petroleum Operating, KazEnergy Association, KANUS Association, the American Chamber of Commerce and a number of other organizations and persons. In the course of implementing this initiative great work has been done and scientists and experts from various spheres have been engaged – lawyers, ecologists, technologists, including doctors and candidates of sciences, persons without scientific degrees but highly qualified in their specialty. We tried to retain most competent resources for this project.

The entire work was performed in 4 stages.

At the first stage the current environmental legislation of the Republic of Kazakhstan and the laws of the most environmentally safe foreign countries such as Norway, Canada and Saudi Arabia, were reviewed.

In addition the general laws of the Russian Federation, the European Union and some countries constituting the European Union (France, Germany, Austria, Sweden, Poland, Finland and Switzerland) were reviewed to the extent of specific applicable issues. Available findings of Kazakhstani litigation practice in resolving environmental disputes were also studied. At this stage meetings with the representatives of major Kazakhstani users of natural resources were conducted with regard to compiling a list of key concerns arising in practice.

At the second stage there were developed possible alternatives to the solution of identified concerns and issues; available existing proposals to improve legislation were reviewed; optimal solutions were selected and legal definition of identified solutions were formulated and presented in the format of draft law amending the current environmental; legislation. Also there were drafted respective documents (the concept, the explanatory note, the comparative matrix).

At the third stage the drafted documents were presented to the major users of natural resources and different industry associations. At this stage there was formed the work group consisting of the representatives of the most interested users of natural resources, which

continued to improve the language of proposed provisions and to select most appropriate solutions and to develop proposals to resolve additional concerns and issues. The work group included the representatives of Tengizchevroil, Karachaganak Petroleum Operating, and NCOC. The members of KazEnergy Association, KANUS Association and the American Chamber of Commerce submitted their comments and proposals. It should be noted that a great number of proposals on reforming legislation were submitted, all of them have been considered, reviewed, but for different reasons not all of them were included in the Comparative Matrix. A part of the proposals turned up late, and the work group had not time to process them and include into the comparative matrix; a part of proposals did not match the formulated and developed concept; a number of proposals were not accepted because there are already alternative solutions to the above challenges. Apart from the List of Challenges included in the set of handouts (the document is named the List of Environmental Law and Enforcement Challenges Requiring Legislative Solution), we compiled a separate Matrix of received proposals indicating accepted and non-accepted proposals and reasons for doing this.

At the fourth stage work to improve

The Constitution of the Republic of Kazakhstan states that the state shall set an objective to protect the environment favorable for the life and health of the person.

the language of the draft law continued; there was conducted search and engagement of experts to carry out a number of (legal, tax, administrative and environmental) expert assessment of the draft law. Great work was conducted to arrange the conduct of this Forum.

Although the proposed amendments to the environmental legislation were prepared with the participation of a wide range of interested persons and independent experts and constitute the most compromise option of the solution, we do not exclude a possibility of certain further updates. When drafting these proposals we tried to be based on the rights of citizens to favorable environment, interests of the state and users of natural resources. It is worth to note that in the course of work we also got proposals from the representatives of the environmental authority regarding a necessity to reform environmental legislation, which to a certain extent coincide with the concept proposed by us.

Proposed amendments to the environmental legislation relate to the following issues.

First, a comprehensive revision of the terms and definitions used in the environmental legislation was made to update them and better define their legal status, especially those substitutes which might cause legal consequences.

Secondly, there were proposed changes to reduce administrative barriers for issuance environmental emission permits. Specifically, it is proposed to introduce a "one window" principle; environmental permit issuance presumption, reduction of the term of their issuance, exclusion of a number of documents to be submitted with an application for environmental permit, and maintenance of consideration, concurrence and

approval of these documents as separate processes.

Thirdly, there is introduced legal regulation of a number of processes, such as reconsideration of an application for environmental emission permit, public hearings, and establishing terms for nature use. The existing deficiencies are removed and the obligations of the environmental authorities are specified.

Fourthly, the issues of liability of the users of natural resources for environmental damage have been aligned. The institute of liability was significantly revised and redrafted. Specifically, it is proposed to cancel triple liability for environmental offence and measures to bring environmental legislation in consistence with the principles of the general law and its branches. It is proposed to introduce a real priority of compensation for environmental damage. Hence the grounds for violation of the principle of equality of all before the law will be removed in the entire territory of the Republic of Kazakhstan. There is a proposal to establish a special national environmental fund which will accumulate environmental payments by the users of natural resources made in connection with environmental damage, and to spend these funds directly on environmental protection and rehabilitation.

Fifthly, the role of the community and non-government structures in resolving environmental issues increases. E.g. it is proposed to introduce the legal institute of environmental ombudsman, who could carry out mediation and resolution of environmental disputes, and to increase the role and meaning of environmental audit.

Sixthly, specific efforts are proposed to regulate such issues as gas flaring and emergency emissions.

I note with satisfaction that during

15 years of my work in the sphere of subsoil use, as far as I remember this is the first case when major oil companies act jointly and do not have any significant differences in points of view. Together with oil and gas companies this environmental initiative was unanimously supported by the representatives of different associations from key industries of Kazakhstan – energy sector, mining and metallurgical sector, and, which is most important, the initiative was supported by the association of the users of natural resources, which combines different enterprises. It gives the ground to hope that we will be able to attract the attention of the governmental authorities to serious and actual issues raised, urgency of amendments to the current regulations and necessity to establish clear and understandable rules in environmental legislation.

As you can see huge work has been performed; significant resources have been retained and spent; the community of the users of natural resources and key players in the Kazakhstani economy came out with a single consolidated position. We want to believe that we have a direct confirmation that public and business at large have serious concerns regarding the current environmental regulation; the proof is that the issues raised are vital and require immediate interference by the governmental structures. We want to hope that we have made the first step by having come out with this initiative within the framework of social partnership and responsibility. We would be grateful if our efforts have been supported by the Government by forming a formal work group to consider and discuss drafted proposals and submit them as legislative initiative to the Parliament. Future depends upon us; let us make this future better.



КАЧЕСТВЕННОЕ СТРОИТЕЛЬСТВО СКВАЖИН – ОСНОВА ЭФФЕКТИВНОЙ ДОБЫЧИ НЕФТИ И ГАЗА

Нефтегазовые регионы республики Казахстан играют ведущую роль в топливно-энергетическом комплексе страны. При этом, на нефтегазовых месторождениях основными производственными мощностями, обеспечивающими непрерывный процесс добычи углеводородов являются эксплуатационные скважины, количество которых в стране составляет несколько десятков тысяч. Качество строительства скважин напрямую влияет на долговечность работы эксплуатационных и технических колонн, надежность подземного оборудования для добычи нефти и как следствие, на капитальные затраты предприятия. Кроме того, на производительность скважин, полноту выработки запасов углеводородов и нефтеотдачу залежей существенным образом влияют качественное цементирование и надлежащее вскрытие продуктивных пластов.

Одной из причин снижения продуктивности скважин может быть искусственное ухудшение проницаемости пород, в частности, в около-скважинной зоне при заканчивании скважин. Такой проблемой для нефтедобытчиков, работающих на старых месторождениях и с низкими пластовыми давлениями, а также, где добывается высоковязкая нефть, является необратимое загрязнение продуктивного пласта в процессе его вскрытия бурением. Даже для пластов с однородными коллекторскими свойствами можно получить скважины с различной продуктивностью.

Указанные условия обуславливают необхо-

димость проведения не только работ по оценке эффективности разработки месторождения и поиска решений для увеличения дебита скважин и обеспечения максимально возможной нефтеотдачи пласта, но и дальнейшее наращивание объемов поисково-разведочных работ по выявлению запасов углеводородов на больших глубинах в сложных горно-геологических условиях. В то же время, поиск и разведка новых месторождений, на глубинах свыше 4000–5000 м, сопровождается значительными трудностями при бурении и освоении скважин, наличием сложнопостроенных продуктивных пластов с низкими коллекторскими свойствами, зон с аномально высокими (низкими) пластовыми давлениями и другими факторами.

При этом, бурению скважин должно уделяться особое внимание – как единственному источнику результативной разведки и приращения запасов нефти и газа. Поэтому всегда стоит острый вопрос качественного строительства скважин с целью обеспечения народного хозяйства страны нефтью и газом при снижении трудо- и энергоемкости и капитальных затрат. В результате влияния различных факторов на реализуемые технологические параметры в процессе проводки скважин нередко встречаются осложнения, приводящие к отклонению от требуемых показателей качества строительства. Например, одним из таких видов осложнений является искривление ствола скважины, которое порождает ряд обстоятельств, обуславливаю-

Результаты анализа показывают, что при условии полного использования возможностей продуктивных пластов (если бы добывающие способности скважин не ограничивались возможностями применяемой технологии их строительства) добыча нефти и газа на одну скважину была бы в 2 — 4 раза больше в зависимости от условий — это один из главных путей увеличения эффективности нефтегазодобывающей промышленности.

щих появление дополнительных капитальных затрат как при строительстве скважины, так и при эксплуатации месторождений. Кривизна скважин, в конечном счете, нарушает правильную эксплуатацию нефтяного месторождения в результате смещения забоев, затрудняет геологические наблюдения, искажает представление о действительной мощности пластов, может быть причиной ошибки при назначении глубины спуска колонны и т.п. Кроме того, кривизна скважин приводит к нарушению герметичности в местах искривления эксплуатационной колонны (порывам) и дополнительным затратам при изоляционных работах, а также изнашиванию штанг, НКТ, растяжению и обрыву штанг, НКТ, неправильной глубине спуска глубинных насосов, снижению добычи нефти из-за простоев при эксплуатации скважин. В скважинах с искривленными стволами качество цементирования также не будет соответствовать требованиям стандартов, что может привести к межколонным перетокам пластового флюида в другие пласты, прорыву и нарушению резьбовых соединений вследствие возникающей коррозии и т.д. В результате, несмотря на возросший уровень техники и технологии строительства скважин, затраты времени и средств, связанные с восстановлением герметичности обсадных колонн, вызванных некачественным цементированием в нефтедобывающих предприятиях, остаются неоправданно большими.

Изложенные обстоятельства, возникающие из-за искривленности стволов скважин, являются одним из важных факторов, сдерживающих рост потенциала месторождения в целом, и решение указанных проблем требует принятия мер по неукоснительному соблюдению требований их качественной проводки.

При этом, следует отметить, что важнейшим фактором, определяющим эффективность эксплуатации месторождений, является, наряду с выбором оптимальной схемы разработки и качеством работ не только при

проводке, но и также при заканчивании скважин. В связи с чем, нефтяники считают самым ответственным этапом строительства скважины – это качественное и чистое вскрытие продуктивного горизонта, от которых полностью зависят уровни начального дебита, длительность эффективной эксплуатации скважины и коэффициент нефтеизвлечения.

В настоящее время положение таково, что существующие технологии вскрытия продуктивных пластов в подавляющем большинстве случаев не обеспечивают сохранения естественной проницаемости пород в околоскважинной зоне.

При работе скважины продуктивный пласт может в значительной мере восстановить свою проницаемость за счет производства работ по очистке околоскважинной зоны, но это касается высокопроницаемых коллекторов. При разработке месторождений с низкопроницаемыми коллекторами такого явления не наблюдается. Дело в том, что при применении одной и той же технологии вскрытия коллекторов низкопроницаемым пластам наносится значительно больший ущерб, чем высокопроницаемым. Определяющим здесь является образование в пласте зон капиллярно-удерживаемой воды, разбухание пластовых глин и кольматация поровых каналов твердой фазой бурового раствора.

Не менее интересен тот факт, что в работающей скважине основная часть энергии на продвижение жидкости к забою скважины тратится в непосредственной ее окрестности. Так, например, известно, что при притоке жидкости к скважине, находящейся в центре кругового пласта радиусом 400 м, половина энергии тратится в зоне пласта скважины радиусом всего 5 м. В этой ситуации при разработке месторождений с низкопроницаемыми коллекторами даже при высоком качестве заканчивания скважин нет оснований ожидать больших дебитов. Поэтому необходимо искать пути снижения потерь энергии пласта при



движении пластового флюида в околоскважинной зоне.

Существующие и применяемые в настоящее время способы вскрытия и заканчивания скважины, далеко не совершенны в техническом и технологическом направлениях, и не обеспечивают оптимального коэффициента продуктивности пласта и нефтеизвлечения, особенно в низкопродуктивных коллекторах. В процессе первичного вскрытия пласта твердая мелкодисперсная фаза буровой жидкости и выбуренной породы, глинистые глобулы, кристаллы утяжелителей, полимеры проникают одновременно с фильтратом в поры и трещины коллектора. Глубина проникновения фильтрата кратно превышает глубину перфорационных каналов, и это главный фактор ухудшения притока нефти. Это результат несоответствия физико-химического состава и реологических параметров буровой жидкости, а также несовершенства гидравлической программы и режима вскрытия пласта бурением.

В процессе вскрытия бурением нарушается естественное напряженное состояние с деформационными изменениями и появлением сдвиговых напряжений, иногда превышающих предела прочности породы, особенно при анизотропии пород с различными значениями модуля упругости, предела прочности и коэффициента объемного расширения. Анизотропность приводит к асимметричным деформационным напряжениям, особенно в околоскважинном пространстве, в зонах концентрации напряжения – трещинах и кавернах. Появляется деформационная анизотропность пористости и проницаемости. Это следующая причина снижения притока нефти.

Проблема усугубляется тем, что проникновение твердой взвешенной фазы с фильтратом буровой жидкости и деформационные изменения коллектора происходят одновременно по мере его вскрытия, вызывая необратимые процессы, такие как эффект защемления или запирирования. Особенно чувствительны к деформационным

изменениям карбонатные коллектора в связи с их трещиноватостью.

Решение изложенной проблемы, осуществимы, в основном, двумя путями: во-первых, снижением потерь энергии пласта при движении пластового флюида в скважину, во-вторых, предотвращением проникновения фильтрата в продуктивный пласт. Указанные оба метода выполняются, в основном, регулированием свойств промывочной жидкости путем химического воздействия их на породу, слагающих продуктивную зону пласта.

Одним из перспективных направлений в решении данного вопроса является первичное вскрытие продуктивного пласта на сбалансированном или «отрицательном» дифференциальном давлении на забое. Существующие технические средства, в том числе и зарубежные, не обеспечивают полное выполнение требований данной задачи. Анализ фактических материалов показывает, что в процессе вскрытия и разбуривания продуктивного пласта недостаточное внимание уделяется технологическим факторам, позволяющим до минимума снизить отрицательное воздействие. Это происходит не только потому, что современная технология вращательного бурения не имеет пока достаточно средств для управления процессами в призабойной зоне, но и потому, что не учитывается большое значение этого процесса для последующей эксплуатации продуктивного пласта.

Интегральная характеристика качества скважин — получаемый полезный эффект, т.е. добыча углеводородов на единицу стоимости затрат при строительстве скважин, которая за последние годы значительно сократилась. Это объясняется не только освоением новых, более труднодоступных и сложно построенных месторождений. Результаты анализа показывают, что при условии полного использования возможностей продуктивных пластов (если бы добывающие способности

скважин не ограничивались возможностями применяемой технологии их строительства) добыча нефти и газа на одну скважину была бы в 2 — 4 раза больше в зависимости от условий — это один из главных путей увеличения эффективности нефтегазодобывающей промышленности.

Кроме того, до настоящего времени недостаточно изучены все факторы, определяющие поступление газожидкостных смесей (нефтегазопроявления) в ствол скважины как в процессе вскрытия продуктивного пласта, так и во время сопутствующих операций. При вскрытии пластов с высокими пластовыми давлениями нередко возникают, как показывает практика бурения скважин, нефтегазопроявления, которые представляют собой весьма опасные, характеризующиеся различными неожиданностями, а в некоторых случаях, переходящие на выбросы и открытые фонтаны. Данное обстоятельство обуславливает при проводке скважины и вскрытии продуктивного пласта предусматривать специальные меры по регулированию давлений в затрубном пространстве для предотвращения выбросов. Современный набор технических средств по предотвращению выбросов газожидкостных смесей не содержит средств автоматического перевода напорной системы буровой установки на заранее заданный режим работы в случае поступления флюида из пласта в ствол скважины. Только после получения сигнала о поступлении флюида в ствол скважины, бригада может осуществить необходимые операции по переводу системы на заданный режим работы, на что требуется время, в течение которого может произойти неконтролируемый выброс из скважины газожидкостной смеси.

Следует также отметить, что, в настоящее время слабо изучена технология автоматического регулирования давления в затрубном пространстве для поддержания сбалансированного давления на забое скважины.

На основе анализа обзоров практических и теоретических материалов можно выделить следующие основные недостатки существующей технологии:

- используемые в настоящее время буровые установки не имеют в составе обвязки устья скважины устройств автоматической сигнализации поступления в ствол скважины в процессе бурения флюида и дросселирования обратного потока промывочной жидкости для предотвращения поступления флюида более фонового объема;
- поступление флюида в ствол скважины свыше фонового объема предотвращается созданием в зоне продуктивного пласта давления, сбалансированного с пластовым давлением, путем увеличения плотности промывочной жидкости;
- современные буровые установки не позволяют осуществлять наращивание бурового инструмента без прекращения подачи промывочной жидкости для поддержания сбалансированного давления на забое;
- отдельные элементы (уплотнения вертлюгов и буровые шланги) обвязки буровой установки таят опасность нарушения герметичности напорной части циркуляционной системы ее при необходимости создания высокого

давления в затрубном пространстве для противодействия аномально высокому пластовому давлению;

Устранение выше отмеченных недостатков с целью улучшения показателей бурения, обеспечивающие своевременный ввод в эксплуатацию скважин с качественно вскрытыми продуктивными пластами, возможно лишь при внедрении наиболее прогрессивной технологии.

Поэтому, решение вопроса создания системы регулирования давлений в скважине, обеспечивающее сбалансированное забойное давление при проводке и вскрытии продуктивного пласта является первоочередной задачей отрасли.

В настоящее время решение проблемы качества строительства и заканчивания скважин сдерживается в первую очередь следующими факторами:

- отсутствуют обоснованные методы оценки и управления качеством. Действительно, критерию обоснованности — наличию взаимно однозначного соответствия между результатами оценки качества и получаемым полезным эффектом — не удовлетворяет ни одна из известных методик. А если нет обоснованных методов оценки качества, то нет и обоснованного управления качеством;
- регламенты и проекты на строительство скважин составляются без учета требований к качеству скважин, без обоснования условий, при которых они будут выполнять свое назначение. Например, в проектах отсутствуют оценка качества технологии вскрытия пласта и освоения скважины, обоснование допустимых нагрузок на крепь, т.е. уже на стадии проектирования закладываются все предпосылки некачественного строительства скважин;
- при действующем экономическом механизме отсутствует заинтересованность буровых предприятий в повышении качества, во внедрении новых технических и технологических средств. Буровым предприятиям выгодно ускорение строительства скважин и снижение его фактической себестоимости по сравнению с проектными нормативами даже в ущерб качеству;
- буровые предприятия недостаточно оснащены необходимыми техническими средствами, материалами, оборудованием, устройствами контроля, программами и т.д.

Таким образом, успешное решение проблемы качества строительства и заканчивания скважин требует комплексного подхода, т.е. реализации широкого комплекса взаимосвязанных, разработанных на единой методической основе организационных, экономических и научно-технических мероприятий.

SPECIAL OIL PROJECTS: ПОСТАВКИ ТОЧНО ВОВРЕМЯ

Член Союза сервисных компаний Казахстана



В НАСТОЯЩЕЕ ВРЕМЯ КАЗАХСТАНСКИЙ РЫНОК НУЖДАЕТСЯ В ОРГАНИЗАЦИЯХ, КОТОРЫЕ ОБЕСПЕЧИВАЛИ БЫ ПОЛНУЮ ГАРАНТИЮ КАЧЕСТВА ТОВАРА И ТОЧНОСТЬ СРОКОВ ДОСТАВКИ ДО ПОКУПАТЕЛЯ.

С должной уверенностью можно утверждать, что таким требованиям соответствует компания «Special Oil Projects». Основной деятельностью компании является снабжение оборудования, техники, стали, сварочных материалов и других материалов, а также логистика и обслуживание вахтовых городков, расположенных на Западе Казахстана.

Компания работает с 2003 года, имея свои офисы в городах Алматы, Актау, Атырау и Актобе.

Основными направлениями деятельности компании являются:

- Снабжение строительных баз различными типами сварочных материалов и сварочного оборудования марки ESAB

Сотрудничество с компанией ООО «ЭСАБ» началось в конце 2005г. В 2007г. Компания «Special Oil Projects» получил официальные дистрибьюторские права от ООО «ЭСАБ» для расширения клиентской базы и успешного конкурирования с представителями других торговых марок в сфере сварочной продукции на казахстанском рынке. В 2007 году SOP поставил около 300 тонн сварочных материалов и электродов, в 2006 г. – 500 тонн и 27 единиц сварочного оборудования, в 2009 г. – около 750 тонн и 55 единиц сварочного оборудования, в 2010-2011 гг. –

около 900 тонн и 70 единиц сварочного оборудования.

В 2009 году компания организовала поставку около 300 тонн электродов и большого количества расходных материалов для компании «КазСтройСервис» на проект «Азиатский газопровод».

В 2010 году по программе форсированного индустриально-инновационного развития Казахстана компания поставила более 300 тонн сварочных электродов и более 20 единиц сварочного оборудования на комплекс по подготовке газа в пос. Чинарева, расположенного в Западно-Казахстанской области.

- Снабжение и поставка абразивного порошка для крупного проекта «Hook up & commission» на Каспийском море

С июня 2009 года компания «Special Oil Projects» получил официальные дистрибьюторские права от ООО «Уралгрит».

Абразивный порошок – это продукт, получаемый из гранулированных шлаков медеплавильного (купрошлак) и никелевого (никельшлак) производств, и применяемый для струйной очистки металлических поверхностей в различных отраслях промышленности. Абразивный порошок знают под различными наименованиями: купрошлак (copperslag), никельшлак (nickelslag), минеральная дробь и шлифзерно. За рубежом данный материал производится в соответствии со стандартом

Компания «Special Oil Projects» занимается поставкой светлых нефтепродуктов и оперированием хранения на нефтебазе, расположенной на ст. Жетыбай Мангистауской области, а также в г. Алматы.

ISO 11126-3 “Подготовка стальной поверхности перед нанесением красок и связанных с ними продуктов”.

С период с 2008 г. по 2012 г. компания организывает поставку абразивного порошка для компании «Ерсай» на завод по выпуску металлоконструкций для проведения оффшорных работ.

В 2010 году компания организовала поставку на «Павлодарский нефтехимический завод» (ПНХЗ) 1500 тонн абразивного порошка.

В этом же году компания организовала поставку на «ПетроКазахстанОйлПродактс» (ШНОС) 1200 тонн абразивного порошка.

В 2011 году компания доставила около 1000 тонн материала на участок Карабатан.

С 2004г. компания открыла направление деятельности, связанное с услугами по раскредитовке и обработке железнодорожных грузов на железнодорожном тупике ст. Ералиево и ст. Мангышлак;

Также компания занимается материально-техническим снабжением различных видов товаров:

- Эл.оборудование, кабель;
- Стройматериалы: щебень, песок, цемент, железомарганцевый концентрат, абразивный порошок, металлопрокат. Непосредственно работаем с европейскими производителями и поставляем такие изделия, как:
- Листовая сталь, стальные круги, уголки, трубы и т.д.;
- Спецодежда и обувь ВостокСервис (Россия);
- СИЗ Honeywell Safety Protection (Франция);
- Лакокрасочные изделия Hempel (Хорватия);
- Сувенирная продукция, спорттовары и инвентарь;

- ГСМ;
- Кухонный инвентарь;
- Текстильная продукция;
- Медицинская одежда и медицинское оборудование.

На сегодняшний день основными партнерами компании «Special Oil Projects» являются компании: ESABCOMPANY, THYSSSENKRUPP, MULTICATERING, M&M LOGISTICS LTD, УралГрит, Ландиа-А, EL-Bi, Cruz Logistics, TODO и другие.

Заказчиками и клиентами являются такие компании, как SAIPEM, ERSAI, LANCASTER PETROLEUM, WELDING TECHNOLOGIES, КАЗСТРОЙСЕРВИС, ИМСТАЛЬКОН, KEPPEL, BONATTI, АКТАУСКИЙ ТРЕНИНГОВЫЙ ЦЕНТР, ROSETTI IMSTALCON, MC DERMOTT и AKER SOLUTIONS.

Что касается нефтебаз, то компания «Special Oil Projects» занимается поставкой светлых нефтепродуктов и оперированием хранения на нефтебазе, расположенной на ст. Жетыбай Мангистауской области, а также в г. Алматы. В распоряжении компании есть свой автопарк и железнодорожный тупик. Общий объем резервуаров равен 2 600 000 литрам в Мангистауской области и 4 800 000 литров в г. Алматы.

Обслуживание вахтовых городков заключается в обеспечении кейтерингом на месторождении «Кокжиде», поставке продуктов питания для вахтовых городков в г. Актау и г. Атырау (базы таких компаний, как «ErSai», «Saipem», «Bonatti»). Трехлетний опыт снабжения пищевыми продуктами для различных регионов Казахстана позволил наладить устойчивые, партнерские отношения с крупными оптовыми продавцами и производителями продуктов питания (также с иностранными партнерами).

ТЕНИЗСЕРВИС:

10 ЛЕТ ЛИДЕРСТВА НА РЫНКЕ УСЛУГ ПО БЕРЕГОВОЙ ПОДДЕРЖКЕ МОРСКИХ НЕФТЯНЫХ ОПЕРАЦИЙ В КАЗАХСТАНСКОМ СЕКТОРЕ КАСПИЙСКОГО МОРЯ

ТОО «ТЕНИЗСЕРВИС» - ПЕРВАЯ КАЗАХСТАНСКАЯ КОМПАНИЯ, СОЗДАННАЯ В ДЕКАБРЕ 2003 ГОДА С ЦЕЛЬЮ ОБЕСПЕЧЕНИЯ РАЗВИТИЯ БЕРЕГОВОЙ ПОЛОСЫ КАЗАХСТАНСКОГО СЕКТОРА КАСПИЙСКОГО МОРЯ, ОПЕРАТИВНОГО УПРАВЛЕНИЯ ОБЪЕКТАМИ ПОДДЕРЖКИ МОРСКИХ НЕФТЯНЫХ ОПЕРАЦИЙ.

За 10 лет своего существования «ТенизСервис» ввел в эксплуатацию ряд уникальных объектов береговой инфраструктуры в районе пос. Баутино:

- комплекс по отгрузке каменной породы, предусмотренный для перевалки грузов при строительстве морских сооружений на месторождениях;
- база поддержки морских нефтяных операций в районе поселка Баутино;
- вахтовое общежитие гостиничного типа «Тениз» на 80 мест;
- полигон по приему буровых шламов морских месторождений;
- единственная в КСМК станция заправки морских судов. СЗМС обслуживает корабли и автоцистерны компаний, ведущих морские нефтяные операции;
- производственная площадка, предназначенная под размещение объектов по выпуску специальной продукции для нужд морских нефтяных операций;

- объекты коммунальной и транспортной инфраструктуры: линии электропередач, дороги и т.д.

В Атырауской области в декабре 2012 года введена в эксплуатацию Северо-Каспийская экологическая база реагирования на разливы нефти в Каспийском море.

В своей деятельности «ТенизСервис» активно использует возможности партнерства с иностранными высокотехнологичными компаниями. Реализует мероприятия, направленные на увеличение стоимости компании через диверсификацию бизнеса, а также создание совместных производств с ведущими международными брендами.

В 2007 году «ТенизСервис» совместно с американской компанией «MISWACO» создало совместное предприятие ТОО «KazM-I», которым в 2010 году было введено в эксплуатацию производство по выпуску буровых растворов. ТОО «KazM-I» является первым высокотехнологичным казахстанским предприятием, специализирующимся

на производстве буровых растворов, присадок для трубопроводов, переработке и утилизации отходов бурения и приготовлении жидкостей по заканчиванию скважин.

На сегодня реализуется еще ряд совместных проектов. С компанией AWS (Atlantic Waste Solutions Голландия) «ТенизСервис» предлагает своим партнерам услуги по автоматизированной зачистке резервуаров. Технология с минимальным участием человека уже была опробована на зачистке от донных отложений резервуаров Западного филиала АО «КазТрансОйл».

Новым видом деятельности в сервисе нефтегазовой отрасли будет создание цеха по сборке и техническому обслуживанию шарошечных долот. Производство будет организовано совместно с компанией Tercel (Великобритания). Благодаря сотрудничеству с турецким партнером – компанией MEKE при совместном выполнении заказа для компании Н-Оперейтинг на месторождении Блоке Н, приобретен



опыт управления услугами Ликвидации Аварийных Разливов Нефти (ЛАРН), включающие в себя и моделирование нефтяного пятна.

Со специалистами французской компании SUEZ отработывается технология утилизации накопленного нефтяного шлама для ряда предприятий нефтегазового сектора. Технология прошла предварительную апробацию и сегодня принимаются меры по дальнейшему ее развитию в нефтегазовом секторе региона.

В перспективе работы компании – обеспечение дальнейшего развития инфраструктурных объектов.

Ведется работа по реализации проекта «Маршрут транспортировки грузов», направленного на развитие морского транспортного хаба на Северном Каспии. В районе Прорва Атырауской области планируется создание причального комплекса по приему, перевалке, хранению крупногабаритных и других грузов для компаний морской и наземной нефте-

добычи, в том числе для ТШО. В настоящее время завершена разработка ТЭО и документы сданы на государственную экспертизу.

В заливе Александра Бековича-Черкасского (Курык) планируется строительство базы поддержки морских операций, объекты быстрого реагирования на чрезвычайные ситуации и другие.

К своему 10-летию «ТенизСервис» прочно укрепил позиции лидера в сфере создания и управления объектами сервисной поддержки в КСМК. Компания также активно участвует в социальной жизни региона. Подготовлены и трудоустроены десятки местных кадров, на постоянной основе оказывается благотворительная помощь детским дошкольным учреждениям, детским домам, дому престарелых.

Впереди у компании новые задачи в сфере услуг морской нефтедобычи и развитии местного содержания в проектах недропользования.



История Группы «Казакхмыс»

МЕДНЫЙ КОЛОСС

ИЮНЬ 1995 ГОДА – СМЕНА ВЛАДЕЛЬЦА
Корейская корпорация Самсунг приступила к управлению Компанией. В 1996 году корпорация Самсунг приобрела 40%-ную долю в компании «Казакхмыс», которую в дальнейшем продала.

ОКТАБРЬ 2005 ГОДА – ВКЛЮЧЕНИЕ В ЛИСТИНГ ЛОНДОНСКОЙ ФОНДОВОЙ БИРЖИ
Акции «Казакхмыса» котируются на Лондонской фондовой бирже по цене 540 пенсов за акцию, поскольку Компания стала одной из широкого круга горнодобывающих компаний, входящих в Лондонский листинг.

ДЕКАБРЬ 2005 ГОДА – ВКЛЮЧЕНИЕ В СПИСОК FTSE 100
Компания включена в список компаний FTSE 100 в Великобритании, подтверждая тем самым постоянно растущую экономической мощью «Казакхмыса».

НОЯБРЬ 2006 ГОДА – НАЧАЛО ТОРГОВЛИ АКЦИЯМИ «КАЗАХМЫС»А В КАЗАХСТАНЕ
Демонстрируя свою приверженность способствовать экономическому развитию Казахстана, «Казакхмыс» начал торговлю акциями на Казахстанской фондовой бирже.

30 ИЮНЯ 2011 ГОДА – ВКЛЮЧЕНИЕ В ЛИСТИНГ ГОНКОНГСКОЙ ФОНДОВОЙ БИРЖИ
Завершение вторичного листинга на Гонконгской Фондовой Бирже как часть развивающейся стратегии присутствия в Азии. «Казакхмыс» – ведущая международная группа по добыче и переработке природных ресурсов, владеющая значительными активами в области производства меди, золота, цинка, серебра и электроэнергии.

«Казакхмыс», крупнейший производитель меди в Казахстане и один из лидирующих в мире, владеет 16 действующими рудниками, 10 горно-обогатительными фабриками и двумя медеплавильными производственными комплексами. Производство меди полностью интегрированное, начиная с добычи руды и заканчивая производством конечной продукции в виде катодной меди и медной катанки. В 2012 году из собственной руды было произведено 292 тыс. тонн катодной меди. Производство поддерживается внутренними поставками электроэнергии и значительной железнодорожной инфраструктурой.



Проекты роста
Своевременная разработка крупных проектов роста является одной из основных стратегических задач компании.
«Казакхмыс» выходит на новый уровень развития, и в основе роста компании – неосвоенные месторождения Бозшаколь и Актогай – два крупнейших проекта, где работы ведутся «с нуля». Оба проекта имеют длительный срок эксплуатации и низкие риски, что обеспечивает стабильный рост и повышает ценность бизнеса. Ввод открытых карьеров в эксплуатацию позволит Группе увеличить производство более чем на 60% к 2016-му году, а также значительно увеличит объемы, качество, эффективность и безопасность производства.

«Казакхмыс»Бозшаколь – реализация эволюционного роста
Бозшаколь – это крупнейший горнорудный проект на постсоветском пространстве как по масштабам, так и по объему добычи. Месторождение обеспечит эволюционный рост, равновесный одной трети текущего объема производства Компании. Средний ежегодный объем производства меди в концентрате – 75 тыс. тонн в течение 40 лет, на руднике будут работать 1 500 человек. Рудное тело имеет ценную попутную продукцию – золото и молибден.

Этап разработки рудника начался немного ранее запланированного срока, опытная добыча ожидается в 2014 году, а переработка первой руды на обогатительной фабрике в 2015 году. Капитальные затраты проекта составляют около \$1,9 млрд, и финансирование осуществляется из уже полученного займа в размере \$2,7 млрд, предоставленного Государственным банком развития Китая и ФНБ «Самрук-Казына».

Актогай – стабильный рост производственных мощностей
Актогай – второй крупный проект по добыче меди Группы «Казакхмыс», расположен в восточном Казахстане. Он будет разработан как открытый карьер, включая постройку обогатительной фабрики возле рудника. Строительные работы начаты в первой половине 2013 года, а строительство фабрики по переработке сульфидной руды планируется завершить в начале 2016 года. Капитальные затраты по проекту составят порядка \$1,9 млрд.
Перерабатывающие предприятия на руднике будут производить как катодную медь из окисленной руды, так и медь в концентрате, которая может далее перерабатываться

Ключевые факторы проекта «Бозшаколь»
Горные работы будут вестись на двух открытых карьерах
Сейчас на объекте идет строительство обогатительной фабрики для переработки 25 млн. тонн руды в год и завода по промывке руды от глины для переработки 5 млн. тонн руды в год.
Добыча первой руды – 2015 г.
• 30 млн тонн руды в год в период с 2015 по 2030 гг.
• 25 млн тонн руды в год с 2031 по 2056 гг.
Плановый годовой объем производства меди в концентрате:
• 100 тыс. тонн в период с 2015 по 2030 гг.
• 60 тыс. тонн с 2031г. по 2056 г.
Близкое месторасположение к существующей инфраструктуре
Попутная продукция содержит 5,2 млн унций золота и 57 тыс. тонн молибдена
Предполагаемые капитальные затраты на сумму \$1,9 млрд
Срок эксплуатации – свыше 40 лет
На этапе строительства – 1 500 человек
На этапе эксплуатации – 1 500 человек

в катодную медь на существующих медеплавильных заводах Группы, имеющих значительные свободные мощности.



Новости
Фокус на регион
Казахстанский
инжиниринг
Экспертное мнение
Аналитика
Горнорудная отрасль
Events
Светская хроника
Спорт

Бозшаколь - это крупнейший горнорудный проект на постсоветском пространстве как по масштабам, так и по объему добычи.

Компания «Казахмыс» инициировала создание Союза и Ассоциации предпринимателей и промышленников в Балхашском и Жезказганском регионах, которые превратились в серьезную структуру и на данный момент насчитывают 84 организации.

Ключевые факторы проекта «Актогай»

Горные работы будут вестись на трех открытых карьерах.

На месторождении будут построена обогатительная фабрика для переработки 25 млн. тонн сульфидных руд в год и завод мокрого выщелачивания и электролиза для переработки 12 млн. тонн окисленных руд в год.

Среднегодовое производство меди в катодном эквиваленте – 72 тыс.тонн (50 лет).

Среднегодовое производство меди в катодном эквиваленте – 104 тыс.тонн (первые 10 лет).

Минеральные ресурсы – 1,7 млн. тонн при среднем содержании меди 0,33%.

Содержание молибдена – 115 тыс. тонн
 Производство меди из окисленной руды – 2015 г.

Переработка сульфидной руды – 2016 г.

Срок эксплуатации – более 50 лет.

На этапе строительства – 3 000 человек.

На этапе эксплуатации – 1 500 человек.

Помимо крупных проектов роста «Казахмыс» развивает ряд менее масштабных проектов, направленных на поддержание производства на текущем уровне.

Участие в тендере Группы «Казахмыс»

С правилами и критериями участия в тендерах Группы «Казахмыс» вы можете ознакомиться на сайте <http://umts.kazakhmys.kz/>

«Казахмыс». Поддержка малого и среднего бизнеса

Одним из приоритетов деятельности «Казахмыс» является помощь в диверсификации местной экономики за счет поддержки местных производителей и повышения конкурентоспособности производителей, а так же увеличение занятости населения регионов. Группа «Казахмыс» оказывает значительную поддержку отечественным товаропроизводителям в виде гарантированных и долгосрочных заказов на поставку и

производство товаров, работ и услуг, предоставления помещений и комплексов с целью расширения малого и среднего бизнеса. «Казахмыс» инициировал создание Союза и Ассоциации предпринимателей и промышленников в Балхашском и Жезказганском регионах, которые превратились в серьезную структуру и на данный момент насчитывают 99 участников.

Сформировался костяк, который поставил своими приоритетными задачами развитие малого и среднего бизнеса и влияние на экономическую политику в регионе. Самые активные её участники получают заказы и субсидии от различных подразделений компании. Только в 2012 году «Казахмыс» разместил заказов на сумму более 13-ти миллиардов на предприятиях малого и среднего бизнеса Жезказгана и Сатпаева.

Четвертый год подряд Группа «Казахмыс» проводит форум «Создаем Казахстанское», который стал традиционной общереспубликанской диалоговой площадкой товаропроизводителей. 11 апреля 2013 года посетить форум и выставку съехались представители более 300 отечественных и иностранных компаний, институтов развития и финансовых организации, в целом более 800 человек. По итогам работы за 2012 г. лучшие партнеры Группы «Казахмыс» были награждены дипломами и призами за добросовестное сотрудничество. На форуме был озвучен полный перечень закупок компании, в том числе и по позициям, приобретаемых за рубежом. Любой из отечественных предпринимателей имеет возможность стать партнером «Казахмыс».

«Казахмыс» получил отраслевую премию

В рамках IV Международного горно-металлургического Конгресса «Astana Mining & Metallurgy 2013», ТОО «Корпорация «Казахмыс»» была награждена национальной отраслевой премией «Золотой Гефест». Отраслевой конкурс «Золотой Гефест 2013», проводимый при поддержке Министерства индустрии и новых технологий Республики Казахстан ежегодно набирает обороты. В 2013 году организационный комитет принял 117 конкурсных заявок в 12 номинациях.

Второй год подряд Группа «Казахмыс» удерживает лидерство по поддержке казахстанских товаропроизводителей среди компаний горно-металлургического сектора страны.

За 12 месяцев 2012 года ТОО «Корпорация «Казахмыс»» закупила товаров, работ и услуг на сумму 252 млрд тенге. Из них товаров –

на сумму 134 млрд тенге, работ и услуг – на 118 млрд тенге. По сравнению с 2011 годом общий закуп корпорации вырос на 57 млрд тенге или на 29%. Доля казахстанского содержания составила 62% от общего объема закупа, при этом в категории работ и услуг доля казахстанского содержания – свыше 99%. Закуп у казахстанских предприятий (с учетом сертификатов СТ-KZ) составил 157 млрд тенге, что на 44 млрд тенге больше, чем в 2011 году. Закуп у нерезидентов составил 15% от общего объема.

О планах Группы «Казахмыс»

Устойчивое финансовое положение Группы «Казахмыс» позволяет осуществлять проекты по расширению производства: обеспечено долгосрочное финансирование таких проектов в размере \$4,2 млрд.

В 2012 году был достигнут большой прогресс в реализации проектов по расширению производства. Проект по месторождению Бозшаколь перешел в стадию разработки. В течение года была осуществлена значительная часть подготовительных работ, в том числе по развитию инфраструктуры. В 2013 году ожидается поставка и установка основного оборудования для переработки. Осуществление проекта Бозшаколь ведется в соответствии с планом, согласно которому первый концентрат будет произведен в 2015 году, а также в соответствии с бюджетом в размере \$1,9 млрд.

ТЭО по проекту Актогай было утверждено в декабре 2012 года. Первоначальная разработка проекта началась в начале 2013 года, а первая продукция будет получена в 2015 году. В 2013-м году ожидается завершение строительства рудника на золотомедном месторождении Бозымчак в Кыргызстане и ввод в эксплуатацию обогатительной фабрики и сопутствующей инфраструктуры.

Продолжается работа по средним и малым проектам, расположенным вблизи действующих предприятий. Они имеют большой потенциал, темпы их разработки будут частично зависеть от наличия финансирования.

Активно ведется работа по снижению показателя энергопотребления предприятиями компании. В 2012 году потребление электроэнергии Группой составило 6 255 ГВтч, что на 8% ниже показателя предыдущего года. Энергопотребление подразделением Mining уменьшилось на 12% и составило 4 580 ГВтч в сравнении с 5 218 ГВтч в 2011 году.

В 2013 году руководство Группы «Казахмыс» еще больше сконцентрирует свое



Ф. Вулис, CEO, ENRC PLC и
 Э. Мамедов, Коммерческий директор группы «Казахмыс»

внимание на ключевых принципах стратегического управления. Будет проводиться дальнейшее совершенствование и развитие системы управления охраны труда и здоровья, повышение эффективности производства и обеспечение реализации проектов по расширению производства. Ожидается, что производство меди в 2013 году будет на уровне 2012 года.

Пожелания читателям журнала «KazService»

Мы желаем Вам найти на страницах журнала «KazService» только правдивые и объективные истории о ситуации в стране, развитии экономики и результатах деятельности компаний Казахстана.

Ответы предоставлены департаментом по корпоративным связям Группы «Казахмыс»

COMPANY PROFILE

ПРОФИЛЬ КОМПАНИИ

Consolidated Contractors Group,

better known as CCC, is an international construction company with its headquarters in Athens, Greece. In six decades of operation, CCC has grown to become one of the leading contractors in the international construction field, with over 112,000 employees composed of more than 80 nationalities.

Markets

CCC operates principally in the Middle East, the Gulf region, Africa, Europe, the Caribbean, Central America, USA, CIS, Australia, Papua New Guinea and South East Asia.

Scope of Services

CCC provides Engineering, Project Management, Procurement and complete Construction services for Oil, Gas, Petrochemical and Industrial Plants, and for Civil, Municipal works, Housing and High Quality Buildings. All services are conducted in conformity with the highest Safety and Quality requirements (CCC is certified by Bureau Veritas to ISO 9001, ISO 14001 & OHSAS 18001).

Subsidiaries

- CCC (Underwater Engineering), UAE
- ACWA Services, UK
- Sicon Oil & Gas, Italy
- The Morganti Group, U.S.
- CC Mining, Panama

Kazakhstan Activities

CCC came to Kazakhstan in 1998. Since that date several and larger projects have been awarded and new projects are currently under consideration. At present, CCC has offices in Astana, Almaty, Atyrau and Aktau.

Since October 1998, CCC has experienced a steady expansion in Kazakhstan and looks forward to a long future in the country. In order to achieve long term relationships within Kazakhstan, CCC has taken on the commitment to be integrated within the Kazakh community. This has been achieved through the participation and the sponsorship of social, educational, cultural and other activities. Moreover, CCC has made substantial contribution in the social, health, and infrastructure sectors, one of which the tower of Astana (Baiterek Tower).

CCC management has put an emphasis on the issue of training and qualification of the Kazakh workforce, acquiring new skills, adapting to safety and quality norms. Basic training modules were developed at all CCC Kazakhstan projects for both Kazakh and expatriated workforce covering all construction related trades. Over 30,000 Kazakh personnel were employed in the various disciplines in the Karachaganak Main Works Project and were trained in diverse fields such as Management, Accounting, Administration, Engineering and a variety of technical skills. Such training and advancement of skills are part of CCC's vision of transferring knowledge and providing skills that could have a long term benefit on the country.

Projects in Kazakhstan

- Kashagan Onshore Sulphur Processing Facilities
- Kashagan Offshore Hook-Up & Commissioning Project
- Karachaganak Field Development, Construction of Roads
- Karachaganak Processing Complex, Preliminary civil works
- Karachaganak Processing Complex, Early works
- Karachaganak Main Works

Консолидированная Контракторс Групп,

более известная как CCC – международная строительная компания со штаб-квартирой в Афинах, Греция. За шесть десятилетий деятельности CCC стала одной из ведущих компаний в области строительства со 112 000 работниками, в более чем 40 странах и 80 национальностями.

Markets

CCC в основном ведет свою деятельность в странах Ближнего Востока, Персидского залива, Африки, Европы, Карибского п-ова, Центральной Америки, США, СНГ, Австралии, Папуа - Новой Гвинее, Юго-Восточной Азии.

Сфера деятельности

CCC занимается инжинирингом, управлением проектом, поставками, а также строительными работами для компаний нефтегазовой и нефтехимической сфер, промышленных объектов, при ведении гражданских и муниципальных работ, жилых высококачественных домов. Все работы CCC проводятся в соответствии с высокими требованиями безопасности и качества. CCC сертифицирована Бюро Веритас по ISO 9001, ISO 14001 и OHSAS 18001.

Дочерние компании

- CCC (Андервотс Инжиниринг), Объединенные Арабские Эмираты
- Аква Сервис Лимитед, Великобритания
- Сикон Ойл & Газ, Италия
- Морганти Групп, США
- CC горнодобывающая промышленность, Панама

Деятельность в Казахстане

CCC начала свою деятельность в Казахстане с 1998 года. С того времени наша компания освоила несколько крупномасштабных проектов нефтегазового комплекса и продолжает неуклонно расширять свою деятельность в стране путем интеграции в рамках казахстанского сообщества. В настоящее время CCC имеет офисы в Астане, Алматы, Атырау и Актае. CCC активно участвует в спонсировании социальной, образовательной, культурной и прочей деятельности. Также внесен значительный вклад в социальную сферу, здравоохранение и промышленность, одним из которых является Высотный монумент в Астане – Байтерек. CCC сделала акцент на вопросе обучения и повышения квалификации казахстанской рабочей силы, предоставлении знаний, соответствующих стандартам безопасности и качества. На всех проектах, реализуемых в Казахстане, были разработаны базовые обучающие программы, охватывающие все темы строительного-технических специальностей. Свыше 30 тыс. казахстанских специалистов было трудоустроено в различных областях, таких как управление, бухгалтер, администрирование, строительство и прочих технических специальностях. Такое обучение и развитие профессионализма являются частью видения CCC как передача знаний и профессионализма, которые могли бы послужить для дальнейшего благосостояния страны.

Проекты в Казахстане

- Кашаган, береговой комплекс подготовки серы
- Кашаган, подключение и пусконаладочные работы на офшоре
- Карачаганак, разработка месторождения, строительство дорог
- Карачаганак, технологический комплекс, предварительные строительные работы
- Карачаганак, технологический комплекс, земляные работы
- Карачаганак, основные работы



Consolidated Contractors Company

www.ccc.gr





SANDVIK: КАЧЕСТВЕННОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ НА ПЕРВОМ МЕСТЕ

ОДНА ИЗ КРУПНЕЙШИХ МИРОВЫХ КОМПАНИЙ ПО ПРОИЗВОДСТВУ ОБОРУДОВАНИЯ ДЛЯ ГОРНОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ SANDVIK MINING РАБОТАЕТ НА РЫНКЕ КАЗАХСТАНА УЖЕ БОЛЕЕ СОРОКА ЛЕТ. МНОГИЕ ПРЕДПРИЯТИЯ ГОРНОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ КАЗАХСТАНА ПО ДОСТОИНСТВУ ОЦЕНИЛИ НАДЕЖНОСТЬ И ЭФФЕКТИВНОСТЬ ОБОРУДОВАНИЯ SANDVIK И УСПЕШНО ИСПОЛЬЗУЮТ ЕГО В РАБОТЕ.

На сегодняшний день Sandvik сотрудничает с такими крупнейшими горнодобывающими компаниями Казахстана как Казахмыс, Казцинк, ENRC и другими. Общее количество самоходного оборудования Sandvik, поставленного в Республику Казахстан, превышает 400 единиц. Региональная сеть компании насчитывает одиннадцать офисов продаж и сервисного обслуживания.

Эффективное сервисное обслуживание является ключевым фактором в организации рентабельного производства в горнодобывающей отрасли. Сервисная служба компании Sandvik Mining работает во всех уголках земного шара, включая большой штат специалистов в Казахстане. Самое главное в сервисном обслуживании – доступность технических специалистов при возникновении проблемы. Отсутствие долгих и затратных простоев – залог прибыльного производства.

В современных условиях сервисное обслуживание становится все более вопросом профилактики. Именно поэтому особое внимание

при заключении договоров на поставку техники уделяется послепродажной поддержке. Инвестиции в плановое сервисное обслуживание позволяют существенно оптимизировать работу предприятий. Сегодня ключевые заказчики компании Sandvik Mining разделяют такой подход к сервису и, приобретая оборудование, заключают договоры на комплексную послепродажную поддержку.

Все технические специалисты компании – члены международной команды сервисных инженеров Sandvik Mining. Это значит, что каждый из них может использовать в работе опыт и знания коллег по всему миру. Сервисные инженеры снабжены инструментом, диагностическим оборудованием, ноутбуками с доступом в Интернет, при помощи которого они всегда находятся на оперативной связи со всеми службами компании.

Проект «Степной»

Медный рудник «Степной» группы «Казахмыс» является одним из самых сложных для разработки по горно-техническим условиям в Ка-

захстане. Крутые подъемы, увеличенная глубина разработки – все эти условия требуют более надежного оборудования и более тщательного подхода. Машины, работающие на руднике, проходят ежедневный осмотр. Если во время осмотра выявляются какие-либо дефекты, машина отправляется на экспертизу. Сложные условия работы на руднике «Степной» заставляют принимать во внимание даже несерьезные дефекты, которые, на первый взгляд, не могут повлиять на работоспособность оборудования. На территории рудника работает 83 сотрудника Sandvik. В шахте рас-



полагается подземный сервисный пункт компании, осуществляющий ремонт горно-шахтного оборудования. Этот проект, запущенный в 2009 году, оказался крайне удачным: непосредственная близость сервисного пункта к производству позволяет ремонтировать оборудование без отрыва от работы, что немаловажно в сложных условиях работы под землей.

Проект «Нурказган»

На руднике «Нурказган» оборудование Sandvik используется с 2007 года, в основном парк оборудования составляют погрузочно-

доставочные машины. В мае 2012 года компания ТОО «Сандвик Майнинг энд Констракшн Казахстан ЛТД» и группа «Казахмыс» заключили договор на сервисное обслуживание. 66 сотрудников компании Sandvik ежедневно обеспечивают слаженную работу рудника, занимаясь ремонтом погрузочно-доставочных машин и подземных буровых установок. Сотрудники Sandvik проводят также обучение персонала на руднике.

Цех «Ребилд»

Компания Sandvik Mining не останавливается на достигнутом и

Общее количество самоходного оборудования Sandvik, поставленного в Республику Казахстан, превышает 400 единиц. Региональная сеть компании насчитывает одиннадцать офисов продаж и сервисного обслуживания.

всегда находит новые возможности для сотрудничества с заказчиками. Капитальный ремонт узлов горно-шахтного оборудования осуществляют два сервисных центра Ребилд – в Сатпаеве и Усть-Каменогорске. Их ключевым преимуществом является близость к производственным объектам заказчиков и возможность осуществления капитального ремонта компонентов.

Создавая сервисные центры, Sandvik преследовал цель сделать ремонт оборудования наиболее оперативным и удобным для заказчиков.

В планах компании – открытие инновационного ремонтного центра в Караганде, который будет осуществлять комплексный ремонт горно-шахтного оборудования и заключение новых договоров на сервисное обслуживание. Долгие годы Sandvik остается надежным партнером многих горнодобывающих предприятий Казахстана, помогая повысить производительность и улучшая уровень их работы.

ПРИОРИТЕТЫ СОТРУДНИЧЕСТВА

11 АПРЕЛЯ 2013 ГОДА ПРЕДСТАВИТЕЛИ СОЮЗА СЕРВИСНЫХ КОМПАНИЙ КАЗАХСТАНА ПРИНЯЛИ УЧАСТИЕ НА IV РЕСПУБЛИКАНСКОМ ФОРУМЕ ТОВАРОПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ «СОЗДАЕМ КАЗАХСТАНСКОЕ!», ОРГАНИЗАТОРОМ КОТОРОГО ВЫСТУПИЛА ГРУППА КОМПАНИЙ «КАЗАХМЫС». ОСНОВНОЙ ЦЕЛЮ ФОРУМА БЫЛО СОЗДАНИЕ ДИАЛОГОВОЙ ПЛОЩАДКИ ДЛЯ ОТЕЧЕСТВЕННЫХ И ЗАРУБЕЖНЫХ ТОВАРОПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ, ГОСУДАРСТВЕННЫХ И НЕГОСУДАРСТВЕННЫХ ИНСТИТУТОВ РАЗВИТИЯ И ФИНАНСОВЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ, А ТАКЖЕ ЗАКАЗЧИКОВ ПО СОЗДАНИЮ НОВЫХ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ В КАЗАХСТАНЕ, ЛИБО ВЫПУСК НОВОЙ ЛИНЕЙКИ ТОВАРОВ. НА ФОРУМЕ ПРИНЯЛИ УЧАСТИЕ БОЛЕЕ 750 УЧАСТНИКОВ, В РАБОТЕ ВЫСТАВКИ УЧАСТВОВАЛИ 150 КОМПАНИЙ.

Такие встречи стали настоящей диалоговой площадкой для анализа, оценки и решения вопросов реализации политики поддержки казахстанского производства — одного из приоритетных направлений государственной программы

индустриально-инновационного развития.

«Казакхмыс» давно занял лидирующие позиции в мировой добыче и переработке природных ресурсов. Одним из главных направлений деятельности стала помощь в диверсификации местной экономики за



счет поддержки местных производителей, повышения их конкурентоспособности, а также увеличение занятости населения. Оказывая значительную поддержку отечественным товаропроизводителям в виде гарантированных и долгосрочных заказов на поставку и производство товаров, работ и услуг, компания обеспечивает работой более 23 тыс. казахстанцев. С целью расширения малого и среднего бизнеса Группа «Казакхмыс» предоставляет помещения и комплексы, тем самым способствуя формированию вокруг компании «пояса» местных товаропроизводителей и поставщиков услуг. При этом, особое внимание в «Казакхмысе» обращают на региональный аспект.

«Казакхмыс» — единственный крупный работодатель, который находится в регионе, — сказал председатель правления ТОО «Корпорация «Казакхмыс» Эдуард Огай. — Наша задача — развитие на базе наших предприятий стабильных компаний, которые наладили бы производство — от салфеток до сложного оборудования. Эффективно иметь «под рукой» предприятие, которое может быстро выполнить заказ или срочно что-то отремонтировать. И вопрос качества здесь остается приоритетным.

За прошедший год, по сравнению с 2011-м, общий закуп корпорации вырос на 57 млрд. тенге, или на 29%. Доля казахстанского содержания составила 62% от общего

объема закупа, при этом в категории работ и услуг доля местного содержания превысила 99%. Закуп у отечественных предприятий (с учетом сертификатов СТ-KZ) достиг 157 млрд. тенге, что на 44 млрд. тенге больше, чем в 2011-м.

Что касается ближайших перспектив касательно объемов инвестиций в экономику Казахстана, составят порядка 7 млрд. долларов в течение 5-7 лет, то есть «по миллиарду долларов в год мы должны вкладывать в модернизацию, в строительство новых объектов и для поддержания существующих у нас мощностей».

В планах — добыча порядка 47 млн. тонн руды, производство 300 тыс. тонн меди, около 120 тыс. тонн цинка.

Среди партнеров компании «Казакхмыс», с которыми сотрудничает по модели аутсорсинга (выделение не профильных для компании активов в среду малого и среднего бизнеса), — ТОО «Ютария LTD», специализирующееся на производстве и поставке спецодежды. Совместная работа с «Казакхмыс» позволила предприятию нарастить производственную мощность до 1 млн. 800 тыс. изделий в год. А в результате долгосрочного соглашения с компанией товарищество получило и полный комплекс услуг - от учета до хранения спецодежды.

Среди других предприятий, успешно сотрудничающих с Группой «Казакхмыс», представители малого и среднего бизнеса, сфера

«Казакхмыс» — единственный крупный работодатель, который находится в регионе. Наша задача — развитие на базе наших предприятий стабильных компаний, которые наладили бы производство — от салфеток до сложного оборудования.

деятельности которых охватывает строительство мобильных зданий «под ключ», производство запчастей, производство фильтров, а также продукции, предназначенной для охраны труда и техники безопасности. К примеру, финансовую поддержку в размере 30 млн. тенге на приобретение новых станков «Казакхмыс» оказал ИП «Гелисхановой», специализирующемуся на производстве конвейерных роликов и роликовых опор. Для своевременного выполнения заказа данному предпринимателю был предоставлен на основе аутсорсинга Группой «Казакхмыс» цех изготовления роликов Литейно-механического завода, при этом было создано более 30 новых рабочих мест.

В 2013 году планируется повысить долю казахстанского содержания до 65 %.

История проведения форумов по вопросам развития казахстанского содержания ТОО «Корпорация Казакхмыс»

В 2009 году в г. Караганде по инициативе ТОО «Корпорация Казакхмыс» и поддержке Министерства индустрии и новых технологий РК





и акимата Карагандинской области проведен Первый республиканский форум отечественных товаропроизводителей «Выбираем казахстанское». В работе форума приняли участие около 600 представителей крупного, среднего и малого бизнеса, государственных органов и финансовых институтов Карагандинской, Восточно-Казахстанской, Павлодарской и Алматинской областей. Организованная в рамках форума выставка отечественных товаропроизводителей продемонстрировала возможности казахстанских предприятий по производству товаров. Участники познакомились с продукцией представленных на выставке компаний, смогли лучше узнать друг друга, наладить партнерские отношения и принять участие в работе «круглых столов».

Форум стал площадкой для диалога крупного заказчика в лице Группы Казахмыс и поставщиков – отечественных товаропроизводителей. При этом организованная Группой Казахмыс диалоговая площадка включала шесть основных секций: металлургия и металлообработка, стройиндустрия, технологическая химия, изготовление текстильной продукции и средств охраны труда, производство электротехнического оборудования, услуги общего характера – маркетинг, транспорт.

По результатам форума был подписан трехсторонний меморандум о взаимном сотрудничестве по вопросам увеличения казахстанского содержания между акиматами Карагандинской и Восточно-Казахстанской областей и Группой Казахмыс. Кроме того, было подписано 130 протоколов-намерений по поставке товаров, работ и услуг с отечественными товаропроизводителями.

В 2010 году, также при поддержке Министерства индустрии и новых технологий Республики Казахстан и акимата Карагандинской области, ТОО «Корпорация Казахмыс» провела Второй республиканский форум отечественных товаропроизводителей «Выбираем казахстанское» в Караганде.

Специально к форуму была приурочена выставка, в которой уча-

ствовали товаропроизводители Алматы, Карагандинской, Восточно-Казахстанской, Павлодарской и Северо-Казахстанской областей, а также Группа Казахмыс.

На пленарном заседании с докладом о развитии казахстанского содержания выступил заместитель премьер-министра страны – министр индустрии и новых технологий Республики Казахстан Асет Исекешев. О работе, проводимой Казахмысом по увеличению казахстанского содержания, рассказал председатель Правления Эдуард Огай. Представители павлодарского завода «Казэнергокабель», ТОО «Карагандарезинотехника» и т.п. поделились опытом работы по увеличению казахстанского содержания. Затем участники форума продолжили свою работу в пяти секциях: «Металлургия-металлообработка», «Машиностроение, горношахтное оборудование», «Стройиндустрия», «Технологическая химия и резинотехническая продукция» и «Электротехническое оборудование и материалы». В рамках каждой отдельной секции обсуждались проблемы, возникающие при работе с



отечественными товаропроизводителями, рассматривались предложения казахстанских предприятий по вопросам сотрудничества.

В ходе форума была презентована система электронных торгов Группы Казахмыс. Форум стал хорошей площадкой для взаимодействия и налаживания партнерских отношений между Группой Казахмыс и отечественными товаропроизводителями.

III Форум по поддержке товаропроизводителей проходил 26-27 июля 2012 года в г.Астана. В форуме приняли участие представители международных и отечественных

производственных предприятий, представители государственных профильных ведомств и институтов развития, а также крупные компании-производители.

Форум был торжественно открыт Министром индустрии и новых технологий РК Исекешевым А.О. и на пленарном заседании выступили руководство корпорации «Казахмыс», а также предприниматели и региональные Ассоциации предпринимателей и промышленников.

«Казахмыс» и в дальнейшем планирует поддерживать отечественных товаропроизводителей и развивать малый и средний бизнес.

Форум был торжественно открыт Министром индустрии и новых технологий РК Исекешевым А.О. и на пленарном заседании выступили руководство корпорации «Казахмыс», а также предприниматели и региональные Ассоциации предпринимателей и промышленников.



ЗА БЕЗОПАСНОСТЬ НА РАБОЧЕМ МЕСТЕ!

25-26 АПРЕЛЯ 2013 ГОДА СОЮЗ СЕРВИСНЫХ КОМПАНИЙ КАЗАХСТАНА ПРИНЯЛ УЧАСТИЕ В 3-ЕЙ КАЗАХСТАНСКОЙ МЕЖДУНАРОДНОЙ КОНФЕРЕНЦИИ И ВЫСТАВКЕ ПО ОХРАНЕ ТРУДА И ПРОМЫШЛЕННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ – KIOSH – 2013, КОТОРАЯ СОСТОЯЛАСЬ В Г. АСТАНА, В ВЫСТАВОЧНОМ ЦЕНТРЕ «КОРМЕ». ТРАДИЦИОННО ПРОЕКТ ПРИУРОЧЕН К ВСЕМИРНОМУ ДНЮ ОХРАНЫ ТРУДА, КОТОРЫЙ ОТМЕЧАЕТСЯ 28 АПРЕЛЯ.

Проект KIOSH 2013 – это единственная специализированная площадка в Казахстане, созданная для встреч и обсуждений, обмена опытом и знаниями, демонстрации последних достижений в области охраны труда и промышленной безопасности. В рамках KIOSH 2013 традиционно прошли следующие основные мероприятия: Конференция, Выставка, Круглые столы, Мастер-класс, Национальный отраслевой Конкурс «Қорған» и Конкурс «Сенім» от Комитета по контролю и социальной защите Министерства труда и социальной защиты населения Республики Казахстан совместно с МЦФЭР – Казахстан.

- Основные цели Проекта KIOSH:
- Уменьшение показателя травматизма и несчастных случаев на предприятиях
 - Снижение риска аварий на опасных производственных объектах
 - Минимизация возможного ущерба природной среде и обществу
 - Повышение производительности труда

Проект KIOSH 2013 торжественно открыли: экс-министр труда и социальной защиты населения Республики Казахстан Абденов Серик Сакбалдиевич, Генеральный директор комплексного развития производств

Группы Казахмыс – Петров Юрий Анатольевич, Управляющий директор по устойчивому развитию ENRC Plc – Едильбаева Гульсара Ибрагимовна, Генеральный директор Allies Industrial – Шоканов Нурсултан, Генеральный директор компании ЗМ – Темирова Айгуль Абаевна, Исполнительный директор ТОО «Iteca» – Юрий Бородин.



Выступая перед участниками и гостями выставки и конференции, экс-министр труда и социальной защиты населения г-н Абденов сказал: «Вопросы охраны и безопасности труда всегда были и остаются актуальными, как для всего мирового сообщества, так и для нашей страны. По данным Международной Организации Труда ежегодно около 270 млн. человек



получают травмы на производстве, а около 160 млн. человек регистрируют профессиональные заболевания. В Республике Казахстан за 20 лет в 3 раза был сокращен уровень производственного травматизма, но, к сожалению, уровень профессиональных заболеваний имеет тенденцию к сохранению на прежнем уровне.

Цель данной выставки и конференции – привнести вклад в направлении безопасности и охраны труда. На выставке демонстрируются различные технологии, средства индивидуальной защиты, которые дают возможность обеспечить минимизацию рисков, вредных факторов на производстве. На конференции представлен передовой опыт в вопросах охраны труда. Я уверен, что KIOSH принесет значительный вклад в вопросы безопасности и охраны труда».

Особенно следует отметить, что в работе конференции KIOSH 2013 принимали участие ведущие мировые спикеры Филипп Бэйтс – Главный консультант по политическим и техническим вопросам, IOSH (Институт по

Проект KIOSH 2013 – это единственная специализированная площадка в Казахстане, созданная для встреч и обсуждений, обмена опытом и знаниями, демонстрации последних достижений в области охраны труда и промышленной безопасности.

технике безопасности и охране здоровья), Игорь Рогожин – Генеральный директор Ассоциации СИЗ России, Алия Косбаева – Национальный координатор ВОЗ (Всемирной организации здравоохранения), Анатолий Скальный – Генеральный директор Института микроэлементов ЮНЕСКО, Хартмут Рейнке – Президент компании «DuPont» по региону Восточная

Европа, Средний Восток и Африка, Джозеф Майкл Холека - Генеральный менеджер по безопасности труда, Игорь Рахимов – Директор департамента безопасности, охраны труда и экологии Группы «Казахмыс», Гульсара Едильбаева – Управляющий директор по устойчивому развитию компании «ENRC Plc» и многие другие.

Второй день Конференции KIOSH прошел в интерактивном формате, состоялись мастер-класс и два Круглых стола.

В Выставке KIOSH 2013 приняли участие 43 компании из Казахстана, России и Украины, среди них Корпорация Казахмыс, Корпорация ENRC, Компания ЗМ, Компания Allies Industrial, ТОО Буркит Сэйфти, MSA Safety, ЗАО «Скинкеа», ТОО «SORBENT – VOLISH» и др. Основной пул экспонентов составили отечественные компании.

Более подробная информация по Проекту KIOSH 2013 доступна на официальном сайте: www.kiosh.kz.



Организаторы форума представили собственную Концепцию совершенствования казахстанского законодательства и приведения его в соответствие с международными требованиями.

ЭКОЛОГИЧЕСКИЙ ФОРУМ

ПРИРОДОПОЛЬЗОВАТЕЛИ ОБСУДИЛИ ВОПРОСЫ РЕФОРМИРОВАНИЯ
ЭКОЛОГИЧЕСКОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН



30 мая 2013 года Союз сервисных компаний Казахстана принял участие в работе экологического форума, организованного компанией «Chevron». На форуме представители государственных органов, малого и среднего бизнеса, международных корпораций, ассоциаций и союзов промышленных предприятий республики обсудили актуальные экологические проблемы и разработали предложения по изменению законодательства в области охраны окружающей среды и других нормативных правовых актов, затрагивающих вопросы природопользования.

Организаторы форума познакомили участников с зарубежной практикой разрешения экологических споров, а также представили собственную Концепцию совершенствования казахстанского законодательства и приведения его в соответствие с международными требованиями. Среди проблем, требующих незамедлительного решения, отечественные природопользователи отметили создание понятной и прозрачной терминологии, формирование единообразной правоприменительной практики, что требует разработки новых нормативных правовых актов и дальнейшего совершенствования существующего экологического законодательства.

В работе Форума приняли участие представители Министерства охраны окружающей среды РК, Министерства нефти и газа РК, Министерства индустрии и новых технологий РК, Министерства нефти и газа РК, Генеральной прокуратуры РК, Верховного Суда РК, Мажилиса и Сената Парламента РК, представители нефтяных компаний, иностранные и национальные инвесторы, посольства зарубежных стран, отечественные и зарубежные юридические фирмы, ученые и другие лица, заинтересованные в развитии экологического законодательства в Республике Казахстан.



ЗНАМЕНАТЕЛЬНОЕ ОТКРЫТИЕ

29 МАЯ 2013 ГОДА СОЮЗ СЕРВИСНЫХ КОМПАНИЙ КАЗАХСТАНА ПРИНЯЛ УЧАСТИЕ В ЦЕРЕМОНИИ ТОРЖЕСТВЕННОГО ОТКРЫТИЯ СЕКЦИИ ОБЩЕСТВА ИНЖЕНЕРОВ НЕФТЕГАЗОВОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ (SPE) В Г. АСТАНА. SOCIETY OF PETROLEUM ENGINEERS (SPE) – ОБЩЕСТВО ИНЖЕНЕРОВ НЕФТЕГАЗОВОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ, ПРЕДСТАВЛЯЕТ СОБОЙ КРУПНЕЙШУЮ ПРОФЕССИОНАЛЬНУЮ ОБЩЕСТВЕННУЮ ОРГАНИЗАЦИЮ, ОБСЛУЖИВАЮЩУЮ МЕНЕДЖЕРОВ, ИНЖЕНЕРОВ, УЧЕНЫХ И ДРУГИХ СПЕЦИАЛИСТОВ В МИРОВОЙ НЕФТЯНОЙ И ГАЗОВОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ.



КazService является партнером SPE с момента подписания Меморандума о сотрудничестве на конференции «Казнефтегазсервис-2013» 14 февраля 2013 года. Открытие в Астане секции, известной во всем мире и одной из самых престижных общественных инженерных организаций, рассматривается специалистами отрасли и компаниями как значительное и долгожданное событие.

В начале церемонии с приветственной речью выступил Рамазан Жампиисов, Исполнительный директор Казахской ассоциации организаций нефтегазового и энергетического комплекса «KAZENERGY». В своей речи г-н Жампиисов выразил большой интерес, а также готовность Ассоциации поддерживать и сотрудничать с SPE. Несколько часов ранее состоялась официальная встреча, на которой представители топ-менеджмента

KAZENERGY и делегация Всемирного SPE обсудили сферы сотрудничества.

Следующим почетным спикером выступил Пьер Оффан, Управляющий Директор компании «Норт Каспиан Оператинг Компани Б.В.» (NCOC). Г-н Оффан выразил готовность поддерживать секцию SPE в г. Астана, отметив, что одними из основоположников Секции являются сотрудники NCOC.

Далее, с основной презентацией «SPE в мире и Каспийском регионе» выступил Доктор Ганеш Такур – президент Всемирного SPE 2012 года, также являющийся вице-президентом по технологиям компании «Chevron Energy Technology Company». Доктор Такур рассказал о масштабе организации, проводимой работе и пользе, которую получает каждый член SPE и вся нефтегазовая индустрия в мире. Во время презентации Доктор Такур представил двух выдающихся лекторов Всемирного SPE господина Сами Макари, председателя Секции SPE в Атырау и господина Мухамеда Хашима, менеджера по новым технологиям компании NCOC. Г-да Макари и Хашим рассказали о своем опыте в SPE и выразили желание поддерживать секцию в г. Астана. В заключении своей презентации Доктор Такур официально провозгласил Секцию Общества Инженеров Нефтегазовой промыш-

ленности в г. Астана открытой!

После выступления Доктора Такура, слово было предоставлено господину Андрею Гладкову, Региональному директору SPE в России и Каспийском регионе. Господин Гладков рассказал присутствующим о региональном офисе SPE, его целях и задачах, также он выразил готовность поддерживать новую Секцию в г. Астана.

Во время вечера члены правления Секции SPE в Астане: Санжар Жаркешов (Председатель Секции, компания ExxonMobil), Айжана Джусупбекова (Председатель Программы, компания ExxonMobil/NCOC), Алия Скакова (Секретарь, АО «Казахский Институт Нефти и Газа»), Ильяс Саурбаев (Председатель Членства, компания NCOC) и Омархан Самарканов (Казначей, АО «Казахский Институт Нефти и Газа»), рассказали о своих ролях, опыте в SPE со студенческих лет, о пользе SPE в профессиональном развитии инженера, а также о запланированных и действующих в г. Астана SPE программах. Все они являются выпускниками Международной Стипендии Президента РК «Болашак» по нефтегазовым специальностям и придерживаются девиза Ассоциации «Болашак» – «Өзіңнен баста» («Начни с себя»). Они считают открытие Филиала всемирно извест-



ного Общества Инженеров Нефтегазовой промышленности в Астане личным вкладом, как «Болашакера», в нефтегазовую индустрию Казахстана, так как этот шаг является реализацией одного из планов «Дорожной карты научно-технологического развития добывающего сектора нефтегазовой отрасли Казахстана», инициированной Главой государства. Члены правления Секции также поблагодарили головные офисы SPE в Лондоне, Далласе, Хьюстоне, Москве и Атырау за поддержку при основании Секции SPE в Астане.

На торжественном открытии приняли участие представители, включая высшее руководство, таких компаний как Казахстанская ассоциация организаций нефтегазового и энергетического комплекса «KAZENERGY», АО «Казахский Институт Нефти и Газа», АО НК«Казмунайгаз», Ассоциация «Болашак», Союз Сервисных Компаний Казахстана «KazService», Норт Каспиан Оперейтинг Компани Б.В. (NCOC), Shell Kazakhstan Development B.V., Total E&P Kazakhstan, TOO «PSA», Schlumberger, Agip Karachaganak B.V., BG International Limited (Kazakhstan), Career Holding LLP, Chevron Kazakhstan, ExxonMobil Kazakhstan Inc., PetroKazakhstan Overseas Services Ink., Information-

На торжественном открытии приняли участие представители, включая высшее руководство, таких компаний как Казахстанская ассоциация организаций нефтегазового и энергетического комплекса «KAZENERGY», АО «Казахский Институт Нефти и Газа», АО НК«Казмунайгаз», Ассоциация «Болашак», Союз Сервисных Компаний Казахстана «KazService», Норт Каспиан Оперейтинг Компани Б.В. (NCOC).

Analytical Center of Oil and Gas JSC, Intergas Central Asia JSC, KASIPKOR, KazRosGas LLP, KazStroyService Group, KPMG LLP, Школа Инженерии Назарбаев Университета, Olymprex Advisers, SPE-Atyrau Kazakhstan, Tengizchevroil LLP, JSC Kazmortransflot NMSC и другие.



KIOGE

21st Kazakhstan International Oil & Gas Exhibition & Conference

21-я Казахская Международная Выставка и Конференция «Нефть И Газ»



EXHIBITION • ВЫСТАВКА
1-4
October
октябрь 2013
Almaty • Kazakhstan
Atakent Exhibition Center
Алматы • Казахстан
КЦДС «Атакент»



CONFERENCE • КОНФЕРЕНЦИЯ
2-3
October
октябрь 2013
Almaty • Kazakhstan
InterContinental Almaty
Алматы • Казахстан
Интерконтиненталь Алматы



www.kioge.com
www.kioge.kz/ru

CENTRAL ASIA'S LEADING OIL & GAS EVENT

Крупнейшее выставочно-конференционное мероприятие в Казахстане и странах Прикаспийского региона по теме «Нефть и Газ»



For further information, please contact: Tel: +44 (0) 20 7596 5082 Email: oilgas@ite-events.com

За дополнительной информацией обращайтесь: Тел. +7 727 258 34 34 Email: oil-gas@iteca.kz

London • Moscow • Almaty • Baku • Tashkent • Atyrau • Aktau • Istanbul • Hamburg • Beijing • Poznan • Dubai

РАЗВИТИЕ КАСПИЙСКОГО ШЕЛЬФА

19-20 ИЮНЯ 2013 ГОДА В Г. АТЫРАУ БЫЛА ПРОВЕДЕНА III МЕЖДУНАРОДНАЯ НЕФТЕГАЗОВАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ И ВЫСТАВКА «РАЗВИТИЕ КАСПИЙСКОГО ШЕЛЬФА», ОРГАНИЗАТОРОМ КОТОРЫХ ВЫСТУПИЛА КОМПАНИЯ «THE ENERGY EXCHANGE». ДАННОЕ МЕРОПРИЯТИЕ БЫЛО ПРОВЕДЕНО ПРИ ПОДДЕРЖКЕ АССОЦИАЦИИ «KAZENERGY» И ПАРТНЕРСТВЕ СОЮЗА СЕРВИСНЫХ КОМПАНИЙ КАЗАХСТАНА. ОСНОВНАЯ ТЕМА ФОРУМА - «УЛЬТРАСОВРЕМЕННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ ДЛЯ УСПЕШНОЙ РАЗРАБОТКИ ПРОЕКТОВ ШЕЛЬФОВЫХ МЕСТОРОЖДЕНИЙ В КАСПИЙСКОМ МОРЕ».



В г. Атырау собрались крупнейшие нефтегазовые операторы, ключевые эксперты отрасли, представители международных организаций и государственных органов прикаспийских стран, чтобы обсудить последние достижения в стратегическом развитии нефтегазовой отрасли на каспийском шельфе. Вопросы экологической безопасности освоения шельфа, а также технологические инновации обсуждались в первый день конференции. Второй день был посвящен региональным проектам на Каспии, а именно разработке шельфовых месторождений в Казахстане и Туркменистане, инновационным технологиям разведки и добычи на шельфовых месторождениях российского сектора Каспийского моря и т.д.

Конференция «Развитие каспийского шельфа» – единственное мероприятие в регионе, в центре внимания которого находятся последние технические инновации разработки шельфовых проектов. Участники конференции получили целостную картину текущего положения самых крупных проектов на Каспии из первых рук, ознакомились с нормативными изменениями в Азербайджане, Казахстане, России, Туркменистане и Иране, оказывающими влияние на местный бизнес, от высокопоставленных представителей правительства, а также получили последнюю информацию о развитии всего сектора шельфовых месторождений в Каспийском море.



ҚАЗАҚСТАН РЕСПУБЛИКАСЫ
ҰЛТТЫҚ СПОРТ ТҮРЛЕРІ
ҚАУМДАСТЫҒЫ



ЖЕҢІСКЕ
БІРГЕ ЖЕТЕЙІК!

СТРЕМИМСЯ К ПОБЕДЕ
ВМЕСТЕ!



САМУРЫК
КАЗЫНА

«ЭЙР АСТАНА» – 11 ЛЕТ УСПЕХА

В ЭТОМ ВЫПУСКЕ KAZSERVICE МЫ БЕСЕДУЕМ СО СТАРШИМ ВИЦЕ-ПРЕЗИДЕНТОМ ПО ПРОДАЖАМ И МАРКЕТИНГУ АО «ЭЙР АСТАНА» ИБРАГИМОМ ЖАНЛЫЕЛ О ТЕКУЩЕЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ НАЦИОНАЛЬНОГО АВИАПЕРЕВОЗЧИКА И ПЛАНАХ НА БЛИЖАЙШЕЕ БУДУЩЕЕ.



В ЭТОМ ГОДУ «ЭЙР АСТАНА» ОТПРАЗДНОВАЛА СВОЕ 11-ТИЛЕТИЕ. РАССКАЖИТЕ, ЧЕГО ЗА ЭТО ВРЕМЯ ДОБИЛАСЬ АВИАКОМПАНИЯ?

Я считаю, что самое главное достижение компании в том, что на международном рынке авиаперевозок «Эйр Астана» сегодня позиционируется на одном уровне с такими крупными игроками, как Etihad, Lufthansa, KLM, British Airways и другими. Иными словами, за время своего существования, наша компания сумела завоевать и сохранить имидж прогрессивных авиаперевозчиков, предоставляющих высококачественные услуги и обеспечивающих высокие стандарты обслуживания своих пассажиров.

Так, в соответствии с рейтингом, недавно опубликованным авторитетным деловым изданием Business Insider, «Эйр Астана» попала в двадцатку лучших авиакомпаний мира. За основу были взяты критерии престижного международного рейтингового агентства Skytrax, а именно: ценовая политика, пунктуальность, развлечения на борту, удобство кресел, качество бортового питания и некоторые другие. Это стало возможным благодаря тому, что в 2012 году «Эйр Астана» была награждена 4 звездами – наиболее высоким рейтингом агентства Skytrax среди авиаперевозчиков СНГ и Восточной Европы, а также признана лучшей авиакомпанией Центральной Азии и Индии. В июне 2013 года авиакомпания подтвердила данный статус,



и была также отмечена премией «Лучший сервис в Центральной Азии и Индии»

ПОЗДРАВЛЯЕМ АВИАКОМПАНИЮ. НАСКОЛЬКО ИЗВЕСТНО, «ЭЙР АСТАНА» НЕ ТОЛЬКО БОРЕТСЯ ЗА ПОВЫШЕНИЕ УРОВНЯ СЕРВИСА, НО И СУЩЕСТВЕННО РАСШИРЯЕТ СВОЮ МАРШРУТНУЮ СЕТЬ. РАССКАЖИТЕ ОБ ЭТОМ.

Да, действительно, еще одним немаловажным достижением «Эйр Астаны» я считаю существенное расширение маршрутной сети авиакомпании, в частности, активное развитие географии полетов из Астаны. Начав свой путь в качестве региональной авиакомпании, сегодня «Эйр Астана» осуществляет регулярное авиасообщение по более чем 60 внутренним и международным маршрутам. За 11 лет нашей авиакомпанией выполнено более 230 тысяч рейсов и перевезено более 20 миллионов пассажиров и 112 тысяч тонн груза. С началом летней навигации 2013 года на карте полетов авиакомпании появились такие маршруты как Астана-Киев, Алматы-Киев, Астана-Оренбург, Астана-Бишкек, Атырау-Москва, было увеличено количество частот регулярных рейсов в Гонконг, Баку, Тбилиси, Бишкек и ряд других направлений.

ВНУШИТЕЛЬНЫЕ ЦИФРЫ. А ЧТО КАСАЕТСЯ КОРПОРАТИВНОЙ И СОЦИАЛЬНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ?

За период с 2001 по 2012 г.г. авиа-

компания выплатила в государственный бюджет Республики Казахстан налогов на сумму, превышающую 38 миллиардов тенге, оставаясь прибыльной в течение всего периода своей деятельности. К тому же сегодня наша авиакомпания обеспечивает работой более 4000 человек и вкладывает значительные средства в обучение сотрудников, подготовку молодых пилотов по программе Ab-Initio, практику и трудоустройство инженерных кадров совместно с Академией гражданской авиации, а также обучение специалистов по курсу IATA Diploma (Международной Ассоциации воздушного транспорта). Следует также отметить, что ключевые позиции в «Эйр Астане» занимают более 20 талантливых выпускников Программы «Болашак», а это один из наиболее высоких показателей по стране.

«Эйр Астана» поддерживает благотворительные и спонсорские проекты, еще одно направление программы — оказание помощи детям, нуждающимся в лечении за рубежом. Так, за последние 10 лет было выписано около 900 авиабилетов для пассажиров, направленных на лечение и оперативное вмешательство в зарубежные клиники. По сложившейся традиции авиакомпания бесплатно перевозит ветеранов Великой Отечественной войны и сопровождающих лиц.

В СМИ РЕГУЛЯРНО ПОЯВЛЯЮТСЯ НОВОСТИ О ПРИБЫТИИ НОВЫХ СОБСТВЕННЫХ

АВИАЛАЙНЕРОВ. КАКОВЫ БЛИЖАЙШИЕ ПЛАНЫ АВИАКОМПАНИИ ПО УВЕЛИЧЕНИЮ ВОЗДУШНОГО ФЛОТА?

В настоящее время авиапарк компании насчитывает 26 современных лайнеров западного производства, и он продолжает пополняться новыми воздушными судами. Впервые в истории гражданской авиации Казахстана в 2012 году «Эйр Астана» приобрела в собственность 4 новых авиалайнера с завода-изготовителя, а с начала 2013 года осуществила поставку уже 2 новых судов.

Последним приобретением авиакомпании стал новый собственный лайнер Airbus A320, оснащенный инновационными законцовками крыльев – «шарклетами». Эти устройства позволяют не только сократить эксплуатационные расходы компании, но и будут способствовать значительному снижению вредного воздействия на окружающую среду. Особенно важно отметить, что «Эйр Астана» стала одной из первых в СНГ компаний-эксплуатантов лайнера Airbus A320 с «шарклетами».

Кроме того, в рамках заключенного в 2012 году договора с корпорацией Boeing, до конца года мы ожидаем поставки двух собственных самолетов Boeing 767 с обновленными интерьером и развлекательной системой.

МЫ ЗНАЕМ, ЧТО СЛОЖИЛАСЬ ТРАДИЦИЯ ПРИСВАИВАТЬ ИМЕНА ВЫДАЮЩИХСЯ ЖЕНЩИН КАЗАХСТАНА СОБСТВЕННЫМ ВОЗДУШНЫМ СУДАМ КОМПАНИИ «ЭЙР



В настоящее время авиапарк компании насчитывает 26 современных лайнеров западного производства, и он продолжает пополняться новыми воздушными судами.



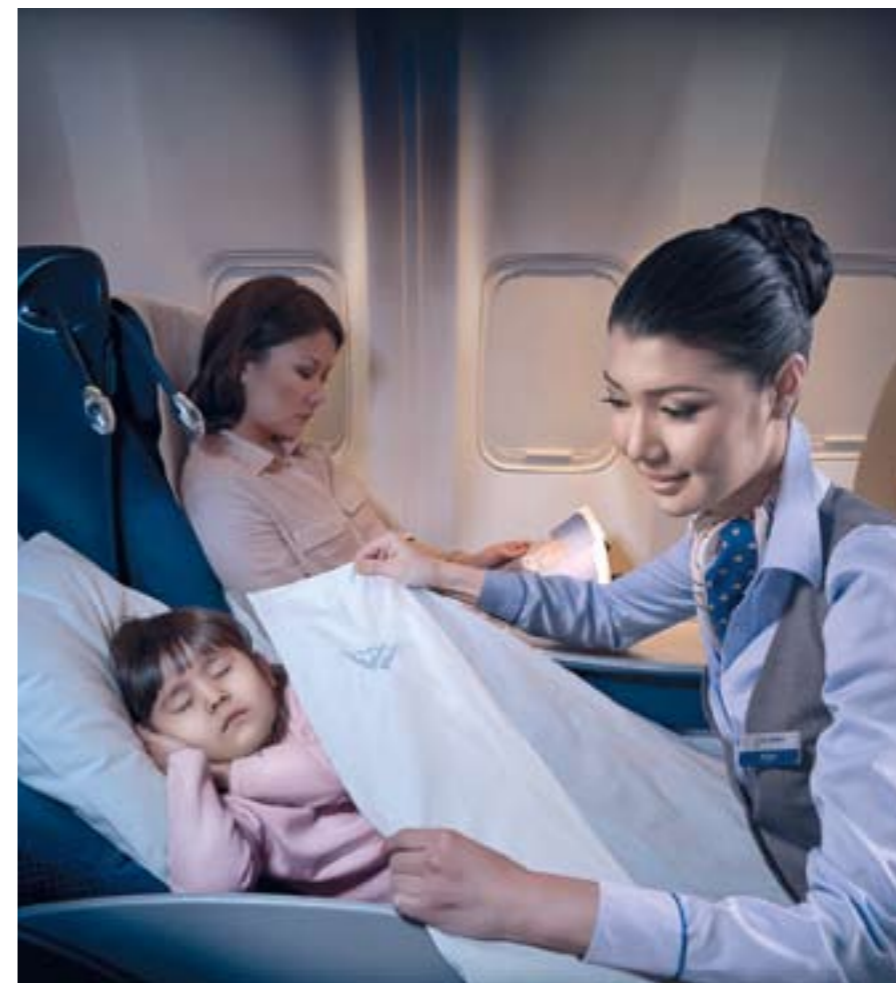
АСТАНА». РАССКАЖИТЕ, В ЧЬЮ ЧЕСТЬ БУДУТ НАЗВАНЫ НОВЫЕ СУДА?

Действительно, все собственные авиалайнеры «Эйр Астаны» носят имена знаменитых казахских женщин – ветеранов Великой Отечественной войны, деятелей культуры и искусства. Так в воздушном флоте авиакомпании уже имеются суда, названные в честь Маншук Маметовой, Алии Молдагуловой, Куляш Байсеитовой, Розы Баглановой, Амины Умурзаковой и Хиуаз Доспановой.

Однако давайте сохраним интригу в вопросе того, в чью честь будут названы новые лайнеры «Эйр Астаны». К счастью, Казахстан богат выдающимися и достойными женщинами.

ПЛАНИРУЕТ ЛИ «ЭЙР АСТАНА» ОКАЗЫВАТЬ СВОИМ КЛИЕНТАМ ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ УСЛУГИ, КАК ЭТО ДЕЛАЮТ КРУПНЫЕ ИНОСТРАННЫЕ АВИАПЕРЕВОЗЧИКИ?

Да, помимо основной деятельности «Эйр Астана» разрабатывает дополнительные услуги для удобного планирования поездок на корпоративном вебсайте www.airastana.com.



com. К примеру, уже успешно работает функция бронирования отелей совместно с международным порталом www.booking.com. Кроме того, в ближайших планах авиакомпании запуск собственной программы стоперов в Астане и Алматы, которая будет направлена на привлечение пассажиропотока из Европы и Азии на региональные рынки России и СНГ через основные транзитные хабы Казахстана. Также готовится к запуску он-лайн услуга аренды автомобилей в нескольких международных хабах, куда «Эйр Астана» выполняет регулярные рейсы.

МЕЖДУНАРОДНЫЕ АВИАКОМПАНИИ ТАКЖЕ ПРИВЛЕКАЮТ КЛИЕНТОВ ПРОГРАММАМИ ЛОЯЛЬНОСТИ. В ЭТОЙ СВЯЗИ ИНТЕРЕСНО УСЛЫШАТЬ О РАЗВИТИИ ПРОГРАММЫ NOMAD CLUB.

Собственная программа премирования часто летающих пассажиров Nomad Club отметила свое пятиле-

тие. И сегодня порядка 130 тысяч человек в Казахстане и за рубежом являются участниками этой трехуровневой программы. Согласно условиям Nomad Club, накапливать баллы можно как приобретая билеты на рейсы «Эйр Астаны», так и пользуясь услугами партнеров авиакомпании: HSBC Bank Kazakhstan, Radisson SAS Hotel, Rixos Hotel, Empire и других известных брендов, список которых регулярно пополняется. Более подробно с правилами программы можно ознакомиться на вебсайте www.airastana.com.

«ЭЙР АСТАНА» РЕГУЛЯРНО ПРОВОДИТ АКЦИИ И РОЗЫГРЫШИ. КАКИМ ОБРАЗОМ АВИАКОМПАНИЯ ИНФОРМИРУЕТ СВОИХ КЛИЕНТОВ О ПОДОБНЫХ МЕРОПРИЯТИЯХ?

Действительно, с начала года был осуществлен ряд маркетинговых акций, в числе которых «Всемирная распродажа», «Весна в воздухе»,



«Дети летят бесплатно в Абу-Даби» являются традиционными ежегодными кампаниями. Кроме того, мы регулярно проводим розыгрыши золотых карт Nomad Club, авиабилетов и других ценных призов, приуроченные к различным событиям. Мы также стараемся уделить нашим пассажирам особое внимание в дни празднования некоторых государственных и официальных праздников в собственных офисах продаж «Эйр Астаны», во время регистрации, а также на борту воздушных судов.

Чтобы оставаться в курсе новостей и выгодных предложений от «Эйр Астаны», мы рекомендуем подписаться на рассылки на вебсайте компании, а также обновления страницы Air Astana Official в Facebook и Twitter.



В винотеке представлено более 100 различных вин из самых известных винодельческих хозяйств со всего мира.



Изысканная винотека «Wine Gallery» расположена в торжественном комплексе Grand Ballroom отеля Royal Tulip Almaty. В винотеке представлено более 100 различных винодельческих хозяйств со всего мира. Все вина хранятся в специальных температурных шкафах, где настроена оптимальная температура для каждого сорта вина. Интерьер винотеки сделан эстетично, дорого и самое главное – функционально. Гостей обслуживает сомелье, который поможет выбрать подходящее вино к любому событию, подберёт вина для личных коллекций и порекомендует необычные гастрономические сочетания.





MASERATI В КАЗАХСТАНЕ

31 МАЯ 2013 ГОДА В Г. АЛМАТЫ СОСТОЯЛАСЬ ОФИЦИАЛЬНАЯ ПРЕЗЕНТАЦИЯ НОВОГО QUATTROPORTE.

Maserati представит на казахстанском рынке новые модели, включая два седана: новые Maserati Quattroporte (Кватропорте) и Ghibli (Джибли). Впервые в истории Maserati обе модели будут доступны также и с полным приводом.

Луиджи Сепе (Luigi Sepe), менеджер по развитию дилерской сети Центральной и Южной Европы: «Мы абсолютно уверены в том, что сможем развить и закрепить присутствие Maserati на динамично развивающемся рынке Казахстана».

Великолепные автомобили легендарной марки позволяют своим владельцам наслаждаться каждым мгновением, проведенным за рулем и совершенством каждой детали. Эксклюзивные интерьеры, уникальный итальянский дизайн в сочетании с превосходной управляемостью и качеством исполнения, несомненно, привлекут казахстанских поклонников итальянской роскоши и стиля.

Maserati SpA (основана в 1914 г.) - один из ведущих итальянских производителей автомобилей, который имеет многолетние традиции в развитии и создании роскошных автомобилей. Каждая модель имеет свою впечатляющую индивидуальную особенность в большом разнообразии спецификаций. В настоящее время Maserati SpA подходит к новому этапу своего развития и планирует значительно расширить модельный ряд и дилерскую сеть, чтобы достигнуть роста производства до 50 000 единиц, которые будут проданы по всему миру в 2015 году.

НЕ ЧИСЛОМ, А УМЕНИЕМ...

«ЕСЛИ ДУХ СЛАБ, ТО НЕ ПОМОГУТ НИ ПРИЕМЫ РУКОПАШНОГО БОЯ, НИ ОРУЖИЕ».

ИМАЙ ЛИХТЕНФЕЛЬД (КРАВ МАГА)

На вопросы KazService отвечает
Генеральный секретарь Республиканской федерации рукопашного боя Республики Казахстан
Талгат КУТЛУБАЕВ

ИСТОРИЯ РУКОПАШНОГО БОЯ КОРНЯМИ УХОДИТ В СИЛОВЫЕ СТРУКТУРЫ, КОТОРЫЕ ОБУЧАЛИ СВОИХ СОТРУДНИКОВ ОБОРОНЯТЬСЯ ОТ ПРОТИВНИКА В УСЛОВИЯХ, КОГДА НЕВОЗМОЖНО ПРИМЕНЕНИЕ ОРУЖИЯ. РАССКАЖИТЕ, ПОЖАЛУЙСТА, ПОДРОБНЕЕ КАК ПОЯВИЛСЯ РУКОПАШНЫЙ БОЙ КАК ВИД СПОРТА?

Рукопашный бой появился с появлением самого человечества, как только появился «человек разумный», который стал либо нападать на кого-то, либо защищаться от кого-то, будь – то такой же «разумный» или же не разумный и очень свирепый зверь!

Один из словарей по русскому языку гласит, что «рукопашный бой» – это вид ближнего боя, в котором противник поражается за счет мускульной силы человека, как с применением холодного оружия, так и без него.

В этой связи, вполне логично, что основоположниками данного вида спорта являются сотрудники силовых структур. В разное время системы подготовки бойцов рукопашному бою носили разные названия. Например, во времена Шынгыс-хана существовала система подготовки бойцов, которая именовалась «караморотон», то есть черный всадник. Бойцы, в совершенстве овладевшие данным видом рукопашного боя, составляли элитные подразделения в армии великого завоевателя.

Как вид спорта, рукопашный бой берет свое начало с 60–70–х годов прошлого века, когда начали проводиться соревнования. Можно смело сказать, что рукопашный бой явля-

ется основоположником ныне популярных смешанных единоборств. Но, вернемся к началу, когда в обществе «Динамо», с самого его основания, сотрудники соревновались по разным видам единоборств, таким как борьба, самбо, бокс и т.д. Кому-то из энтузиастов пришла идея готовить бойцов и проводить соревнования, смешав все имеющиеся стили, что дало возможность максимально приблизить условия ведения боя к реальным боевым условиям с определенными правилами.

Правила давали возможность

представителям ударных видов бить, а борцам соответственно бороться. Если смотреть с другой стороны ковра, то тот же боксер должен был уже уметь защищаться от действий борца, и наоборот.

Этот вид спорта культивировался в вооруженных силах и силовых структурах, но с появлением РОО «Республиканская Федерация Рукопашного боя», он огромными шагами пошел в массы и очень понравился гражданскому населению, так как он дает отличную возможность в одном зале осваивать лучшие при-



емы всех известных и зарекомендовавших себя видов единоборств. Юношам – нашим будущим защитникам он дает возможность подготовиться к выполнению священного долга.

РАССКАЖИТЕ, ПОЖАЛУЙСТА, О ТОМ, КАК ЗАРОДИЛАСЬ ФЕДЕРАЦИЯ РУКОПАШНОГО БОЯ В КАЗАХСТАНЕ.

С момента обретения независимости нашего государства, нашими уважаемыми Основателями – энтузиастами Абдалимовым Рустамом Хакимовичем и его сподвижниками – была образована Федерация Рукопашного боя правоохранительных органов, которая проводила ежегодные соревнования по данному виду спорта. К участию в некоторых соревнованиях стали допускать чемпионов различных видов единоборств из числа гражданского населения.

Так, в 2004 году учениками и последователями этой идеи Баккариным Галымжаном Жаксылыковичем и Темырхановым Даулетом Амырхановичем, для более широкого охвата на базе уже существующей Федерации, основывается РОО «Республиканская Федерация Рукопашного боя», которая начала активно заниматься внедрением рукопашного боя в качестве подготовки всех слоев общества. Ежегодно стали проводиться чемпионаты Казахстана среди мужчин и женщин, а так же различные первенства внутри страны среди юношей и juniоров. В этом году, например, запланировано и проводится более 35 мероприятий.



Федерацию возглавляет депутат Мажилиса Парламента РК, генерал-лейтенант, Тасбулатов Абай Болекбаевич, по словам которого «Рукопашный бой – самый мужественный вид спорта». Кстати, в свой 61 год он в ОФП даст фору многим действующим молодым спортсменам.

КАКИЕ ОСОБЕННОСТИ ИЛИ СПЕЦИФИКА ОТЛИЧАЕТ РУКОПАШНЫЙ БОЙ ОТ ДРУГИХ СИЛОВЫХ ВИДОВ СПОРТА, И КАКИЕ ВИДЫ ЕДИНОБОРСТВ ОН ВКЛЮЧАЕТ В СЕБЯ?

Как я уже ранее говорил, рукопашный бой является военно-прикладным видом спорта, являясь симбиозом всех зарекомендовавших себя видов единоборств, отдельно сами по себе являющиеся лишь одним из стилей рукопашной схватки.

Специфика же подготовки заключается и выражается в следующем. В тренировочном процессе уделяется большое внимание как защите от противника, вооруженного различными видами оружия, так и обращению оружием, официально стоящем на вооружении страны (автомат Калашникова, пистолет, штык-нож, дубинки, саперные лопатки и т.д.).

Соревнования по рукопашному бою в Казахстане проводятся в два тура.

Первый тур включает в себя демонстрацию навыков владения приемами рукопашного боя (элементарные удары руками и ногами, приемы от вооруженного противника).

Бойцы одной весовой категории приглашаются на татами, где определяется очередность, затем спортсмен, демонстрирующий технику, выходит на ковер. Остальные спортсмены в порядке очередности по заданию судей с различным оружием нападают на бойца, который должен, с учетом необходимых действий, выполнить защиту и задержание нападающего. Все это оценивается четырьмя судьями, находящимися по разным углам ковра. Спортсмены, набравшие определенное число баллов, допускаются к участию во втором туре.

Второй тур уже включает в себя поединок, состоящий из одного раунда по три минуты у юниоров, и из пяти минут у взрослых спортсменов с использованием такой защитной амуниции, как шлем, защитная капа и паховая раковина. Также используются специальные перчатки для рукопашного боя с защитной подушкой по типу боксерских перчаток, но с открытыми пальцами для выполнения захватов.

КАК РУКОПАШНЫЙ БОЙ, КОТОРЫЙ ЗАРОДИЛСЯ НА ТЕРРИТОРИИ БЫВШЕГО СССР, ВЫШЕЛ ЗА ЕГО ПРЕДЕЛЫ И СТАЛ ПОПУ-



ЛЯРЕН ПО ВСЕМУ МИРУ? СКОЛЬКО СТРАН СЕЙЧАС СОРЕВНУЮТСЯ МЕЖДУ СОБОЙ, И КАКИЕ РЕГУЛЯРНЫЕ СОРЕВНОВАНИЯ ПРОВОДЯТСЯ СРЕДИ СПОРТСМЕНОВ?

Как и любой другой вид рукопашный бой зародился благодаря идейным людям, захваченными одной мыслью.

В начале 2000-х в городе Алматы было основано ОО «Всемирная Федерация Рукопашного Боя» (ВФРБ), поставившая перед собой цель развивать рукопашный бой на международной арене. В 2001 году ВФРБ проводит первый в истории чемпионат мира по рукопашному бою, в котором приняло участие более 10 стран.

С 2006 начала свою деятельность Международная федерация рукопашного боя, находящаяся в городе Москва. После этого началась не-

шуточная деятельность! (смеется).

Ежегодно начало проводится до пяти международных соревнований: чемпионаты мира, Азии, Европы, международные турниры и Кубок Мира. География таких мероприятий различна. Например, Кубок Мира, который запланирован на сентябрь этого года, пройдет в Канаде, в прошлом году соревнование проходило в штате Филадельфия, США.

На данный момент, по имеющимся данным, в вышеназванные федерации входит более 55 стран, а каждое международное соревнование собирает не менее 30 стран.

В этом году 6 мая в г. Волгодонск было проведено первое в истории Первенство Мира среди юношей и юниоров, в котором приняло участие 8 стран. Казахстан завоевал

второе командное место. 15 спортсменов, представлявших нашу страну, завоевали 4 медали высшей пробы, 2 серебряные и 7 бронзовых.

КАКИМИ НОВОСТЯМИ И ДОСТИЖЕНИЯМИ ВЫ МОЖЕТЕ ПОДЕЛИТЬСЯ ИЗ ОБЛАСТИ ПОСЛЕДНИХ ПОБЕД НАЦИОНАЛЬНОЙ СБОРНОЙ, И КАКИЕ ПЛАНЫ ИМЕЮТСЯ У СБОРНОЙ НА ДАННЫЙ МОМЕНТ?

Поделиться на самом деле есть чем: на всех международных соревнованиях наша сборная никак не желает спускаться ниже второй ступени пьедестала, периодически сгоняя с первой, лидера в Мировом рейтинге – самую многочисленную команду Российской Федерации.

Например, на чемпионате Азии, проходившем в г. Актобе в ноябре 2011 года, наша сборная уверенно завоевала первое командное место, оставив позади спортсменов из России и Узбекистана.

На чемпионате Мира по версии ВФРБ, про-



ходившем в ноябре 2012 года в г. Алматы, приняли участие спортсмены из более 30 стран. И на этом турнире мы со значительным преимуществом в золоте взяли первое командное место.

20 апреля 2013 года в г. Москва проходил чемпионат мира по версии МФРБ, в котором так же принимали участие спортсмены из более 30 стран.

Наши спортсмены завоевали 3 золотые, 2 серебряные и 8 бронзовых медалей, что позволило нашей дружине занять достойное второе место, оставив за собой команду Белоруссии и пропустив вперед хозяев ковра.

Например, можно отметить нашего спортсмена-легковеса Берика Шиналиева, сотрудника ПС КНБ РК, который выиграл все бои со счетом 10:0, что означает то, что его соперники до него даже коснуться не успевали.

Уверенные победы, но в тоже время и самые тяжелые бои, наблюдались в самой много-



численной и популярной весовой категории до 70 кг, где лучшим оказался Биржан Агимов Биржан, сотрудник МЧС РК.

Так же первой чемпионкой мира стала представительница «слабой» половины нашего общества Роза Калиева, сотрудница МВД РК. В финальной встрече она одолела бесспорного лидера прошлых лет представительницу МВД РФ. Также нас радуют наши молодые спортсмены, которые на данный момент являются чемпионами Азии среди юниоров.

Радует, что за не полных десять лет работы мы имеем такие успехи на международной арене и наше будущее в руках таких вот юных спортсменов, которые просто не могут не следовать по стопам наших великих предков, заслуженно считающихся отменными мастерами Рукопашного боя!

Если резюмировать – в наших планах стоит воспитание сильного поколения, возвращенного в духе патриотизма и любви к своей Родине!

КАКИЕ ТРУДНОСТИ ИЛИ ПРОБЛЕМЫ ИСПЫТЫВАЕТ ЭТОТ ВИД СПОРТА В КАЗАХСТАНЕ И ЧТО ПРЕДПРИНИМАЕТСЯ ДЛЯ ДАЛЬНЕЙШЕГО РАЗВИТИЯ И ПОПУЛЯРИЗАЦИИ ЭТОГО ВИДА СПОРТА?

Трудности, которые мы испытываем, наблюдаются и в других неолимпийских видах спорта, поэтому я не хотел бы заострять на них внимание, они есть, а значит и есть пути их решения!

Для развития и популяризации проводится ежедневная систематическая работа. Нашей основной «головной болью» является курящее и пьющее подрастающее поколение.

Хотя если смотреть правде в глаза, в последнее время такой молодежи становится все меньше, поскольку, наверное, сказывается работа государственных органов, федераций других видов спорта, что, несомненно, радует и дает новые силы и энергию для дальнейшей работы!

Сейчас открываются секции рукопашного боя в ДЮСШ, открываются центры рукопашного боя при обществе «Динамо», куда могут прийти и бесплатно заниматься все желающие.

Мы готовим предложение о включении РБ в школьную программу и включения РБ в школьную спартакиаду, затем в Универсиаду, а там глядишь и Олимпийские игры не за горами.

ВХОДИТ ЛИ РУКОПАШНЫЙ БОЙ В СТРУКТУРУ ОЛИМПИЙСКИХ ИГР?

Нет, рукопашный бой не входит в программу Олимпийских игр, и я думаю, что включение нашего спорта в программу олимпийских игр является преждевременным, учитывая небольшой срок функционирования международных федераций.

Конечно, плох тот солдат, не мечтающий стать генералом, но на данный момент у нас немного другие цели, заключающиеся в нашем вкладе в поддержание боеспособности нашего государства!

Ведь поговорку «Хочешь жить в мире – готовься к войне» придумали мудрые люди, и никто ее, как говорится, пока не отменял!

Беседовал Дауржан Аугамбай

www.airastana.com



Дети летят бесплатно в Абу-Даби с «Эйр Астаной»!

Лучшая авиакомпания Центральной и Южной Азии, Skytrax World Airline Awards 2012-2013



Не пропустите возможность подарить своим детям незабываемые каникулы в ОАЭ! Приобретайте билет в Абу-Даби и получите скидку 100% от тарифа для Вашего ребенка от 2 до 11 лет включительно. Акция действует с 9 апреля по 31 августа 2013 года!



Центры бронирования и информации: +7 727 2444477, +7 7172 584477





ROYAL TULIP

LUXURY HOTELS

ALMATY



**Торжественный комплекс Grand Ballroom при отеле Royal Tulip Almaty.
Революционный подход к организации и проведению мероприятий
любых форматов и масштабов!**



401/2, Ospanov str., Almaty, 050020, Republic of Kazakhstan,
T +7 727 300 0 100, F +7 727 300 0 111
concierge@royaltulipalmaty.com, www.royaltulipalmaty.com