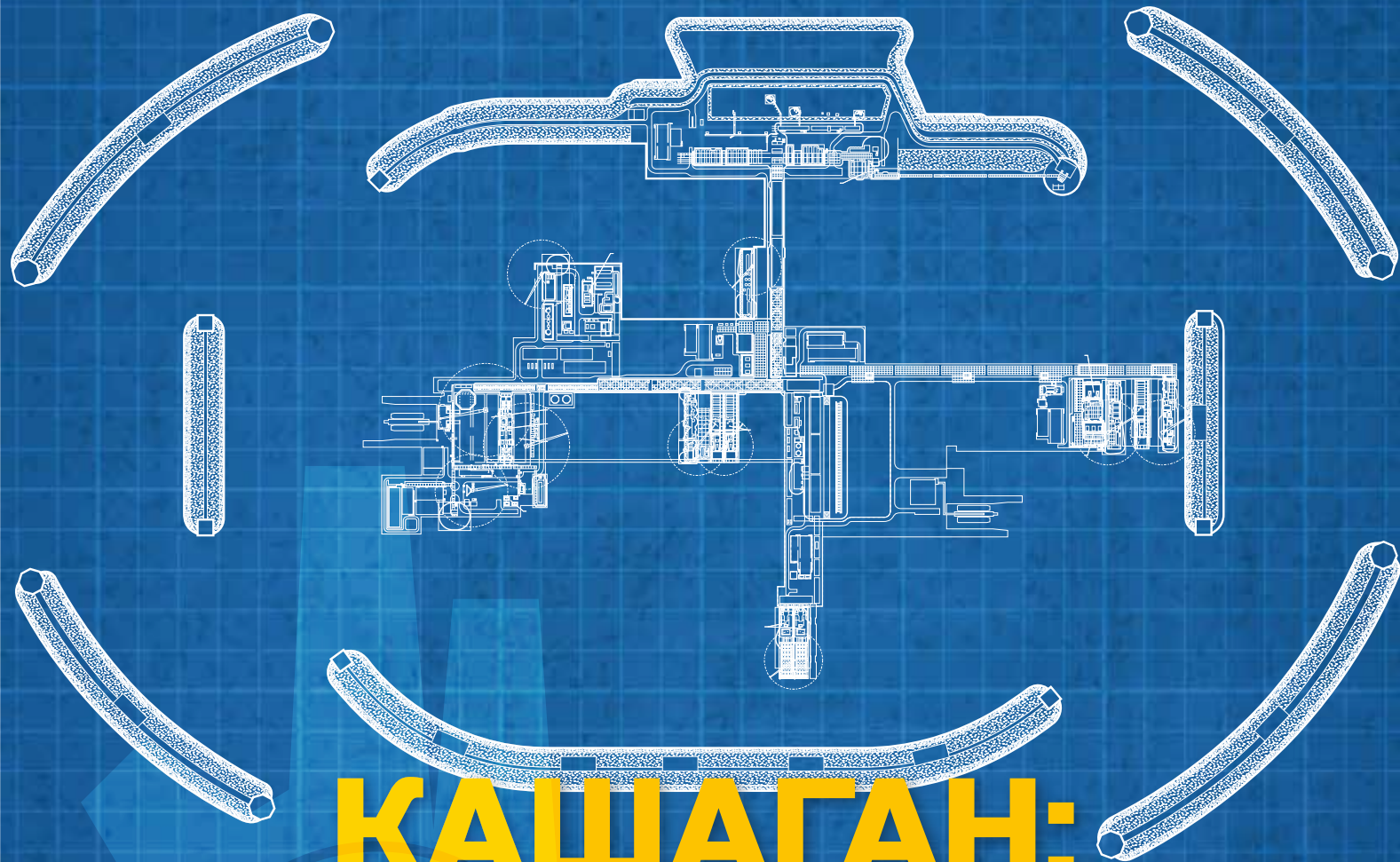


KAZSERVICE

ЖУРНАЛ О НЕФТЕСЕРВИСНОМ БИЗНЕСЕ КАЗАХСТАНА

Октябрь - Декабрь 2016 /// №4 (18)

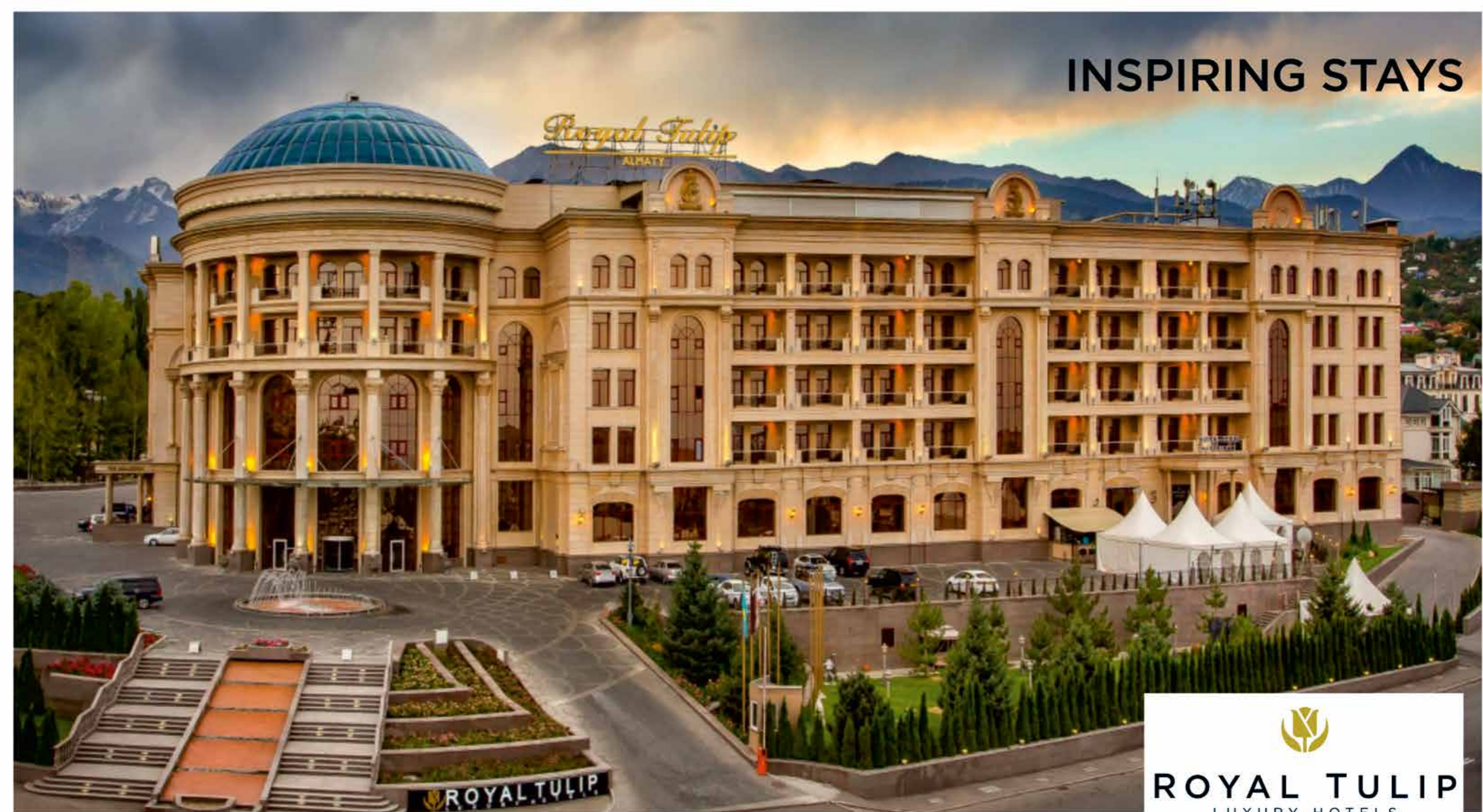


КАШАГАН: ПЕРЕЗАПУСК

ИТОГИ 2016 ГОДА

КАЗАХСТАНСКО-ТУРЕЦКОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО

INSPIRING STAYS



ROYAL TULIP
LUXURY HOTELS

ALMATY

“INTERNATIONAL STANDARDS, LOCAL FLAVOURS”

LOUVRE HOTELS GROUP

REPUBLIC OF KAZAKHSTAN
050020 ALMATY OSPANOV STR., 401/2

TEL: +7 727 3000 100
FAX: +7 727 3000 111

CONCIERGE@ROYALTULIPALMATY.COM
WWW.ROYALTULIPALMATY.COM



The Imperial Tailoring Co.

Императорский Портной

*Мужская одежда ручной работы
из лучших итальянских
и английских тканей*

Вы можете назначить встречу с портным в любое удобное для Вас время

г. Алматы, ул. Кабанбай Батыра, 88/1, уг. ул. Уалиханова,

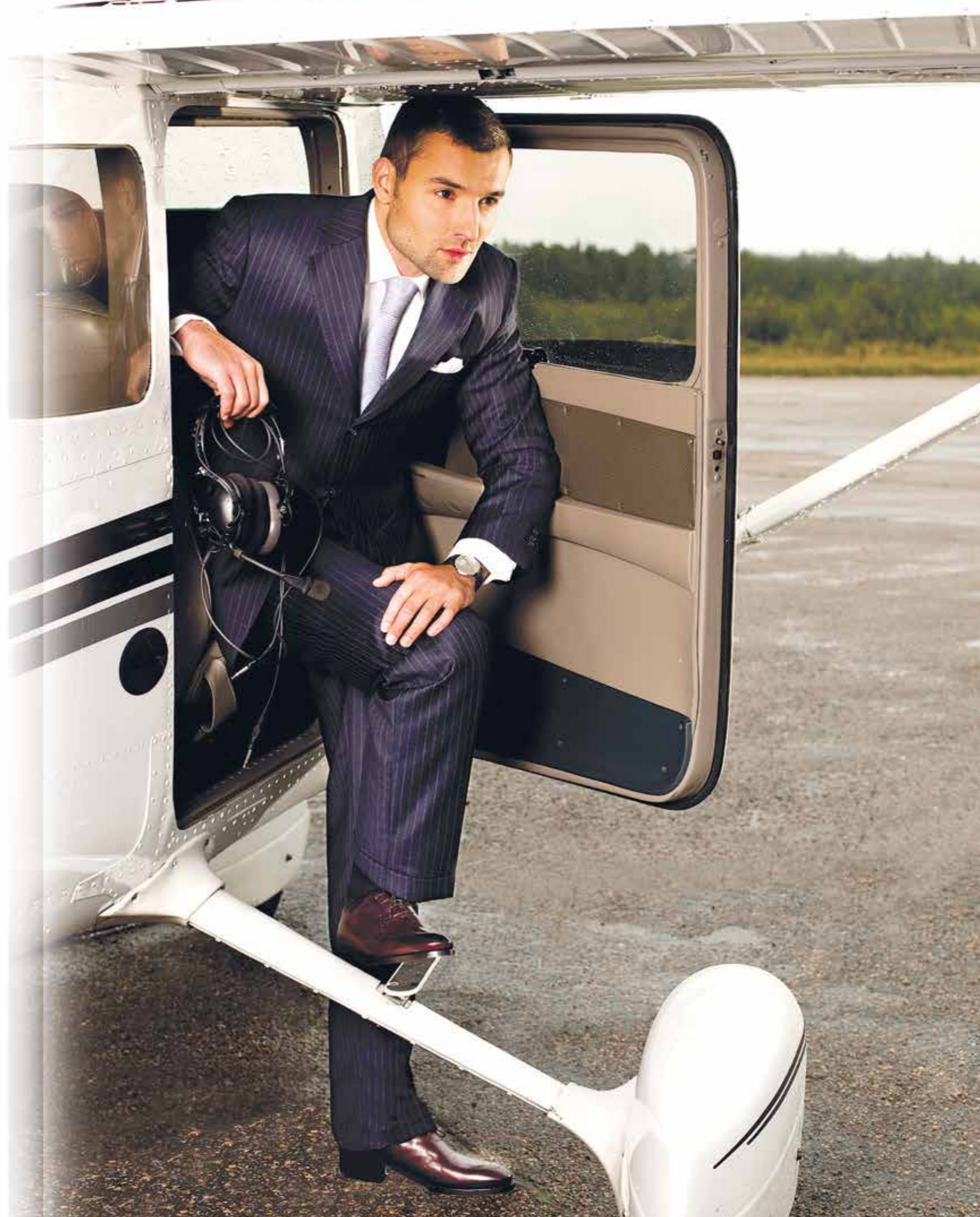
тел.: (727) 2588 220, 2587 617, моб.: +7 777 2218374, e-mail: almaty@mytailor.ru

г. Астана, ул. Достык, 1 ВП-11, тел.: (7172) 326 161, 326 464, моб.: +7 777 2275598, e-mail: astana@mytailor.ru

г. Атырау, ул. Азаттык, 2, гостиница «Хан Тенгри», 2 этаж, офис 203,

тел.: 8 (7122) 321 687, моб.: +7 777 251 79 50, e-mail: atyrau@mytailor.ru

www.mytailor.ru



ҚҰРЫЛТАЙШЫ ЖӘНЕ ШЫҒАРУШЫ
«KazService Institute» ЖШС

БАС РЕДАКТОР
ДӘУІРЖАН АУҒАМБАЙ

РЕДАКЦИЯЛЫҚ КЕҢЕС

Е. Огай
«ҚазМұнайГаз» бұрғылау және өндіру технологиясы ғылыми-зерттеу институты» ЖШС бас директорының өңдеу, өндіру және бұрғылау бойынша орынбасары

М. Мырзағалиев
Қазақстан Республикасы энергетика вице-министры

Д. Ауғамбай
«PSA» ЖШС Бас директорының кеңесшісі

Р. Жақсылықов
KAZSERVICE одағының Президиум төрағасы

А. Құдайберген
KAZSERVICE одағының төрағасы

А. Тоқаев
«Қазақ мұнай және газ институты» АҚ Бас директорының орынбасары

Д. Сәлімбаев
Үкіметпен байланыс және қоғамдық мәселелер бойынша директор, Total E&P Kazakhstan

ДИЗАЙН, БЕТТЕУ
Н. Саринава

Журнал 13.09.2016
Қазақстан Республикасы ақпарат және коммуникация министрлігінде қайта тіркелген. Тіркеу куәлігі №16135-Ж

Редакцияның мекен-жайы:
010000, Қазақстан Республикасы, Астана қ., Сауран көшесі, 3/1. «Сармат» ТҮК, ВП-10

Тел./факс: +7 7172 66 56 34
e-mail: info@kazservice.kz
www.kazservicemag.kz

Таралымы 3 000 дана
©KAZSERVICE, 2016

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ
ТОО «KazService Institute»

ГЛАВНЫЙ РЕДАКТОР
ДАУРЖАН АУГАМБАЙ

РЕДАКЦИОННЫЙ СОВЕТ

Е. Огай
Заместитель Генерального директора по разработке, добыче и бурению ТОО «Научно-исследовательский институт технологий добычи и бурения «КазМунайГаз»

М. Мирзағалиев
Вице-министр энергетика Республики Казахстан

Д. Ауғамбай
Советник Генерального директора ТОО «PSA»

Р. Жақсылықов
Председатель Президиума Союза KAZSERVICE

А. Құдайберген
Председатель Союза KAZSERVICE

А. Тоқаев
Заместитель Генерального директора АО «Казахский институт нефти и газа»

Д. Сәлімбаев
Директор по связям с Правительством и общественностью, Total E&P Kazakhstan

ДИЗАЙН, ВЕРСТКА
Н. Саринава

Журнал перерегистрирован в Министерстве информации и коммуникаций Республики Казахстан. Свидетельство о регистрации №16135-Ж от 13.09.2016

Адрес редакции:
010000, Республика Казахстан, г. Астана, ул. Сауран 3/1. ЖК «Сармат», ВП-10

Тел./факс: +7 7172 66 56 34
e-mail: info@kazservice.kz
www.kazservicemag.kz

Тираж 3 000 экземпляров
©KAZSERVICE, 2016

FOUNDER AND PUBLISHER
KazService Institute, LLP

EDITOR-IN-CHIEF
DAURZHAN AUGAMBAY

EDITORIAL BOARD

Е. Огай
Deputy General Director on the development, exploration and drilling affairs, KazMunayGas scientific-research institute for production and drilling technologies, LLP

М. Mirzagaliyev
Vice-minister of Energy of the Republic of Kazakhstan

Д. Augambay
Advisor to General Director of PSA, LLP

Р. Zhaksylykov
Chairman of the Presidium of KAZSERVICE Association

А. Kudaibergen
Chairman of KAZSERVICE Association

А. Tukayev
Deputy General Director of Kazakh Institute of Oil and Gas, JSC

Д. Salimbayev
Director, Government Relations & Public Affairs, Total E&P Kazakhstan

DESIGN, LAYOUT
N. Sarinova

The Magazine is re-registered in the Ministry of Information and Communications of the Republic of Kazakhstan. Registration certificate №16135-Ж as of 13.09.2016

Address of the editorial office:
010000, 3/1, Sauran street, VP-10, Samrat LC, Astana, the Republic of Kazakhstan

Tel./fax: +7 7172 66 56 34
e-mail: info@kazservice.kz
www.kazservicemag.kz

Circulation 3 000 copies
©KAZSERVICE, 2016

COMPREHENSIVE
PIPELINE
SOLUTIONS



КОМПЛЕКСНОЕ
РЕШЕНИЕ
ТРУБОПРОВОДНЫХ
ПРОБЛЕМ

EXTREME CUSTOMER COMMITMENT

OPERATIONAL EXCELLENCE

CREATE NEW CAPABILITIES



T.D. Williamson Kazakhstan LLP
Satpaev str, 21B - 6 | 060003 | Atyrau | Republic of Kazakhstan

Phone: +7 7122 202872 | Mobile: +7 701 5114207 | Fax: +7 7122 202872
e-mail : yerlan.andashev@tdwilliamson.com | www.tdwilliamson.com

ОКТАБРЬ – ДЕКАБРЬ 2016

НОВОСТИ

18 ВСТРЕЧА «БЕЗ ГАЛСТУКОВ» ЧЛЕНОВ ПРЕЗИДИУМА СОЮЗА НЕФТЕСЕРВИСНЫХ КОМПАНИЙ КАЗАХСТАНА С ПРЕДСТАВИТЕЛЯМИ КАРАЧАГАНАК ПЕТРОЛИУМ ОПЕРЕЙТИНГ



22

22 ТОРГОВАЯ ПАЛАТА ВЕЛИКОБРИТАНИИ В КАЗАХСТАНЕ И СОЮЗ НЕФТЕСЕРВИСНЫХ КОМПАНИЙ КАЗАХСТАНА ПОДПИСАЛИ МЕМОРАНДУМ О ВЗАИМОПОНИМАНИИ

28 VI GROUP И SEMARCO ОТКРЫЛИ ШКОЛУ СВАРЩИКОВ

ТУРЦИЯ

32 А. ЕСЕНГЕЛЬДИЕВ: ОДНИ ИЗ ПЕРВЫХ

36 Н. УЯНЫК: ПЕРВЫЕ ДИПЛОМАТИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ

44 М. ЙЕНИГЮН: АССОЦИАЦИЯ ТУРЕЦКИХ ПОДРЯДЧИКОВ



64

ЛИЦА

64 Р. МАРОЛИ: О МЕСТНОМ СОДЕРЖАНИИ И НЕ ТОЛЬКО

72 Н. АЛЬТАЕВ: ЗА ПЛЕЧАМИ ТРИ ГОДА РАБОТЫ

76 Б. КАНШЕВ: ПРИОРИТЕТЫ В СФЕРЕ ТЕХРЕГУЛИРОВАНИЯ

КОМПАНИИ

80 Ж. ОСЕРБАЙ: НЕФТЕГАЗОХИМИЯ – ПРОМЫШЛЕННОСТЬ БУДУЩЕГО

86 КОНСОРЦИУМ SAVIG: ВМЕСТЕ ЕЩЕ СИЛЬНЕЕ



120

КАШАГАН

94 О КАШАГАНСКОМ МЕСТОРОЖДЕНИИ

96 ЦЕННЕЙШИЙ ОПЫТ КАШАГАНА

АНАЛИТИКА

102 А. ТУКАЕВ: АЛЬТЕРНАТИВНЫЕ КРАСКИ НЕФТЯНОГО РЫНКА

112 РОЛЬ ВОЗОБНОВЛЯЕМЫХ ИСТОЧНИКОВ ЭНЕРГИИ В НОВОМ ЭНЕРГОБАЛАНСЕ КАЗАХСТАНА

116 ПРАКТИЧЕСКИЕ СЛОЖНОСТИ ВОЗВРАТА НДС

EVENTS

120 KDR 2016: ПРЕОДОЛЕНИЕ ТРУДНОСТЕЙ ПРЕОБРАЗОВАНИЯ РЫНКА БУРЕНИЯ В КАЗАХСТАНЕ

130 НОВАЯ ЭНЕРГИЯ ПЕРЕМЕН

134 КАСПИЙСКАЯ ТЕХНИЧЕСКАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ И ВЫСТАВКА SPE: ВЫЗОВЫ, ПЕРЕМЕНЫ И ВОЗМОЖНОСТИ



Learning from yesterday discussing today planning for tomorrow

15 events
9 countries



CONNECTING YOUR BUSINESS TO THE WORLD



- AZERBAIJAN**
CASPIAN OIL&GAS
6 – 9 June 2017 | Baku
- GREECE**
GLOBAL OIL&GAS SOUTH EAST EUROPE AND MEDITERRANEAN
November 2017 | Athens
- INDIA**
PETROTECH
5 – 7 Dec 2016 | New Delhi
- IORS**
September 2017 | Mumbai
- KAZAKHSTAN**
GLOBAL OIL&GAS ATYRAU
11 – 13 April 2017 | Atyrau
- KIOGE**
4 – 6 October 2017 | Almaty
- GLOBAL OIL&GAS MANGYSTAU**
7 – 9 Nov 2017 | Aktau
- RUSSIA**
RPGC
27 – 29 June 2017 | Moscow
- MIOGE**
27 – 30 June 2017 | Moscow
- ST. PETERSBURG INTERNATIONAL GAS FORUM**
October 2017 | St. Petersburg
- SOUTH AFRICA**
AFRICA OIL WEEK
31 Oct – 4 Nov 2016 | Cape Town
- TURKMENISTAN**
OGT
7 – 8 December 2016 | Ashgabat
- TGC**
24 – 25 May 2017 | Turkmenbashi
- UNITED KINGDOM**
AFRICA INDEPENDENTS FORUM
24 – 25 May 2017 | London
- UZBEKISTAN**
OGU
17 – 19 May 2017 | Tashkent



www.global-oilgas.com

Новые члены Союза нефтесервисных компаний Казахстана



ТОО «ТЯНЬ-ШАНЬ ENGINEERING»

г. Алматы. Отрасль: проектные и строительно-монтажные работы, производство

■ Обследование объектов, проектирование инженерных систем и сетей, производство щитов систем автоматизации, а также распределительных устройств на напряжение до 10 кВ, магистральные нефтепроводы и газопроводы, автоматизация технологических процессов



ТОО «PRICEWATERHOUSECOOPERS TAX AND ADVISORY» (PWC)

г. Астана, Алматы. Отрасль: аудиторские и консультационные услуги

■ Аудиторские услуги, услуги по сопровождению сделок, консультационные услуги, услуги в области налогообложения, юридические услуги, услуги по управлению персоналом и услуги частным компаниям



ТОО «АКСАЙ СПЕЦМОНТАЖ»

г. Аксай. Отрасль: строительно-монтажные работы, техническое обслуживание

■ Строительно-монтажные работы, услуги по неразрушающему контролю, георадарному исследованию, водоструйной очистке, гидроиспытаниям, обслуживанию котлов, бойлеров, парогенераторов, очистке теплообменников, ремонту огнеупорной обмуровки, инспекции, ремонту и сертификации



ТОО «CASPIAN CONTRACTORS TRUST»

г. Атырау. Отрасль: строительно-монтажные работы, производство

■ Строительство промышленных объектов, изготовление металлоконструкций резервуаров, емкостей и технологического оборудования



ТОО «КАРЬЕРТАУ – СТРОЙДЕТАЛЬ»

Мангистауская область. Отрасль: разработка карьеров, производство, строительство

■ Разработка карьерного камня, ПГС и грунта, производство фракционного щебня, камня высокой плотности, сеяного песка, товарного бетона, железобетонных изделий, строительство площадок и подъездных дорог на месторождениях, инженерных сооружений (водопровод, канализация, газификация, освещение)



ТОО «ТСЗП КАЗАХСТАН»

г. Алматы. Отрасль: защитные покрытия

■ Компания предлагает широкий выбор защитных покрытий для обработки поверхностей с помощью газотермического напыления и наплавки, с помощью которых можно значительно повысить износостойкость и сопротивление коррозии



ТОО «ДОЧЕРНЕЕ ОБЩЕСТВО «БУРИНТЕХ АКТАУ»

Мангистауская область. Отрасль: производство, нефтесервис

■ Является крупнейшим разработчиком и производителем конкурентоспособного в мире инструмента для бурения и ремонта нефтяных, газовых и горнорудных скважин.



Global Oil&Gas

16-я Северо-Каспийская
Региональная
выставка и конференция
"Атырау Нефть и Газ"

11-13 апреля 2017

Спорткомплекс "Атырау"
Атырау, Казахстан

подробная информация:
www.oil-gas.kz



МАРАТ ШАГИРОВ



ТОО «НПЦ «ГЕОКЕН»

Назначен Генеральным директором

Закончил Казахский национальный технический университет им. К. Сатпаева, Университет Данди, SEPMLP в Шотландии и Казахский институт менеджмента, экономики и прогнозирования. Имеет степень магистра международного менеджмента в области нефти и газа и Executive MBA.

Имеет опыт работы в таких международных компаниях как NCOС N.V. и ExxonMobil Development Company. Прошел международную стажировку от компании NCOС N.V. в компании «ExxonMobil Development Company», г. Хьюстон, Штат Техас, США. Ранее работал в должности первого заместителя Генерального директора по развитию бизнеса и управлению проектами.

САУЛЕ БАЙЖАУНОВА



«BASF» В ЦЕНТРАЛЬНОЙ АЗИИ

Назначена Главой компании

Впервые в истории компании «BASF» в Центральной Азии, ее возглавил казахстанский менеджер. Она работает в компании «BASF» с 2004 года, начав свою карьеру с позиции Директора филиала компании «BASF» в г. Астана. В 2011 году она отвечала за продажи строительной химии. В 2012 году возглавила это бизнес-подразделение в странах Центральной Азии.

АЛИХАН БАЙДУСЕНОВ



АО «НК «КАЗМУНАЙГАЗ»

Назначен вице-президентом по перспективному развитию бизнес-направления Разведка и Добыча АО НК «КазМунайГаз»

Окончил Казахский государственный национальный университет им. Аль-Фараби. Позднее закончил Высшую школу военных финансистов ВМС США (Монтерей, Калифорния) и прошел обучение по Executive education в London Business School. Является сертифицированным риск-аудитором.

Трудовую деятельность начал в 2001 году главным специалистом Департамента управления оборонными ресурсами в Министерстве обороны Республики Казахстан.

В период с 2002 по 2003 год работал в АО «Эйр Астана» в качестве финансового аналитика, а также работал национальным консультантом в Программе развития ООН (ПРООН) в рамках проекта «Реформирование государственной системы управления» по заказу Администрации Президента РК. В 2003 начал работать в АО НК «КазМунайГаз» менеджером департамента. С 2004 по 2015 годы работал в АО «РД «КазМунайГаз», занимая различные должности от главного менеджера департамента до директора департамента стратегии и инновационного развития.

До нового назначения с марта 2015 года работал управляющим директором по перспективному развитию бизнес-направления Разведка и Добыча АО НК «КазМунайГаз».

В сферу его ответственности входит реализация проектов по повышению эффективности производственных процессов в АО «НК «КазМунайГаз».

МАХАМБЕТ ДОСМУХАМБЕТОВ



МИНИСТЕРСТВО ЭНЕРГЕТИКИ РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН

Назначен Первым вице-министром

Окончил Московский институт нефтехимической и газовой промышленности им. И.М. Губкина по специальности «Геология и разведка нефтяных и газовых месторождений».

В 2016 году окончил Казахский гуманитарный юридический университет, получив степень магистра делового администрирования.

Свою трудовую деятельность начал в 1983 году геологом Балыкшинского управления разведочного бурения объединения «Эмбанефть». В 1986 году стал работать старшим геологом ЦИТС Балыкшинского управления разведочного бурения объединения «Эмбанефть».

В разные годы работал главным геологом, Заместителем Генерального директора по геологии и геофизике, Заместителем Генерального директора по геологии и разработке, Первым заместителем Генерального директора – членом правления АО «Мангистаумунайгаз».

В последнее время занимал должности Генерального директора (Председателя правления) АО «Эмбаунайгаз», Управляющего директора по геологии – главного геолога, Заместителя Председателя правления по крупным проектам и Старшего вице-президента по крупным неоперационным активам и морским проектам АО НК «КазМунайГаз».

ЖУМАТАЙ САЛИМОВ



ТОО «CENTRASIA GROUP»

Назначен Директором по развитию группы компаний

Окончил Евразийский национальный университет им. Л.Н. Гумилева. Имеет степень магистра государственного управления, полученную в Школе государственного управления Американского университета. Также обучался в институте языков Университета им. Джавахарлала Неру.

В 2008 году начал свою трудовую деятельность в Администрации Президента РК, проработав в ней экспертом, а затем консультантом Отдела социально-экономического мониторинга. В 2010 году занимал должность Директора Департамента развития отраслей экономики в Министерстве экономического развития и торговли РК. С 2010 года по сентябрь 2016 года он проработал в АО «Национальное агентство по технологическому развитию», занимая

должности Управляющего директора – Директора Центра аналитического и методологического сопровождения, а также Заместителя Председателя правления. Имея за плечами 8-летний опыт работы в государственных структурах, он принял решение попробовать свои силы в реальном секторе, присоединившись к группе компаний, оказывающей широкий спектр нефтесервисных услуг. Награжден Почетной грамотой Президента Республики Казахстан. Является членом Совета Ассоциации стипендиатов программы «Болашак». Владеет хинди, урду и английским языком.

Последний квартал этого года выдался насыщенным. Он запомнился большим количеством мероприятий и событий, которые навсегда останутся в новой истории Казахстана.

Одним из важных событий, начало которого уходит к первым годам после обретения Казахстаном независимости, является повторный запуск крупнейшего месторождения «Кашаган». Этой осенью были открыты законсервированные скважины, ознаменовав начало возобновления добычи. В разделе «Кашаган» Вы найдете статьи, которые расскажут Вам об особенностях этого месторождения и о том, как проводился перезапуск месторождения.

В этом номере особое внимание было уделено новостям из нефтехимической отрасли и альтернативной энергетики. Если в первом случае, на страницах журнала мы рассказываем о накопленном потенциале Объединенной химической компании, то во втором случае, речь идет о возобновляемых источниках энергии и мерах, которые помогут новой для Казахстана отрасли развивать ВИЭ.

В части мероприятий, которые проводились в этом периоде, можно будет ознакомиться с рядом интересных и ярких ивентов, среди которых хотелось бы отметить Ежегодную Каспийскую техническую конференцию SPE и конкурс стартап-проектов NewEnergy, который впервые проводился в Казахстане.



ДАУРЖАН АУЛЫМБАЙ

В преддверии независимости Казахстана отдельная рубрика посвящена казахстанско-турецким отношениям, поскольку Турецкая Республика была самой первой страной, которая признала суверенитет нашего государства. В рамках этой рубрики Вы ознакомитесь с опытом турецких строительных компаний, которые начав реализацию проектов в Турции, в течение 40 лет вошли на рынки 110 стран мира. Считаю, что кейсы отдельных консорциумов, созданных между казахстанскими и турецкими компаниями для участия в крупных проектах расширения, станут интересными для отечественных предприятий.

Пользуясь случаем поздравляю всех читателей журнала «KAZSERVICE» с 25-летием Независимости нашей страны и желаю им крепкого здоровья, благополучия и успехов в работе, а нашей стране мира, дальнейшего развития и процветания!



КАНАТ БОЗУМБАЕВ,
Министр энергетики
Республики Казахстан

Дорогие читатели!

Перед Вами журнал, выпущенный в преддверии важного события для нашей страны – 25-летия Независимости Республики Казахстан

За годы Независимости Казахстан достиг значительных результатов во многих отраслях экономики, в том числе, в нефтегазовой.

За четвертьвековую историю развития нашей страны в нефтегазовую отрасль были привлечены крупнейшие в мире инвесторы, втрое увеличен уровень добычи углеводородов. Десятки миллиардов долларов поступают в Национальный фонд.

Сегодня в нашей отрасли трудятся сотни тысяч человек, и на ее долю приходится более четверти ВВП страны. Нефтегазовая отрасль Казахстана переходит на новый

этап своего развития, что послужит появлению новых открытий и технологий. Начата работа по Проекту будущего расширения месторождения «Тенгиз», бюджет которого составляет 36,8 миллиардов долларов США. Также началась работа по Проекту будущего развития месторождения «Карачаганак». Вновь запущена добыча на гигантском месторождении «Кашаган».

Дорогие читатели, поздравляю вас с 25-летием независимости Республики Казахстан и желаю процветания нашей молодой стране!



НУРЛАН ЖУМАГУЛОВ

Генеральный директор
Союз нефтесервисных компаний Казахстана

Подводя итоги года, хочется отметить, что активное взаимодействие Союза с государственными органами и неопределенность с ценами на нефть позволили государству акцентировать особое внимание на нефтесервисную отрасль Казахстана.

Союзу удалось осветить острые проблемы в отечественном нефтесервисе и дать рекомендации по его развитию. В частности, в текущем году под руководством Главы Правительства дважды подняты и обсуждены проблемные вопросы и перспективы развития отечественного нефтесервиса. Создана Рабочая группа по вовлечению отечественных нефтесервисных компаний в крупные нефтегазовые проекты.

Приоритетным направлением деятельности Союза по-прежнему остается продвижение интересов своих членов. В связи с этим, мы ждем от отечественных компаний больше активности и вовлеченности в работу Союза и участия во всех значимых мероприятиях и своевременного информирования актуальных проблемных вопросов.

Более подробная информация об итогах деятельности Союза за текущий год изложена на страницах данного номера.

NETZSCH

Solutions you can trust



МУЛЬТИФАЗНЫЕ ВИНТОВЫЕ НАСОСЫ
РОТАЦИОННО-ПОРШНЕВЫЕ НАСОСЫ
МУЛЬТИВИНТОВЫЕ НАСОСЫ
ПОГРУЖНЫЕ ВИНТОВЫЕ НАСОСЫ



ОСНОВНЫЕ ОБЛАСТИ ПРИМЕНЕНИЯ НАСОСОВ

ДОБЫЧА И ТРАНСПОРТИРОВКА НЕФТИ
ОЧИСТНЫЕ СООРУЖЕНИЯ
ВИННОЕ ПРОИЗВОДСТВО
МОЛОЧНОЕ ПРОИЗВОДСТВО
ПРОИЗВОДСТВО НАПИТКОВ
ХЛЕБОПЕКАРНОЕ ПРОИЗВОДСТВО
КОНДИТЕРСКОЕ ПРОИЗВОДСТВО
ДРЕНИРОВАНИЕ И ОПОРОЖНЕНИЕ ЕМКОСТЕЙ
ДОЗИРОВАНИЕ

Контакты в Казахстане:
г. Алматы, проспект Достык, 188, БЦ «Кулан», офис 605
Тел. +7 (727) 258 46 51
info.nka@netzsch.com

Руководитель регионального подразделения
Миков Глеб
Тел. +7 (778) 804 05 96
gleb.mikov@netzsch.com



ВСТРЕЧА «БЕЗ ГАЛСТУКОВ» ЧЛЕНОВ ПРЕЗИДИУМА СОЮЗА НЕФТЕСЕРВИСНЫХ КОМПАНИЙ КАЗАХСТАНА С ПРЕДСТАВИТЕЛЯМИ КАРАЧАГАНАК ПЕТРОЛИУМ ОПЕРЕЙТИНГ

15 сентября 2016 года в г. Астана Союзом нефтесервисных компаний Казахстана был проведен деловой обед с участием членов Президиума Союза и представителей «Карачаганак Петролиум Оперейтинг Б.В.» (КПО)



Оператор был представлен расширенной делегацией, состоявшей из десяти человек. Она включала в себя Ренато Мароли, Генерального директора; Марата Каримова, Заместителя Генерального директора, а также руководителей и специалистов структурных подразделений КПО. Союз, в свою очередь, был представлен членами Президиума, активными членами из числа таких ведущих подрядных компаний Казахстана, как «Нефтестройсервис», «Ерсай», «DSL Caspian», «Sitec Caspian», «ILF», «КСОI» и других.

Традиционно, такие встречи проходят в дружеской обстановке, в формате «без галстуков», что является залогом плодотворных переговоров. На этой встрече обсуждался вопрос текущего статуса проекта расширения Карачаганакского месторождения, а также перспективы вовлеченности казахстанских компаний в данный проект.



Союз поднимал системные вопросы, требующие совместного обсуждения с топ-менеджментом КПО. В частности, был поднят вопрос о проведении некоторых тендеров исключительно среди казахстанских компаний в тех случаях, когда на местном рынке работает достаточное количество конкурентоспособных игроков. Союз дал высокую оценку результатам программы «ранних тендеров», проводимой КПО. Уже сейчас некоторые члены Союза имеют контракт с КПО по раннему тендеру, что создает весьма благоприятные условия для быстрого развития компаний. Участники встречи обсудили дальнейшие планы в данном направлении, а также получили информацию об ожиданиях КПО от местных компаний, поскольку рекомендации и замечания оператора являются наиболее важной направляющей развития казахстанского нефтесервиса.

Помимо капитальных проектов, были также обсуждены и проекты менее масштабные по объему работ. Члены Союза задавали интересующие их вопросы касательно проекта снятия производственных ограничений по Карачаганаку. Роберт Шелтон, Директор по исполнению проектов, предоставил подробную информацию касательно объема работ. В свою очередь, Лоренцо Томада, Директор департамента Supply Chain, рассказал о потребностях данного проекта.



Благодаря свободному формату общения, а также большому количеству участников со стороны КПО, члены Союза получили возможность обсудить с представителями КПО как общие, так и технические аспекты сотрудничества.

На встрече стало известно, что Джон Оливер, Директор по развитию проекта, в скором времени покинет Казахстан после более чем трехлетнего пребывания в стране. Члены Союза поблагодарили его за сотрудничество и пожелали ему дальнейших успехов на новом поприще, вручив на память подарок в виде казахской юрты в миниатюре.

Союз высоко оценивает внимание, уделяемое командой КПО, развитию казахстанских компаний и благодарит руководство КПО за проводимую политику по развитию местного содержания в своих проектах.



ЗАСЕДАНИЕ ОБЩЕСТВЕННОГО СОВЕТА

30 сентября 2016 года в стенах Министерства энергетики РК прошло заседание Комиссии по нефти и газу Общественного совета по вопросам топливно-энергетического комплекса и экологии

В повестке дня состояли вопросы, связанные с проведением общественных слушаний по отчетам трех крупнейших операторов по вопросам политики развития местного содержания; с проведением общественных слушаний АО «НК «КазМунайГаз» по вопросам соблюдения положений «Yellow pages» об ограничении участия государства в предпринимательской деятельности; с отчетом Министерства энергетики о проводимой политике по развитию местного содержания в сфере недропользования в условиях интеграционных вопросов; с рассмотрением вопроса по внесению изменений и дополнений в Правила приобретения товаров, работ и услуг при проведении операций по недропользованию.

Толеген Хасанов, Представитель ТОО «Тегизшевройл» в г. Астана, в своем докладе отчитался о работе, проводимой ТШО согласно меморандуму, заключенному между Правительством РК и ТШО. Был дан отчет по работе экспертной группы по местному содержанию, был представлен план развития казахстанского содержания в последней редакции и перечень казахстанских поставщиков ТРУ, успешно работающих с ТШО.

Союзом нефтесервисных компаний Казахстана были озвучены четыре вопроса в адрес ТШО:

Первый вопрос был связан с мерами, предпринимаемыми ТШО для привлечения местных компаний по крупным строительным пакетам в рамках ПБР ТШО, который достигает порядка миллиарда долларов США.

Как известно, казахстанские компании не могут самостоятельно осваивать данные пакеты.

Второй вопрос был связан с планируемыми действиями со стороны ТШО для увеличения доли местного содержания, в рамках последней версии плана развития казахстанского содержания, согласно которого 95% всего оборудования будет завезено из-за рубежа, а 5% – будет заказано в Казахстане.

Третий вопрос касался усилий по увеличению уровня казахстанского содержания в Базовом производстве ТШО, в котором на данный момент наблюдается явное доминирование иностранных компаний, участвующих в строительных и буровых работах.

Четвертый вопрос касался примеров локализации за последние годы, проводимой иностранными компаниями, находящихся в перечне поставщиков ТРУ для ТШО.

В качестве ответа на первый вопрос ТШО был приведен пример ЧП, произошедшего в 1985 году на 37-ой скважине месторождения «Тенгиз». В то время устранить данную аварию удалось только благодаря помощи зарубежных специалистов, специально нанятых Правительством СССР. Строительство нефтегазовых объектов доверяется только иностранным компаниям, имеющих достаточный опыт и соответствующие технологии и оборудование.

В свою очередь, участники заседания считали не корректным приведение примера 30-летней давности, поскольку

за эти годы нефтесервисная индустрия Казахстана активно развивалась. По мнению участников заседания, на сегодняшний день ряд казахстанских компаний успешно работает на месторождениях КПО, а также участвует в строительстве и обустройстве на Кашаганском месторождении.

Ответом на второй вопрос стало перечисление поставщиков ТРУ для ТШО, часть из которых считается казахстанскими компаниями. Более точного ответа на вопрос представитель ТШО дать не смог. Ответов на третий и четвертый вопросы также не последовало.

Продолжая заседание, Куандык Калмурзин, Директор департамента развития нефтяной промышленности Министерства энергетики, озвучил проблему несоответствия международных и казахстанских стандартов. Он отметил необходимость проведения анализа международных и казахстанских стандартов, с целью их приведения к соответствию.

Айнур Неталиева, Руководитель отдела по взаимодействию и отношениям с заинтересованными сторонами по местному содержанию «Норт Каспиан Оперейтинг Компани», отметила факт того, что политика по местному содержанию, подписанная управляющим директором, является официальным документом в компании. При этом, все положения данного документа являются обязательными для каждого сотрудника компании, подрядчиков и субподрядчиков. Ею были представлены процессы управления местным содержанием, система отчетов оператора

о местном содержании, а также модель взаимодействия НКОК с Полномочным органом «PSA» и отраслевыми ассоциациями.

Динара Жанатарова, Координатор по взаимодействию и развитию местного содержания «Карачаганак Петролиум Оперейтинг», выступила с докладом о развитии местного содержания в КПО. Были представлены основы политики местного содержания, структура управления местного содержания, а также текущие проекты по его развитию.

Темирғали Сакиев, Заместитель директора департамента по управлению нефтесервисными активами АО «НК «КазМунайГаз» выступил по второму вопросу повестки дня относительно поручений по исполнению принципов «Yellow pages Rule». Он сообщил, что у КМГ функционируют нефтесервисные подразделения в виде отдельных компаний и структурных дивизионов. 28 000 сотрудников являются нефтесервисниками из общего числа сотрудников в 90 000 человек. Ввиду социальной напряженности, наблюдаемой в некоторых регионах, КМГ вынуждено привлекать нефтесервисные компании с большей численностью сотрудников.

Союз нефтесервисных компаний Казахстана задал следующие вопросы, касательно планов КМГ по приватизации «своих» нефтесервисных компаний в среднесрочной и долгосрочной перспективе; и статусом дел, связанных с такими дочерними компаниями, как «КМГ-Automation», «Евразия-Эйр» и др.

Согласно Правительственного постановления, в КМГ начата работа по приватизации некоторых дочерних компаний, к которым относятся «КМГ-Automation», «Евразия-Эйр», «Тенизсервис», «Казмунайгаз-сервис», «КМГ-Кейтеринг» и т.д. Но, учитывая имеющуюся социальную напряженность, процесс приватизации вынужденно замедляется.

Айнур Шаненова, Управляющий директор по нефтесервисным проектам АО РД «КазМунайГаз», отметила, что в связи с падением объемов работ у РД КМГ, дочерние компании КМГ будут вынуждены конкурировать с частными нефтесервисными компаниями на проектах ТШО, КПО и НКОК. Она отметила необходимость вынесения на государственный уровень вопроса об обеспечении нефтесервисных компаний объемами работ, поскольку с завершением крупных проектов они снова останутся не у дел.

Строительство нефтегазовых объектов доверяется только иностранным компаниям, имеющих достаточный опыт и соответствующие технологии и оборудование

Сакен Шакиров, Заместитель директора департамента недропользования Министерства энергетики, выступил по третьему вопросу повестки дня. В своем докладе он рассказал о текущей ситуации, сложившейся на нефтесервисном рынке. Он отметил важность системы местного содержания, которая поддерживает отечественных поставщиков ТРУ на протяжении последних шести лет. В связи с вступлением Казахстана в ВТО, Правительство страны должно отказаться от всех мер поддержки местных поставщиков ТРУ. В процессе переговоров Казахстан закрепил за собой переходный период до 2021 года, который позволяет временно сохранить все меры поддержки. Сакен Шакиров

поделится тем, что параллельно ведется работа над вовлечением казахстанских компаний в крупные проекты ТШО и КПО.

Ерлан Кенесханов, Заместитель директора департамента по развитию местного содержания АО «ИАЦНГ», выступил с докладом по четвертому вопросу повестки дня. Он рассказал о том, что с начала года было проведено пять заседаний рабочей группы, в которую входят представители Министерства по инвестициям и развитию, Министерства энергетики, Союза нефтесервисных компаний Казахстана, Ассоциации «KAZENERGY» и АГМП. По его словам, в ближайшее время ожидается предоставление перечня изменений, основными из которых являются изменения по срокам оплаты и поставки и индексация платежей, которая сглаживает последствия от девальвации.

Подводя итоги заседания, Болат Ауелтаев, Глава комиссии по нефти и газу, Председатель Ассоциации «Казахстанская топливная ассоциация», отметил высокий уровень активности и дискуссий в ходе заседания. По итогам заседания было дано поручение внести в протокол все материалы совещания.

В целом, деятельность Общественного совета оценивается Союзом нефтесервисных компаний Казахстана очень высоко. В работе совета имеются огромные перспективы развития значимости таких институтов. Общественный совет может стать действенным рычагом управления, при условии, что с самого начала он будет поднимать самые актуальные проблемы и предлагать эффективные меры по их решению. Общественный совет является консультативно-совещательным и наблюдательным органом, рекомендации которого являются обязательными для рассмотрения государственными органами. **KS**



ТОРГОВАЯ ПАЛАТА ВЕЛИКОБРИТАНИИ В КАЗАХСТАНЕ И СОЮЗ НЕФТЕСЕРВИСНЫХ КОМПАНИЙ КАЗАХСТАНА ПОДПИСАЛИ МЕМОРАНДУМ О ВЗАИМОПОНИМАНИИ

5 октября 2016 года в рамках международной нефтегазовой конференции «KIOGE» состоялось торжественное подписание Меморандума о взаимопонимании между Торговой палатой Великобритании в Казахстане и Союзом нефтесервисных компаний Казахстана

Данный документ регламентирует установление деловых отношений между казахстанскими и британскими нефтесервисными компаниями, которые внесут свой вклад в развитие двусторонних отношений между Республикой

Казахстан и Великобританией. Стороны будут способствовать созданию британо-казахстанских партнерств и совместных проектов. Меморандум принесет пользу для членов Палаты, которые хотят взаимодействовать с местными

компаниями, являющихся поставщиками ТРУ, а также будет создавать условия для формирования коммерческих договоренностей.

Торговая палата Великобритании в Казахстане является первой палатой в Центральной Азии, представляя собой динамичную и независимую организацию, предлагая консалтинговые бизнес-услуги и возможности для британского делового сообщества в Казахстане.

Целью палаты является содействие в увеличении стоимости бизнеса британских компаний, а также создание благоприятных условий для развития торговых отношений между Великобританией и Казахстаном. **KS**

■ Британская торговая палата в Казахстане была создана 14 сентября 2015 года при поддержке таких британских и казахстанских предприятий, как «Air Astana», «KPMG», «Rio Tinto», «Shell», «Цесна Банк» и «Wood Group». Палата находится в г. Астана и имеет филиалы в г.г. Алматы и Атырау. Палата насчитывает более 40 членов, представляющих британское бизнес-сообщество в Казахстане, в лице таких компаний, как «AHR», «AMS», «British Council», «EY», «Pearson», «PWC» и др. Палата стремится увеличить число членов в процессе дальнейшего развития.

НОВЫЙ ТРУБОНАРЕЗНОЙ ЗАВОД В КАЗАХСТАНЕ

13 октября 2016 года в г. Актау компания «Tenaris» представила свой новый трубонарезной завод по выпуску стальных бесшовных труб нефтегазопромыслового сортамента с газогерметичными резьбовыми соединениями класса «премиум» для своих заказчиков

Новый завод планирует обеспечивать трубными изделиями компании «Карачаганак Петролиум Оперейтинг» и «Тенгизшевройл», согласно долгосрочным договорам, заключенным с ними. «Tenaris» будет продолжать обслуживать другие нефтегазовые проекты по стране благодаря своему обширному опыту в коммерческой, технической, полевой инженерной и логистической поддержке.

«Tenaris» является ключевым изготовителем и поставщиком труб нефтегазопромыслового сортамента в Казахстане. Завод, построенный в г. Актау, позволяет предоставлять специализированные решения в сочетании с высокофункциональной готовой продукцией в регионе, нацеленной на самые сложные условия при бурении. Подобные инвестиции, осуществленные на сегодняшний день, подчеркивают нашу приверженность обеспечивать необходимой поддержкой нефтегазовый сектор в регионе, наших людей, наших заказчиков и население», – отметил Паоло Рокка, Президент и Председатель правления компании «Tenaris».

На данном заводе работает 40 человек. В дальнейшем, при полной загрузке предприятия, число работников планируется увеличить до 90 человек. При этом, доля казахстанских граждан в структуре персонала составит 95%. Производственная мощность завода, стоимостью 40 млн. долларов США, будет составлять 45 000 т готовых стальных труб нефтегазового ассортимента с газогерметичными резьбовыми соединениями класса «премиум». Такая продукция полностью соответствует самым высоким стандартам в области техники безопасности. Данное предприятие будет функционировать согласно глобальной политики по охране здоровья, труда и окружающей среды согласно «ИСО 9001» компании «Tenaris».

На данном предприятии планируется осуществлять нарезку

газо-герметичных резьбовых соединений на стальные бесшовные трубные заготовки, также изготовленные компанией. В том числе, будет применяться запатентованная технология компании по нанесению безсмазочного резьбового покрытия «Dopeless® technology». «Dopeless® technology» представляет собой сухое, многофункциональное резьбовое покрытие, обладающее преимущественными эксплуатационными качествами, в том числе по части ОЗТОС.

Продукция «Tenaris» спроектирована для использования на самых сложных операционных условиях, имеющихся на офшорных и оншорных месторождениях Казахстана. Полевые инженеры компании имеют необходимую подготовку для оказания сопутствующих услуг на протяжении всего проекта. **KS**



■ Tenaris является лидирующей производственно-сервисной компанией, обслуживающей энергетический сектор по всему миру с различным применением выпускаемой трубной продукции в нефтегазовой промышленности

В 2015 году прибыль компании составила 7,1 млрд. долларов США. Насчитывая порядка 21 700 сотрудников по всему миру, компания управляет интегрированной сетью промышленных центров по производству стальной трубы, исследовательскими центрами, трубонарезными и сервисными предприятиями, выполняющими промышленную деятельность в странах Латинской Америки, Европы, Ближнего Востока, Азии и Африки, с непосредственным присутствием на ключевых нефтегазовых рынках по миру.

ЕЖЕГОДНОЕ СОБРАНИЕ ЧЛЕНОВ KAZSERVICE

6 октября 2016 года в г. Алматы, в отеле «Holiday Inn» Союз нефтесервисных компаний Казахстана провел ежегодное собрание своих членов



Главной целью данного собрания являлось представление членам Союза финансового отчета, итогов проделанной работы, а также обсуждение будущих планов. Нурлан Жумагулов, Генеральный директор Союза, озвучил итоги работы за 9 месяцев 2016 года, рассказал

о проблемах, поднятых на государственном уровне, благодаря усилиям Союза. Он также представил план работы на 2017 год.

Члены Союза активно обсуждали вопросы текущего взаимодействия между собой своей вовлеченности в работу Союза. К сожалению, как и в прошлые

годы, обратная связь от членов Союза по различным запросам редко наблюдается. Журнал Союза, который издается с 2012 года, публикует на своих страницах аналитические статьи экспертов нефтесервисной отрасли и рассказывает о новых тенденциях и событиях.

На данный момент членами Союза являются 140 компаний, 30 из которых вступили в Союз в 2016 году. Поскольку Союз регулярно проводит деловые завтраки, бизнес-ланчи, семинары, конференции, круглые столы и выездные встречи для своих членов, было принято решение об увеличении суммы членских и вступительных взносов. По итогам собрания со стороны членов Союза поступил ряд предложений по улучшению эффективности его работы. KS



ДОСКА ПОЧЁТА

В рамках XXIV конференции «Нефть и Газ – KIOGE 2016», которая проводилась 5 октября 2016 года в г. Алматы, Союз нефтесервисных компаний Казахстана наградил отраслевой медалью «Мұнай-газ сервисін дамытудағы үлесі үшін» представителей операторов и нефтесервисных компаний, работающих в Казахстане.



Майк Тилинг,
Генеральный директор
ТОО «PSN KazStroy»

Политика по увеличению доли казахстанского содержания и развитие квалификации казахстанского персонала, проводимая Майком Тилингом в совместном предприятии «PSN KazStroy», привела ее к высоким достижениям в нефтесервисной отрасли. Сегодня компания «PSN KazStroy» насчитывает порядка 1 500 сотрудников и успешно работает на подрядах у таких компаний как «Тенгизшевройл», «Карачаганак Петролиум Оперейтинг», «Норт Каспиан Оперейтинг Компани» и «Маерск Ойл». Его стремление к увеличению доли казахстанского содержания является примером для многих других международных подрядчиков.



Рзабек Артыгалиев,
Генеральный менеджер отдела по связям с правительством и общественностью ТОО «Тенгизшевройл»

Рзабек Артыгалиев является неотъемлемым звеном в переговорах между ТОО «Тенгизшевройл» и Правительством РК. Благодаря его опыту, полученному им во время работы в качестве Акима Жылыойского района, руководству ТШО и государственным органам Казахстана всегда удается найти решение по имеющимся актуальным вопросам. Являясь одним из главных представителей ТШО на официальных встречах, он активно отстаивает позицию развития местного содержания и повышения ее уровня.

В рамках II круглого стола по бурению «KDR-2016», который прошел 16 сентября 2016 года в г. Астана, отраслевой медалью «Мұнай-газ сервисін дамытудағы үлесі үшін» был награжден коллектив компании «ОМАС-Интегрейтед».



ТОО «ОМАС-Интегрейтед» является казахстанским поставщиком полного комплекса услуг по буровым растворам, растворам закачивания и ремонта скважин для нефтегазовой отрасли Каспийского региона и Центральной Азии. Компания была основана в 2003 году и сейчас успешно работает на рынках России (ООО «Омас Интегрейтед») и Туркменистана (ХО «Омас Хазар»). ОМАС-Интегрейтед является собой отличный пример динамичного развития казахстанской компании. KS

ЗАСЕДАНИЕ ПРАВИТЕЛЬСТВА КАЗАХСТАНА ПО ВОПРОСАМ РАЗВИТИЯ ОТЕЧЕСТВЕННОГО НЕФТЕСЕРВИСА

10 октября 2016 года прошло Заседание Правительства Республики Казахстан по вопросам развития отечественной нефтесервисной отрасли.

На данном заседании были подведены промежуточные итоги поручений, данных во время выездного совещания, состоявшегося 8 августа 2016 года в г. Атырау.



По итогам атырауского совещания была создана Рабочая группа по вовлечению отечественного нефтесервиса в крупные нефтегазовые проекты под председательством Каната Бозумбаева, Министра энергетики РК. В состав этой группы вошли представители государственных органов, Полномочного органа «PSA», крупных операторов, НПП, Ассоциации «KAZENERGY» и Союза нефтесервисных компаний Казахстана. Рабочей группой на еженедельной основе проводились заседания по обсуждению мер поддержки и развития отечественных компаний, которые были озвучены Министром энергетики РК в ходе заседания Правительства.

Им были подняты проблемные вопросы и предложены следующие пути их решения:

1. Отсутствие опыта в сложных и капиталоемких видах работ у многих казахстанских компаний, что сказывается на привлечении крупных зарубежных подрядчиков.

Решением данной проблемы является формат СП и консорциумов, созданных между зарубежными и местными компаниями.

Главой ведомства были даны поручения трем крупным операторам – КПО, НКЖК, ТШО установить обязательные требования к потенциальным иностранным подрядчикам о необходимости налаживания партнерства с казахстанскими компаниями.

2. Освобождение от уплаты импортных пошлин и НДС на ввозимое оборудование и материалы некоторых крупных операторов и их иностранных подрядчиков, что ставит казахстанских поставщиков в неравные условия.

Для всестороннего рассмотрения этого вопроса была создана соответствующая экспертная группа с привлечением представителей заинтересованных государственных органов и отечественных товаропроизводителей, результаты которой будут представлены до конца года.

3. Наличие частых нареканий по вопросам закупок в адрес нефтегазовых компаний с иностранным участием.

Речь идет о китайских недропользователях. Помимо наложения штрафов за нарушения и неисполнения контрактных обязательств, Министерство впредь будет учитывать такие нарушения при продлении контрактов на недропользование.

4. Установление завышенных требований недропользователями при проведении закупок к казахстанским компаниям.

К примеру, устанавливаются длительные сроки оплаты, доходящих порой до 350 календарных дней с момента подписания актов оказанных услуг. Тем самым,

отстраняются потенциальные поставщики от участия в тендере. Для решения этого вопроса вносятся соответствующие изменения в Правила приобретения ТРУ, согласно которым будут установлен срок оплаты в течение 60 календарных дней с момента подписания актов оказанных услуг. До конца года будут утверждены и опубликованы новые правила закупок.

5. Поступление жалоб со стороны поставщиков касательно длительных процедур прохождения предквалификации в закупочных процедурах крупных операторов.

По инициативе Министерства энергетики создана единая база данных «Алаш», разработанная казахстанским поставщиком. Данная база позволит со временем заменить базы данных операторов, а на начальном этапе позволит отечественным предприятиям проходить регистрацию трех операторов через принцип «единого окна».

В целях поставки конкурентоспособных казахстанских ТРУ на крупные проекты, отвечающих требованиям операторов, Министерство продолжает работу по внедрению практики «ранних тендеров» и пробных заказов. Это означает, что контракт выигрывает казахстанская компания, которая берет на себя обязательство наладить производство необходимой продукции в стране. После запуска производства компания получает гарантированный рынок сбыта.

Также ведется практика продления сроков контракта иностранному поставщику/производителю товаров при условии выполнения следующих условий: организация нового производства в Казахстане, модернизация существующего производства, внедрение новых технологий, обучение местного персонала

или организация партнерства в формате консорциумов или СП с местными компаниями.

На заседании Правительства особое внимание было уделено Проекту будущего расширения ТОО «Тенгизшевройл», бюджет которого составляет 36.8 млрд. долларов США. В рамках этого проекта будет создано порядка 20 000 рабочих мест на пике строительных работ.

Активы нефтедобывающих регионов попросили оказать содействие в привлечении нефтесервисных компаний на строительные работы на ПБР, у которых значительно снизились объемы.

Тамара Дуйсенова, Министр

Активы нефтедобывающих регионов попросили оказать содействие в привлечении нефтесервисных компаний на строительные работы на ПБР, у которых значительно снизились объемы

здравоохранения и социально-го развития РК сообщила, что с 2015 года более 1 500 работников нефтегазовой отрасли высвобождены и/или находятся в отпусках без сохранения заработной платы. Также она сообщила, что около 3 800 работников находятся в зоне риска высвобождения. Однако, совместно с ТШО прорабатываются вопросы по вовлечению в ПБР высвобождаемых работников.

В своем выступлении Рашид Жаксылыков, Председатель Президиума Союза нефтесервисных

компаний Казахстана отметил, что прогнозируемый уровень местного содержания в 32% в ПБР можно и нужно увеличить. По его словам, каждый дополнительный процент местного содержания дает экономике страны 370 млн. долларов США. В этом направлении Союзом совместно с ТШО прорабатывается вопрос по организации технического семинара по строительным работам в целях установления сотрудничества потенциальных подрядчиков с казахстанским бизнесом. Им было предложено ознакомить иностранных подрядчиков не только с возможностями местного бизнеса, но и довести до них важность политики местного содержания в части справедливой оплаты, обучения, трансфера знаний и технологий. Было заявлено, что в рамках ПБР можно взрастить сильных казахстанских подрядчиков, потенциал которых может быть использован на других крупных проектах.

Бакытжан Сагинтаев, Премьер-министр Республики Казахстан, поддержал данные предложения, подчеркнув важность увеличения доли местного содержания на ПБР. Глава Правительства дал соответствующее поручение руководству ТШО работать над увеличением доли местного содержания на проекте.

Кроме того, Премьер-министр поручил Главе Ассоциации финансистов Казахстана рассмотреть возможности финансирования производственных и сервисных проектов, которые обеспечены долгосрочными заказами крупных операторов.

По итогам заседания **Б. Сагинтаев поручил продолжить работу Рабочей группы и представить результаты договоренностей с крупными недропользователями по вопросам развития местного содержания в декабре 2016 года.** **KS**



VI GROUP И SEMARCO ОТКРЫЛИ ШКОЛУ СВАРЩИКОВ В Г. АТЫРАУ



21 октября 2016 года в г. Атырау состоялась торжественная церемония открытия школы сварщиков. Старт новой школе был дан с запуском первой искры в сварочной мастерской.

Школа сварщиков открыта по инициативе Консорциума «SABIG», в состав которого входят компании «VI Group» и «SemArco». Идея создания школы получила поддержку Холдинга «Kәсіпқор» и Высшего колледжа «APEC PetroTechnic», на базе которого заведение начало функционировать.

На церемонии открытия собрались представители местных

акиматов, партии «Нұр Отан», итальянского института сварки, компаний «Тенгизшевройл», «FLUOR», «Fircroft», «KCOI» и Ассоциации «KAZENERGY», чтобы поздравить инициаторов открытия школы.

Как отметил Ермек Кузенбаев, Директор «APEC PetroTechnic», данный проект призван стать важным вкладом в социально-экономическое развитие ре-

гиона. Он отметил стремление компаний решать проблему подготовки кадров, что, в свою очередь, привлекает дополнительное внимание со стороны бизнеса и государственных структур.

Реализация данного проекта началась в сентябре 2016 года с Меморандума, подписанного между консорциумом «SABIG» и Акиматом Атырауской области.

Основной целью открытия школы сварщиков является содействие молодому поколению в приобретении первой рабочей специальности в области сварочного дела, в соответствии с международными стандартами. Кроме того, инициаторы открытия школы преследуют цели развивать человеческий потенциал региона. Это позволит привлечь и реализовать крупные международные проекты, а также повышать долю казахстанского содержания в проектах нефтегазовой отрасли.

«Этот проект для нас не просто благотворительность и возможность проявить свою социальную ответственность. Мы делаем это в рамках нашей программы по созданию общих ценностей. Новая парадигма предполагает качественную трансформацию условий через улучшение благосостояния общества, в которых находится корпорация. Развивая мир вокруг себя, развиваться самим. Мы стремимся улучшить систему, повысить эффективность всей строительной отрасли, а значит, повысить эффективность нас самих, как неотъемлемой части этой среды», – подчеркнул Метин Палик, Председатель правления «VI Group Engineering».

В течение четырех месяцев 30 студентов, отобранные Акиматом г. Атырау из социально-уязвимых слоев населения, про-



дут обучение по сварочному делу, а также будут обеспечены проживанием и питанием полностью за счет социальной поддержки консорциумом «SABIG».

Образовательная программа включает в себя 30 теоретических и 400 практических часов. Таким образом, характер обучения привитие студентам практических навыков работы. Для этого «SABIG» оснащает мастерские современным оборудованием, которое используются зарубежными и отечественными компаниями в Казахстане. В мастерских будут воссозданы

реальные производственные процессы, происходящие в отрасли. Помимо этого, в учебный курс будут включены занятия с экспертами компании «VI Group», которые поделятся своим международным практическим опытом в области безопасности и охраны труда, контроля качества, внедрения leap-технологий и leap-здоровья.

Студенты в ходе обучения по данной программе приобретут качественные профессиональные навыки и знания, которые станут их уникальным конкурентным преимуществом в будущем. **KS**

ТАМОЖНЯ ДАЕТ ДОБРО?

25 октября 2016 года в г. Астана компания «PwC Казахстан» провела очередной пресс-завтрак, во время которого обсуждался Проект Таможенного кодекса ЕАЭС



Согласно экспертному мнению Николая Ефимчук, старшего менеджера таможенной практики PwC, принятие проекта нового Таможенного кодекса ЕАЭС повлечет за собой существенные изменения для бизнес-сообщества Евразийского экономического Союза, в целом, и для Казахстана, в частности.

Новый кодифицированный международный договор объединит в себе более 20 международных соглашений, ранее заключенных в рамках Евразийского Союза. К этим документам относятся соглашения по вопросам свободных складов и таможенной процедуре свободного склада, ввоза товаров физическими лицами для личного пользования, по вопросам свободных (специальных, особых) экономических зон и др.

Важным моментом для бизнеса является установление приоритета электронного таможенного декларирования товаров над бумажным. С момента принятия Кодекса подача таможенной декларации должна будет осуществляться в электронной форме. Только в исключительных случаях таможенная декларация может быть подана на бумажном носителе. К примеру, такая возможность предоставляется при заявлении таможенной

процедуры таможенного транзита, декларирования товаров для личного пользования физическими лицами и т.д.

Кроме того, Проект Кодекса позволит совершать другие таможенные операции в электронном виде, используя единожды представленную электронную информацию о товарах до его ввоза на территорию страны, так называемое предварительное электронное информирование таможенного органа.

Таможенным органом, с принятием нового Кодекса, будет реализован проект по переносу акцента таможенного контроля с этапа таможенного оформления при ввозе товаров на этап после выпуска товаров. Это позволит сократить время на совершение таможенных операций, но, с другой стороны, потребует от предпринимателей усиления собственного контроля за своими таможенными операциями внутри компании.

Будущий Кодекс вводит достаточно прогрессивную для предпринимателей норму о предоставлении отсрочки или рассрочки уплаты ввозных таможенных пошлин и налогов при таможенном оформлении товаров. Отсрочка или рассрочка по уплате таможенных пошлин и налогов при декларировании товаров может быть

представлена лицу до одного месяца при условии уплаты процентов, а также сроком до шести месяцев без уплаты процентов отдельным категориям лиц.

Для многих компаний, задействованных в сфере недропользования, Кодексом решается проблема постоянного контроля со стороны таможенных органов за товарами, ввезенными по отдельным контрактам на недропользование в период до 2010 года, в отношении которых до настоящего времени не прекращается обязанность по уплате таможенных пошлин и налогов в силу коллизий в законодательстве, приводящая к необоснованным дополнительным расходам по хранению таких товаров. Принимаемая норма позволит прекратить таможенный контроль и обязанность по уплате таможенных пошлин и налогов по импорту указанных товаров, ввезенных с 2 июля 2015 года.

Новшеством для физических лиц станет введение нормы, позволяющей приобретать товары в магазинах беспошлинной торговли (duty free), как выезжая из страны, так и прибывая обратно. Причем, данная возможность появится и при посещении стран, входящих в Евразийский экономический Союз.



Наряду с позитивными тенденциями, имеются и проблемные вопросы, которые до настоящего времени не решены в Проекте документа. Существенное изменение понятия «Декларант», в отличие от нормы в действующем Таможенном кодексе Таможенного Союза, может значительно изменить положение дел для определенных бизнес-моделей, применяемых в ЕАЭС. Например, это связано с вовлечением в модели поставок более двух сторон и более двух резидентов стран-членов ЕАЭС. Новое понятие «Декларанта», то есть лица, правомочного подавать таможенную декларацию, существенно сужает возможности определенных лиц выступать декларантом таможенной процедуры. Более того, принципиальным вопросом остается сохранение в новом Кодексе принципа резидентства, означающего возможность

Таможенным органом, с принятием нового Кодекса, будет реализован проект по переносу акцента таможенного контроля с этапа таможенного оформления при ввозе товаров на этап после выпуска товаров

декларирования лицом товаров только на территории той страны, где данное лицо зарегистрировано.

Существуют также и другие аспекты, которые могут привести к увеличению финансовых затрат бизнеса, связанные с введением новых для Казахстана инструментов по уплате процентов за различные виды отсрочек таможенных платежей, предварительной классификации товаров и др.

Принятие нового документа ожидается в декабре текущего

года главами государств-членов ЕАЭС. Предполагается, что документ вступит в силу 1 июля 2017 года, хотя более точное время вступления в силу Проекта будет известно на момент его подписания.

В настоящее время Проект подлежит обсуждению экспертной группой и будет выноситься на одобрение и направление в государства-члены ЕАЭС для проведения внутригосударственных процедур для его последующего подписания. **KS**

«ОДНИ ИЗ ПЕРВЫХ»



Казахстан и Турция – это страны, имеющие общие интересы по важным глобальным и региональным вопросам, согласованную позицию в рамках международных организаций, а также являющиеся стратегическими партнерами со стабильно развивающимися торгово-экономическими взаимоотношениями. Турция была первой страной, признавшей независимость нашей страны. О развитии казахстанско-турецких отношений и об их текущем статусе рассказывает Советник-посланник Республики Казахстан в Республике Турция, Алимхан ЕСЕНГЕЛЬДИЕВ.

Алимхан Онгарович, как Вы оцениваете текущий статус и перспективы вовлеченности турецких компаний в нефтегазовые проекты Казахстана?

➤ Турция является первым государством, признавшим независимость Казахстана. Это произошло буквально через два часа после объявления Казахстаном своей независимости. С тех пор, эти отношения только процветают, казахстанско-турецкое сотрудничество характеризуется позитивной динамикой развития с первых дней установления дипломатических отношений. Как сказал Президент Республики Казахстан, Н.А. Назарбаев, в ходе своей встречи с Премьер-министром Турции: «Значение Турции для Казахстана очень велико, и от политики сотрудничества мы никогда не откажемся». Товарооборот между нашими странами за 2015 год составил более 1,8 млрд. долларов США, из которых 1,1 млрд. США составил импорт товаров из Казахстана в Турцию*.

Среди подрядчиков нефтегазовой отрасли есть такие именитые компании как «ENKA», «GAMA», «TEKFEN», «Renaissance Heavy Industries» и «Turkuaz». По состоянию на январь 2016 года в Казахстане работает порядка 1 600 компаний с турецким участием.

Нефтегазовый рынок Казахстана является одним из приоритетных направлений деятельности не только для турецких компаний. Интерес к Казахстану развивается в геометрической прогрессии в свете реализации таких крупных проектов как Проект будущего расширения месторождения ТШО, а также грядущего Проекта расширения месторождения «Карачаганак».

На данный момент в Казахстане работают два турецких университета: Международный казахско-турецкий университет им. Ходжа Ахмета Яссауи в г. Туркестан и Университет им. Сулеймана Демиреля в г. Алматы. Какие меры предпринимаются посольством для увеличения уровня сотрудничества в сфере профессионального и технического обучения?

➤ В Турции на сегодняшний день насчитывается более 1 400 представителей казахстанской молодежи, в 2015-2016 учебном году в турецкие учебные заведения было зачислено 128 студентов из Казахстана.

В прошлом году посольством Республики Казахстан в г. Анкара был организован слет казахстанских студентов, обучающихся в Турции. В ходе него мы встретились со студентами, поде-

* По данным TradeMap.

лились информацией о двусторонних отношениях между двумя странами и социально-экономической ситуации в Казахстане в условиях мирового кризиса. Мы призвали студентов получить в Турции максимальный опыт и знания для внесения вклада в развитие своей страны. Знания и опыт, полученные нашими студентами в Турции, являются большим богатством для Казахстана, особенно в условиях сложных экономических условий, складывающихся как в стране, так и на мировом уровне. Каждый из этих студентов является посланником своего государства за рубежом, знаменуя собой будущее нашей страны.

Стоит также отметить положительную практику создания совместных предприятий и консорциумов между турецкими и казахстанскими компаниями. Благодаря такому сотрудничеству специалисты и инженеры обмениваются опытом, применяя полученные навыки на практике. Насколько нам известно, на нефтегазовом рынке Казахстана существует целый ряд совместных предприятий и консорциумов с турецким участием. Посольство Республики Казахстан всячески содействует сотрудничеству в таком формате.

Согласно данным по состоянию на январь 2016 года, Турция находится на втором месте по количеству компаний, работающих в Казахстане. Как обстоят дела с казахстанскими компаниями, работающими в Турции? Есть ли возможности для нефтесервисных компаний Казахстана работать в Турции?

➤ На данный момент в Турецкой Республике насчитывается порядка 500 компаний с казахстанским участием. Сферы деятельности данных компаний весьма разнообразны, начиная от текстильной промышленности, ИКТ и аграрного сектора, заканчивая горно-металлургическим комплексом.

Вести бизнес в Турции не так тяжело, как это может показаться на первый взгляд. Располагая достаточными навыками в своей отрасли, можно вступить на здоровый конкурентный рынок. Турция находится на 63-м месте в рейтинге стран «Doing business». Закон Турецкой Республики «О прямых иностранных инвестициях» предусматривает принцип равного налогового режима, позволяющий международным инвесторам иметь те же права и обязательства, что и местные инвесторы.

Условия для создания компаний и передачи акций являются теми же, что и для местных инвесторов. Международные инвесторы могут создавать любые формы компаний, предусмотренные Коммерческим кодексом Турции, который обеспечивает корпоративное управление.

Такое управление отвечает международным стандартам, способствует притоку прямых инвестиций и открытой эмиссии ценных бумаг, создает прозрачность в управленческих операциях и приводит бизнес-среду Турции в соответствие с законодательством ЕС, тем самым, способствуя процессу вступления страны в ЕС.

Как Вы оцениваете казахстанско-турецкие отношения в промышленном секторе? Какие перспективы развития Вы видите?

➤ Ежегодно проводятся плодотворные переговоры между бизнес-сообществами двух государств. В 2015 году представители деловых кругов наших стран пришли к договоренности по совместной реализации инвестиционных проектов на территории Республики Казахстан на общую сумму до 1 млрд. долларов США. В 2016 году были достигнуты другие инвестиционные договоренности, оцениваемые в 500 млн. долларов США.

У нас имеется отдельная большая программа по созданию совместных казахстанско-турецких индустриальных зон. У нас имеются достигнутые договоренности по созданию совместных инвестиционных фондов по развитию сельскохозяйственной сферы. Эти фонды также могут участвовать в инфраструктурных проектах с учетом программы «Нұрлы жол». В ходе своего визита в Турцию в апреле текущего года Глава государства отметил, что ведущие турецкие компании и холдинги могут принять активное участие в реализации программ индустриально-инновационного развития и «Нұрлы жол», на которые со стороны государства выделяются значительные средства. Конечно же, главным является то, что мы договорились о том, что в следующем году мы проведем Третий казахстанско-турецкий стратегический совет на уровне глав государств.

Какими будут Ваши пожелания читателям журнала «KAZSERVICE» и членам Союза нефтесервисных компаний Казахстана в преддверии 25-летия независимости Республики Казахстан?

➤ Желаю успехов, как журналу «KAZSERVICE», так и его читателям, во всех начинаниях. Уверен, что процесс обмена мнениями и информацией между Вашим изданием и читателями внесет определенный вклад в развитие сознания и эрудиции в казахстанском обществе, а также в развитие нашего молодого и перспективного государства. Четверть века современной истории Казахстана имеет свой опыт и багаж накопленных знаний. Пусть он и впредь укрепляется во благо будущих поколений и нашей общей идеи «Мәңгілік ел». **KS**

BEING ONE OF THE FIRST

Turkey and Kazakhstan are countries with common interests in important global and regional issues, agreed position within international organizations. These countries established the strategic partnership within steadily developing trade and economic relations. Turkey was the first country recognized the independence of our country. Alimkhan YESSENGELDIYEV, the Minister-Counsellor of Kazakhstan to Turkey, talks about development of the Kazakh-Turkish relations and its status.



Mr. Yessengeldiyev, how do you find the status and the perspectives of the participation of the Turkish companies in the different oil & gas projects of Kazakhstan?

☒ Turkey is the first country recognized the independence of Kazakhstan. It happened within two hours after Kazakhstan declared its independence. Since then these relations have just been prospering. Since the first days of establishment of the diplomatic relations the Kazakh-Turkish cooperation has been developing in a dynamic way. As the President of Kazakhstan, N. Nazarbayev stated at the meeting with Prime-Minister of Turkey, "Turkey is very important for Kazakhstan, and we will never stop our co-operation policy." In 2015, the trade turnover between our countries made more than \$1.8 bn, where \$1.1 bn was given to imports from Kazakhstan to Turkey*.

* Source: TradeMap

Among the oil and gas contracting companies there are such famous companies as ENKA, GAMA, TEKFEN, Renaissance Heavy Industries and Turkuaz. As of January 2016, more than 1,600 Turkish companies work on the market of Kazakhstan.

The oil and gas market of Kazakhstan is one of the priorities not only for Turkish companies. In the light of implementation of such major projects as Future Growth Project of Tengiz field and upcoming Karachaganak Expansion Project the interest to Kazakhstan is growing exponentially.

How do you assess the Kazakh-Turkish relations in the industrial sector? What are the prospects for further development?

☒ The fruitful and practical negotiations between the business communities of two states are initiated every year. In 2015, the business communities agreed on execution of mutual investment projects

for the total amount up to \$1 bn in the Republic of Kazakhstan. Other investment agreements estimated at \$500 mln were reached in 2016.

We have a major program aimed at creating joint Kazakh-Turkish industrial zones. We have agreed to establish a joint investment fund to launch agriculture and infrastructure projects, taking into account the "Nurly Zhol" program. During his visit to Turkey in April 2016, the President of Kazakhstan, Nursultan Nazarbayev, noted that the leading Turkish companies and holdings could take an active part in the realization of industrial and innovative development programs, as well as "Nurly Zhol" program. The Government will provide the significant funds for the realization of this Program. The important thing is that we have agreed to hold the Third Kazakh-Turkish Strategic Council at the highest level next year.

For this moment two Turkish universities work in Kazakhstan, the International Kazakh – Turkish University named after Hoja Ahmed Yassau based in Turkistan and the University named after Süleyman Demirel based in Almaty. Furthermore, 24 Kazakh – Turkish lyceums work almost in all regions of the country. What efforts have been done to increase the level of cooperation in professional and technical education?

☒ Currently, Turkey has more than 1,400 representatives of youth from Kazakhstan. During the 2015-2016 academic year 128 Kazakh students were enrolled in the Turkish educational institutions.

Last year the Embassy of the Republic of Kazakhstan in Ankara organized the meeting of the Kazakhstan students that study in Turkey. During this event, we met with the students, shared information about the bilateral relations between two countries and the socio-economic situation in Kazakhstan in the global crisis. We encouraged the students to gain maximum experience and knowledge in Turkey in order to contribute to the development of their country. The experience and knowledge acquired in Turkey is the Kazakhstan's great treasure to be kept especially during the difficult economic conditions prevailing both in the country and at the world level. Each of these students is a representative of Kazakhstan abroad and the future of our country.

The successful establishment of joint ventures and consortiums between Turkish and Kazakh companies is very important. Through such cooperation, specialists and engineers share their experiences and put the acquired skills into practice. As we know, the number of joint ventures and consortiums with Turkish participation work in the

oil and gas market of Kazakhstan. The Embassy of the Republic of Kazakhstan strongly promotes the cooperation in this format.

Turkish companies are ranked number 2 among the foreign companies that work in Kazakhstan. As of January 2016, about 1,600 Turkish companies work in Kazakhstan. Could you please tell us how many Kazakh companies work in Turkey? Is there any possibility for Kazakh oil service companies to work in Turkey?

☒ For this moment, approximately 500 companies with the Kazakh participation work in the Republic of Turkey. The fields of activities of these companies are represented by the textile, information and communication technology and agricultural, mining and metallurgical sectors.

Running business in Turkey is not as difficult as it may seem at the first glance. Sufficient skills in the industry will allow entering the healthy competitive market. Turkey ranks number 63 in the DoingBusiness Rating. The Law "About the foreign direct investments" in Turkey provides for the principle of equal tax treatment that allows international investors to have the same rights and obligations as the local investors.

The environment for creating new companies and transfer of shares is the same as for the local investors. The international investors may establish all types of companies specified in the Turkish commercial Code that regulates corporate governance to comply with the international standards, promotes direct investments and public offerings, ensures transparency in management operations and brings the Turkish business environment in line with the EU legislation, and supports progress towards EU accession as well.

What do you wish the readers of KAZSERVICE Magazine and the members of KAZSERVICE Association at the 25th anniversary of the independence of the Republic of Kazakhstan?

☒ I wish both the readers and members of your esteemed Association the success in their endeavors. I am sure that the exchange of views and visions of the magazine with its readers will contribute to the development of consciousness and erudition in the Kazakhstani society, as well as in the development of our young but very promising state. The quarter-century modern history of Kazakhstan has its own experience and significant knowledge. Let it continue to strengthen for the benefit of future generations and our common idea of "Mangilik El" (Eternal nation). KS

ПЕРВЫЕ ДИПЛОМАТИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ



Турция побила дипломатический рекорд, став самой первой страной, которая признала независимость Казахстана.

Это был положительный исторический момент для Казахстана, для страны, только что объявившей о своем суверенитете. 16 декабря 1991 года это не только день независимости Казахстана, но и день когда начались дипломатические отношения между Казахстаном и Турцией.

Г-н Невзат УЯНЫК, Чрезвычайный и Полномочный Посол Турецкой Республики в Республике Казахстан, будучи особым гостем этого номера журнала «KAZSERVICE», расскажет нам подробнее об этих фактах.

Г-н Посол, Турецкая Республика является самой первой страной, признавшей независимость Республики Казахстан. Как Вы оцениваете текущий статус и перспективы развития казахско-турецких отношений?

Мы с гордостью вспоминаем тот факт, что Турция была первой страной, признавшей независимость Казахстана 16 декабря 1991 года, сразу же после её провозглашения. В последующий период Турция быстро установила дипломатические отношения с Казахстаном. С тех пор наши двусторонние отношения процветают во всех областях. На основе взаимной политической воли на высоком уровне, наши братские страны создали прочную правовую и организационную основу, которая позволяет тесно сотрудничать и взаимодействовать в экономической, социальной, культурной и других сферах.

Я рад подчеркнуть, что сегодня между Казахстаном и Турцией установлены прекрасные двусторонние отношения. Свидетельством этому является частый обмен визитами на самом высоком уровне, на которых наши страны ведут открытый и радушный диалог по вопросам, затрагивающим как частный, так и общий интерес. Наглядным примером этого является прошедший недавно официальный визит Президента Назарбаева в Анкару, состоявшийся 5 августа 2016 года, для того чтобы продемонстрировать свою безоговорочную поддержку демократически избранного Президента и Правительства Турции. Президент Нурсултан Назарбаев был фактически первым главой государства, совершившим официальный визит в Турцию после попытки государственного переворота, организованной террористической организацией.

Турецкий народ и Правительство никогда не забудут этот очень важный жест президента Назарбаева в тот особенный момент.

Мы расцениваем Казахстан, как одного из ведущих партнеров в Евразии. Турецко-казахстанское сотрудничество приобрело стратегический характер с созданием Объединенного совета стратегического сотрудничества в 2011 году, со-председательство которого ведется двумя главами государств.

Я также хотел бы упомянуть о турецко-казахской межправительственной экономической комиссии, в качестве еще одного эффективного механизма, позволяющего на регулярной основе проводить встречи с участием соответствующих должностных лиц и учреждений для рассмотрения и дальнейшего укрепления двустороннего торгово-экономического сотрудничества на основе совместных усилий.

Турецко-казахстанское сотрудничество приобрело стратегический характер с созданием Объединенного совета стратегического сотрудничества в 2011 году, со-председательство которого ведется двумя главами государств

Благодаря такому активному и позитивному подходу обеих сторон в течение последних 25 лет, Турция и Казахстан сумели расширить и укрепить свои политические, экономические и социально-культурные отношения.

Тем не менее, принимая во внимание огромный потенциал двух наших братских стран, мы уверены, что будущее сулит еще более яркие перспективы для дальнейшего углубления наших связей во всех этих областях. К примеру, несмотря на неустанный рост отношений в области торговли и инвестиций за последние два десятилетия, мы все еще должны консолидировать наши усилия для того, чтобы активизировать весь потенциал наших стран по этому вопросу. Президент Эрдоган и Президент Назарбаев поставили перед собой цель – увеличить годовой объем двусторонней торговли до 10 млрд. долларов США в ближайшем будущем. Несмотря на неблагоприятные воздействия замедления темпов роста мировой экономики и низких цен на сырьевые товары, мы с нетерпением ожидаем укрепления наших экономических и торговых связей посредством мер, направленных на стимулирование инвестиций, создание совместных предприятий, содействия перемещению людей, а также расширение транспорта и логистики.

Наши двусторонние отношения основаны на глубоко укоренившихся исторических и культурных связях. Турецкий и казахский народы разделяют и берегут прочные узы дружбы и братства. Основываясь на такой прочной основе общего понимания и общих ценностей, Турция и Казахстан также взяли на себя ведущую роль в расширении сотрудничества в многосторонних и международных платформах и организациях. Наши страны оказали огромные усилия для углубления сотрудничества в тюркском мире в качестве членов-основателей Совета сотрудничества тюркоязычных государств

ТУРЦИЯ

(TURKKON), Парламентской ассамблеи тюркоязычных стран (TURKPA), Тюркской организации культурного сотрудничества (TURKSOY) и Международной Тюркской академии.

По случаю 25-ой годовщины независимости Казахстана, в первую очередь, позвольте мне выразить мои сердечные поздравления братскому казахскому народу. Я уверен, что будущее имеет яркую перспективу для Казахстана. Как прописано Президентом Нурсултаном Назарбаевым в его стратегической дорожной карте «Нурлы Жол», Казахстан поставил перед собой цель стать одной из 30-ти наиболее развитых стран к 2050 году. Турция желает и готова объединить усилия с Казахстаном в достижении данной цели, которая, несомненно, будет способствовать повышению благосостояния, а также укреплению стабильности и безопасности, как в нашем регионе, так и во всем мире.

Союз принимал участие в создании нескольких консорциумов между местными компаниями и крупными турецкими подрядчиками, такими как «GAMA», «TEKFEN» и «Renaissance Heavy Industries». Коков уровень заинтересованности турецких компаний в создании СП и консорциумов с местными компаниями?

➤ Начав свою международную деятельность в начале 1970-х годов, турецкие подрядчики выполнили почти 9 000 проектов в 110 странах мира, с общим оборотом около 330 млрд. долларов США.

Казахстан, как одна из наиболее быстро растущих стран региона, предлагает большие возможности для создания совместных предприятий и проектов турецким подрядным компаниям. До настоящего времени в Казахстане было реализовано 475 проектов, суммарно составляющих порядка 21 млрд. долларов США, что составляет 6,5% от общего количества проектов, реализованных турецкими подрядными компаниями по всему миру.

Продолжающиеся усилия Казахстана по модернизации транспорта, логистики и инфраструктуры в стране, а также внедрение мега проектов, как «Астана EXPO-2017» предоставляют новые и перспективные места для проведения совместных работ и предприятий для турецких строительных и подрядных услуг.

Мы также нацелены на дальнейшее развитие двустороннего сотрудничества между нашими предприятиями и инвесторами в таких важнейших секторах и областях, как туризм, услуги, СП в МСБ, горнодобывающей и металлургической промышленности, транспорта, энергетики, финансирование и банковском деле, производство и т.д.



Начав свою международную деятельность в начале 1970-х годов, турецкие подрядчики выполнили почти 9 000 проектов в 110 странах мира, с общим оборотом около 330 млрд. долларов США

Я думаю, что турецкие предприятия и компании всегда готовы рассмотреть новые инвестиционные возможности путем создания СП и консорциумов с местными партнерами и компаниями в Казахстане для реализации взаимовыгодных проектов.

Насколько нам известно, относительно недавно было подписано межправительственное соглашение о «турецком потоке». Расскажите, пожалуйста, подробнее о данном проекте?

➤ 10 октября 2016 года Турция и Россия подписали межправительственное соглашение о строительстве трубопровода турецкого газового потока для транспортировки российского природного газа по дну Черного моря в Турцию и другие европейские страны.

Турецкий поток является важным проектом и представляет собой еще один шаг для диверсификации наших поставок энергоносителей в целях удовлетворения ежегодно растущего внутреннего спроса. Кроме того, данный проект соответствует нашей энергетической стратегии, согласно которой Турция планирует стать энергетическим хабом для транспортировки и поставок энергоресурсов.

Какая работа ведется Посольством Турецкой Республики по подготовке к предстоящей международной выставке «EXPO-2017», которая пройдет в г. Астана в следующем году?

➤ Посольство Турции в г. Астана работает в тесном контакте с соответствующими органами, такими как Министерство экономики, Министерство иностранных дел, а также организациями деловых кругов в отношении участия Турции в выставке «EXPO-2017», которая будет проходить в г. Астана. В ходе визита президента Назарбаева в Турцию, 5 августа 2016 года, было подписано соглашение о нашем участии, а также назначен Турецкий комиссар по выставке.

31 октября 2016 года, после подписания предварительного меморандума, Национальная компания «Астана EXPO-2017» передала первые павильоны пяти странам-участникам международной выставки: Турции, Китаю, Германии, Франции и Венгрии. Турция, с её павильоном с общей площадью 960 м², будет иметь один из самых больших павильонов на выставке.

Я рад видеть, что некоторые крупные турецкие компании работают в тесном сотрудничестве со своими казахстанскими партнерами в строительстве инфраструктуры и основных сооружений «Астана EXPO-2017».

Турецкая Республика была первой страной, которая подписала контракт на недропользование с Казахстаном, но никаких дальнейших действий не последовало. В чем причина такого решения?

➤ Сразу после обретения Казахстаном независимости, турецкие предприятия и компании инвестировали в различные проекты более 2 млрд. долларов США, что делает нас одним из крупнейших инвесторов в стране за последние 25 лет. Тем не менее, нам по-прежнему нужно усиленно работать над расширением нашего сотрудничества в энергетическом секторе.

Казахстан является одним из основных поставщиков энергии в мире. Огромные запасы Казахстана в энергетических ресурсах также имеют большое значение для Турции, как для страны – импортера энергоресурсов. Кроме того, геополитическое положение Турции и развитая энергетическая транспортная сеть должны сыграть решающую роль для Казахстана при экспорте своих энергетических ресурсов не только в Турцию, но и через Турцию на другие рынки мира.

В прошлом, компания «Turkish Petroleum» (TP) начала свою деятельность в Казахстане через компанию «KazakTurkMunay», которая была

основана в 1993 году с 49%-ной долей акций компании «Turkish Petroleum» и 51% долей казахстанских компаний. Но в 2014 году было подписано Соглашение о передаче акций компании «Turkish Petroleum» казахстанской стороне за 204,5 млн. долларов США.

Какие казахские товары, работы и услуги могут быть интересны для турецкого рынка? Что бы Вы посоветовали казахским компаниям, которые хотят выйти на турецкий рынок?

➤ И Турция, и Казахстан работают над улучшением инвестиционного климата и созданием благоприятных условий для ведения бизнеса. В этой связи, Турция также готова поделиться своим накопленным опытом.

Для казахстанских предприятий и продукции Турция предлагает высокоразвитый рынок, состоящий из 80 млн. человек. Моя страна также является вратами для Казахстана, чтобы экспортировать свои товары и услуги в Европу, Северную Африку и на Ближний Восток.

Турецкий частный сектор разработал прочные партнерские связи и накопил значительный опыт работы с казахстанскими партнерами на протяжении многих лет. Это должно облегчить наши усилия по увеличению числа совместных предприятий и консорциумов для расширения бизнеса в новых областях инвестиций. Я считаю, что у них есть огромный потенциал для реализации совместных проектов не только в Турции и Казахстане, но и в трех странах.

Что бы Вы пожелали читателям журнала «KAZSERVICE» и членам Союза нефтесервисных компаний Казахстана в честь 25-летия независимости Республики Казахстан.

➤ В этом году Республика Казахстан отмечает 25-летие независимости, тогда как в прошлом году было отмечено 550-летие Казахского ханства. Наша общая история и культура связывают нас воедино. Казахстан является одной из самых красивых, исторически и культурно богатых стран в мире. Как посол Турции, оглядываясь на 25 лет сотрудничества, я горжусь прочными отношениями, которые мы построили между нашими странами. Один этот факт убеждает нас в необходимости дальнейшего расширения и укрепления наших связей в будущем для взаимной выгоды наших братских стран. В заключение, я хотел бы выразить мои наилучшие пожелания казахскому народу, пожелать счастья и процветания. Я хотел бы также пожелать журналу «KAZSERVICE» и членам Союза дальнейших успехов и благополучия. **KS**



THE FIRST DIPLOMATIC RELATIONS

Turkey broke the diplomatic record being the very first country that recognized the independence of Kazakhstan. It was the positive historic moment for Kazakhstan, for the country just announced its sovereignty. December 16, 1991 is not only the day of the independence of Kazakhstan, but also the day when the Kazakh-Turkish relations started. Mr Nevzat UYANIK, the Ambassador Extraordinary and Plenipotentiary of the Republic of Turkey in the Republic of Kazakhstan, being the special guest of KAZSERVICE Magazine, tells more about these facts.

Mr. Uyanik, the Republic of Turkey was the first country recognized the independence of the Republic of Kazakhstan. How do you find the status and the perspectives of Kazakh-Turkish cooperation? What do you wish the people of Kazakhstan on 25th anniversary of Independence?

☒ We always take pride in remembering the fact that Turkey was the first country to recognize the independence of Kazakhstan on December 16, 1991, immediately after its proclamation. Turkey rapidly established diplomatic relations with Kazakhstan thereafter. Since then our bilateral relations have been flourishing in every field. Based upon mutual po-

litical will at the highest level, our two brotherly countries have built a strong legal and institutional basis for close cooperation and interaction in economic, social, cultural, and other spheres.

Today, I am pleased to underline that Turkey and Kazakhstan enjoy excellent bilateral relations, and as may be witnessed by frequent exchange of visits at the highest levels, our two countries have an open and cordial dialogue on issues of mutual concern and interest. One of the most recent examples of this was the official visit to Ankara by President Nazarbayev on August 5, 2016. In order to demonstrate his unstinting support to Turkey's democratically elected President

and Government, President Nursultan Nazarbayev was actually the first head of state to pay an official visit to Turkey following the heinous coup d'état attempt staged by the terrorist organization.

Turkish people and the Government will never forget this very significant gesture of President Nazarbayev in their hour of need.

We consider Kazakhstan one of our leading partners in Eurasia. With the establishment of Joint Strategic Cooperation Council in 2011, co-chaired by two heads of state, Turkish-Kazakh cooperation has assumed a strategic character.

I should also mention the Turkish-Kazakh Intergovernmental Economic Commission as another effective mechanism regularly bringing together the relevant officials and agencies to review, and to further strengthen, our bilateral economic and commercial cooperation through joint efforts.

Thanks to such proactive and positive approach undertaken by both sides over the past 25 years, Turkey and Kazakhstan have managed to expand and enhance their political, economic and socio-cultural relations.

Yet, when taking into account the immense potential of our two fraternal countries, we are confident that the future holds even brighter prospects for further deepening our ties in all these areas. For instance, although relations in trade and investment have grown over the past two decades, we still need to consolidate our efforts in order to activate the full potential of our countries to this effect. President Erdoğan and President Nazarbayev have set a target of increasing annual bilateral trade volume up to \$10 bn in the near future. Despite the adverse impact of slowdown in global economy and low commodity prices, we look forward to enhancing our economic and trade ties through measures aimed at stimulating investment, joint ventures, facilitating movement of people, and expanding transport and logistics.

Our bilateral relations are based on deep-rooted historical and cultural ties. Turkish and Kazakh people share and cherish strong bonds of friendship and brotherhood. Relying upon such a solid foundation of common understanding and shared values, Turkey and Kazakhstan have also taken the lead in enhancing cooperation in multilateral and international platforms and organizations as well. As the founding members of the Cooperation Council of Turkic-Speaking States (TURKKON), The Parliamentary Assembly of Turkic-Speaking Countries (TURKPA), Turkic Cultural Cooperation Organization (TURKSOY), and International Turkic Academy, our two countries have also exerted immense efforts to deepen cooperation in the Turkic World.

On the occasion of the 25th anniversary of the independence of Kazakhstan, first and foremost, let me express my cordial congratulations to the brotherly Kazakh people. I am confident that the future holds a bright perspective for Kazakhstan. As envisioned by President Nursultan Nazarbayev through his strategic roadmap, namely "Nurly Zhol," Kazakhstan has already set the goal of achieving the target of becoming one of the world's Top-30 developed nations by 2050. Turkey is willing and ready to join hands with Kazakhstan in attaining such goals which will surely contribute to efforts at increasing prosperity and consolidating stability and security in our region and the world.

The intergovernmental agreement on "Turkish Stream" was signed recently. Could you please tell us more about this project?

☒ Turkey and Russia signed an inter-governmental agreement on October 10, 2016 for the construction of the Turkish Stream gas pipeline for transporting Russian natural gas under the Black Sea to Turkey and other European countries.

Turkish Stream is an important project and constitutes another step for diversifying our energy supplies in order to meet the increasing domestic demand each year. It is also in line with our energy strategy to make Turkey a hub country for energy transportation and supply.

What kinds of work are carried out by the Embassy of the Republic of Turkey to prepare for the upcoming international "EXPO-2017" Exhibition, which will be held in Astana next year?

Turkish Embassy in Astana closely works together and contributes to coordination amongst our relevant authorities, such as the Ministry of Economy, the Ministry of Foreign Affairs, and business sector organizations with regard to Turkish participation in EXPO Astana-2017 Organization. Turkish Commissioner for the Exhibition has already been assigned and our Participation Agreement was signed during the visit of President Nazarbayev to Turkey on August 5, 2016.

On October 31, 2016, following the signing of preliminary memoranda, the Astana EXPO-2017 National Company transferred the first pavilions to five participating countries of the international exhibition: Turkey, China, Germany, France and Hungary. Turkey, with its 960 m² pavilion, will be having one of the biggest pavilions in the EXPO.

I am delighted to see that some large Turkish companies have been working in close cooperation with their Kazakh partners in the construction of EXPO Astana 2017 infrastructure, and also its major buildings and venues.

TURKEY

KAZSERVICE Association was involved in the establishment of several consortiums between local companies and large Turkish contractors, such as GAMA, TEKFEN, and Renaissance Heavy Industries. How do you find the level of interest of Turkish companies in establishing JV and consortiums with local companies? Are there any companies that look for the potential partner?

Starting their international activity in the early 1970s, Turkish contractors have completed nearly 9,000 projects in 110 countries, with a total business volume of around \$330 bn.

Kazakhstan, as one of the fastest growing countries in the region, is considered to offer great opportunities for Turkish contracting companies for joint ventures and projects. Up to the present, overall, 475 projects accounting for around \$21 bn have been undertaken in Kazakhstan, representing 6.5% of the total amount of projects completed by Turkish contracting companies across the world.

Kazakhstan's continuing efforts in modernizing transportation, logistics and infrastructure in the country, as well as in introducing mega projects such as Astana EXPO-2017 Organization, provide new and promising venues for undertaking joint work and ventures for Turkish construction and contracting services.

We are also aimed at further developing bilateral cooperation between our businesses and investors in such crucial sectors and areas as tourism, services, JVs by SMEs, mining and metallurgy, transportation, energy, financing & banking, manufacturing, etc.

I think Turkish businesses and companies always look favorably at new investment opportunities by establishing JV and consortiums with local partners and companies in Kazakhstan for mutually beneficial projects.

Republic of Turkey was the first country that signed a subsoil use contract with Kazakhstan, but no further actions were followed. What is the reason of this decision?

➤ Right after the Independence of Kazakhstan, Turkish businesses and companies have started investing in various projects amounting to more than \$2 bn, which makes one of the largest investors in the country over the past 25 years. However, we still need to work more to expand our cooperation to include energy sector as well.

Kazakhstan is one of the major energy suppliers in the world. Kazakhstan's huge potential in energy resources is also important for Turkey as energy importer country. Moreover, Turkey's geopolitical position and developed energy transportation network

should offer a crucial outlet for Kazakhstan to export its energy resources not only to Turkey but also via Turkey to world markets.

In the past, initially, Turkish Petroleum (TP) began its activities in Kazakhstan through "Kazak-TurkMunay", which was founded in 1993 with 49% stake of TP and 51% of Kazakh companies. An agreement has been inked for the transfer of TP's shares to the Kazakh side in 2014 with an amount of \$204,5 mln.

What kind of Kazakh goods, works and services can be interesting to Turkish market? What would you recommend to Kazakh companies that want to enter the Turkish market?

➤ Both Turkey and Kazakhstan are working hard on improvement of their investment climate and creation of favorable conditions for doing business. In this regard, Turkey looks favorably at sharing its experience in this regard as well.

Turkey offers a well-functioning market economy of 80 million people for Kazakh businesses and products. My country is also a gate for Kazakhstan to export and transfer its goods and services to Europe, North Africa and the Middle East.

Turkish private sector has developed strong ties of partnership and accumulated significant experience with their Kazakh partners over the years which should facilitate our efforts to increase the number of joint ventures and consortiums to expand businesses in new areas of investment. I believe that they have a huge potential to cooperate not only in Turkey and Kazakhstan but also in the 3rd countries.

What do you wish KAZSERVICE and its members?

➤ This year, Kazakhstan celebrates its 25th anniversary of independence; and 550th anniversary of Kazakh Khanate was celebrated last year. Our common history and culture bind us together. Kazakhstan is one of the most beautiful and historically, culturally richest countries in the world. As Turkish Ambassador, I am proud to look back on 25 years of strong relationship that we have built between our two countries. This fact alone assures us for further expanding and enhancing our ties in the future to the mutual benefit our fraternal countries. In conclusion, I would like to express my best wishes to Kazakh people for happiness and prosperity. I also wish KAZSERVICE and its members continued success and well-being.

Dear Ambassador, many thanks for your wishes and your time you shared to have this interesting dialogue!

KS



АТЛАС КОПКО АРЕНДА ПОСТОЯННОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ ВАШЕГО БИЗНЕСА

Мы разрабатываем и сдаем в аренду высококачественные компрессора, генераторы азота, бустера и т.д. Видение и главный приоритет нашего бренда это быть и оставаться первым, о ком думают и кого выбирают для арендных решений и 24/7 сервисного обслуживания. Чтоб найти ближайший контакт посетите нас на www.atlascopcorental.com





АССОЦИАЦИЯ ТУРЕЦКИХ ПОДРЯДЧИКОВ

Ассоциация турецких подрядчиков является независимой, некоммерческой профессиональной организацией, базирующейся в г. Анкара. Ассоциация была создана в 1952 году и представляет ведущих строительных подрядчиков Турции. Сегодня, она насчитывает более 140 членов из числа местных и международных подрядчиков, реализующих проекты по всему миру. На вопросы журнала KAZSERVICE отвечает Президент Совета Ассоциации турецких подрядчиков – Митхат ЙЕНИГЮН.

Г-н Йенигюн, Ассоциация турецких подрядчиков (АТП) имеет более чем 60-ти летнюю историю. Расскажите, пожалуйста, нашим читателям об этапах развития АТП и её функциях.

Ассоциация турецких подрядчиков (АТП) является одной из самых старейших, независимых, некоммерческих профессиональных организаций в Турции. Ассоциация была создана в 1952 году в г. Анкара. Она представляет лидирующие строительные и подрядные компании, работающие в стране. Будучи одной из старейших общественных организаций Турции, АТП стала уважаемой

международной организацией, благодаря своим сильным культурным корням, глобально активным членам и широкому международному охвату.

На данный момент ассоциация включает в себя 140 компаний, практически все из которых работают в качестве международных подрядчиков, а некоторые являются весьма известными глобальными игроками. Объем деловых операций членов АТП охватывает порядка 70% всех местных и 90% международных подрядных работ, когда-либо сделанных турецкими подрядными организациями.

С начала 1970-х годов до нынешнего времени турецкие подрядчики реализовали 8 772 проекта в 110 странах, с общим денежным оборотом порядка 330 млрд. долларов США. Более 90% всех международных проектов членов АТП были сосредоточены в трех регионах: Евразии, Ближнем Востоке и Северной Африке.

АТП чрезвычайно избирательна в приеме новых членов. Только компании, соответствующие определенным юридическим, техническим, финансовым критериям, а также выполняющие требования по опыту, могут стать членами Ассоциации. Они также должны гарантировать, что они будут соответствовать этическим нормам АТП. Мы твердо убеждены, что высокие стандарты бизнеса и степень удовлетворенности клиентов чрезвычайно важны для долгосрочного успеха и длительных партнерских отношений, основанных на взаимном доверии.

Представляя турецкий строительный сектор, АТП поддерживает вопросы, связанные с законодательством, государственным регулированием и другими процессами, установленные государственными учреждениями. Ассоциация организует мероприятия, чтобы собрать вместе своих членов, членов похожих ассоциаций, а также ключевых экспертов, принимающих решения на целевых рынках для улучшения международных отношений среди компаний.

АТП является активным членом организаций международного сектора, входя в состав совета директоров. Ассоциация является членом пяти профессиональных международных организаций, таких как Конфедерация ассоциаций международных подрядчиков (CICA), Европейская федерация строительной индустрии (FIEC), Совет международных европейских подрядчиков (EIC), Федерация подрядчиков исламских государств (FOCIC) и Всемирный совет по водным ресурсам (WWC).

АТП отпраздновала свой 60-летний юбилей, спроектировав самый большой в своей истории проект собственного головного офиса, в соответствии с устойчивыми строительными принципами. Использование системы пассивного кондиционирования воздуха под названием «Лабиринт», которая была впервые использована в Турции, позволило присвоить зданию головного офиса АТП сертификат Leed Platinum. Также это здание получило множество национальных и международных наград в области строительства.

По состоянию на конец марта 2016 года, турецкие подрядчики осуществили 8 755 проектов в 107 странах. Более 1 600 турецких компаний работают в Казахстане. Расскажите, пожалуйста, о крупных проектах, реализованных турецкими компаниями в Казахстане.

Начиная свою международную деятельность с ливийского рынка в начале 70-х годов прошлого столетия, более чем за четыре десятилетия турецкие подрядчики распространили свою деятельность по всему миру. С начала 1970-х годов до нынешнего времени турецкие подрядчики реализовали 8 772 проекта в 110 странах, с общим денежным оборотом порядка 330 млрд. долларов США. Более 90% всех международных проектов членов АТП были сосредоточены в трех регионах: Евразии, Ближнем Востоке и Северной Африке. Они устоялись в качестве лидеров рынка в этих регионах, пожиная плоды заработанной положительной репутации.

Казахстан, будучи одной из самых быстроразвивающихся стран СНГ, считается рынком больших возможностей для турецких подрядчиков.

В целом, в Казахстане турецкими подрядчиками было реализовано 477 проектов в общей сумме более 21,5 млрд. долларов США, что составляет 6,5% от всех международных проектов турецких подрядных компаний. С такими объемами Казахстан входит в пятерку крупнейших рынков, наряду с Российской Федерацией, Туркменистаном, Ираком и Ливией.

До тех пор, пока структурная трансформация и урбанизация Казахстана продолжается, страна будет считаться все более важной и перспективной для международных строительных и подрядных услуг.

Турецкие подрядчики работали над проектами, как с гражданским, так и с промышленным строительством. Они строили автомагистрали, железные дороги, туннели, дамбы, гидро- и теплоэлектростанции, промышленные объекты, крупномасштабные нефтяные и газовые трубопроводы, нефтехимические заводы, морские порты и аэропорты, крупные социальные проекты жилищного строительства, гостиницы и конгресс-залы.

С интенсивностью строительной активности, появившейся после установления г. Астана в качестве столицы Вашей страны, практически 70% всех проектов столицы были выполнены турецкими компаниями.

С огромными запасами природных ресурсов и темпами урбанизации, Казахстан, как ожидается, сохранит свою перспективную нишу, предлагая всё большие возможности для бизнеса и иностранных подрядных услуг.

Члены АТП ведут свою деятельность по всему миру, не только в области строительства и подрядных работ, но также и в сферах промышленных инвестиций, начиная от производства строительных материалов, вплоть до инвестиций в сфере энергетики, туризма, здравоохранения и спорта. Расскажите, пожалуйста, об опыте работы ваших членов в нефтегазовой отрасли.

На заре нового столетия турецкие подрядчики диверсифицировали свою деятельность, что позволило им увеличить ежегодный международный оборот более чем в 10 раз и завоевать репутацию конкурентоспособных глобальных брэндов в определенных видах работ. В этой связи, ближайшие годы могут стать новой эрой роста конкурентоспособности турецких подрядчиков, зарекомендовавших себя в качестве опытных игроков.

Сегодня турецкие подрядные компании конкурируют на пяти континентах, в 110 странах, предлагая доступные услуги высокого качества. Они открыты к расширению международного сотрудничества не только в области подрядных работ, но также и в секторе промышленных инвестиций, начиная от производства строительных материалов, гражданского и промышленного строительства, вплоть до туристических проектов в регионах Африки, Азии и Ближнего Востока. Благодаря новым технологиям и опыту, накопленному в сложных проектах из различных отраслей, турецкие подрядчики продолжают наращивать свою конкурентоспособность.

Со временем, благодаря быстрому росту цен на нефть, страны импортеры, находящиеся в географической и культурной близости к Турции, начали активно развиваться. Данное развитие создало множество возможностей для турецких подрядчиков.

В связи с этим, в период с 1972 по сентябрь 2016 года, доля проектов жилищного строительства в общем международном бизнесе постепенно уменьшалась, в то время, как доля строительства автодорог, мостов, тоннелей, торговых центров, аэропортов социально-культурных объек-

тов, промышленных объектов, нефтехимических и промышленных заводов, а также туристических объектов существенно выросла. На сегодня совокупная доля инвестиций, вложенных в строительство электростанций, нефтехимические и промышленных заводов, составляет более 17,7% всего оборота от международных подрядных услуг, оказываемых турецкими подрядчиками.

Казахстанские компании также очень заинтересованы в ведении бизнеса в Турции. Каковы основные правила ведения бизнеса в Турции? Что Вы посоветуете казахстанским компаниям, заинтересованным во вхождении на турецкий рынок? Какие сферы могут быть более доступными для них?

Полностью интегрированный рынок Турции сегодня занимает 18 место в рейтинге крупнейших экономик стран. Несмотря на глобальный экономический кризис и увеличение геополитических рисков, турецкая экономика проявила устойчивость и выросла на 4% в прошлом году. Такой темп роста выше среднего показателя по ЕС был достигнут, в основном, за счет молодого и динамичного населения, местных и иностранных инвестиций, а также программных реформ, направленных на дальнейшее укрепление экономической структуры. Кроме того, налоговая политика и сильный банковский сектор по-прежнему являются основными элементами экономической стабильности Турции.

В целях привлечения иностранных инвестиций, турецкое правительство предоставляет различные налоговые и неналоговые льготы для иностранных инвесторов, равносильные льготам, предоставляемым для местных компаний. К ним относятся таможенные льготы и освобождение от НДС по различным импортным и локально поставляемым товарам, в том числе, для оборудования и техники. Освобождение от уплаты аренды на землю и поддержка в области энергетики также являются своего рода поддержкой инвесторов.

Что касается конкретных сфер для инвестиций, то стратегическое позиционирование Турции в качестве следующего транспортного узла для транзита энергии может быть одним из наиболее перспективных направлений для казахстанских коллег. Казахстан является одним из крупнейших производителей энергии в Азии, и по прогнозам, к 2020 году будет находиться среди пяти ведущих мировых экспортеров энергоносителей. Принимаемая во внимание позиция Турции как энергетического узла, её обширный внутренний рынок, а также имеющиеся и запланированные нефтегазовые



трубопроводы, она будет иметь решающее значение для Казахстана в плане экспорта энергетических ресурсов. Турецкие правительственные источники заявили, что общий объем инвестиций, необходимых для удовлетворения ожидаемого спроса на энергию в Турции к 2023 году, по их оценкам, составит около 110 млрд. долларов США.

Несколько турецких компаний создали консорциумы для участия в нефтегазовом строительстве на крупных проектах Казахстана. Какой текущий уровень заинтересованности турецких компаний в создании СП и консорциумов с казахстанскими партнерами? Какие сферы являются наиболее интересными для них?

Турция имеет давние, исчисляемые веками исторические и культурные отношения с Казахстаном. Сотрудничество между правительствами и деловыми людьми Турции и Казахстана в различных секторах экономики и торговли имеет давнюю историю. С точки зрения экономического развития, две страны находятся на весьма взаимодополняющих этапах, на которых каждая из сторон может предложить другой гораздо больше.

Объединяя свои ключевые компетенции, Казахстан и Турция придают огромное значение

одному из основных геополитических и экономических отношений в Евразии. С точки зрения спроса и предложения на нефть и газ, логистику и основные транспортные и экспортные маршруты, между Турцией и Казахстаном существует естественная синергия.

Как недавно заявил Ерлан Идрисов, Министр иностранных дел РК, Казахстан может стать региональным центром для турецких предприятий и компаний, с возможностью последующего выхода на рынки Евразийского экономического союза, Центральной Азии, России и Китая.

Наш последний и традиционный вопрос. Что Вы пожелаете Ассоциации «KAZSERVICE» и ее членам?

Я искренне считаю, что компании, работающие в строительной отрасли, не только формируют нашу антропогенную среду, но также строят мосты между временами, местами, культурами и людьми, оставляя после себя весьма долгосрочный след.

Как группа компаний, находящихся на стыке трех континентов, работая в 110 странах мира, члены АТП открыты для международного партнерства и сотрудничества. Мы готовы объединить усилия с Казахстаном и внести большой вклад в благосостояние наших прекрасных стран. KS

TURKISH CONTRACTORS ASSOCIATION

The Turkish Contractors Association is an independent, non-profit professional organization based in Ankara. The Association was founded in 1952, and represents the leading construction companies in Turkey.

There are now more than 140 members, local and international contractors, that lead project all around the world. Mithat YENİGÜN, The President of the Board of the Turkish Contractors Association, answers the questions of the "KAZSERVICE" Magazine.

Mr Yenigun, Turkish Contractors Association has more than 60 years of history. Could you please briefly tell our readers about the milestones of development of your organization?

■ The Turkish Contractors Association (TCA) is one of the oldest independent, non-profit, professional organizations in Turkey. The Association was founded in 1952 in Ankara and represents the leading construction and contracting companies in the country. As one of Turkey's oldest NGOs, TCA has become a well-respected international organization thanks to its strong cultural roots, globally-active members and extensive international network.

The Association currently comprises of 140 companies, almost all of these companies work as international contractors and many are well-known global players. The business volume of TCA members encompasses nearly 70% of all domestic and 90% of all international contracting work done so far by Turkish construction companies.

TCA is extremely selective in accepting new members. Only the companies fulfilling certain legal, technical, financial and experience related criteria can become a member of the Association. They also have to guarantee that they will comply with the ethical standards of TCA. We strongly believe that high busi-

■ TCA celebrated its 60th anniversary by designing its biggest project ever, the headquarters building, in line with sustainable construction principles. With its passive climatization system called the 'Labyrinth,' used for the first time in Turkey, the TCA headquarters building holds a Leed Platinum Certificate and has won many national and international awards.



ness standards and client satisfaction are extremely important for long-term success and long-lasting partnership based on mutual trust.

Representing the Turkish construction sector, TCA supports legislation, implementation of regulation, and other processes set by public institutions. It organizes events to bring together its own members, members of peer associations, and decision-makers in target markets to improve international relations between companies.

The Turkish Contractors Association is an active member of international sector organizations, undertaking executive positions on their boards. The Association is a member of five professional international organizations, such as the Confederation of International Contractors' Association (CICA), European Construction Industry Federation (FIEC), European International Contractors (EIC), Federation of Contractors from Islamic Countries (FOCIC) and World Water Council (WWC).

TCA members maintain their activities worldwide, not only in the construction and in contracting areas, but in industry investments, ranging from the manufacturing of building materials to investments in the fields of energy, tourism, health and transport. Please share the experience of your members in the oil and gas market.

■ In the 2000's, Turkish contractors have diversified their markets and projects, increased the annual international business volume by more than 10 times, created a remarkable trend of competitiveness and tended to become a global brand in certain types of projects. In this respect, the coming years are likely to be a new era for Turkish contractors that will allow further increasing their competitiveness through proven expertise.

As of today, Turkish contracting companies successfully compete on all continents and in 110 countries offering affordable services of high quality. They are open to enhancing international partnerships not only in the field of contracting, but also in construction industry investments, ranging from the production of building materials to infrastructure, housing, industrial plants and tourism projects in the African, Eurasian and Middle Eastern countries. Turkish contractors continue to increase their competitiveness with extensive expertise and experience gained in all kinds of challenging projects and in all forms of business environments.

Within time, investments in oil and gas exporting countries, which are geographically close and culturally familiar to Turkey, increased because of booming oil prices and this development created attractive business opportunities for the Turkish contractors.

In this respect, in the period of 1972-2016, the share of housing projects in the overall international business decreased gradually, whereas the shares of road (bridge, tunnel), commercial center, airport, socio-cultural facility, industrial plant, petrochemical plant and tourism facility projects increased substantially. As of today, combined share of petrochemical plant, industrial plant and power plant investments account for more than 17.7% of all Turkish international contracting services.

By the end of March 2016, Turkish contractors have undertaken 8,755 projects in 107 countries. More than 1,600 Turkish companies work in Kazakhstan. Could you please tell us about the major projects executed by Turkish companies in Kazakhstan?

■ Starting their international activity with the Libyan market in the early 70's of the past century, the Turkish contractors have spread across the globe in more than four decades. From the beginning of 1970's up to present, Turkish contractors have completed 8,772 projects in 110 countries, with a total business volume of around \$330 bn. More than 90%

of the international projects of TCA members are concentrated in three regions: Eurasia, Middle East and North Africa. They have positioned themselves as market leaders and enjoy their well-established reputation in many countries within these regions. Kazakhstan, as one of the fastest growing countries in the CIS region, is considered a market of huge opportunities for Turkish contracting companies.

Overall, 477 projects accounting for more than \$21.5 bn have been undertaken so far in Kazakhstan, representing 6.5% of the total amount of international business volume of Turkish contracting companies. With this volume, Kazakhstan ranks among the Top-5 markets, following the Russian Federation, Turkmenistan, Iraq and Libya.

As long as Kazakhstan's structural transformation and urbanization continues, the country will become increasingly important with promising opportunities for international construction and contracting services.

Turkish contractors have undertaken both housing and infrastructure projects in the country. They have built motorways, railways, bridges, tunnels, dams, hydro-electrical and thermal power plants, industrial buildings, large-scale oil and natural gas pipelines, petrochemical refineries and compounds, seaports and airports, large-scale social housing projects, hotels and convention centers in the continent.

As an intense amount of construction activity is observed in Astana following its appointment as the capital, Turkish companies complete almost 70% of all projects. Having vast natural resources and urbanization rate, Kazakhstan is expected to maintain its promising position offering great business opportunities for overseas contracting services.

The Kazakh companies are also very interested in doing business in Turkish Republic. What are the main rules of doing business in Turkey? What would you advise the Kazakh companies interested in entering the Turkish market? What spheres could be more accessible for them?

■ Fully integrated with global markets, Turkey today is the world's 18th largest economy. Despite the global economic crisis and increased geopolitical risks, the Turkish economy has displayed resilience and grew 4% last year. Such a growth rate above the EU average was attained mostly through a young and dynamic population, local and foreign investments, and the reform agenda, for further strengthening the economic structure. Moreover, fiscal discipline and a strong banking sector will continue to be the fundamental elements of Turkish economic stability.

In order to promote the attraction of the foreign investment, the Turkish government provides various

TURKEY

tax and non-tax incentives to foreign investors, in line with those provided to domestic companies. These include customs and VAT exemptions on various imported or locally delivered goods, including machinery and equipment, as well as priority regions that offer incentives such as free land and energy support. The foreign ownership is unrestricted, with no pre-entry screening requirements.

As for particular spheres for investments, Turkey's strategic positioning as the next transportation hub for transiting energy could be one of the most promising areas for Kazakh counterparts. Kazakhstan is one of the greatest energy producers in Asia and projected to be among the top five energy-exporting nations in the world by 2020. Whereas energy importer Turkey's hub position, huge domestic market and the existing and planned oil/gas pipelines would be crucial for Kazakhstan to export its energy resources. The Turkish Government states that the total investments required to meet Turkey's expected energy demand in 2023 is estimated to be around \$110 bn.

Some Turkish companies created consortiums to participate in oil and gas construction works within large projects of Kazakhstan such as FGP of TCO. What is the interest of Turkish companies in creating JVs and consortiums with Kazakh partners?

☑ Turkey has long-standing historical and cultural relations with Kazakhstan, dating back centuries. The co-operation among the governments and business people of Turkey and Kazakhstan in various sec-

tors of economy and trade has a long history. In terms of economic development, two countries are at highly complementary stages and each of them has a great deal more to offer the other.

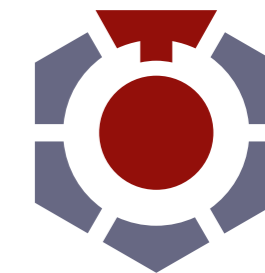
Brought together their core competencies, Kazakhstan and Turkey highlight one of the major geopolitical and economic relationships across Eurasia. There is a natural synergy between Turkey and Kazakhstan in terms of oil and gas supply and demand and the geography and logic of major transportation and export routes.

As Yerlan Idrissov, the Minister of Foreign Affairs of the Republic of Kazakhstan, recently stated, Kazakhstan can be a regional hub for the deployment of Turkish enterprises and companies with further access to the markets of the Eurasian Economic Union, Central Asia, Russia and China.

And our traditional question. What could you wish to KAZSERVICE and its members?

☑ I genuinely believe that those who work in the construction industry not only shape our environment but also build bridges between times, places, cultures and people, leaving long-lasting evidences behind.

As a group of business people on the crossroads of three continents and working in 110 countries, TCA members are open to international partnerships and cooperation. We are ready to join hands with Kazakhstan and contribute more to the welfare of our beautiful countries. KCS



UZPA

УСТЬ-КАМЕНОГОРСКИЙ ЗАВОД
ПРОМЫШЛЕННОЙ АРМАТУРЫ

Казахстанский производитель
оборудования для нефтегазовой
сферы, ЖКХ и энергетического
комплекса:

- Задвижки клиновые
- Шаровые краны Broen Ballomax
- Задвижки шиберные
- Арматуры фонтанная, нагнетательная, штангонасосная
- Клапаны обратные
- Колонная обвязка
- Затворы дисковые

Kazakhstan producer of the oil and gas sphere,
HUS and energy complex:

- Wedge-gate valves
- Ball valves Broen Ballomax
- Butterfly valves
- Slug-gate valves
- Wellhead equipment: casing and tubing head, x-mass tree
- Check valves

070001, Республика Казахстан, Восточно-Казахстанская область, г. Усть-Каменогорск, ул. Островского, 49. Тел: +7 (7232) 70-57-45; факс: +7(727) 313-12-33; e-mail: info@uzpa.kz, info@broen.kz

49 Ostrovsky str, Ust-Kamenogorsk, Kazakhstan, 070001; Tel: +7 (7232) 70-57-45
Fax: +7 (727) 313-12-32; e-mail: info@uzpa.kz, info@broen.kz

www.uzpa.kz



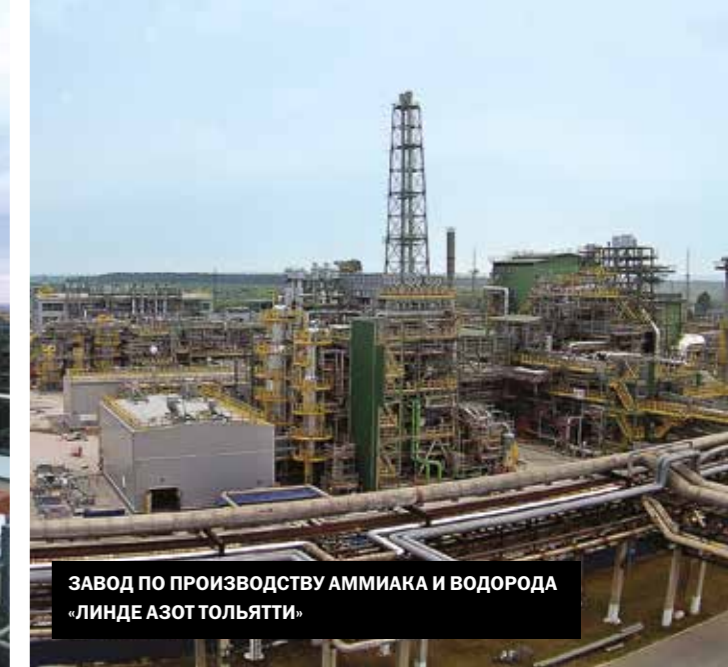


ТУРЦИЯ

ЗАВОД ОКОМКОВАНИЯ ЖЕЛЕЗНОРУДНЫХ ОКАТЫШЕЙ, СТОЙЛЕНСКИЙ ГОК



КОМПЛЕКС ГЛУБОКОЙ ПЕРЕРАБОТКИ ВГО «ЛУКОЙЛ»



ЗАВОД ПО ПРОИЗВОДСТВУ АММИАКА И ВОДОРОДА «ЛИНДЕ АЗОТ ТОЛЬЯТТИ»



ЗАВОД ПО ПРОИЗВОДСТВУ СЕРНОЙ КИСЛОТЫ «ТУРКМЕНХИМИЯ»



ЗАВОД ПО ПРОИЗВОДСТВУ АММИАКА И КАРБАМИДА «ТУРКМЕНХИМИЯ»

«РЕНЕЙССАНС» ВПЕРВЫЕ НАЧАЛ СВОЮ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ В КАЗАХСТАНЕ В 2001 ГОДУ

Мало кто знает, что Холдинг «Ренейссанс» впервые начал свою деятельность в Казахстане в 2001 году. Тогда он был представлен компанией «Renaissance Construction», реализующей небольшие проекты.

Решение о создании независимого промышленного подразделения «Ренейссанс Хэви Индастрис» было принято в 2011 году. Компания выиграла большие тендеры на выполнение работ по всем ведущим отраслям деятельности, таким как: нефтегазохимия, энергетика, горно-металлургия и обрабатывающая промышленность, на основных рынках своего присутствия: России, Туркменистана, Турции и Ирака, включая важнейший экономический рынок Мозамбика.

Холдинг «Ренейссанс» (Rönesans Holding) является многонациональной группой, присутствующей на трех континентах и в 21 стране. С более чем 40 000 сотрудниками и доходом в размере 3,4 млрд. долларов США, группа оперирует по трем основным направлениям: строительство, инвестиции и образование.

Сегодняшнее присутствие группы в Казахстане, с более чем 3 000 сотрудниками, берет свое начало в 2001 году, когда был открыт первый офис в г. Алматы.

В 2016 году «Ренейссанс Хэви Индастрис» (РХИ), промышленное подразделение Холдинга «Ренейссанс», приняло стратегическое решение о расширении

своей деятельности в Казахстане, и открыло офисы в городах Астана и Атырау.

Высококвалифицированные кадры Казахстана, богатые природные ресурсы, бизнес-среда, стратегическое расположение, а также тот факт, что Казахстан является одной из наиболее быстро развивающихся стран в мире, стали главными причинами, которые натолкнули «РХИ» принять свое стратегическое решение. Более того, компания заключила партнерство с местной подрядной компанией «АТК».

С выходом «РХИ» на казахстанский рынок, компания успешно получила право на выполнение работ для «Тенгизшевройл»

(ТШО), крупнейшего казахстанского предприятия, занимающегося разведкой и разработкой гигантского нефтяного месторождения «Тенгиз» в Атырауской области.

Опыт, накопленный «РХИ» в мире, и в странах СНГ, в частности, является наглядным примером того, как компания уделяет большое внимание стратегии развития местного содержания. Будь то развитие промышленности, развитие трудовых ресурсов, развитие инфраструктуры, или передача знаний, «РХИ» считает, что заинтересованность компании в местном содержании является одним из ключевых факторов ее успеха. **KS**

TURKEY



TURKMENHIMIYA AMMONIA AND UREA PLANT



LINDE AZOT TOGLIATTI AMMONIA & HYDROGEN PLANT

FOR THE FIRST TIME RENAISSANCE STARTED ITS ACTIVITY IN KAZAKHSTAN IN 2001

Few people know that the Röneseans Holding was first started its activity in Kazakhstan in 2001. It was introduced as the “Renaissance Construction” and started out with small projects. In 2011, Holding made the strategic decision to establish an industrial division – Renaissance Heavy Industries.

The company was awarded projects in all leading sectors as hydrocarbons, power, metallurgy and mining, as well as processing plants, in all core markets – Russia, Turkmenistan, Turkey and Iraq, as well as significant ones in Mozambique.



STOILENSKY GOK PELLETTIZING PLANT



LUKOIL VGO DEEP CONVERSION COMPLEX



TURKMENHIMIYA SULPHURIC ACID PLANT

Röneseans Holding is a multinational group that is present across 3 continents and 21 countries. With more than 40,000 employees and \$3.4 bn in revenue, the group operates in three main divisions: Construction, Investment, and Education.

The group's current presence in Kazakhstan with more than 3,000 employees goes all the way back to 2001 when the first office was opened in Almaty.

In 2016, Renaissance Heavy Industries (RHI), the industrial arm of Röneseans Holding, made the strategic decision to expand its activities to Kazakhstan and opened offices in both Astana and Atyrau accordingly.

Kazakhstan's skilled workforce, abundant natural resources, business environment, strate-

gic location, in addition to being one of the fastest-growing countries in the world have all led RHI into making its strategic decision, and moreover, partner with the local contractor, ATK Company.

Since RHI's entry, the company has been successfully qualified to undertake works for Tengizchevroil (TCO): the largest Kazakhstani enterprise that explores and develops the giant Tengiz oilfield in Atyrau region.

RHI's past experiences across the globe and especially in the CIS region demonstrate its strategy for Local Content. Be it Industry Development, Manpower Development, Infrastructure Development, or Knowledge Transfer, RHI considers its commitment to Local Content as one of the key factors to its success.

KS



REGION OF GREAT OPPORTUNITIES

The industry of the West-Kazakhstan Region is mainly represented by oil and gas production companies, oil service companies, oil processing and refining companies, automotive manufacturers as well as steel producers. One of the largest operators, that explores the biggest oil and gas condensate field, Karachaganak Petroleum Operating company works in the region. Altay KULGINOV, the Governor of the West Kazakhstan Region tells us about the situation in the region.

Mr Kulgimov, what role do the big oil and gas projects play in the development of the region?

Undoubtedly, large oil and gas projects has a big impact on the social and economic development of the region. Today, the industrial production is the basis of the West Kazakhstan Region's economy, which is responsible for more than 50% of the region's gross product. On the country level, the region provides 8.6% of the total industrial production in the state.

Our region is home to Karachaganak, the largest oil and gas condensate field in the world. Since the signing of the Final Production Sharing Agreement, the shareholder companies of "Karachaganak Petroleum Operating" have invested about \$21 bn to the development of the field, and brought the most innovative technology. Since then more than \$13.7 bn have been paid to the state budget by the consortium. After commissioning the 4th technological line of liquid hydrocarbon stabilization

at Karachaganak, about 93% of hydrocarbon is being exported in the form of crude oil, gas and condensate to the European markets through Caspian Pipeline Consortium and through "Atyrau – Samara" pipeline. In total, Karachaganak Petroleum Operating produces about 48% gas and 15% liquid hydrocarbon in the state.

Another large field in the region is the Chinarev oil and gas condensate field that was found as deep as 4300 – 5200 meters in 1991. Its current reserves are estimated as 48.7 bn m³ of natural gas and 35 mln tons of oil and condensate.

Thus, we can say that West Kazakhstan Region undoubtedly has a strong potential in the development in the sphere of hydro carbonate extraction and this positively influences the social and economic development of the region and the state.

The oil and gas industry is the key source for social and economic growth of the Western Kazakhstan Region.

While oil prices are declining, the attention to the social projects is not weakening. What social-infrastructure projects are implemented in the region jointly with large subsoil users that work here?

In 2009, the Joint Committee for Governance made a decision to double the annual social infrastructure projects financing up to \$20 mln in the West Kazakhstan Region. Moreover, in 2014, it was decided to allocate additional \$10 mln annually in 2014-2016 for social projects and infrastructure financing in Burlin District of the West Kazakhstan Region.

By now, Karachaganak Petroleum Operating company invested more than \$300 mln into the social infrastructure. Among large projects, we can point out the construction of the "Karachaganak-Oral" natural gas pipeline, which was commissioned at the end of 2011. The pipeline connects villages all the way between the Karachaganak Processing Complex in Aksai and Uralsk. Installation of the facility for stabilization and purification of raw hydrocarbons at the Karachaganak Processing Complex in 2011 can also be indicated among the large projects of regional importance.

As for the infrastructure projects of the KPO, they include gas and water supply, heating and electricity grids, roads and street construction projects. We note that in 2016 KPO provides financing for reconstruction of Dostyk Avenue and other roads, renovation of water and sewage system of Uralsk. The "Improvement of reliability of electricity transit from HTES KPO and "West Kazakhstan REC" JSC project has been completed.

Since the start of business in the region KPO constructed 17 school for 6300 pupils, 7 kindergartens for 1900 children, hospitals, stadiums, and a swimming pool, Ice Arena, Kazakh Drama Theater, tennis center, Wedding Hall, the Assembly House and the House of Arts named after Kadyr Mirza-ali. The buildings of Regional Philharmonics and the Russian Drama Theater named after Ostrovskiy were also renovated with the help of KPO.

New projects were started in 2015-2016, that include the construction of the Palace of Youth and Students, the renovation of the right embankment of the Chagan river in the Uralsk municipal park.

Advocating sustainable development, KPO continues the work on the realization of the social infrastructure projects, not only within their mandatory contractual terms but also on the voluntarily basis. In 2015, a 14-kilometer long part of the "Aksai-Burlin" highway was reconstructed. Financing of reconstruction of additional 24-kilometer long part of the highway is now under negotiation with KPO.

All these measures are aimed to achieve the sustainable development of the region and the improvement of lives of local people.

Which state bodies do you work with and how do you co-operate in the course of implementation of oil and gas projects, including the matters of increasing of local content requirements?

For the purposes of local content development, West Kazakhstan Regional akimat together with the Ministry of Energy, the Ministry of Investments and Development, the Ministry of National Economy and "National Agency for the development of local content "NADLoC" JSC

West Kazakhstan region is a large agricultural and industrial region of the Republic of Kazakhstan.

The total area: 151.3 thousand km² (5.6% of Kazakhstan)

Population: 636 875 people (3.6% of the population of Kazakhstan)

One of the main advantages of the region is its geographical position. The region borders with 5 Russian regions, with 1.5 thousand kilometers total border length.

The Region is rich with natural resources, the main of which are oil and natural gas. 97% of gas condensate and 44% of natural gas of Kazakhstan are produced in the region. The economy of the region is mainly based on the mining industry, the share of which is about 90% of the total value of industrial production.

In the scale of the state, the region provides around 5% of Kazakhstan GDP. The average annual growth of the region is 2.4%. The per capita gross regional product is 22.9% higher than the average in the country.

takes part in all the important meetings, conferences and exhibitions at the regional or national level.

In 2015 within the Local Content Development Forum, that was organized here in Oral, with the participation of the Minister of Energy and the Minister of Investments and Development, 39 memorandums were signed between regional akimat, national companies and large natural resource and industrial companies for the total amount of KZT44.9 bn. Following these memorandums, KZT38.6 bn worth 385 contracts were concluded.

Kanat Bozumbayev, the Minister of Energy visited our region on April 28, 2016. During his visit of Aksai industrial park, a local content development meeting took place with the participation of the competent body i.e. "PSA" LLP and large subsoil use companies, industrial associations and local producers.

The delegation of West-Kazakhstan Region's businesses participated in "Atyrau: Oil and Gas" North-Caspian regional exhibition and "Global Atyrau Oil and Gas" Conference, which took place on April 12-14, 2016. Industrial enterprises presented their capacity at the exhibition. We managed to reach an agreement with Tengizchevroil on continuing development of cooperation with machinery manufacturers of our region.

In the result of negotiations with "Ligabue" company we had in Q1 2016, we agreed to expand local food and meat supply to "Ligabue", which is one of the main contractors to KPO.

On May 24, 2016, KPO organized an introductory seminar on the elimination of gas restrictions for local suppliers of goods, works and services. Within the seminar, KPO has presented potential amount of need in production for this project.

For the successful cluster development it is necessary to have aspiration and cooperative actions of all its participants, in particular University representatives, development institutions, engineering entities, machinery manufacturers and oil and gas companies

All meetings stated above have certain sizeable effects that promote quality changes in the region. For instance, at the end of 2015, the total share of local content in the Karachaganak project was 49% or \$581 mln.

What new ideas and solutions do you want to present to the region in the nearest future?

Now, within the Strategic plan of development of the Republic of Kazakhstan until 2020 and the Territorial development program, approved by the Ministry of National Economy of the Republic of Kazakhstan, we are working on the drafting of the West-Kazakhstan territory development Program until 2020. The regional program includes development plans of Uralsk and districts of the region. Public councils are actively involved in the discussion of the programs.

We have already visited the largest districts of the region and discussed important regional initiatives. In the nearest time, all wishes and recommendations received in the discussions will be analyzed and incorporated into the program document, according to which the region is to be developed.

First of all, we put the realization of the state programs as the main priority in our work. In particular, under the State Program of the industrial and innovative development of the Republic of Kazakhstan for the period of 2015-2019, the work on the development of "Machinery manufacturing for oil and gas industry" cluster will be continued. At the moment, the concept of the prospective national clusters formation until 2020, the National Cluster Development strategy and Roadmap on its realization are adopted. All these documents define the prospective vectors of the cluster development.

For the successful cluster development it is necessary to have aspiration and cooperative actions of all its participants, in particular University representatives, development institutions, engineering entities, machinery manufacturers and oil and gas companies. That is why, under the Akimat's decree, we created a working group that includes representatives of the regional chamber of entrepreneurs, oil and gas companies (KPO, "Zhaiykmunai" LLP), management of machinery manufacturing companies and educational institutions. A road map on the development of "Machinery manufacturing for oil and gas industry" sub-cluster is being developed.

The creation and development of the National Cluster is coordinated at the level of central executive state bodies and national development institutions. The Council of the National Cluster led by the Minister of Energy has been founded to support development of the initiative on the national level.

One of the main directions of the region's activity is agriculture. Taking into account that the region is remaining to be short on water, the question of the modernization of water irrigation infrastructure also remains to be topical. In this regard, we started the realization of the Kirov-Chizhinskyi canal reconstruction project

Taking into account the geographical location of the region, development of transport and logistics capacities is of utmost current importance for the region. Now, we are designing a project for construction of Uralsk transport and logistics center. The project will be implemented with the support of private investors. It is now at the stage of state examination and feasibility study. Meanwhile, the construction and reconstruction of the roads of the city, county, regional and republican level are taking place. We are planning to renovate more than 230 km of roads by the end of the year.

One of the main directions of the region's activity is agriculture. Taking into account that the region is remaining to be short on water, the question of the modernization of water irrigation infrastructure also remains to be topical. In this regard, we started the realization of the Kirov-Chizhinskyi canal reconstruction project. The project is designed to balance inter-basin water exchange between the Oral-Kushum system and Big Ozen river in the Kaztal district. Successful implementation of the project would enable us to irrigate 130 thousand hectares and 6.6 thousand hectares out of guaranteed estuary irrigation.

In this connection, an important factor of the agriculture development is the quality of the hydro-technical infrastructure. Renovation of the hydro-technical complex would improve the livestock production capacity, enlarge fodder production and create new jobs in rural areas.

The small and medium size enterprises take important role in our plans. Entrepreneurship is a moving force of the economy and that is why this area is also in priority.

As of May 1, 2016, the number of registered small and mid-size enterprises was 46 000 which employs 108 000 people and counts for 31% of tax

contributions in the region. Comparing to the last year the number of SME grown on 3%. The share of SME in the gross regional product is 11% higher than the average national rate (37% in West Kazakhstan Region and 26% average in the country).

We pay high attention to the manufacturing industry. In 2016, under the Industrialization Map, we expect commission of KZT52.4 bn worth 7 projects, which would create over 300 jobs. Besides that, two agriculture products manufacturing factories are under construction now and one more is planned. Once constructed, these factories will employ over 190 people and produce KZT8.5 bn worth output.

The work on the attraction of the outside investments will be continued, as well as the work on the inter-regional cooperation within the country, for the purposes of the creation of new production and joint ventures.

All these measures would decrease the dependence of the regional gross product on the mining industry. Additionally, they create new jobs and increase tax inputs into the regional budget.

Your wishes to the "KAZSERVICE" Magazine and its readers.

I wish your magazine prosperity, the growth of the number of readers, as well as interesting and actual topics. I wish success to the readers, wealth, and expansion of their network with interesting and valuable people. Of course, I wish them good health.

Altay Seidirovich, thank you for the interesting and useful information that you have shared with us. I wish you a healthy life and the realization of all goals.

Interviewed by Daurzhan Augambay

О КОМПЛЕКСНОМ ПОДХОДЕ К ОСВОЕНИЮ МЕСТОРОЖДЕНИЙ СРЕДНЕГО КАСПИЯ ДЛЯ ДОСТИЖЕНИЯ СИНЕРГИИ

КЕНЖЕБЕК ИБРАШЕВ,
Генеральный директор ТОО «PSA», к.т.н.

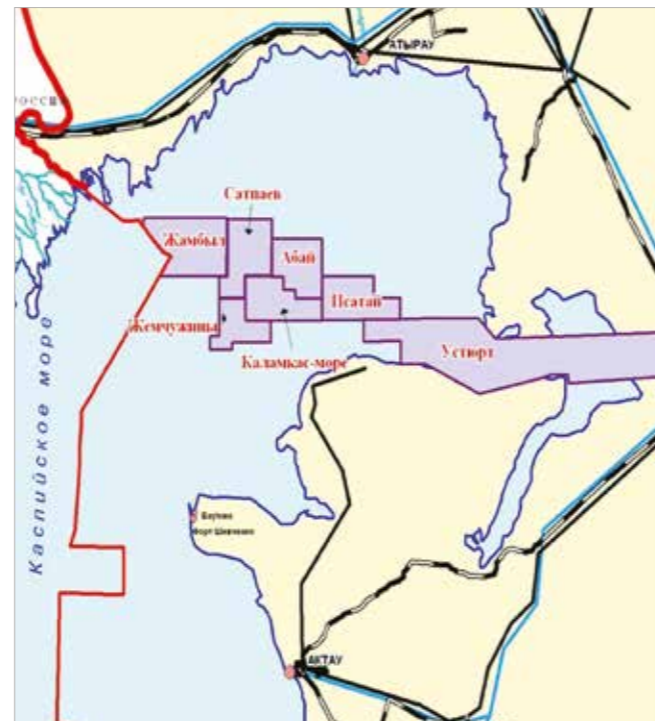
БАХЫТЖАН ХАСАНОВ,
Управляющий директор ТОО «PSA»

*Слово «потенциал» происходит от латинского слова *potentia* – сила и обозначает источники, возможности, средства, ресурсы и запасы, которые могут быть приведены в действие или использованы для решения какой-либо задачи.*

Производственный потенциал может быть расширен при комбинации имеющихся ресурсов. Необходимо также с наибольшей пользой распорядиться всеми имеющимися ресурсами для достижения цели.

Положительная синергия реализуется за счет совпадения ресурсов и оптимального их сочетания в различных формах. Северо-Каспийский бассейн обладает большим ресурсным потенциалом, эффективное использование которого может быть достигнуто за счет синергии.

В Северо-Каспийском бассейне казахстанского сектора Каспийского моря открыты месторождения «Каламкас-море» и «Хазар» (Жемчужины) с геологическими запасами нефти в 284,5 млн. т и 75,2 млн. т соответственно. Геологоразведочные работы выявили структуры с доказанной нефтеносностью, к которому относится месторождение «Жамбыл» и перспективные ресурсы нефти и газа, содержащиеся на месторождениях «Сатпаев», «Исатай», «Абай» и «Устюрт».



Все месторождения и перспективные структуры, выявленные в мезозойской части разреза Среднего Каспия, имеют схожие характеристики, связанные со структурно-геологическим строением, термобарическим состоянием коллектора, физико-географическими и гидрологическими условиями, а также близким физико-химическим составом флюидов.

При всей своей преимуществе, у проекта имеются и недостатки, которые характеризуются значительной удаленностью от суши, отсутствием транспортной инфраструктуры и единой базы поддержки морских операций. В дополнение к ним

нужно учитывать неблагоприятные условия замерзающего моря и чувствительную экосистему региона. Даже если эти преграды были бы преодолены, то все равно небольшие извлекаемые запасы углеводородов не делают инвестиции, вложенные в освоение надсолевых месторождений, привлекательными.

В настоящее время, несмотря на схожесть всех этих месторождений, операторами проектов принимаются разрозненные решения по их освоению. Хотя, по сути, наличие объединяющих параметров, коих больше, чем разъединяющих, могло бы способствовать более тесному сотрудничеству операторов с целью достижения синергии при освоении этих месторождений.

Очевидна необходимость комплексного подхода и создания единой инфраструктуры месторождений Среднего Каспия, что позволит повысить слабую экономическую привлекательность и снизить воздействия на экосистему акватории.

Для этого необходимо разработать возможные варианты по снижению затрат, одним из которых может выступить объединение усилий при реализации разрозненных проектов.

В этом плане нельзя не учитывать опыт компании «ЛУКОЙЛ», которой удалось достичь синергии на взаимно удаленных месторождениях с различными физико-химическими свойствами углеводородов. Компании удалось организовать единый хаб для сбора продукции со всех месторождений, создать трубопроводную систему для транспортировки добытых углеводородов, а также построить береговые сооружения для хранения и отгрузки нефти и подготовки газа. Данный кейс является ярким примером достижения хороших результатов.



На основе изученного международного опыта, анализа существующих производственных и инфраструктурных мощностей каспийского региона были определены основные направления по достижению синергии при разработке этих месторождений.

Рассмотрим первое направление. Близкое расположение месторождений и перспективных структур в схожих экологических и метео-гидрологических условиях могут иметь одинаковые внешние параметры и условия, к которым относятся одинаковая глубина моря, образование ледового покрова и формирование торосов в зимний период, наличие каспийской седловины, ограничивающей транспортировку сооружений. Наличие вышеизложенных факторов делают возможным применять одинаковый подход к проектированию объектов обустройства, выбирать единую типовую концепцию их освоения. К последнему относится морская платформа, построенная из металлоконструкций или искусственный остров, созданный в качестве опорного основания с модульным исполнением верхних строений. Кроме этого, возможно унифицировать

используемое технологическое оборудование, что позволит сократить капитальные затраты каждого проекта за счет возможности их тиражирования. И, наконец, имеется возможность обеспечения долгосрочными заказами местными предприятиями, созданными совместно с иностранными участниками. Все описанные предложения позволяют производить внутри страны всю линейку унифицированного технологического оборудования и запасных частей к нему. В результате, в свете поставленных задач по поддержке казахстанских предприятий, повышается доля местного содержания в течение всего срока эксплуатации этих месторождений.

Что немаловажно, текущие геолого-географические условия месторождений Среднего Каспия позволяют применить комплексный подход для достижения существенной синергии при их реализации.

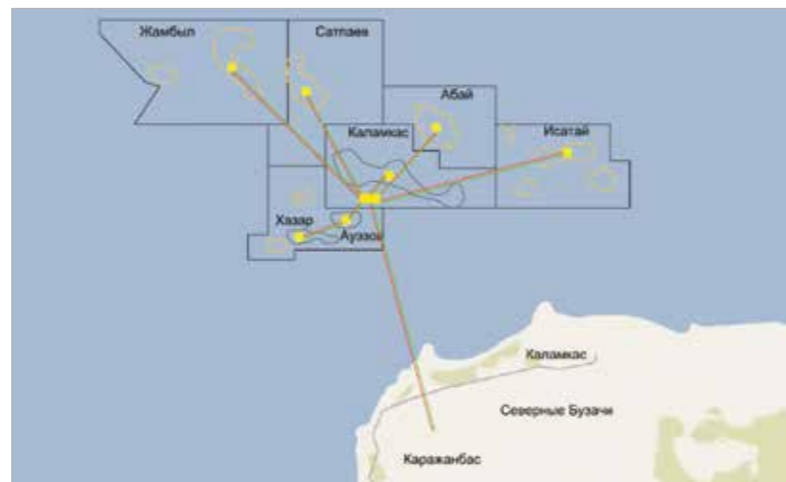
Не забывая о том, что каждый проект должен быть инвестиционно-привлекательным, значительное снижение капитальных и эксплуатационных затрат, а также уменьшение воздействия на окружающую

ЛИЦА

среду Каспийского моря можно обеспечить за счет синергии проектов. Это можно сделать за счет создания единой морской трубопроводной системы для транспорта нефти и газа на сушу с привлечением национальных операторов Казахстана или учреждения совместного предприятия с заинтересованными недропользователями. Данный подход осуществим в силу схожего качества нефти месторождений Среднего Каспия, которое позволяет совместно их транспортировать без потери качества ни одной из них. Строительство общего наземного комплекса хранения и отгрузки нефти и подготовки газа позволит выстроить рациональную инфраструктуру. Как следствие применения эффективных мер, предлагается выработать электроэнергию на суше или поставлять её из существующих сетей. Это позволит, с одной стороны, снизить вес и размеры сооружений на море, а с другой стороны, снизить капитальные расходы при реализации проекта. Что касается общего подхода при заботе об экологии, то создание единой базы поддержки производственных операций, управления отходами и ликвидации разливов нефти позволит разным операторам проектов совместно обеспечивать экологическую безопасность акватории водоёма.

Создание единой производственной инфраструктуры существенно снижает негативное влияние на экологию, улучшая экономику месторождений Среднего Каспия.

Вышеуказанные направления синергии проектов открывают ряд существенных преимуществ для освоения месторождений Среднего Каспия, к которым относятся снижение капитальных и эксплуата-



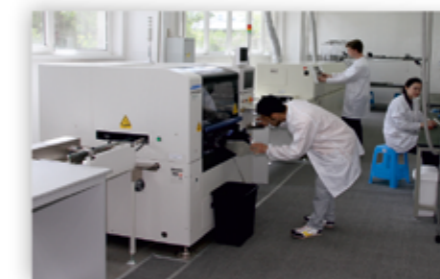
ционных затрат реализации проектов; уменьшение влияния на окружающую среду; стимулирование развития местных производств и сервисных услуг.

Однако, стоит отметить, что осуществление комплексного освоения месторождений Среднего Каспия имеет ряд организационно-правовых и технических вопросов. Для решения этих вопросов необходимо организовать слаженное взаимодействие инвесторов для достижения синергии и обеспечения обмена информацией и знаниями. Для рационального использования ресурсов Каспия необходимо согласование единой типовой концепции обустройства всех месторождений и выбор унифицированного ряда технологического оборудования. Также, одним из способов интеграции операторов, осваивающих близлежащие месторождения, может послужить распределение финансирования и ответственности сторон при совместном проведении исследований и реализации инфраструктурных проектов. А привлечение национальных транспортных операторов позволит использовать местные ресурсы при строительстве единой транспортной трубопроводной системы.

С целью достижения синергии при разработке месторождений Среднего Каспия предлагается создание клуба

недропользователей, который может быть организован при поддержке Министерства энергетики Республики Казахстан. В рамках этого клуба можно решить несколько задач, включая развитие местного содержания, которое может быть использовано при привлечении национальных транспортных операторов или создание СП (консорциума) для строительства единой морской трубопроводной системы и береговой инфраструктуры. Также сюда можно отнести и утверждение перечня унифицированного технологического оборудования для выпуска на местных предприятиях с привлечением иностранных компаний, имеющих опыт и технологии. Стимулирование развития существующих морских сборочных верфей в Казахстане также внесет свою лепту в повышение качества обустройства всех месторождений, создания трубопроводной системы для транспортировки нефти и газа, и береговой инфраструктуры и морской базы поддержки нефтяных операций.

Несмотря на имеющиеся сложности на пути реализации задач, описанных в данной статье, ожидаемая экономическая выгода и снижение влияния на экологическую систему Каспия будут стимулировать недропользователей к решению этих проблем. **KS**



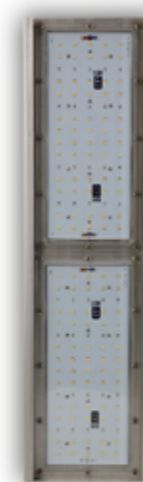
— ТОО «Компания БалХан» с торговой маркой **100 LED** является Казахстанским товаропроизводителем энергосберегающего светодиодного освещения, участником карты индустриализации, а так же субъектом Специальной экономической зоны «Парк инновационных технологий» Автономного кластерного фонда.

Компания инвестирует, разрабатывает и производит светодиодное осветительное оборудование уличного и внутреннего освещения на базе Физико-технического института, с объемом выпуска свыше 30 тыс. единиц в год, доля местного содержания которого достигает 80 %.

Компания за период своей работы с 2013 года по настоящее время имеет опыт производства и поставки светодиодной осветительной продукции в различные государственные организации и национальные компании, а так же социально-значимых объектов, как: Ледовая арена на 3000 мест (Объект Универсиады-2017), вторая очередь строительства Специальной экономической зоны «Технопарк «Алатау» (г. Алматы), организация системы уличного освещения г. Актобе, Семей, Уральск, Павлодар, Талды-Корган и регионы Алматинской области.

Так же, наша продукция освещает объекты Министерства обороны РК, Министерства здравоохранения РК, Министерства иностранных дел РК, АО «ЭмбаМунайГаз», ТОО «OIL CONSTRUCTION COMPANY», ТОО «СП«CASPI BITUM», АО «ЭмбаМунайГаз», АО «KaztransOil», АО «МангистауМунайГаз». Основная цель Компании Балхан - предлагать доступные широкому кругу потребителей современные решения в области освещения на основе светодиодов для уличного, промышленного, офисного, спортивного, архитектурного и торгового освещения, следя за самыми новыми тенденциями в данной области.

Собственное производство компании располагается недалеко от Алматы на территории технопарка, в специальной экономической зоне «Парк инновационных технологий «ALATAU».



КАЗАКСТАНДА жасалған
сделано в КАЗАХСТАНЕ



КАЗАКСТАНДА жасалған
сделано в КАЗАХСТАНЕ



Преимущества светодиодных осветительных приборов:

1. Низкая затратность энергопотребления, по сравнению с остальными аналогами светоподдачи, работа которых основана на ином принципе. Сравнения ради, можно привести пример: светильники на светодиодах, или привычные лампы led, в десять раз меньше поглощают энергоресурсов, чем традиционные лампы накаливания.
2. Долговечность как показывает практика, подобного типа светоборудования намного продуктивнее, чем лампы накаливания либо люминесцентные лампы, чей срок службы составляет не более двух лет. Лампы LED способны бесперебойно трудиться около четверти века.
3. Светодиоды позволяют создавать освещение любого спектра. Этот аспект становится особо актуальным при обустройстве комфортабельности офисов и других видов рабочих мест, где необходимо организовывать оптимальные условия для эффективной работы.

Где применяются светодиодные светильники сегодня:

Светодиодное освещение применяется практически во всех направлениях деятельности. Одинаково популярными считаются:

- светодиодные светильники для уличного освещения,
- светильники промышленного назначения,
- и, конечно же, светодиодные светильники, встраиваемые в натяжные потолки либо гипсокартон.

В целом же, тенденция такова, что в недалёком будущем светодиодное освещение полностью заменит все другие виды светоборудования, поскольку технологии идут вперёд стремительными темпами, и новации не заставят себя ждать.



О МЕСТНОМ СОДЕРЖАНИИ И НЕ ТОЛЬКО

Карачаганак Петролиум Оперейтинг является одной из ключевых компаний, работающих в Западно-Казахстанской области. Кроме того, что КПО разрабатывает одно из крупнейших газовых месторождений, компания также вовлечена в реализацию различных социально-инфраструктурных и образовательных проектов. Этот кейс заслуживает того, чтобы о нем рассказать в деталях в конце этого года. KAZSERVICE беседует о деятельности и достижениях КПО с Генеральным директором Карачаганак Петролиум Оперейтинг – Ренато МАРОЛИ.

Ренато, в 2015 году компания «КПО» заплатила 546 млн. долларов США за работы и услуги, произведенные и поставленные местными предприятиями. Как вы оцениваете конкурентоспособность казахстанских поставщиков работ и услуг?

➤ В КПО процесс закупок осуществляется в соответствии с утвержденным Положением о тендерных торгах и положениями Окончательного соглашения о разделе продукции (ОСРП). Закупка товаров и услуг в компании обеспечивается посредством проведения конкурса на принципах конкурентоспособности, объективности и конфиденциальности.

Оценка конкурентоспособности казахстанских поставщиков проводится в строгом соответствии с планом оценки тендерных предложений и требованиями, установленными для каждого отдельного объема работ или конкурса. Она включает требования охраны труда, техники безопасности и охраны окружающей среды; основную часть, технические, финансовые или коммерческие вопросы. Важно отметить, что КПО не разделяет местных и зарубежных поставщиков, применяя к ним единые требования и критерии отбора. Конечная цель процесса закупки нам видится в получении наиболее выгодного результата для всех сторон.

Следует отметить, что в 2015 году 57% всех контрактов и дополнений были заключены с местными поставщиками. Кроме этого, КПО стремится способствовать качественному росту местных поставщиков в рамках Программы развития местного содержания, принятой в компании, а также в соответствии с государственными программами и проектами Республики Казахстан.

Какие у Вас будут рекомендации для местных поставщиков?

➤ В целях повышения осведомленности местных поставщиков о текущем спросе, предстоящих проектах, а также технических требованиях КПО, включая требования Программы развития местного содержания, КПО проводит различные семинары и форумы. Во время таких мероприятий мы дополнительно объясняем порядок регистрации в базе данных поставщиков КПО; основные правила проведения конкурса, в особенности, требования к представлению тендерной документации. Мы также рассказываем о комплексной проверке этических стандартов ведения бизнеса, а также о принципах рыночных исследований. Для участия в тендерах КПО компаниям необходимо пройти предварительную оценку и зарегистрироваться в базе данных КПО. Для этого нужно зайти на веб-сайт КПО www.kpo.kz, посетить раздел «Поставщики» и следовать инструкции. После прохождения оценки и регистрации в базе данных, ваша компания будет рассматриваться как потенциальный поставщик товаров и/или услуг при проведении последующих тендеров или рыночных исследований в соответствии с кодами (FPAL), под которыми зарегистрировалась ваша компания.

КПО публикует свои кратко-, средне- и долгосрочные планы закупок, которые также можно

найти на указанном веб-сайте. То есть, компании, намеревающиеся принимать участие в тендерах КПО, должны сначала зарегистрироваться, и затем, время от времени просматривать планы закупок, имеющие отношение к их деятельности, и, если необходимо, направлять свои вопросы в сектор по исследованию рынка и квалификации поставщиков. Тем не менее, необходимо помнить и уважать принципы конфиденциальности в случае получения отказа.

Совсем недавно в Казахстане была разработана единая база данных «Алаш». Алаш – это инновационный деловой портал, призванный расширить сферу доступности услуг и продуктов Поставщиков для специалистов отделов закупок крупных казахстанских операторов (КПО, НКОК, и ТШО). В связи с этим, мы предлагаем всем поставщикам зарегистрироваться в базе данных «Алаш». Более подробная информация доступна на веб-сайте «Алаш» (www.alash-kz.com).

Также рекомендую компаниям, желающим принимать участие и выигрывать тендеры, постоянно демонстрировать высочайшие стандарты в сфере охраны труда, техники безопасности и охраны окружающей среды. Мы также ценим стремление компаний к качественному росту, к возвращению собственных квалифицированных кадров и к получению международных сертификатов там, где это необходимо.

В целях повышения осведомленности местных поставщиков о текущем спросе, предстоящих проектах, а также технических требованиях КПО, включая требования Программы развития местного содержания, КПО проводит различные семинары и форумы





В ближайшем будущем на Карачаганакском перерабатывающем комплексе (КПК) ожидается снижение объема закачки газа в пласт, что приведет к ежегодному снижению добычи конденсата, обусловленному повышением газового фактора. В поиске решения данной проблемы разрабатывается проект СПОГ (снятие производственных ограничений по газу). Расскажите, пожалуйста, подробнее об этом проекте. Какие виды услуг потребуются для реализации данного проекта?

К сожалению, со временем снижение добычи конденсата неизбежно, и по этой причине КПО разрабатывает проект СПОГ в целях поддержания и даже повышения объема производства на объектах КПК.

Фактически, проект СПОГ направлен на безопасное максимальное увеличение прибыли через повышение объема добычи ЖУВ посредством:

- более эффективного использования технологических объектов КПК;
- увеличения объема переработки газа на КПК;
- оптимизации системы управления скважинами;

■ В настоящее время установки по подготовке газа низкого и высокого давления эксплуатируются на полную мощность. Нами модернизированы

некоторые узлы на существующих объектах КПК в целях повышения эффективности системы переработки газа низкого давления.

Таким образом, проект СПОГ создаст дополнительные производственные мощности по переработке газа, что позволит оптимизировать добычу из скважин с низким газовым фактором, которые подключены к существующей системе сбора КПК.

Более того, проект СПОГ предусматривает монтаж дополнительных установок подготовки газа, аналогичных тем, которые уже эксплуатируются на КПК, что позволит обеспечить постепенный прирост минимальных объемов подготовки газа до 12 млн. ст. м³/д.

Я хотел бы перечислить некоторые из основных установок, которые будут смонтированы на заводе КПК и на месторождении:

- установка осушки с помощью ТЭГ и установка регенерации ТЭГ «ДРИЗО»;
- установки фильтрации;
- контакторы;
- технические линии контроля точки росы среднего давления с помощью метода Дж. Т.;
- новая модульная электрическая подстанция и операторная / модернизация существующих электрических систем;

■ поэтапная модернизация РСУ, системы АО, системы обнаружения пожара и газа (узел ИСУБ) и всех вспомогательных систем на существующем заводе;

■ новая трубная эстакада, соединенная с существующей трубной эстакадой;

■ теплообменники «газ-газ» и «газ-жидкость»;

■ новый трубопровод товарного газа (D=66 см; протяженность = 10,7 км), включая линейные арматурные узлы и модификацию электрооборудования;

■ общестроительные работы, в том числе, подготовка участка;

■ различные подземные коммуникации;

■ Дополнительный объем подготовленного газа, связанного с реализацией проекта СПОГ на КПК, будет направляться на существующий экспортный компрессор сырого газа на КПК. Следовательно, необходимость в использовании дополнительного оборудования отпадает.

Наряду с обязательствами по проекту СПОГ, КПО уделяет много внимания развитию местного содержания. Как правило, КПО выполняет свои обязательства по развитию местного содержания посредством вовлечения местных поставщиков товаров, работ и услуг на каждом этапе реализации проекта, когда это технически и экономически возможно.

В поддержку наших усилий, направленных на увеличение доли участия местных организаций в реализации проекта СПОГ, КПО разработала

и выпустила СПОГ-стратегию и план по местному содержанию, в которых кратко изложены ключевые аспекты вопросов местного содержания касательно объема работ по проекту СПОГ, а также указаны объемы работ, которые могут быть переданы на подряд местным организациям.

Более того, КПО создает возможности для участия местных компаний в реализации наших проектов посредством проведения ознакомительных семинаров, а также содействия в установлении партнерских отношений и создании совместных предприятий с международными компаниями. Последнее, кстати, даёт много преимуществ, включая обмен технологиями и практическими знаниями, профессиональный рост местного персонала, а также развитие и повышение благосостояние региона и Республики Казахстан, в целом.

КПО осуществляет контроль и отслеживает выполнение вовлеченными сторонами обязательств по МС в ходе реализации проектов от начала до конца, проводя работу по обеспечению выполнения указанных обязательств в соответствии с ожиданиями КПО, Учредителей и Полномочного органа «PSA».

Со своей стороны, КПО приложит все возможные усилия с тем, чтобы в реализации проекта СПОГ, одного из самых крупных проектов на сегодняшний день, приняло участие максимальное количество местных компаний, на собственном примере показав успешную реализацию программы развития местного содержания в нефтегазовой отрасли Казахстана.

В рамках наших обязательств по развитию местного содержания при реализации проекта, КПО провела семинар в г. Уральск для более чем 40 заинтересованных местных и международных компаний в целях их ознакомления с объемом товаров, работ и услуг, которые потребуются при реализации проекта СПОГ, что позволило местным компаниям лучше понять, по каким видам работ следует готовиться к тому или иному тендеру.

Какие у Вас будут пожелания журналу «KAZSERVICE»?

В выпусках журнала «KAZSERVICE» всегда можно найти сведения о главных тенденциях и перспективах, происходящих в нефтегазовой отрасли Республики Казахстан.

Выражаю благодарность коллективу журнала за детальный анализ и объективную подачу актуальных вопросов, связанных с нефтегазовой промышленностью, передовыми технологиями и крупными достижениями. А также за их неугасающий интерес к Карачаганакскому проекту. Желаю вам ярких профессиональных побед и процветания!

KS





LOCAL CONTENT IS STILL THE PRIORITY

Karachaganak Petroleum Operating is known as one of the key companies that work in the Western Kazakhstan region. Apart from developing one of the largest gas fields KPO is involved into the realization of different social-infrastructure and educational projects. This case is worth to talk in details at the end of the year. KAZSERVICE talks about the activities and achievements of KPO with Renato MAROLI, General Director of Karachaganak Petroleum Operating.



Renato, KPO reached the level of local content in Kazakh works and services that made \$546 mln in 2015. How do you evaluate the competitiveness of Kazakh suppliers?

➤ KPO procurement activities are performed in compliance with the approved Tender Procedures and the Final Production Sharing Agreement (FPSA) provisions. Procurement in KPO is carried out on a competitive basis by means of tendering exercises, which maintain the principles of competitiveness, objectiveness and confidentiality.

The Kazakh suppliers' competitiveness evaluation is done in full compliance with the Tender Evaluation Plan / requirements set for each particular scope / tender. This includes HSE requirements, an integral part, and technical, financial and commercial questions. It is important to mention that KPO do not distinguish the Local and International suppliers and that Tender Lists as well as requirements are compiled in such a way that both Local and International suppliers are considered. The final aim is to ensure that

all the procurement is performed to obtain the most economically advantageous result for the Parties.

It is worth to mention that in 2015, 57% of all contracts and amendments were awarded to local suppliers. Additionally, KPO continuously develop local suppliers as part of the Local Content Development Program in line with state programs and initiatives of the Republic of Kazakhstan.

What would you recommend the local companies so they become more competitive?

➤ In order to increase local suppliers' awareness on current demands, upcoming projects, and KPO technical, local content requirements, KPO conducts various workshops and forums. At these events, we additionally explain to participants how to get registered into KPO Vendor Database, basic rules of tendering process, particularly the requirements for Tender Packages submission, Ethical Due Diligence assessment and Market Research principles. In order to participate in KPO tenders companies shall be preliminary assessed and registered in KPO database. To do so, it is necessary to enter into KPO website www.kpo.kz to the 'Suppliers' page and follow the instruction. After having been assessed and registered in the database, your company will be considered as a potential supplier of goods and / or services in our future tenders / market researches under the codes (FPAL) your company was registered.

KPO publishes its short-, mid- and long-term procurement plans which are also accessible on the same website page. This means that companies willing to participate in KPO tenders should first get registered, and from time to time check the procurement plans relevant to their activities, and if necessary address their questions to the Market Intelligence and Vendor Qualification Section. Nevertheless, by saying so, confidentiality principles shall be understood and respected.

Recently the Alash Unified Database has been developed in Kazakhstan. Alash is an innovative business-to-business portal designed to facilitate Suppliers by increasing the visibility of their products and services within the procurement departments of the major Kazakh Operators – KPO, NCOC and TCO. Therefore, we encourage all the suppliers to register with Alash. For full details, please refer to Alash website <https://www.alash-kz.com>.

The last recommendation is that companies willing to participate and win the tenders should constantly demonstrate the highest standards mostly in HSE, improvements over performance, have skilled resources and international certificates where applicable.

In the near-term Karachaganak Processing Complex (KPC) will become gas constrained leading to a year-on-year reduction in condensate production rates as field-GOR increases. In search of solution to this problem, KGDBN Project is being developed. Could you tell us more about this project? What kind of services are requested for this project?

➤ The decline in condensate production is unfortunately unavoidable, and for that reason, KPO is developing the KGDBN project in order to maintain and even improve the production rates at the existing KPC facilities.

In essence, the KGDBN project objective is to safely maximize revenues by improving liquids production rates through:

- Improved KPC facilities utilization;
- Increased KPC gas processing capacity;
- Optimized well management;

■ At this moment, the KPC Low Pressure and Medium Pressure gas handling facilities are operating at their maximum capacities and in the meantime, some minor modifications have already been implemented to the existing KPC facilities in order to increase the utilisation of the Low Pressure gas processing system.

Thereby, the KGDBN Project will add further gas processing capacity at the KPC Plant. This will help to optimize the production from the low GOR wells already available and connected to the existing KPC gathering system.

Furthermore, KGDBN consists of the installation of additional gas treatment units, similar to those already in service at KPC in order to yield an incremental 12 MMSm³/d minimum gas treatment capacity.

Some of the main facilities to be installed at KPC plant and in the field are:

- TEG Dehydration and TEG Drizo regeneration units;
- Filtration Packages;
- Contactors;
- Trains of J-T MP Dew Point Control;
- New modularised Electric Sub-station and PIB / Upgrades of existing electrical system;
- Incremental upgrades to DCS, ESD, F&G (ICSS node) systems All common utilities with existing plant
- new pipe-rack and inter-connecting with existing pipe-rack
- Gas/Gas & Gas/Liquid Heat Exchangers
- A new sales gas pipeline (26"; 10.7 km), including valves station and electrical modification
- Civil works including site preparation
- Various underground facilities.



The additional KGDBN gas handling capacity at KPC will be handled by the existing installed sour gas export compressor capacity at KPC, so there is no need for additional machines.

In addition to the project commitments of the KGDBN, KPO pays serious attention to the development of Local Content. Primarily KPO achieves its Local Content commitments by involving local suppliers of goods, works and services in every step of the project execution, where it is technically and economically feasible to do so.

To support our efforts in increasing the share of Local Content in the KGDBN project, KPO has developed and issued the KGDBN Local Content Strategy, which outlines the key aspects of the Local Content issues with regard to the KGDBN project scope as well as suggesting scopes of work that can possibly be performed by local companies.

Moreover, KPO creates opportunities for local companies to take part in the realization of our projects through introductory workshops and facilitating partnerships and JVs creations with

international companies. In its turn, it provides many benefits including technology and knowledge transfer, the professional development of local personnel and the overall development and well-being of the region as well as the Republic of Kazakhstan itself.

KPO monitors and controls the performance of Local Content obligations by the parties involved in the realization of the projects from start to finish and takes actions to keep the compliance with such obligations in line with the KPO, Shareholders and PSA Authority's expectations.

KPO will make sure that KGDBN, which is one of our largest projects to date, shall deliver a high share of Local Content involvement and set an example of Local Content success in the oil & gas industry of Kazakhstan.

As part of our commitment to developing local content on the project, KPO has held a workshop in Uralsk for more than 40 interested local and international companies to outline the scope of goods, works and services we will require on the KGDBN project, enabling local companies to better understand the scopes of work in preparation for any relevant tendering activities.

KPO monitors and controls the performance of Local Content obligations by the parties involved in the realization of the projects from start to finish and takes actions to keep the compliance with such obligations in line with the KPO, Shareholders and PSA Authority's expectations

What are your wishes to KAZSERVICE Magazine?

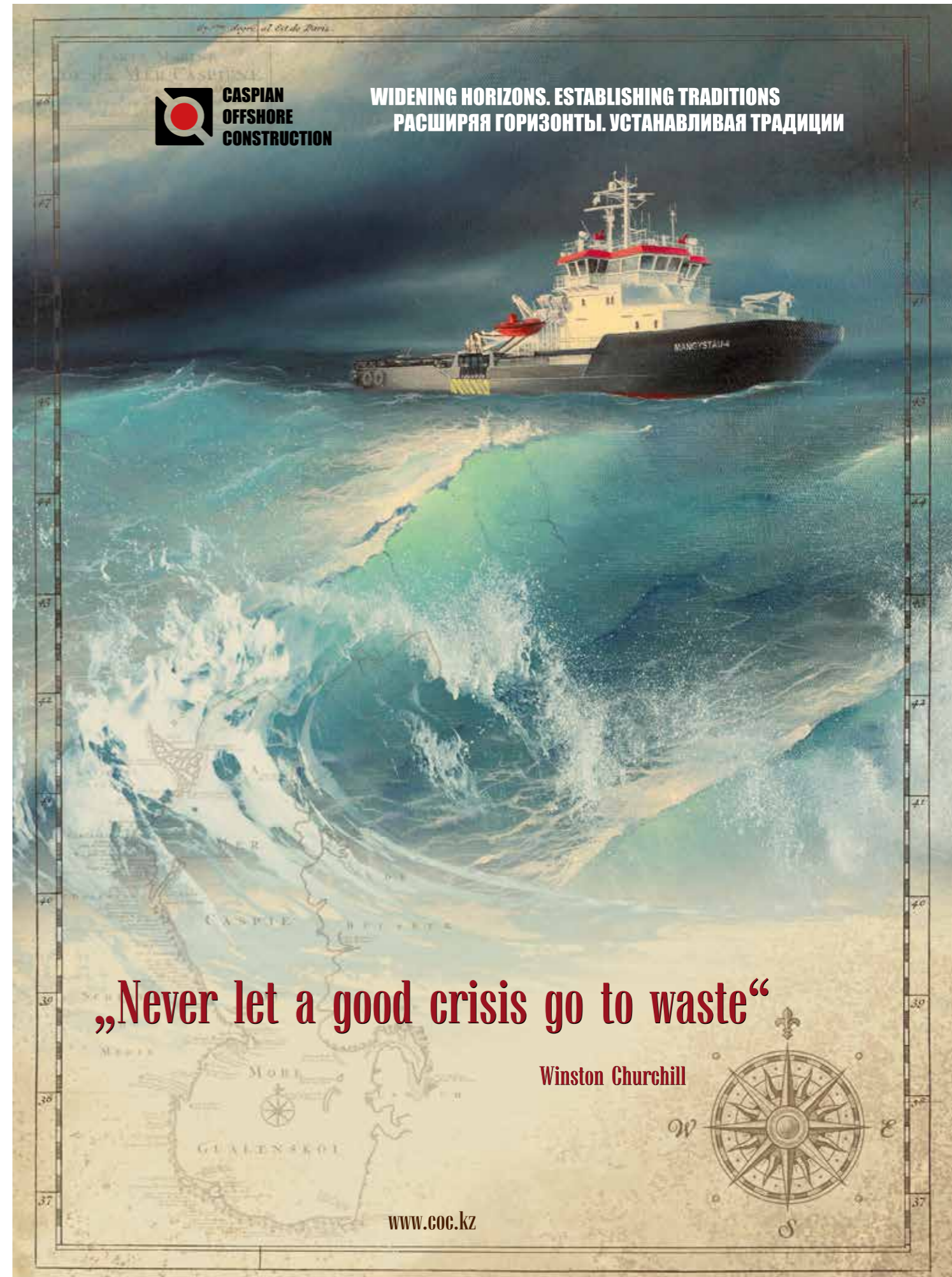
Publications of "KAZSERVICE" Magazine always provide an insight into main tendencies and prospects of Kazakhstan's oil and gas industry.

I would like to thank the editorial team for an in-depth analysis and objective presentation of topical issues related to the oil and gas sector, innovative technologies and breakthroughs. In addition, for their undying interest in the Karachaganak project. I wish you all the best of professional success and prosperity!

KS



**WIDENING HORIZONS. ESTABLISHING TRADITIONS
РАСШИРЯЯ ГОРИЗОНТЫ. УСТАНОВЛИВАЯ ТРАДИЦИИ**



„Never let a good crisis go to waste“

Winston Churchill

www.coc.kz

ЗА ПЛЕЧАМИ ТРИ ГОДА РАБОТЫ

Национальная палата предпринимателей Казахстана «Атамекен» была образована 9 сентября 2013 года совместным решением Правительства Республики Казахстан и НЭПК «Союз «Атамекен».

Палата зарекомендовала себя в качестве активного участника в проблемных вопросах бизнес-общества страны, отстаивая интересы широкого круга казахстанских предпринимателей. Она выступает за активное вовлечение казахстанского бизнеса в реализацию крупных нефтегазовых проектов, а также расширяет и укрепляет связи с бизнес-сообществом зарубежных стран, что создает благоприятные условия для сотрудничества и обмена опытом. На вопросы KAZSERVICE отвечает Заместитель Председателя правления Национальной палаты предпринимателей Казахстана «Атамекен» – Нуржан АЛЫТАЕВ.



Нуржан Бауыржанович, Вы имеете большой опыт работы с предпринимателями. Как Вы оцениваете развитие предпринимательской активности за последние годы?

В последнее время, в мировой экономике происходят сложные процессы. Поэтому, развитие предпринимательства приобретает особое значение. Необходимо активизировать экономику, а малый и средний бизнес являются ключевым механизмом в этом процессе.

Успешный опыт развитых стран показывает, что малые и средние предприятия способствуют росту конкурентоспособности и диверсифицированности экономики. Например, экономический рынок многих развивающихся стран, как Тайвань, Сингапур и Индонезия, связан именно с развитием малого и среднего бизнеса.

В Казахстане развитие предпринимательства является одним из важнейших приоритетов экономической политики. Мы стремимся к формированию среднего класса и конкурентоспособного динамичного бизнес-сообщества.

Хотя до аналогичных показателей развитых стран мира мы еще не дошли, сегодня МСБ сумел занять заметную нишу в нашей экономике. На темпы развития оказывает влияние и оказываемая государством поддержка.

За период с 2000 по 2010 годы количество активных субъектов малого предпринимательства увеличилось в семь раз, составив более 675 000 единиц по состоянию на 1 сентября 2011 года. Численность людей, занятых в малом бизнесе выросла в 2,8 раз, составив порядка 2,5 млн. человек.

В течение последних шести лет число зарегистрированных и активных субъектов МСБ постоянно растет. Так, по данным Комитета по статистике Министерства национальной экономики РК, численность зарегистрированных и активных субъектов МСБ составляет 1 253 000 единиц по состоянию на октябрь 2016 года. Этот показатель в два раза превышает аналогичный показатель 2010 года. Из этого числа 72% приходится на индивидуальных предпринимателей (ИП), 14% – крестьянские и фермерские хозяйства (КХ), 13,6% – малые предприятия (МП). Доля крупных предприятий (КП) небольшая и составляет 0,1%.

Несмотря на большое количество МСБ в Казахстане, львиную долю вклада в ВВП страны все-таки вносит крупный бизнес. Так, в 2014 году доля крупных предприятий в ВВП составила 74%, МСБ – 26%, соответственно. Здесь у нас имеется большой потенциал для роста. Если говорить о развитых странах мира, то у них вклад малого бизнеса в ВВП, как правило, находится на уровне 50% или выше. Например, в Канаде – 43%, а в Германии – 57%.

По итогам 2015 года, наибольшая часть МСБ в нашей стране сосредоточена в торговле и строительстве, что составляет 24,7% и 14,2% от общего количества действующих субъектов МСБ, соответственно.

НПП с самого начала своего создания активно работает в направлении поддержки и стимулирования развития малого и среднего бизнеса. На данный момент мы оказываем сервисную поддержку МСБ в рамках Единой программы поддержки и развития бизнеса «Дорожная карта бизнеса – 2020». На конец 2015 года через Центры поддержки предпринимателей было оказано свыше 56 000 сервисных услуг более чем 35 000 субъектов МСП. Наибольшее количество консультаций было оказано по юридическим услугам – 42,1%, бухгалтерскому и налоговому учету – 32,6% и по вопросам маркетинга – 12,6%.

В целом, наблюдается позитивная динамика. Малый и средний бизнес растет в количестве, развивается, создавая новые рабочие места. Как мы видим, в период с 2000 по 2010 годы, субъектов МСП стало больше в шесть раз, а в период с 2010 по 2015 годы – еще в два раза. И это при том, что потенциал развития в этой сфере еще весьма велик, с чем согласны все эксперты.

У нас есть все возможности для того, чтобы МСП стал драйвером развития экономики! При выверенной и активной политике развития МСП мы вполне можем достичь показателей развитых стран по вкладу малого бизнеса в ВВП.

Наличие благоприятной бизнес-среды является ключевым условием для развития и роста предпринимательской активности. В этой связи НПП ведет работу над проектом «единого окна» для недропользователей. Пожалуйста, расскажите подробнее об этом проекте.

В адрес НПП поступают обращения со стороны отечественных товаропроизводителей (ОТП) по вопросу отсутствия в свободном доступе информации о закупках ТРУ крупных недропользователей. Имеются случаи, когда казахстанские компании сталкиваются с проблемой отсутствия обратной связи при взаимодействии с крупными недропользователями. К примеру, компании, пройдя процесс предквалификации, находятся в неведении относительно дальнейших действий. В некоторых случаях недропользователи высылают запрос относительно технических параметров и стоимости товаров, поставляемых компаниями, но дальнейших действий со стороны недропользователей нет. Кроме того, участники тендеров не получают информацию о причинах отклонения или проигрыша в конкурсах, проводимых недропользователями.

В целях разрешения данных вопросов НПП разработан проект Соглашения о сотрудничестве в сфере развития субъектов МСБ и создания благоприятных условий для локализации стратегической деятельности поставщиков между ТОО «Тенгизшевройл» и НПП. Проектом Соглашения предусматривается, что Палата будет основным связующим звеном между бизнес-сообществом и ТШО по принципу «одного окна». В настоящее время проект Соглашения направлен на согласование в ТОО «Тенгизшевройл».

НПП представляет интересы МСБ и крупных предприятий, охватывая своей деятельностью все сферы предпринимательства, включая внутреннюю и внешнюю торговлю. В чем заключается политика Вашей организации в отношении казахстанского содержания? Какие меры по ее развитию Вами предпринимаются?

По инициативе нашей палаты во всех регионах Казахстана созданы рабочие комиссии по мониторингу и увеличению доли местного содержания. Комиссии анализируют, проводят мониторинг, выявляют системные проблемы и причины слабой конкурентности отечественных товаров.

Они предлагают обратить внимание на казахстанских производителей, тем самым, содействуя продвижению местной продукции.

В ближайшем будущем мы нацелены на проведение постоянного мониторинга всех казахстанских закупок. Мы активно ведем переговоры с «Центром электронной коммерции». У нас уже имеется договоренность о получении всей информации о проведенных и планируемых закупках в онлайн-режиме. Также есть понимание и поддержка в этом вопросе со стороны ТОО «Самрук-Казына Контракт» и Агентства «NADLoC».

НПП разработала единую базу данных «Бизнес-реестр», в котором будут содержаться данные по всем направлениям закупок, начиная с государственных закупок, закупок недропользователей и заканчивая квазигосударственным сектором. Это будет способствовать получению предпринимателями всех актуальных данных в формате «одного окна», а также позволит выстраивать отношения бизнеса в горизонтальной плоскости в формате B2B.

В каждом регионе Казахстана созданы рабочие комиссии по вопросам поддержки отечественных товаропроизводителей в закупках, производимых в государственных квазигосударственных секторах.

19 мая 2016 года были подписаны Соглашения о сотрудничестве по вопросам поддержки казахстанских товаропроизводителей с восемью крупными дочерними организациями АО «ФНБ «Самрук-Казына», а точнее с АО «НК «Қазақстан темір жолы», АО «НАК «Казатомпром, АО «НК «КазМунайГаз, АО «KEGOC, АО «НК «Казахстан инжиниринг», АО «Казхателеком», АО «Тау-Кен Самрук» и АО «Самрук-Энерго». Доля закупок этих компаний составляет 93,7% от общего объема закупок фонда «Самрук-Казына». При этом, общий объем закупок в 2016 году компаниями АО ФНБ «Самрук-Казына» составил 3 196 млрд. тенге.

Кроме того, также существует проблема малой известности казахстанского производителя внутри нашей же страны. Известны продовольственные товары или какие-то отдельные бренды. И это при том, что в стране есть производители, которые производят недорогое и качественное оборудование, текстиль, мебель и другой ряд продукции.

Например, в Сайрамском районе Южно-Казахстанской области производятся костюмы под брендом «Алтын адам». Эти костюмы очень хорошего качества, и продаются по доступным ценам. Есть у нас и производство своих тканей. Например, компания «Ютекс» производит ткани. Фирма «South Textiline» даже поставляет казахстанский текстиль в Европу, в том числе, известной фирме «Benetton».

Поэтому важны такие инициативы, как движение «Made in KZ». Я был одним из тех, кто запускал эту акцию, направленную на поддержку местного производителя. На сегодняшний момент НПП призывает все крупные ТРЦ и торговые точки открывать отделы «Made in KZ».

В июле текущего года нам стало известно об информационном портале «Бизнес-реестр», который внедряется Палатой. Портал будет содержать в себе данные по всем направлениям закупок: закупки государственных и квазигосударственных секторов и закупки недропользователей. Расскажите, пожалуйста, подробнее о целях и механизме работы данного портала?

Бизнес-реестр содержит общие сведения обо всех предпринимателях, действующих в Казахстане. Эти данные собраны со всех источников и структурированы в специализированные информационные сервисы. Каждый из таких сервисов выполняет определенный перечень задач, направленных на максимизацию ценности бизнес-реестра для предпринимателей. Он включает в себя следующее:

Реестр ОТП будет включать полный перечень отечественных товаропроизводителей с описанием их производственных активов, применяемых технологий, контактных данных и т.д. Реестр ОТП позволит в «одном окне» представить всех отечественных товаропроизводителей и их продукцию потенциальным заказчикам, как отечественным, так и зарубежным.

Путем анализа информации о производственных возможностях всех ОТП с привлечением отраслевых технических экспертов, планируется проектирование продолжительных производственных цепочек по выпуску готовой продукции и материалов. Кроме того, наличие реестра ОТП позволит участвовать в международных биржах субконтракта для получения заказов по промышленной кооперации.

Реестр предпринимателей будет представлять собой полный перечень предпринимателей, осуществляющих деятельность в Казахстане. Он будет содержать сведения, позволяющие снизить риски при выборе бизнес-партнера. В «одном окне» можно найти всех предпринимателей, занимающихся определенными работами и/или услугами в Казахстане.

При этом, бизнес-реестр планируется интегрировать с государственными базами данных, что позволит исключить незарегистрированные, либо прекратившие деятельность предпринимателей, обеспечив эффективный механизм реализации



Еще одним направлением работы НПП по поддержке казахстанского бизнеса является продвижение бизнес-реестра на зарубежных рынках, в первую очередь, соседних стран

принципа «знай своего контрагента». Кроме того, в реестре любой предприниматель может оставить отзыв с оценкой и рекомендациями в отношении своих контрагентов.

Реестр товаров работ и услуг станет еще одной составляющей бизнес-реестра, который будет включать максимально широкий перечень ТРУ, предлагаемых в Казахстане. Данный реестр будет иметь наполнение как из государственных и квазигосударственных баз данных по закупкам ТРУ, так и непосредственно от самих предпринимателей.

Посредством личного кабинета любой предприниматель в Казахстане сможет бесплатно разместить в реестре сведения о своих товарах, работах, услугах, включая характеристики, цены, условия поставки и т.д. Целевой моделью данного реестра

является национальный ресурс, объединяющий информацию обо всех ТРУ, предлагаемых всеми субъектами предпринимательства в стране.

Единый реестр планов закупок станет доступным посредством единого реестра планов закупок. Предприниматели будут иметь возможность в «одном окне» узнать планы закупок государственных органов, компаний, входящих в АО «ФНБ «Самрук Казына» и недропользователей по интересующему их виду товаров, работ, услуг. Более того, в базе данных будет предусмотрена возможность автоматического уведомления пользователя о начале процедуры закупок интересующего его товара, работы, услуги.

Еще одним направлением работы НПП по поддержке казахстанского бизнеса является продвижение бизнес-реестра на зарубежных рынках, в первую очередь, соседних стран. Для этого портал будет переведен на английский, китайский, иранский и арабский языки. Впоследствии он будет интегрирован с крупнейшими интернет-площадками. В этой связи, уже ведутся переговоры с китайским порталом «Alibaba», на котором планируется автоматически отображать казахстанские товары, представленные в нашем бизнес-реестре.

Кроме того, НПП планирует оказывать помощь в организации экспорта казахстанских товаров, включенных в бизнес-реестр (проведение транспортной и таможенной логистики, получение сертификатов и разрешений и т.д.).

На сегодня это основной функционал бизнес-реестра на сегодняшний день. Однако, после запуска площадки он будет расширяться в зависимости от пожеланий предпринимателей. Национальная палата возлагает большие надежды на данный продукт и надеется, что он станет серьезным подспорьем в работе казахстанского бизнеса.

Портал запущен в тестовой версии на домене www.businessreestr.kz. 27 мая 2016 года был запущен Call-центр портала по номеру +7 (7172) 270-460.

Каковы Ваши пожелания читателям журнала «KAZSERVICE» и членам Союза нефтесервисных компаний Казахстана в преддверии 25-летия Независимости Казахстана?

От всей души желаю читателям журнала «KAZSERVICE» и членам Союза нефтесервисных компаний творческих вершин и успехов в их важном для страны деле!

Благодарю Вас за полезную и информативную беседу. Беседовал Дауржан Аугамбай

ПРИОРИТЕТНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ В СФЕРЕ ТЕХНИЧЕСКОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ



На протяжении последних трех лет в сфере технического регулирования проведена масштабная работа по совершенствованию национальной инфраструктуры качества в условиях интеграционных объединений (ВТО, ЕАЭС), созданию вертикальных и горизонтальных связей между центральными государственными органами и регионами для целей реализации единых технических требований ЕАЭС

БИРЖАН КАНЕШЕВ,
Председатель Комитета
технического регулирования
и метрологии Министерства
по инвестициям и развитию РК

В 2014 году Правительством РК был утвержден комплексный план развития системы технического регулирования до 2020 года. Были учреждены экспертные советы в центральных государственных органах и их региональные штабы. На законодательной основе была

закреплена компетенция государственных органов по реализации технических регламентов и приняты национальные планы.

В рамках этого плана были разработаны и адаптированы более 1 500 стандартов, что позволило увеличить Фонд национальных стандартов на 25%

(6 118 НД), в том числе, долю национальных стандартов в приложениях к техническим регламентам – на 198 НД (с 4% до 12%).

Эти системные меры способствуют устойчивому развитию системы технического регулирования в стране, создают условия для реализации Единого

наднационального двухуровневого регулирования безопасности и качества. При этом, обязательные требования устанавливаются в технических регламентах, а методы и способы производства – в стандартах.

Для этого национальная инфраструктура качества должна работать во взаимодействии со всеми отраслями, что весьма важно для международного признания. Казахстан уже в ближайшее время столкнется с новыми технологическими и техническими вызовами, связанными с новой фазой индустриализации и свершением промышленной революции Индустрия 4.0. Скорость адаптации к новым технологиям и техническая компетентность станут ключевыми факторами для конкурентной борьбы в новых условиях.

Следуя международной практике, Комитет технического регулирования и метрологии Министерства по инвестициям и развитию Республики Казахстан определил ряд приоритетных направлений, играющих ключевую роль в повышении экономического и социального потенциала страны.

Некоторые приоритетные направления являются новыми, требуя более детального подхода к их развитию. Для других направлений требуется внести определенные изменения и дополнения в законодательство с целью нормативного совершенствования действующей системы.

SMART CITY

70% населения Земли проживает в городах. Быстрая урбанизация создает непомерную нагрузку на городские транспортные, аварийно-спасательные и коммунальные службы. Многие из них уже исчерпали свои возможности по обслуживанию быстрорастущего городского населения. Справиться с проблемами позволяет концепция «Умный город» (Smart City), получившая широкое распространение в мире.

Наиболее активными в данном направлении институтами по стандартизации являются Международный союз электросвязи (ITU), Международная организация по стандартизации (ISO), Международная электротехническая комиссия (IEC), Немецкий институт по стандартизации (DIN) и Администрация по стандартизации Китая (SAC).

Определение «Smart City» не имеет единой трактовки. «Интеллектуальный», «цифровой» город, но в целом «Smart City» – это инновационный город, обеспечивающий экологическую устойчивость и максимальную безопасность городской жизни с применением информационных коммуникационных технологий, а также экономическую целесообразность и эффективное расходование средств.

Ключевыми характеристиками городской среды, определяющими степень соответствия принципам «Smart City»,

являются умная экономика (smart economy), умная мобильность (smart mobility), умный подход к окружающей среде (smart environment), умные люди (smart people), умный образ жизни (smart living) и умное правительство (smart governance).

В г. Астана элементы «Smart City» уже реализованы, однако наблюдается отсутствие системности в подходах, единой методологии, терминологии и разрозненность применяемых технологий, что в будущем может стать причиной невозможности их интегрирования в единую систему.

Одним из инструментов реализации проекта концепции «Смарт Астана» является стандартизация, без которой невозможно внедрение и развитие инновационных технологий. Комитет технического регулирования и метрологии МИР РК активно сотрудничает в реализации ИСО ТК 268 «Устойчивое развитие общества» Международной организации по стандартизации ИСО. Нами разработано восемь основополагающих национальных стандартов на основе международных стандартов. Они направлены на содействие руководителям городов по реализации проектов «Смарт сити», планирование и осуществление инфраструктуры умного города, установление требований к системе менеджмента устойчивого развития города и др. Также, 13 декабря 2016 года в г. Астана, планируется провести

Наиболее активными в данном направлении институтами по стандартизации являются Международный союз электросвязи (ITU), Международная организация по стандартизации (ISO), Международная электротехническая комиссия (IEC), Немецкий институт по стандартизации (DIN) и Администрация по стандартизации Китая (SAC)



Международный семинар «Smart city», модератором которого выступит председатель ИСО ТК 268 Др. Бернард Гиндроз. 10-11 ноября 2016 года в г. Астана был проведен международный форум с участием мировых экспертов по «Smart city», на котором выступил Др. Бернард Гиндроз, Председатель ИСО ТК 268.

ИНДУСТРИЯ 4.0

Термин «Индустрия 4.0» был придуман немецкими промышленниками в преддверии Ганноверской ярмарки, которая проводилась в 2011 году. Тогда они заявили о том, что начинается четвертая промышленная революция, в которой Германия должна сыграть ведущую роль. Для ускорения «интернетизации» заводских машин и станков была разработана стратегия развития промышленности «Платформа Индустрии 4.0» и государственная программа «Промышленность 4.0».

Индустрия 4.0 не относится к категории новых технологий. Эта стратегия являет собой подход к производству и потреблению. Он строится на сборе больших данных, их обработке и использовании для совершения действий и операций независи-

мо от человека. Таким образом, машины могут самостоятельно оптимизировать и настраивать собственную работу.

Основными компонентами Индустрии 4.0 являются умные сенсоры, которые позволяют собирать данные прямо во время процесса производства. Подключившись к интернету, они позволяют передавать большие объемы данных людям, другим машинам и заводам, а облачные сервисы предоставляют данные из любого места.

Развитие Индустрии 4.0 должно привести к еще большому снижению количества человеческого труда на производстве. На заводах компании «Siemens», до сих пор около тысячи человек занимаются мониторингом работы машин. По прогнозам, в течение 20 лет около 47% рабочих мест в США будет автоматизировано.

Казахстан также не остался в стороне от этой инициативы, уже сегодня утвердив «План по разработке Стратегии участия Казахстана в четвертой промышленной революции», в реализации которого задействованы ключевые министерства страны.

Девять основных элементов «Индустрии 4.0» включают в себя автономные роботы, ко-

торые всё больше становятся функционально независимыми, гибкими и исполнительными по сравнению с их предшественниками; моделирование, широко используемое на этапе разработки нового продукта, а в будущем и в процессе производства; интеграционная система, для которой важно наладить тесное взаимодействие не только на различных уровнях внутри предприятия, но также и между различными предприятиями-партнерами по производственному циклу.

Также элементами Индустрии 4.0 являются интернет, с развитием которого все больше устройств будут оснащаться вычислительными мощностями и стандартными сетевыми протоколами; кибербезопасность, облачные вычисления, аддитивное производство, дополненная реальность, Big Data. Все эти системы только начали развиваться, но в будущем станут широко использоваться в выполнении различных задач.

СТРОИТЕЛЬНАЯ ОТРАСЛЬ

В настоящее время техническое регулирование в строительной отрасли не в полной мере соответствует нормам Закона РК «О техническом регулировании». Действующая многоуровневая нормативная база отличается многообразием обязательных документов. При этом Закон предусматривает двухуровневую нормативную базу в виде регламентов и стандартов, как это принято в международной практике.

Все это создает административные барьеры для субъектов архитектурной, градостроительной и строительной деятельности, а также вызывает недопонимание и недоверие к качеству отечественной строительной продукции, работ и услуг со стороны иностранных инвесторов.

Реформирование системы технического регулирования в архитектурной, градостроительной и строительной деятельности в части перехода к двухуровневой нормативной базе, создания системы оценки соответствия требованиям нормативов и формирования адекватной системы контроля и инспектирования, повысит качество и безопасность строительных объектов, снимет барьеры при внедрении новых технологий, сократит, упростив разрешительные процедуры. Отраслевым уполномоченным органом в области строительства было принято решение по переходу на систему Еврокодов*.

КОНТРОЛЬНЫЕ ПРИБОРЫ УЧЕТА В НЕФТЯНОЙ ОТРАСЛИ

Комитетом технического регулирования и метрологии при тесном взаимодействии с Комитетом государственных доходов Министерства финансов РК проводится планомерная работа по реализации требований Закона РК «О государственном регулировании производства и оборота отдельных видов нефтепродуктов» и «Правил и требований по оснащению резервуаров производственных объектов производителей нефтепродуктов, баз нефтепродуктов и заправочных станций (кроме заправочных станций передвижного типа) контрольными приборами учета».

С 1 января 2017 года вступают в силу запреты на производство нефтепродуктов без оснащения резервуаров контрольными приборами учета (КПУ), либо с неисправными КПУ и на отгрузку отдельных видов нефтепродуктов без перемещения через КПУ. Измерения, реализуемые контрольными

26 марта 2009 года Указом Президента РК был ратифицирован Киотский протокол к Рамочной Конвенции ООН об изменении климата. Казахстан принял на себя добровольные обязательства перед международным сообществом по сокращению выбросов парниковых газов

приборами учета нефтепродуктов, в соответствии со статьей 23 Закона РК «Об обеспечении единства измерений», попадают в сферу государственного метрологического контроля и подлежат внесению в реестр государственной системы обеспечения единства измерений Республики Казахстан через их утверждение типа или метрологическую аттестацию.

Для реализации данного направления предусмотрено проведение комплекса мероприятий по разъяснению метрологических требований к применению КПУ нефтепродуктов, проведение процедур по испытаниям и внесению в реестр ГСИ РК контрольных приборов учета и подготовка инспекторов к проверкам нефтезаводов и нефтебаз на предмет соблюдения метрологических требований.

ВЕРИФИКАЦИЯ И ВАЛИДАЦИЯ ПАРНИКОВЫХ ГАЗОВ

26 марта 2009 года Указом Президента РК был ратифицирован Киотский протокол к Рамочной Конвенции ООН об изменении климата. Казахстан принял на себя добровольные обязательства перед международным сообществом по сокращению выбросов парниковых газов. Теперь для достижения поставленных целей государство активно

внедряет международный опыт высокоразвитых стран мира.

В Казахстане действуют 17 независимых организаций, осуществляющих верификацию, валидацию (детерминацию) и подтверждение отчета об инвентаризации парниковых газов, получивших аккредитацию в Министерстве энергетики РК. Для признания результатов их работ необходимо соответствие их самих ИСО 14065, а аккредитующего органа – ИСО/МЭК 17011.

С 1 января 2018 года данные организации должны проходить аккредитацию в ТОО «Национальный центр аккредитации» на соответствие международному стандарту ISO 14065. 8 ноября текущего года на Научно-технической комиссии на основе международных версий ISO 14065:2013 и ISO 14066:2011 были приняты национальные стандарты, которые вступят в силу с 1 января 2017 года.

В данной статье описаны не все направления, поскольку они не относятся к тематике нефтяной отрасли. Не были упомянуты внедрение новых и совершенствование имеющихся стандартов и регламентов, которые применяются в фармацевтической, сельскохозяйственной и сервисной отраслях. Также ведется работа над стандартами «Халал», которые повсеместно используются в Казахстане. KIS

* Со статьей об Еврокодах Вы можете ознакомиться в журнале «KAZSERVICE» №1 (15), январь – март 2016 г., стр. 64-66

НЕФТЕГАЗОХИМИЯ – ПРОМЫШЛЕННОСТЬ БУДУЩЕГО



ЖЕНИС ОСЕРБАЙ,
Председатель Правления,
ТОО «Объединенная химическая компания»



В 2009 году, по поручению Президента Республики Казахстан Н. А. Назарбаева, в составе группы компаний АО ФНБ «Самрук-Казына», было создано ТОО «Объединенная химическая компания» (ОХК). В 2010 году принята Стратегия развития на 2010-2019 годы, предусматривающая организацию химических и нефтехимических производств и сервисного сопровождения их деятельности на территории Республики Казахстан.

ОХК выполняет функцию оператора в химической отрасли Казахстана по реализации проектов ГПИИР в период с 2015 по 2019 годы.

Благодаря поддержке АО «ФНБ «Самрук-Казына», ОХК взяла высокий темп развития.

Основным вектором деятельности ОХК в части развития нефтехимической и химической промышленности Казахстана стало их инновационное развитие и создание условий для организации отраслевых субъектов малого и среднего бизнеса по переработке базовой нефтехимической и химической продукции, с целью импортозамещения ряда продуктов. Для эффективного функционирования отраслевого узла, коим является ОХК, используется кластерный принцип, создаются эффективная инфраструктура и якорные производства базовой нефтехимической и химической промышленности. Современные технологии в управлении и производстве обеспечивают здоровую конкуренцию среди создаваемых предприятий, а также помогают в решении проблемных вопросов с контролирующими государственными органами.

Указом Президента Республики Казахстан №874 от 1 августа 2014 года утверждена Государственная программа форсированного индустриально-инновационного развития на 2015-2019 гг. (ГПИИР). Согласно данной программе, химическая промышленность входит в число приоритетных отраслей промышленности Казахстана и является одним из крупнейших поставщиков сырья, полупродуктов и материалов для других отраслей реального сектора экономики.

ГЕОГРАФИЯ КОМПАНИЙ ТОО «ОХК»



ОХК осуществляет несколько крупных инвестиционных проектов в сфере агрохимии и нефтехимии, с общим объемом инвестиций в проекты по органической химии на сумму порядка 11,2 млрд. долларов США и 459 млн. долларов США в проекты по неорганической химии.

В прошлом году была завершена реконструкция серноокислотного завода в г. Степногорск, в Акмолинской области, начатая в 2010 году. Конечный продукт производится по лицензии американской компании «Monsanto Enviro-Chem Systems, Inc», а поставщиком технологии производства является итальянская компания «Desmet Ballestra». Стоимость проекта по строительству завода, который обладает производственной мощностью в 180 000 тонн серной кислоты в год, составляет 73 млн. долларов США. Сырьем для производства служит гранулированная сера, поставляемая из ТОО «Тенгизшевройл». Готовая продукция в виде 93%-ной серной кислоты поставляется на урановые рудники АО «НАК «Казатомпром». Сейчас на производстве трудится 231 человек.

Кроме того, на площадках специальных экономических зон (СЭЗ) в Атырауской и Жамбылской областях ведется строительство инфраструктуры, а также реализуются интегрированные комплексы по выпуску продуктов базовой химии и нефтехимии. Выбор регионов не случаен. Атырауская и Жамбылская области имеют крепкую промышленную базу, основанную на таких традиционных местных отраслях, как нефтехимия и агрохимия.

В Атырауской области, на базе специальной экономической зоны «Национальный индустриальный нефтехимический технопарк»,

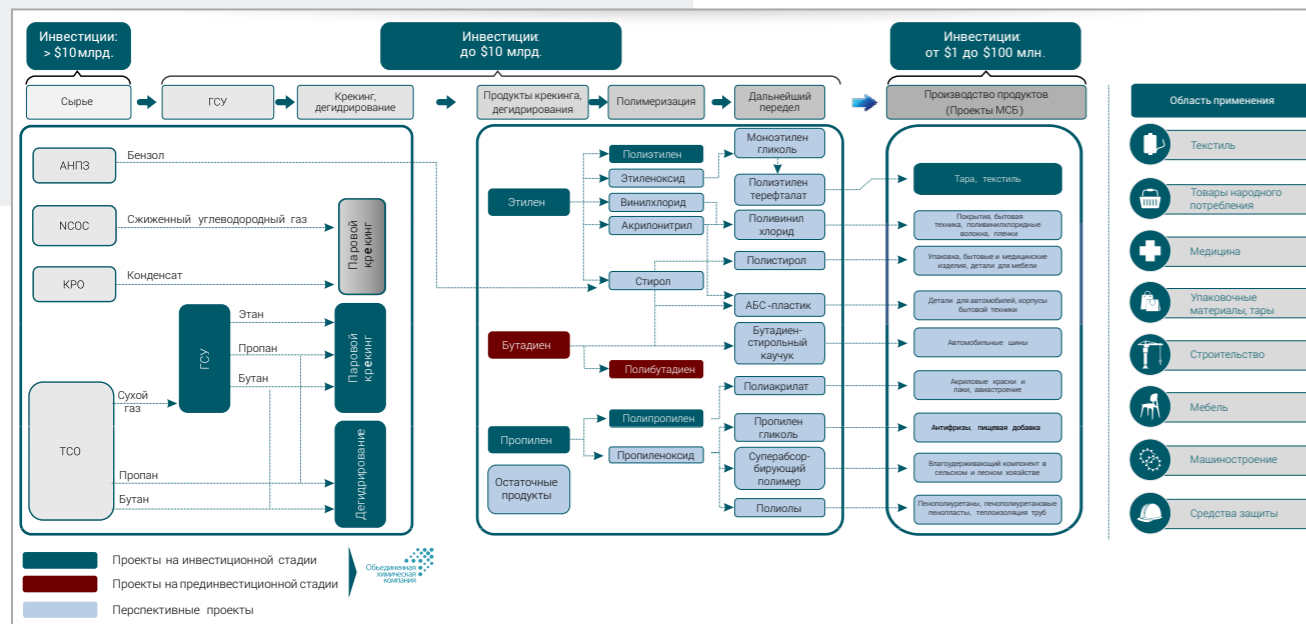
определена базовая продукция – полипропилен и полиэтилен, составляющие более 60% от потребления всех полимеров. Причем, в среднесрочной перспективе до 2030 года их потребление будет только возрастать. Данные полимеры являются сырьем для продукции последующих переделов на предприятиях малого и среднего бизнеса. В целом, на основе базовой нефтехимической продукции планируется создание множества видов полимерной продукции высокого передела, реализуемых предпринимателями.

В Шуском районе Жамбылской области на территории СЭЗ «Химический парк Тараз» развиваются проекты агрохимического сектора.

По всем своим проектам ОХК привлекает стратегических партнеров и заемное финансирование. К 2025 году сумма привлеченных инвестиций составит порядка 13,5 млрд. долларов США. Объем производства химической продукции ОХК к тому времени вырастет до 4,3 млрд. долларов США, а доля химических предприятий в ВВП Казахстана вырастет до 2%. Уже до 2020 года в отрасли будет создано порядка 3 000 постоянных рабочих мест.

Создание СЭЗ имеет целью организацию комфортных условий для привлечения инвестиций в отечественные высокотехнологичные и конкурентоспособные производства химической и нефтехимической продукции.

ОХК осуществляет несколько крупных инвестиционных проектов в сфере агрохимии и нефтехимии, с общим объемом инвестиций в проекты по органической химии на сумму порядка 11,2 млрд. долларов США и 459 млн. долларов США в проекты по неорганической химии



Накопленный опыт работы в сфере развития химической и нефтехимической промышленности страны, успешные отраслевые проекты и задачи, возложенные государством на ОХК, дали новый импульс для выполнения миссии компании. Благодаря созданию условий для развития отрасли, отечественные химические и нефтехимические предприятия увеличивают ассортимент продукции, выпускаемой под маркой «Made in KZ», получая возможность расширить ряд экспорт-ориентированных товаров.

В своем Послании народу Казахстана «Нұрлы жол – путь в будущее» Глава Государства обозначил важность формирования и развития инфраструктуры для стимулирования роста экономики и привлечения новых инвестиций.

Согласно Закону Республики Казахстан «О специальных экономических зонах в Республике Казахстан», а также в соответствии с международным опытом успешного развития химических и нефтехимических производств на основе СЭЗ, при полной поддержке и финансировании со стороны Правительства

Казахстана и Фонда «Самрук-Казына», в рамках государственной программы «Нұрлы жол», осуществляется строительство внешней, внутренней общезаводской и производственной инфраструктуры. Производственная инфраструктура предусматривает строительство трех основных объектов – газотурбинной электростанции, установки технических газов и азота, а также установки по водоподготовке и очистке стоков.

В декабре 2014 года заключен комплексный контракт на проектирование, поставку оборудования и управление строительством газотурбинной электростанции с южнокорейской компанией «Doosan Heavy Industries & Construction Co. Ltd.» и АО «Институт «КазНИПИ Энергопром». На сегодняшний день полностью размещены заказы на изготовление основного технологического оборудования среди таких субподрядных организаций, как «Doosan Skoda Power s.r.o.» (Чешская Республика), «Siemens» (Швеция), «GEA Energietechnik GMBH» (Германия), «LSIS CO. LTD» (Южная Корея) и других компаний.

Также ожидается начало детального проектирования в рамках строительства комплекса по производству технических газов и комплекса по водоподготовке и водоочистке. Завершение проектов планируется в 2019 году.

АО «Управляющая компания СЭЗ «НИНТ» занимается строительством и обслуживанием общезаводской инфраструктуры СЭЗ. Сейчас на территории СЭЗ построены и функционируют следующие объекты: подъездная железная и автомобильная дорога, линия электропередач, объездной путепровод, а также железнодорожная станция «Заводская». Для завершения формирования общезаводской инфраструктуры на территории завода предполагается строительство пожарного депо, складских помещений, ремонтно-строительного цеха, а также таможенного пункта, КПП и административно-бытового комплекса. В проекте предусмотрены такие объекты, как кольцевая автодорога, проезды, площадки, инженерные сети, эстакады и другие объекты.

Предусматривается поэтапное строительство инфраструктуры, первая очередь которой рассчитана

для нормального функционирования проекта по производству полипропилена, реализующегося в настоящее время.

Данный проект является первым крупным проектом по выпуску базовой продукции в объеме порядка 500 000 т полипропилена в год. Стоимость проекта составляет 2,6 млрд. долларов США. Реализация данного проекта была бы невозможна без активной позиции Правительства Казахстана и Фонда «Самрук-Казына».

В рамках проекта до 90% выпускаемой продукции будет направляться на экспорт, а оставшаяся часть будет предназначена для удовлетворения потребности внутри страны. Это открывает возможности для субъектов МСБ по созданию производств множества видов полимерной продукции.

В начале сентября подписано кредитное соглашение с Государственным банком развития Китая на сумму 2 млрд. долларов США для финансирования проекта строительства газохимического комплекса в Атырауской области. Генеральный подрядчик в лице компании «China National Chemical Engineering Corporation» ведет подготовку к мобилизации и строительству по проекту, а сам запуск завода планируется в 2020 году.

Первое предприятие уже смогло развернуться на территории СЭЗ «НИНТ». В 2015 году здесь введено в эксплуатацию уникальное для Казахстана производство – завод «Polymer Production»



Создание СЭЗ имеет целью организацию комфортных условий для привлечения инвестиций в отечественные высокотехнологичные и конкурентоспособные производства химической и нефтехимической продукции

по выпуску полимерной продукции, включающая в себя БОПП-пленки, полиэтиленовую пленку и полипропиленовые мешки. Полипропиленовые мешки производятся на оборудовании австрийской компании «Starlinger & Co GmbH» с годовым объемом в размере 48 млн. штук в год. Весь технологический процесс происходит в одном помещении – цехе №1. Здесь из гранулированного сырья получают полипропиленовые нити, наматывают их на катушки, направляют в ткацкий станок, который тклет рукава полипропиленовых

мешков. После этого рулоны готового полотна попадают на станки, где их ламинируют, наносят печать и после разрезают по заказным размерам. Линейка представлена ламинированными и неламинированными стандартными мешками, а также клапанно-коробчатыми ламинированными мешками на 25 и 50 килограмм.

В цехе №2 расположено единственное в Казахстане оборудование по производству БОПП-пленки мощностью 11 000 тонн в год. Поставщиком оборудования является австрийская компания «Andritz».





КОНСОРЦИУМ SABIG: ВМЕСТЕ ЕЩЕ СИЛЬНЕЕ

Консорциум «SABIG» представляет собой многообещающий альянс компаний «SemArco», члена ведущей международной EPC группы «Archirodon», и «BI Group», крупнейшего казахстанского строительного холдинга, представленного во всех сегментах строительства

Сотрудничество, начавшееся в 2015 году, между компаниями «СемАрко» и «BI Group» переросло в долгосрочное партнерство и создание консорциума «SABIG». Члены консорциума, разделяя общие ценности и цели, совместно встречают вызовы современной индустрии, используя весь накопленный опыт для того, чтобы зарекомендовать себя в качестве надежного EPC-подрядчика с высоким уровнем местного содержания, наличием международных ресурсов и возможностей. Авторитет консорциума основывается на богатом опыте и безупречной репутации его членов.

ТОО «СемАрко» было основано как совместное предприятие между нидерландской компанией «Archirodon» и казахстанской компанией «Semurg Invest».

Ведущую роль играет «Archirodon» в производственных вопросах, управлении проектами, контроле качества и безопасности и охраны труда. «СемАрко» применяет интегрированную систему менеджмента (IMS) компании «Archirodon», являющейся мощным инструментом управления и поддержания всей строительной деятельности в повседневных задачах. Система IMS вобрала в себя значительную часть опыта и ноу-хау компании, охватывает потребности бизнеса, отвечает международным стандартам ISO 9001, OHSAS 18001, ISO 14001, технической спецификации ISO/TS 29001 и учитывает все требования клиентов. «Archirodon N.V.», имея более 57 лет опыта, широко известна как авторитетный квалифицированный EPC-подрядчик с большим количеством постоянных

клиентов, таких как «Saudi Electricity Company», «Saudi Aramco», «SABIC», «Gasco», «MarafiQ», «Qatar Petroleum», «ADNOC», «Alstom», «East and West Delta Electricity Production Company», BG International.

«BI Group» является лидером строительной отрасли Казахстана. За два десятилетия успешной работы компания заслужила высокую репутацию надежного партнера, реализующего строительство объектов жилой и коммерческой недвижимости, промышленной, гражданской, транспортной и социальной инфраструктуры. Компания на протяжении трех лет входит в ТОП-250 мирового рейтинга строительных компаний «ENR Top Global Contractors», в 2016 году заняв 185 место в рейтинге. «BI Group» известно, как отраслеобразующее предприятие с долей



в ВВП Казахстана – 0,63% и оборотом за 2016 год в размере почти 312,8 млрд. тенге. Для повышения эффективности процессов в производстве и жизни сотрудников «BI Group» внедряет lean-технологии, философию производства без малейших потерь. Внедрение бережливого производства успешно реализуется на каждом проекте, где есть свои lean-команды и lean-кураторы, ведется единая база lean-предложений. Вхождение «BI Group» на рынок строительства для нефтегазовой отрасли началось с реализации компанией возведения маршрута транспортировки грузов в рам-

ках Проекта будущего расширения компании «Тенгизшевройл».

Объединив свои возможности и усилия, компании строят амбициозные планы по дальнейшему развитию в Каспийском регионе.

В настоящее время консорциум «SABIG» участвует в тендерном процессе Проекта будущего расширения ТШО, усиливая свою конкурентоспособность и повышая активность местного рынка.

В рамках сотрудничества была разработана международная программа обмена профессиональным опытом, которая дает возможность сотрудникам «BI Group»

проходить стажировки на международных строительных объектах компании «Archirodon».

Осознавая свою роль в социально-экономическом развитии, консорциум стремится к эффективной реализации корпоративной ответственности в долгосрочной перспективе. Первым шагом в этом направлении стала инициатива консорциума по открытию школы сварщиков в г. Атырау на базе Высшего колледжа «APEC PetroTechnic» в октябре 2016 года.

www.bi-group.kz
www.semarco.kz

KS



SABIG CONSORTIUM: EVEN STRONGER TOGETHER

SABIG Consortium is a strong and promising alliance established between two companies – SemArco, a member of the leading international EPC-contractor Archirodon Group, and BI Group, the largest Kazakh construction holding, operating in all the segments of construction

Starting from 2015, the collaboration between SemArco and BI Group led to establishment of SABIG Consortium as a long-term partnership. The Consortium partners share common values and goals, jointly facing the challenges of modern industry, using its cumulative experience aiming to prove itself as a reliable EPC-Contractor with high level of local content and international capabilities.

The strength of the Consortium is based on the vast experience and spotless reputation of its members.

SemArco, LLP was established as a 50/50 JV between Archirodon N.V. (Netherlands) and Semurg Invest LLP, the local Kazakhstani Company. Archirodon Group has the leading role in terms of operations, project management, quality and HSE. SemArco maintains Archirodon's Integrated Management System (IMS), a powerful tool to guide and support all construction activities and day-to-day operations. The IMS system incorporates a great part of the company's accumulated experience and know-how, covers business needs, complies with the ISO 9001, OHSAS 18001, ISO 14001 standards, the technical specification ISO/TS

29001 and meets all Clients' requirements. Archirodon N.V. having more than 57 years of experience is widely recognized as a reputable qualified EPC-contractor with high number of loyal customers, represented by Saudi Electricity Company, Saudi Aramco, SABIC, Gasco, Marafiq, Qatar Petroleum, ADNOC, Alstom, East and West Delta Electricity Production Company and BG International.

BI Group is the leader of the construction industry of Kazakhstan. Over two decades of successful operation, the company enjoys high reputation of a reliable partner engaged in construction of residential and commercial real estate of the industrial, civil, transport and social infrastructure. Over the past three years, the company has been in a top-250 of the ENR, Top Global Contractors world ranking of construction companies, and ranged number 185 in 2016. BI Group is a core company that brings the share of 0.63% in Kazakhstan's GDP and has KZT312.8 bn worth turnover in 2016. BI Group is introducing lean-technologies, being the philosophy of production without any loss in order to improve the process efficiency of the production and life of employees. The implementation

of lean production is being successfully implemented within the frameworks of any project, having its own lean-teams and lean-managers; a unified database of lean-proposals is being maintained. BI Group's entry into the market of construction for oil and gas industry began with the accomplishment by the company of the Cargo Transportation Route construction within the frameworks of the Tengizchevroil's Future Growth Project.

Having combined their capabilities and efforts, two companies build their ambitious plans for development within the Caspian Region.

Currently, SABIG Consortium is a part of TCO FGP project bidding process bringing competitiveness and adding value to the local market.

As part of cooperation, an international program has been developed between the members for exchanging professional experience, which enables BI Group employees to undertake internships at Archirodon's international construction sites.

Being aware of its role in the socio-economic development, the Consortium strives to implement its corporate responsibility effectively in the long-term perspective. The first step forward was made with the Consortium's initiative to open the welding school in Atyrau in October 2016, based on APEC PetroTechnic College.

www.bi-group.kz
www.semarco.kz

KS



ATLAS COPCO RENTAL SERVING YOUR BUSINESS AROUND THE CLOCK

We develop and rent high quality air compressors, nitrogen generators, boosters and more. It is our brand promise and highest priority to be First in Mind-First in Choice® for rental solutions and 24/7 customer service.

Visit us at www.atlascopcorental.com to find your nearest contact.



Atlas Copco



20 ЛЕТ НА РЫНКЕ

*Более 20 лет
ТОО «Компания ECOS»
успешно осуществляет
поставку
сертифицированного
оборудования от ведущих
мировых вендоров
для обеспечения
безопасности на промыш-
ленных объектах,
оказывая сервисную
поддержку поставляемого
оборудования
на всей территории
Республики Казахстан*

Компания имеет необходимые государственные лицензии и разрешения на все виды оказываемых услуг и уделяет серьезное внимание следующим правовым аспектам ведения бизнеса:

- все поставляемое оборудование сертифицировано на территории Республики Казахстан;

- наличие аккредитованных поверочных лабораторий на право поверки средств измерений с выдачей сертификатов установленно-го образца;

- наличие лицензии на право проектирования, монтажа и пусконаладки технологического оборудования;

- наличие аттестата на право проведения работ в области промышленной безопасности;

- соответствие требованиям морского регистра судоходства (РС), как предприятия, осуществляющего работы по калибровке и поверке газоанализаторов, сервисному обслуживанию дыхательных аппаратов и техническому освидетельствованию стальных и комбинированных баллонов;

- наличие внедренной системы менеджмента качества в соответствии с требованиями ISO 9001:2008 и СТ РК ИСО 9001:2009;

- наличие внедренной системы менеджмента в области промышленной безопасности и охраны труда в соответствии с требованиями OHSAS 18001:2007 и СТ РК ИСО 18001-2008;

- наличие внедренной системы экологического менеджмента в соответствии с требованиями ISO14001:2004 и СТ РК ИСО 14001-2006.

Для наиболее полного и быстрого реагирования на запросы заказчиков и сокращения сроков сервисного обслуживания в крупных промышленных регионах созданы локальные сервисные подразделения компании. Кроме центрального подразделения в г. Алматы и главного представительства по Центральному и Северо-Восточному регионам Казахстана, расположенного в г. Астана, такие сервисные службы созданы в городах Усть-Каменогорск, Уральск, Актобе, Атырау, Актау, Аксай, Павлодар, Кызылорда и Караганда. В штате компании состоят специалисты, имеющие многолетний практический опыт по проектированию и внедрению

■ ПОСТАВЛЯЕМАЯ ПРОДУКЦИЯ

В настоящее время ТОО «Компания ECOS» является официальным дистрибьютором следующих фирм: «Dräger Safety AG&Co.KG&A», «Bauer Kompressoren», «Cameron Flow Control», «Roxtec», «United Electric Controls», «Eaton» (подразделения Cooper Crouse-Hinds, MTL, Electric), «Kimray Inc.», «Magnetrol», «Sick», «Warom Technology Incorporated Company», «Calgaz», «Apollo», «Advanced Electronics Ltd», «Tyco Fire Protection Products (Chemguard Inc)», «Eusebi Impianti srl», «Bandweaver», «Viking (Minimax) GmbH», «Tianhe Oil Group» и «HYST».

автоматических систем безопасности на объектах нефтегазовой, металлургической и горнодобывающей промышленности.

DRÄGER (ГЕРМАНИЯ)

Стационарные и мобильные газовые детекторы, средства индивидуальной защиты органов дыхания, противопожарное оборудование и оборудование для профессиональных ныряльщиков, а также приборы тестирования на содержание алкоголя и наркотиков.



SICK (ГЕРМАНИЯ)

Представляет лучшие решения в области аналитики и контроля технологических процессов – беспроботборные и проботборные анализаторы газов и жидкостей, а также системы измерения концентрации пыли, непрозрачности и массового расхода.

BAUER KOMPRESSOREN (ГЕРМАНИЯ)

Корпорация широко известна в качестве производителя передвижных и стационарных компрессоров воздуха для дыхания и систем воздухоподготовки, промышленных компрессоров для воздуха и газов, ресиверов и систем раздачи, винтовых компрессоров, заправочных станций для природного газа и специализированных установок для особых сфер применения.

VIKING (MINIMAX) (ГЕРМАНИЯ)

Является производителем оборудования и разработчиком инновационных решений по системам автоматического пожаротушения там, где требуется высокий уровень безопасности и противопожарной защиты. По всему миру установлены системы водяного, пенного, газового пожаротушения и системы пожарной сигнализации.

CAMERON FLOW CONTROL (США)

Оборудование компании используется для решения ряда практических задач измерения, непрерывного контроля, анализа и регулирования процессов в газах и жидкостях.

UNITED ELECTRIC CONTROLS (США)

Компания производит реле давления и температуры в широком диапазоне – от недорогих моделей общепромышленного назначения до моделей со степенью взрывозащиты Exd, как с дискретным, так и с аналоговым выходами.

EATON ELECTRIC (США)

Промышленные системы распределения и управления электроэнергией, системы стабилизации и управления, защиты от короткого замыкания, управление и защита электродвигателей, плавкие предохранительные вставки, решения по электрическим подключениям и системы промышленного освещения.

KIMRAY INC. (США)

Один из ведущих американских производителей контрольно-регулирующего оборудования для нефтегазовой отрасли. Компания выпускает регуляторы давления, температуры, уровня, регулирующие клапаны, расходомеры, датчики уровня, а также циркуляционные насосы для систем гликолевой осушки природного газа. Производство компании расположено в г. Оклахома-Сити (США) и сертифицировано в соответствии с требованиями международного стандарта.

EATON COOPER CROUSE-HINDS (США)

Специализируется на производстве взрывозащищенного электрооборудования и электротоваров. К ним относятся фитинги, корпуса, аппараты управления электродвигателями, сигнальную аппаратуру, промышленные светильники, штекерные разъемы, искробезопасное оборудование для агрессивных и опасных зон и др.

TYCO FIRE PROTECTION PRODUCTS (CHEMGUARD INC.) (США)

Компания является одним из ведущих мировых производителей пенообразователя и оборудования систем пенного пожаротушения. Широкая линейка высококачественного оборудования включает в себя дозирующие устройства, пеногенераторы, лафетные стволы, передвижные пенные прицепы, порошковые системы и многое другое. Оборудование имеет сертификаты «FM» и «UL», а также соответствует нормам «NFPA». Наше

оборудование и пенообразователи, большинство из которых разработаны, испытаны и изготовлены компанией «Chemguard», отражает многолетний опыт работы с технологией пожаротушения.

WAROM TECHNOLOGY INCORPORATED COMPANY (КИТАЙ)

Взрывозащищенная продукция для систем технологического освещения, монтажного оборудования, управления промышленным оборудованием, распределительные коробки и шкафы, кабельные вводы, втулки и кондиционеры. Атмосферостойкое оборудование.

BANDWEAVER (КИТАЙ)

Компания была основана в г. Шанхай, достигнув уровня ведущего поставщика оптоэлектронных устройств и решений для мониторинга безопасности. Компания специализируется на выпуске лазерных линейных термочувствительных кабелей для обнаружения пожара, а также систем мониторинга периметра и линейной части магистральных трубопроводов от проникновения нарушителей.

TIANHE OIL GROUP (КИТАЙ)

Занимается разработкой, производством и ремонтом нефтегазового оборудования, а также оказывает услуги по инженерному сервису и освоению нефтегазовых месторождений. Основной продукцией являются утяжеленные бурильные трубы, ведущие бурильные трубы, спиральные бурильные трубы, толстостенные бурильные трубы, ясы и амортизаторы, винтовые забойные двигатели, инструменты для цементирования скважин, инструменты для ремонта скважин, керноотборный снаряд, ловильный инструмент и запасные детали, гидравлические стендовые ключи, стенды для испытания ясов, тестеры гидравлического забойного двигателя, автоматические системы очистки и мониторинга превентора, буровые установки различной мощности.

КОМПАНИИ

HYST (КИТАЙ)

Предприятие производит горячекатаные и холоднокатаные бесшовные трубы, успешно сертифицировано по системе менеджмента и качества ISO9001:2008 и системе качества продукции «API» и «PED». Качество продукции получило признание у заводов судовых бесшовных труб в Англии, Норвегии и других странах. Такое же признание получено от известных нефтяных компаний «CNPC», «Sinorec», «ExxonMobil» и «Shell».



APOLLO FIRE DETECTORS (АНГЛИЯ)

Основной специализацией компании является производство пожарных извещателей для различных применений в различных средах и обстановках. Компания стремится предоставить клиенту комплексные решения для различных ситуаций. Так, линейка продукции включает безадресные и адресно-аналоговые извещатели и оповещающие устройства, искробезопасную продукцию для применения в опасных средах.

EATON MTL (АНГЛИЯ)

«MTL Instruments» является мировым лидером в разработке и поставке электронных приборов, защиты оборудования для управления технологическими процесса-

ми и телекоммуникационной индустрии. Многие из наиболее важных процессов в мире контролируются, управляются, или защищаются оборудованием «MTL». Оборудование искробезопасности промышленных сетей и защиты от перенапряжения отличается непревзойденными качеством и надежностью.

ROXTEC (ШВЕЦИЯ)

Практически все отрасли промышленности используют продукцию компании «Roxtec» – высококачественные кабельные и трубные проходки и вводы, панели вводов и фидеров, высоковольтных шин и других проводников любых форм и размеров.

MAGNETROL (БЕЛЬГИЯ)


Компания получила всемирное признание благодаря высокому качеству и надежности приборов для измерения уровня и расхода.

EUSEBI IMPIANTI SRL (ИТАЛИЯ)

Компания является костяком группы «Valvitalia», более 30 лет работающей в секторе пожаротушения. В настоящее время является одной из лидирующих компаний в Европе в проектировании и поставках автоматических систем газового пожаротушения.

СОБСТВЕННОЕ ПРОИЗВОДСТВО

ООО «Компания ECOS» с января 2013 года запустило производство полумасок, фильтрующих для защиты от аэрозолей с клапаном выдоха и без него. В маске имеется прослойка из активированного угля, класс защиты FFP1, FFP2 и FFP3.

Компания выпускает продукцию согласно ГОСТ КРСТ ГОСТ 12.4.191-2010 «Полумаски, фильтрующие для защиты от аэрозолей». Продукция компании серии ECOS PO 1201, ECOS PO 1202, ECOS PO 1203 (без клапана выдоха); ECOS PO 1201F, ECOS PO 1202F, ECOS PO 1203F (с клапаном выдоха), комбинированные полумаски с активированным углем для защиты от аэрозолей и паров органических соединений серии ECOS POA 1301, ECOS POA 1302, ECOS POA 1303, ECOS POA 1301F, ECOS POA 1302F, ECOS POA 1303F обеспечивают эффективную защиту. 



Контакты: ТОО «Компания ECOS»: 050010, г. Алматы, ул. Радлова, 146

e-mail: ecos@ecos.kz
Сайт: www.ecos.kz

Тел: +7 (727) 356-33-56
Факс: +7 (727) 356-05-19

www.ecos.kz
+7 727 356 33 56

КОМПАНИЯ ECOS

Более 20 лет ТОО «Компания ECOS» успешно осуществляет поставки сертифицированного оборудования от ведущих мировых вендоров для обеспечения безопасности на промышленных объектах, оказывает сервисную поддержку поставляемого оборудования на всей территории Казахстана.

2 аккредитованные лаборатории | 11 филиалов и представительств | 250 высококвалифицированных специалистов

Алматы | Астана | Актау | Уральск | Аксай | Актюбинск | Кызылорда
Атырау | Шымкент | Павлодар | Усть-Каменогорск | Караганда | Атырау

Одним из ведущих направлений деятельности Компании ECOS является реализация проектов по противопожарной защите «под ключ» на объектах нефтегазовой отрасли Казахстана, включая обследование объекта, подготовку концепции защиты объекта, разработку и согласование проектной документации, поставку оборудования, монтажные и пуско-наладочные работы, сдачу смонтированных систем безопасности государственным органам, а также осуществление сервисного обслуживания.

050052, г. Алматы, Ауэзовский район, мкр. Астана, строение 1/6

More than 20 years LLP "Company ECOS" successfully carries out deliveries of certified equipment from the leading vendors to provide security at the industrial facilities, and rendering services for supplied equipment throughout Kazakhstan.

2 Accredited laboratories | 11 Branch offices and representative offices | 250 highly qualified specialists

Almaty | Aстана | Актау | Uralsk | Aksai | Actobe | Kyzylorda
Atyrau | Shymkent | Pavlodar | Ust-Kamenogorsk | Karaganda | Atyrau

One of the main activities of the Company ECOS is the implementation of projects in the field of fire protection on «turnkey» basis at the objects of oil and gas industries of Kazakhstan that includes site survey, preparation of the concept for object protection, development and coordination of project documentation, equipment supply, installation and commissioning works, handover of installed security systems to the public authorities, as well as provision of maintenance service.

050052, Almaty city, Auezov district, micro district Astana, construction 1/6

О КАШАГАНСКОМ МЕСТОРОЖДЕНИИ



В период с октября по ноябрь 1992 года была принята комплексная программа геофизических исследований казахстанского сектора Каспийского моря на период с 1993 по 1997 годы. 13 февраля 1993 года было издано Постановление «О становлении и развитии добычи углеводородного сырья в казахстанской части Каспийского моря». Этим Постановлением было принято решение о создании специализированной государственной компании «Казахстанкаспийшельф» с целью выполнения поставленной задачи по оценке перспектив нефтегазодобычи казахстанского сектора Каспийского моря и освоения месторождений шельфа.

3 декабря 1993 года было подписано Соглашение «О создании международного консорциума по оценке нефтегазодобычного потенциала казахстанского сектора Каспийского моря». Данный консорциум был представлен компаниями «Аджип», «Шелл», «Мобил», «Тоталь», «Бритиш Газ», «Бритиш Петролеум», «Статойл». Специальным Постановлением Кабинета министров №1215 данное Соглашение было утверждено. 18 ноября 1997 года было подписано Соглашение о разделе продукции по Северному Каспию. Компании наделялись правами на использование определенных участков всего шельфа, прилегающего к северному побережью Каспия. Соглашение подтверждает и определяет права, предоставляемые иностранным компаниям по их инвестиционному участию в финансировании широкомасштабных сейсмических исследований казахстанского сектора, прилегающего к северному побережью моря. Соглашение открывало путь к проведению работ по разведке, бурению и освоению месторождений нефти, куда так же входило дальнейшее финансирование обучения местного персонала и передача им новых технологий, начатыми еще во время сейсмических работ.

В 1998 году создается консорциум «ОКИОК» – Offshore Kazakhstan International Operating Company. Консорциум был создан для осуществления разведки и добычи углеводородов в рамках СРП. В этом же году было начато бурение первой нефтяной скважины на казахстанском участке каспийского шельфа. В 1999 году в г. Астрахань на воду была спущена плавучая

буровая баржа «Сункар», а консорциум «ОКИОК» начал бурение первой поисковой скважины «Восточный Кашаган-1» на казахстанском шельфе Каспийского моря. 4 июля 2000 года было официально объявлено об обнаружении углеводородного сырья на первой разведочной скважине месторождения «Кашаган». В 2006 году была запущена первая добывающая скважина на Кашаганском месторождении.

В 2013 году во время запуска добычи на месторождении была обнаружена потеря целостности трубопроводов, причиной которого стало растрескивание сварных швов из-за некорректно выбранного метода сварки и применяемых материалов. В течение трех лет оператор «Норт Каспиан Оперейтинг Компани» проводил ремонтные работы за свой счет, привлекая самые передовые технологии в этой сфере, специалистов и экспертов мирового уровня. Оператором приняты все меры для обеспечения безопасной и устойчивой добычи на месторождении.

На данный момент трубопроводы от острова «D» до УКПНИГ «Болашак» оборудованы датчиками давления, способными обнаружить изменения уровня давления. Эти датчики находятся под постоянным контролем электронной системы обнаружения утечек, которая в случае аномальных значений давления в трубопроводе, свидетельствующих о возможной утечке, выводит аварийный сигнал на мониторы контроля за технологическим процессом в центральной диспетчерской.

Система обнаружения утечек спроектирована таким образом, что все критические элементы, включая подачу электроэнергии, имеют резервирование. Также с целью обеспечения безопасности и целостности трубопроводов ведется регулярный мониторинг с помощью вертолетного патрулирования. Данные системы имелись в наличии и раньше, и с их помощью обнаруживались и ликвидировались утечки без нанесения ущерба окружающей среде. По результатам последних проверок никаких дефектов на новых трубах не обнаружено.

Повторный запуск месторождения «Кашаган», состоялся 28 сентября 2016 года, став одним из знаковых и долгожданных событий, которое ждала вся страна. Запуск такого масштабного технологического комплекса в условиях Северного Каспия имеет ряд беспрецедентных сложностей и технических задач. Этому событию предшествовала масштабная работа, проведенная Консорциумом не только по замене аварийных трубопроводов, но и по подготовке и усовершенствованию всего оборудования наземного и морского комплексов месторождения.

После открытия скважин начался процесс пуска-наладки оборудования морского комплекса, предназначенного для первичной сепарации и подготовки продукции к транспортировке на наземный комплекс (завод «Болашак»). Там начался процесс приема продукции и наладки работы оборудования.

14 октября 2016 года была отгружена первая партия экспортной

нефти месторождения Кашаган, добытая в рамках пуско-наладочных работ, в количестве порядка 7 700 т в трубопроводную систему КТК. Также в трубопроводную систему АО «КазТрансОйл» была отгружена партия экспортной нефти в количестве 18 800 тонн, а в магистральную систему АО «Интергаз Центральная Азия» было направлено почти 23 млн. м³ товарного газа.

ФАКТЫ О КАШАГАНЕ:

■ Геологические запасы нефти составляют более 35 млрд. баррелей, из которых от 10 до 13 млрд. баррелей являются извлекаемыми;

■ Месторождение расположено в северной части Каспийского моря на расстоянии около 80 км от берега;

■ Коллектор Кашагана залегает на глубине 4 200 метров ниже поверхности морского дна и находится под высоким давлением;

■ Месторождение содержит нефть парафинового основания, но с высоким содержанием сероводорода (H₂S) и углекислого газа (CO₂);

■ Освоение месторождения «Кашаган» будет осуществляться в несколько этапов. В настоящее время ведется реализация Этапа I, известного как «Программа опытно-промышленной разработки» (ОПР);

■ Для добычи на этапе ОПР планируется использовать 40 скважин: 20 скважин на островах «А» и «D», а также 20 скважин на островах «ЕРС».

■ По состоянию на 1-й квартал 2016 года 88% сотрудников, занятых в проекте освоения месторождения Кашаган, составляли граждане Казахстана. В 2013 году этот показатель был на уровне 77%;

■ В период с 2006 по 2016 годы, объем выплат за местные товары, работы и услуги превысил 12 млрд. долларов США.

■ TOO «PSA» представляет интересы Республики Казахстан в Северо-Каспийском проекте в качестве Полномочного органа.

Полномочный орган – это орган управления, действующий в интересах Республики Казахстан который предусмотрен в Соглашении о разделе продукции по Северному Каспию от 18 ноября 1997 года. Проект регулируется соглашением о разделе продукции. Оператором проекта по разработке месторождения «Кашаган» является компания «Норт каспиан оперейтинг компани Н.В.».

ЦЕННЕЙШИЙ ОПЫТ КАШАГАНА



АКБАР ТУКАЕВ,
Заместитель Генерального директора,
АО «КАЗАХСКИЙ ИНСТИТУТ НЕФТИ И ГАЗА»

К примеру, октябрьский месячный отчет Международного энергетического агентства прямо говорит о том, что в сентябре 2016 года объем глобального нефтяного предложения возрос на 600 000 баррелей в сутки, из которых 500 000 приходится на Россию и Казахстан. Ряд изданий, сообществ диванных аналитиков и интернет-комментаторов сразу же акцентировал внимание на будущей добыче нашей страны, особенно выделяя якобы негативную роль Кашагана.

Думаю, казахстанские специалисты нефтяной статистики были очень удивлены такими тезисами в условиях, когда фиксируется существенное отставание нашей республики от показателей прошлого года уровня. А кашаганский консорциум, осуществляющий выход на коммерческую добычу только поздней осенью, открыл для себя такой феномен, как «псевдовлияние» еще не произведенной нефти или несущественных объемов на общемировое производство в уже прошедшем периоде.

В последние два месяца ход реализации проекта Кашаган получил особенно широкий резонанс. Причем, как в Казахстане, так и в мировом сообществе. Большая группа экспертов национального и международного масштаба отмечает длительность проекта, его влияние на мировое предложение нефти, финансовое состояние и другие аспекты.

было понятно, что этот проект представляет собой сверхсложную задачу, для решения которой велись жесточайшие дискуссии и рассматривались самые разные варианты подходов. С позиции сегодняшнего дня участники проекта прекрасно осознают возможности более оптимальной его реализации. Но важно существование значительного комплекса отраслевых нюансов Кашагана, которые уже учитываются в глобальной нефтегазовой сфере. При этом, они остаются почти незатронутыми в СМИ. Остановимся на некоторых важных моментах проекта и отрасли.

ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ КАШАГАНСКОЙ НЕФТИ И МИРОВОГО СПРОСА В ДОЛГОСРОЧНОЙ ПЕРСПЕКТИВЕ

Все авторитетные международные организации и многопрофильные транснациональные корпорации предсказывают сохранение нефти в числе ведущих энергоресурсов мира до 2040 года. Это не значит, что на этом нефтяная эпоха завершится. Весомый объем прогнозов по дальнейшим перспективам еще просто не сформирован.

По оптимистичным оценкам, доля нефти в общем энергобалансе к 2040 году составит свыше 30%, т.е. полностью сохранится. По пессимистичным вариантам, снизится до уровня 20%. А об этом уровне мечтают только представители альтернативной энергетики.

Если в 90-е годы прошлого столетия мировой спрос на нефть составлял около 70 млн. баррелей в сутки, то сейчас – более 95 млн., а к 2040 году ожидается не менее 115 млн. Нелишним будет отметить, что в своем последнем долгосрочном прогнозе Администрация энергетической информации США отметила высокую вероятность достижения мировой цены нефти после 2030 года уровня более 250 долларов США за баррель. И это в ценах

2013 года, что означает более высокую стоимость в номинале.

Да, существует аспект преобладающей роли сферы транспорта в использовании нефти. Но те же электрокары и гибриды, по заявлениям самих производителей, составят в 2020 году численность в 20 млн. единиц, а в 2030 году – 140 млн. штук. Эти показатели составят от 2 до 10% об общей численности легковых автомобилей в мире. К тому же, гибридные кары продолжают использовать нефтепродукты.

Кроме того, идет постепенный рост потребления нефти в промышленности, в особенности 3D-принтинг, ведут к тому, что через пару десятилетий объем востребованной продукции таких базовых нефтехимических продуктов как бензол, параксиллол, этилен, полипропилен и т.д., удвоится, достигнув уровня в 1 млрд. тонн в год. Уже имеются прогнозы, что через 20-25 лет объемом производимого пластика на душу населения планеты вырастет с 40 до 140 кг.

Если рассматривать ситуацию только в области электроэнергетики, то несмотря на предпринимаемые усилия по развитию возобновляемых источников, нефть и газ также остаются в числе лидеров. Прошедшим летом была опубликована информация по стоимости строительства одного киловатта электроэнергетических мощностей в США, которая показала, что затраты для солнечных станций составляют более 3 700 долларов США, станций на биомассе – 3 500 долларов США, геотермальных – 2 800 долларов США, гидро – 2 300 долларов США, ветровых – 1 900 долларов США, на газе и нефтепродуктах – менее 1 000 долларов США.

При всем при этом, сейчас в мире имеется порядка десяти государств, добывающих нефть в объеме свыше 1 млн. баррелей нефти в сутки, обладая запасами, которых хватит на более 20 лет.

В данной связи важно, что Кашаган начнет достигать своей полки, то есть максимальных объемов своей добычи, только в долгосрочной перспективе, а точнее в период возросшей потребности.

КАШАГАН ВХОДИТ В ЧИСЛО «ПЕРВОПРОХОДЦЕВ» ТРУДНОИЗВЛЕКАЕМОЙ НЕФТИ

Проект «Кашаган» изначально котируется в числе проектов с самыми сложными условиями реализации. Но это не значит, что он одинок в этой ипостаси. Постепенно, перечень труднейших проектов расширяется, что является жесткой мировой тенденцией.

В настоящее время более 70% мировой нефтедобычи осуществляется с месторождений, открытых несколько десятилетий назад и осуществляющих, условно говоря, «традиционное» производство углеводородов.

По профессиональным отраслевым оценкам, уже к 2025 году объемом «традиционной» добычи составит менее половины производимой нефти на планете. Остальную половину займут те месторождения, которые именно сейчас находятся на стадии геологоразведочных

работ или опытно-промышленной разработки. При этом будет преобладать трудноизвлекаемая нефть, в том числе, из месторождений с комплексными проблемами, подсолевого характера, глубоководных, низкопроницаемых коллекторов (упрощенно – сланцевых), нефтяные пески и т.д.

Не случайно, что в последние десятилетия мировые инвестиции в разведку-добычу углеводородов резко возросли. В настоящее время они составляют 500-700 млрд. долларов США ежегодно.

Естественно, никакая страна мира и транснациональная корпорация не обладают достаточными финансовыми, техническими и технологическими возможностями для самостоятельной разработки особо крупных месторождений с трудноизвлекаемыми ресурсами. Поэтому текущая практика по всем топовым нефтегазовым проектам включает в себя обязательное создание консорциумов, состоящих из нескольких участников.

По профессиональным оценкам, в ближайшие двадцать лет необходимая минимальная сумма затрат, затрачиваемая для поиска и добычи новых нефтяных ресурсов, требуемых для обеспечения потребностей планеты, составляет более 25 трлн. долларов США. А это сопоставимо с суммой ВВП таких мировых экономических гигантов, как США, Германия и Япония. Будет очень странно, если кому-то цифра покажется небольшой.

Такая размерность расходов обусловлена тем, что подавляющее большинство открываемых крупных месторождений имеют широкий спектр серьезных препятствий для достижения стадии промышленной эксплуатации. Например, глубоководные месторождения в Бразилии находятся ниже поверхности дна на 5,5 км. Ресурсы Баженовской свиты в Западной Сибири, запасы Карского и Баренцева морей открыты еще

в 60-е годы прошлого века, но в силу проблем извлечения и затрат, реализация проектов была отложена на несколько десятилетий. Свои сложности имеются у месторождений сверхтяжелой нефти в Венесуэле, тяжелой нефти из битуминозных песков в Канаде, сланцевой нефти в США. Совсем недавно, одна из лидирующих в мире нефтегазовых корпораций, сталкиваясь с проблемами климатического, технического и технологического характера, потратила более 5 млрд. долларов США на бурение только одной скважины у берегов Аляски, а потом и вовсе заморозила начатые работы.

При этом, расширенные возможности добычи пресловутой сланцевой нефти отнюдь не являются панацеей для обеспечения потребностей, например, тех же США. Имеющихся в стране запасов хватит экономике мира №1 всего на полтора-два десятка лет. Это государство продолжает успешно импортировать почти половину потребляемой у себя нефти. В тоже время до сих пор не ясны экологические последствия применения современного гидроразрыва пласта в сланцевой индустрии.

ТЕХНИКО-ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ПРОЕКТА «КАШАГАН»

В прессе периодически появляется описание сложностей реализации проекта, но есть ряд позиций, которые желательно описать более доступно, не погружая в пристрастную отраслевыми и речевыми изысками.

Обобщенно, на Кашагане необходимо было решить, в числе прочих, следующий комплекс вопросов:

- Обеспечение нормальных буровых и эксплуатационных работ;
- Строительство комплекса по подготовке нефти до товарных кондиций, очистке высокосернистого газа;

■ Создание внутренней и внешней систем транспортировки углеводородов;

■ Формирование инфраструктуры, предотвращающей воздействие негативных сопровождающих факторов на здоровье людей и экологию региона;

■ Сейчас мировая практика обеспечения буровых работ на море сосредоточена на применении железобетонных конструкций или стальных платформ. Кашаганский проект не мог использовать текущие массовые тренды, хотя были попытки, которые привели к дополнительным затратам временных и прочих ресурсов.

На Кашагане сочетаются следующие факторы: мелководье; залегание коллектора в 80 км от берега и на глубине более 4 000 метров ниже поверхности морского дна; необходимость выдерживания нагрузки более 1 000 тонн на метр диаметра платформы; срок эксплуатации более 30 лет; аномально высокое давление пласта; высокое содержание сероводорода; субарктический климат; образование и движение льда более пяти месяцев в году; диапазон температур в 70 градусов; площадь контрактной территории более пяти тысяч квадратных километров, а месторождения – более трех тысяч; экологические сложности и т.д. и т.п. В этой связи, требовалось применение иного решения.

Консорциумом осуществлена значительная модернизация подхода искусственных островов для буровых и эксплуатационных работ. Еще в начале XX века в районе г. Баку для целей нефтедобычи применялась практика создания небольших каменно-насыпных островов. Вместе с тем, условия Кашагана требовали более многофакторной модели, сочетающей в себе, с учетом наших условий, масштабные технологические и гидротехнические сооружения, полных аналогов которой в мировой нефтегазовой отрасли не существовало.



В результате, выбрано место дислокации искусственных островов и реализован план строительства с учетом всех вышеназванных аспектов. Сейчас создана система, сочетающая мелкие автономные буровые острова и крупные, включающие около полусотни добывающих скважин, эксплуатационно-технические комплексы (ЭТК) и другие поддерживающие блоки. Угледорода, добываемые на буровых островах, перекачиваются на ЭТК, где осуществляется сепарация нефти, дегидратация газа и ряд других операций. Далее, часть нефти и газа транспортируется на берег на завод комплексной подготовки.

Такое описание не должно вводить в заблуждение относительно простоты проекта. Размеры круп-

нового свая и другие материалы. Проводились специализированные операции по подготовке колодцев устьев скважин, устройств подземной дренажной системы, водозаборных сооружений и т.д.

Особым и уникальным этапом создания островов стала доставка (в условиях мелководья и удаленности) специализированных производственных модулей и размещение всего комплекса техники: от оборудования для закачки газа до гидравлических силовых установок и генераторов аварийного энергоснабжения.

По сути, кашаганские искусственные острова представляют собой многоярусные нефтяные горючки с полным энергетическим и прочим самообеспечением. Их

В целом, кашаганские искусственные острова уже признаны принципиально важной новой страницей в разделе трудноизвлекаемых ресурсов глобальной нефтегазовой отрасли.

ТРАНСПОРТНАЯ ИНФРАСТРУКТУРА В РАМКАХ ЗАВОДА «БОЛАШАК»

Эволюция нефтедобычи уже давно отошла от практики «вычерпывания нефти ведрами» и мгновенного использования в виде конечной продукции. В настоящее время добываемая нефть в обязательном порядке проходит стадию первичной обработки, осуществляемой на специальных заводах – установках комплексной подготовки нефти и газа.

Условия Кашагана требовали более многофакторной модели, сочетающей в себе, с учетом наших условий, масштабные технологические и гидротехнические сооружения

ных искусственных островов Кашагана составляют несколько десятков тысяч квадратных метров. Чем-то похожие примеры, но не по комплексу сложностей, есть только в паре проектов в США и Канаде.

Размеры Кашаганских островов учитывают количество добывающих и газонагнетательных скважин, размещение бурового, нефтепромыслового и вспомогательного оборудования, инженерных коммуникаций, жилых и складских помещений, расходных материалов, шлама и т.д. Из-за ограниченных возможностей снабжения в зимнее время должно иметься достаточно места для складирования и проведения бурения в течение всего необходимого периода.

Для строительства, к примеру, одного типового острова использовалось свыше полумиллиона тонн песка и известняка, добываемых в Мангистауской области, свыше 3 000 тонн металлического шпун-

строительство на разных фазах осуществляло до пяти тысяч рабочих. На этапе коммерческой эксплуатации на искусственных островах будут находиться несколько сотен специалистов.

Масштабное применение передовых технологий бурения на Кашагане позволяет преодолевать сложности высокого пластового давления, скачков температур, изменения градиентов пластов, сверхвысокого поглощения буровых растворов, высокого содержания сероводорода и углекислого газа. В целях сохранения экологии применяется принцип нулевого сброса.

Каждый остров по периметру локализован специальными укреплениями. Вся поверхность островов покрыта специальной геомембраной для предотвращения последствий аварийных разливов, что составляет более 20 000 м² на каждый объект.

В условиях месторождения-супергиганта Кашаган требовался наземный завод, способный принимать углеводороды с высоким содержанием серы и постепенно наращивающий объемы переработки до очень значительных. Надо также помнить, что само месторождение находится в 80 км от берега, а от завода также необходимы транспортные коммуникации для доставки подготовленной нефти в уже существующую систему трубопроводов Казахстана.

Эти и другие вопросы нашли воплощение в строительстве завода «Болашак», прокладке 28-дюймовых трубопроводов от островов до завода, созданию 24-дюймового нефтепровода от завода до терминала системы КТК и газопровода до перекачивающей станции Макат.

В настоящее время «Болашак» способен перерабатывать ежедневно около 60 000 тонн нефти, более 17 млн. м³ газа, почти

4 000 тонн серы. Установок комплексной подготовки с такими солидными характеристиками в мире насчитывается всего пара десятков. А ведь в среднесрочной перспективе еще предстоит расширение.

Кроме того, важны параметры получаемой с завода товарной кашаганской нефти. Сейчас в мире пользуются более-менее серьезным спросом около 40 марок нефти. К наиболее востребованным и высококачественным, называемым премиальными можно отнести алжирскую марку «Saharan Bl», американскую «Eagle Ford» и казахстанскую «Tengiz». Так вот, получаемая на выходе с «Болашака» нефть близка по своим характеристикам к тенгизской. Не случайно, что она поступает в трубопроводную систему КТК, туда же, куда идет нефть с проекта ТШО.

Также, в рамках «Болашака» надо отметить, что созданные мощности позволяют производить более 1 млн. тонн серы в год, востребованной на мировых рынках. Таким образом, одна из сложностей проекта, заключающееся в содержании сероводорода в кашаганской нефти, составляющей около 15%, превращается в доходную статью. До транспортировки хранения серы будет осуществляться на специальных площадках и с применением полного покрытия серных блоков специальной полимерной пленкой.

Часть очищенного на заводе газа будет использоваться для выработки электроэнергии на морском и на-

земном комплексах. Остальные объемы переработанного газа позволят дать новый импульс развитию всей газовой отрасли Казахстана.

Много «копий было поломано» вокруг вопросов транспортировки нефти и газа от островов до завода. На начальном этапе проекта самыми актуальными были опасения по поводу возможной деформации труб вследствие климатических, ледовых и территориальных особенностей Кашагана. Сегодня большинство воспоминаний связаны с возникновением трещин в трубопроводах осенью 2013 года. Справедливо ради, надо отметить, что данная проблема выявлена до запуска проекта в полную промышленную эксплуатацию.

Для анализа последней возникшей ситуации было привлечено самое передовое оборудование внутритрубной диагностики, проведено несколько специализированных экспертиз в ведущих мировых центрах. Насколько мне известно, производители данных труб, являющиеся к тому же лидерами мирового трубного производства, до сих пор рассматривают данную проблему и изучают сталь, которая применялась, поскольку ранее проведенные лабораторные исследования исключали такие негативные явления.

В настоящее время два трубопровода полностью заменили на новые. Сейчас выбор сделан в пользу двухслойной стали, включающей в себя специальный коррозионно-стойкий слой плакировки, контактирующий с сернистыми углеводородами, а также несущий слой из углеродистой стали особого состава, обеспечивающий необходимые прочность и вязкость для поддержания механической целостности. Были утверждены новые протоколы сварки, изготовления и проверки, то есть ужесточены требования к проведению таких работ.

Замена труб началась весной 2015 года и завершена в середине

2016 года. Есть надежда, что абсолютно такой же проблемы уже не возникнет. Но, Кашаган продолжает таить в себе сюрпризы самого разного свойства. Не удивительно, что многие специалисты, задействованные в проекте, стали суеверными в большей степени, чем были ранее.

Констатация же текущих основных производственных моментов проекта включает в себя следующее: наличие предпосылок нормального функционирования добывающих скважин, поставка углеводородов на «Болашак» в ожидаемом режиме, завод комплексной подготовки нефти и газа начал выдавать товарную продукцию, пошли поставки нефти в систему КТК, 20 станций осуществляют постоянный мониторинг состояния экологии в Атырауской области и вокруг всех производственных объектов.

В заключение необходимо отметить следующее. В настоящее время мировое нефтяное сообщество едино во мнении, что на Кашагане решается уникальный комплекс проблем. В условиях, когда времена легкоизвлекаемой нефти уходят в прошлое, консорциумом проведен обширный перечень мероприятий, затрагивающих различные нюансы проектных и технико-технологических подходов. В одиночку такой проект наша страна осилила бы только в далекой перспективе.

Сейчас же отечественной отраслью получен ценнейший опыт и навыки по широкому спектру аспектов – от проектирования до строительства и эксплуатации морских нефтегазопромысловых объектов. Новые знания и практика, несомненно, дадут толчок развитию технологической базы казахстанского нефтегазового комплекса. В свою очередь, это является продолжением общего вектора поддержки экономики страны нефтегазовой отраслью.

В настоящее время «Болашак» способен перерабатывать ежедневно около 60 000 тонн нефти, более 17 млн. м³ газа, почти 4 000 тонн серы

АЛЬТЕРНАТИВНЫЕ КРАСКИ НЕФТЯНОГО РЫНКА

АКБАР ТУКАЕВ,
Заместитель Генерального директора,
АО «КАЗАХСКИЙ ИНСТИТУТ НЕФТИ И ГАЗА»

По мнению циников и закоренелых пессимистов, цены на нефть уже никогда не приблизятся к отметке в 100 долларов США за баррель. Более того, уже в ближайшее время баррель опустится до отметки «30» и ниже. В числе используемых аргументов можно встретить имеющиеся дисбаланс спроса и предложения, возможности сланцевой добычи, неограниченные резервы ведущих стран ОПЕК, развитие электрокаров и т.д., и т.п. Особенно интересно наблюдать, когда с такими цитатами выступают представители профессий, весьма далеких от нефтегазовой отрасли.

Конечно, всякое мнение имеет право на жизнь. К примеру, сочетание отраслевых, биржевых и политических факторов привело к падению нефтяных цен до уровня ниже 30 долларов США за баррель в январе 2016 года. С тех пор, в массовом сознании закрепилось мнение о «ледниковом периоде» нефтяных цен вплоть до «конца нефтяной эпохи». Бюджеты ряда государств, включая Казахстан, закрепили среднегодовой уровень «Brent» в пределах 30 долларов США за баррель. Разработаны сценарии на цены в пределах 10 и 20 долларов США. Таким образом, 2015-2016 годы заклеены штампом «низких цен» на углеводороды.

Но если посмотреть фактические данные за последние два года, то может сложиться и более позитивная картина. В «инфарктном» состоянии, когда цена «Brent» была ниже 30 долларов США, глобальный нефтяной комплекс находился всего пять дней, а в «предынфарктном», когда цена была ниже 40 долларов США – всего 70 дней.

В результате, несмотря на все трагические предсказания и прогнозы, уровень среднегодовой цены «Brent» постоянно растет. Ожидаемый сдержанный вариант для 2016 года составляет не ниже 43 долларов США за баррель. (см. **Диаграмму 1**)

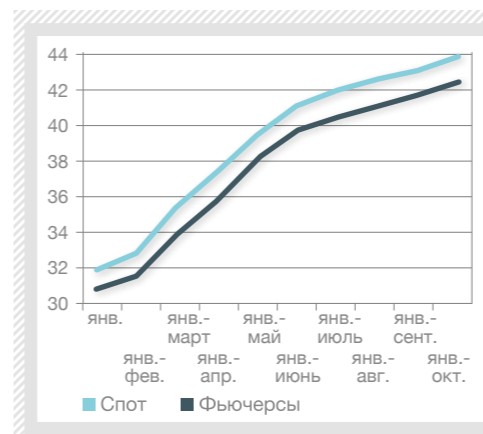


Диаграмма 1
Динамика среднегодовой цены «Brent» в 2016 году, долларов за баррель

Безусловно, это не значит, что все весело и комфортно. К примеру, неясными остаются поствыборные перспективы в США. Импульсивный характер имеет взаимодействие России и Запада. Весьма изменчивы настроения в стане ОПЕК. Ожидается сезонное снижение спроса в Японии и ряде европейских стран.

Особенностораживающе ведет себя индекс доллара США. В последнее десятилетие рост этого показателя до 98-100 пунктов неизменно приводил к снижению цен на нефть. С середины октября 2016 года индекс вновь перевалил за критический уровень. В результате, в первых числах ноября траектория цен на нефть опять приобрела негативное направление. (см. **Диаграмму 2**)

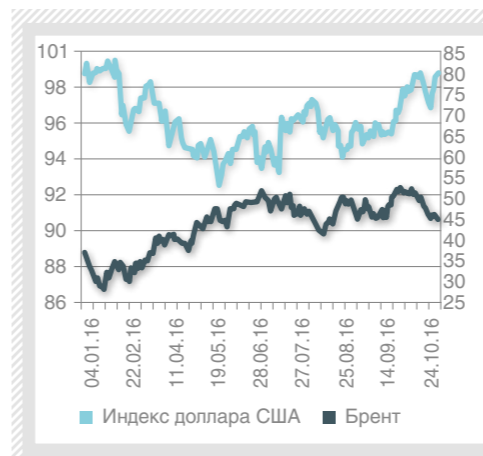
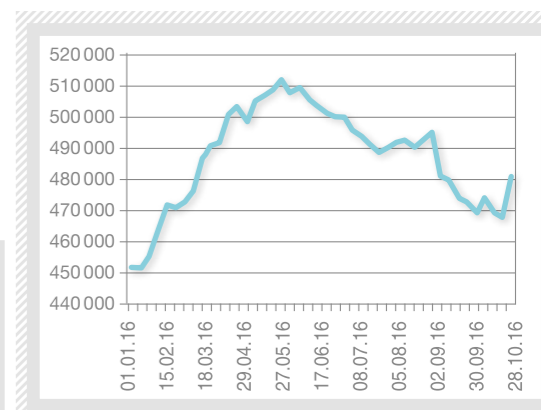


Диаграмма 2
Динамика цены «Brent» и индекса доллара США

Диаграмма 3
Коммерческие запасы сырой нефти в США, тыс. баррелей



Можно и дальше перечислять «страшилки» – их так полно в средствах массовой информации. Но, как это ни странно, имеются и позитивные факторы, которые могут составить достойную конкуренцию отрицательным моментам.

ФАКТОРЫ СПРОСА

С точки зрения спроса на нефть, всегда выделяются две страны – США и Китай. В совокупности они обеспечивают треть мирового потребления.

По текущим оценкам, спрос на нефть в США вырастет в 2016 году не меньше, чем на 100 000 баррелей в сутки, в Китае – не меньше, чем на 300 000. Так, летом 2016 года был установлен новый рекорд в потреблении бензина в США, составивший 9,7 млн. баррелей в сутки. Предыдущий рекорд в объеме 9,6 млн. датируется аж 2007 годом.

При этом, по прогнозам североамериканских метеорологов сейчас прерывается период беспрецедентно теплых зим в США. А это, по мнению Администрации энергетической информации США, может привести к росту потребления в декабре-феврале электричества на 6%, газа и нефтепродуктов – на 10-15%. Не берусь судить качество метеопрогнозов в Северной Америке, но даже при частичном исполнении, рост спроса будет не меньше 3%, что превышает полмиллиона баррелей нефти в сутки.

Кроме того, с середины текущего года, в целом, прервался длительный тренд роста коммерческих запасов нефти в США. По сравнению с пиковым значением, снижение показателя составило более 30 млн. баррелей. (см. **Диаграмму 3**)

Интересные новости поступают также из Поднебесной. Импорт сырой нефти в Китае за девять месяцев 2016 года вырос на 14% по сравнению с аналогичным периодом 2015 года. Таким темпами уже в ближайшие год-два КНР может стать нефтяным импортером №1 в мире.

А ведь совсем недавно повсюду распространялись басни о снижении спроса на нефть в Китае, о грядущем экономическом кризисе и др. Между тем, по итогам октября индекс деловой активности PMI в Китае достиг сверхпозитивного уровня в 51,2%. (см. **Диаграмму 4**)

Это является самым лучшим показателем за последние несколько лет, который свидетельствует о сохранении роста потребления в стране. При этом, собственная добыча нефти КНР в текущем году будет меньше на 6%, чем в 2015 году.

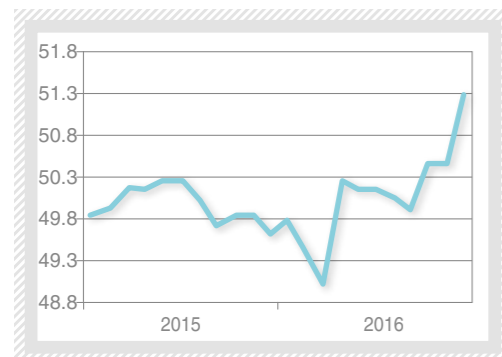


Диаграмма 4
Динамика индекса PMI в Китае, %



Диаграмма 5
Добыча нефти (crude oil) в США в 2016 году, тыс. баррелей в сутки

ФАКТОРЫ ПРЕДЛОЖЕНИЯ

Главным возмутителем спокойствия последних лет в вопросе добычи нефти являются США. За 2011-2015 годы производство нефти (crude oil) в этой стране выросло на 3,6 млн. баррелей в сутки. С февраля по июль текущего года добыча упала на 700 000 баррелей в сутки. Затем были попытки частичного восстановления, но, даже в лучшем для сланцевых производителей варианте, падение по сравнению с прошлым годом будет в районе 400 000 баррелей в сутки. (см. **Диаграмму 5**)

Не все гладко в нефтяной отрасли России. Хотя, часто приходилось слышать мнение о постоянном росте показателей добычи в этой стране. На самом деле, официальные статистические данные показывают скачкообразный характер динамики. Вполне возможно, что свой месячный максимум российская отрасль прошла еще в марте 2016 года. (см. **Диаграмму 6**)

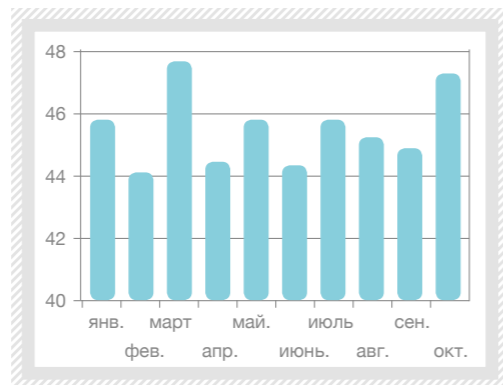


Диаграмма 6
Добыча нефти и конденсата в России в 2016 году, млн. тонн

Импорт сырой нефти в Китае за девять месяцев 2016 года вырос на 14% по сравнению с аналогичным периодом 2015 года.
Таким темпами уже в ближайшие год-два КНР может стать нефтяным импортером №1 в мире

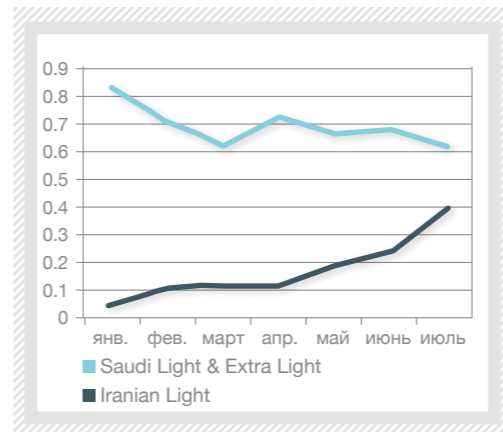


Диаграмма 7
Поставки нефти Саудовской Аравии и Ирана в Европу, млн. баррелей в сутки

Текущая ситуация крайне неудобна Саудовской Аравии. Оценка показывает, что в 2016 году нефтяные доходы Эр-Рияда составят около 100 млрд. долларов США. А это почти в три раза ниже уровня 2011-2013 годов.

Кроме того, Саудовская Аравия начала терять свои позиции во всех ключевых регионах поставок. Если в пиковые периоды 2015 года нефтеэкспорт саудитов в Северную Америку превышал 1,3 млн. баррелей в сутки, то в 2016 году показатели держатся в районе 1,1-1,2 млн.

Противостояние Саудовской Аравии и Ирана, имеющее длительную историю, сейчас также не в пользу Эр-Рияда. Снижаются объемы поставок нефти в Юго-Восточную Азию, наметился тренд ухудшения конкурентоспособности в Европе. (см. **Диаграмму 7**)

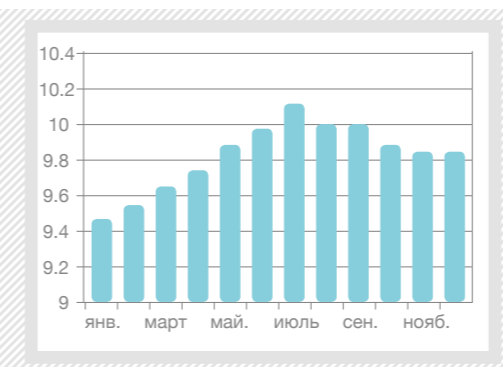


Диаграмма 8
Среднемесячная добыча нефти в Саудовской Аравии в 2013-2015 годы, млн. баррелей в сутки

На этом фоне рост добычи саудитов в 2016 году начинает более ощутимо сталкиваться с проблемами сбыта продукции. Кроме того, этой страной уже пройден сезонный пик добычи, и традиционная в последние годы траектория производства уже вряд ли изменится. (см. **Диаграмму 8**)

В целом, исходя из текущих данных в 2016 году ожидается снижение показателей добычи у четырех государств, входящих в десятку крупных мировых производителей нефти. Это США, Китай, Канада, Венесуэла. Если же рассматривать ТОП-20, то в сравнении с 2015 годом снизится добыча в девяти странах. Таким образом, рост добычи у одних ведущих нефтепроизводителей частично компенсируется снижением показателей другой половины. При сохранении цены «Brent» ниже 60 долларов США за баррель такая же ситуация будет наблюдаться и в 2017 году.

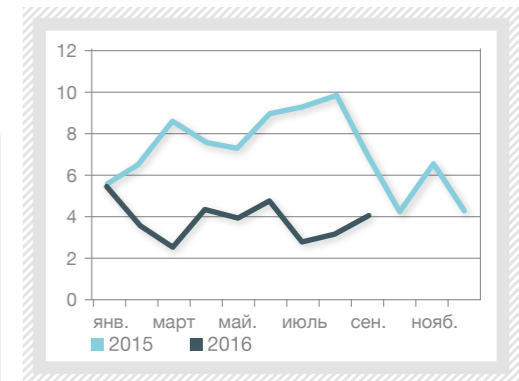


Диаграмма 9
Показатели маржи мировой нефтепереработки «Brent» (cracking) в 2015-2016 годах, долларов США за баррель

МАЛООСВЕЩАЕМЫЕ ФАКТОРЫ

Нередко приходится слышать мнение о том, что крупнейшие нефтегазовые корпорации не особенно страдают из-за низких цен на нефть, поскольку высокую прибыль получают за счет переработки на собственных НПЗ. Такая интерпретация, действительно, имела право на существование в 2015 году, когда маржа крекинга «Brent» составляла до 10 долларов США за баррель. Но в 2016 году ситуация поменялась. В лучшем случае, показатель составляет 4-5 долларов США. (см. **Диаграмму 9**)

В этой связи, неудивительно, что заинтересованность в росте нефтяных цен проявляют и сфера добычи, и сфера переработки. В свою очередь, это приводит к тому, что цены на нефтепродукты стремятся к повышению не только в развивающихся странах, но даже в странах ОЭСР.

По данным Международного энергетического агентства, рост стал основным трендом первой половины 2016 года в нефтепереработке. Затем он прервался в июле-августе, но стремится к возобновлению. В Японии тренд роста цен на бензин и дизтопливо наблюдается почти весь год. (см. **Диаграмму 10**)

В контексте крупнейших нефтегазовых корпораций мира также надо отметить следующее. Проведена значительная оптимизация капитальных вложений. По сотне ведущих компаний усредненные затраты на добычу одного барреля нефти сейчас составляют около 16 долларов США, против 27 долларов США в 2012-2014 годы и 20 долларов США в 2015 году. Вместе с тем, процесс сокращения затрат не бесконечен и может вернуться бумерангом в виде последующего снижения добычи.

Кроме того, совокупные общие финансовые показатели по мировой сотне продолжают ухудшаться. Если в 2012-2014 годы долговая нагрузка составляла около 25% к операционному денежному потоку, то сегодня она выросла до 60%. А ведь раньше про такие проблемы говорили только по сланцевым компаниям. Таким образом, нефтегазовое сообщество мира сейчас еще более склонно к консолидации, т.к. при уровне цен на нефть в районе 30-40 долларов США за баррель долговая нагрузка отнимет подавляющую часть доходов. А это значит, что если в ноябре страны ОПЕК не договорятся об ограничении добычи, то постепенно в мире начнут включаться механизмы поиска новых форм договоренностей. (см. **Диаграмму 11**)

Если в 2012-2014 годы долговая нагрузка составляла около 25% к операционному денежному потоку, то сегодня она выросла до 60%

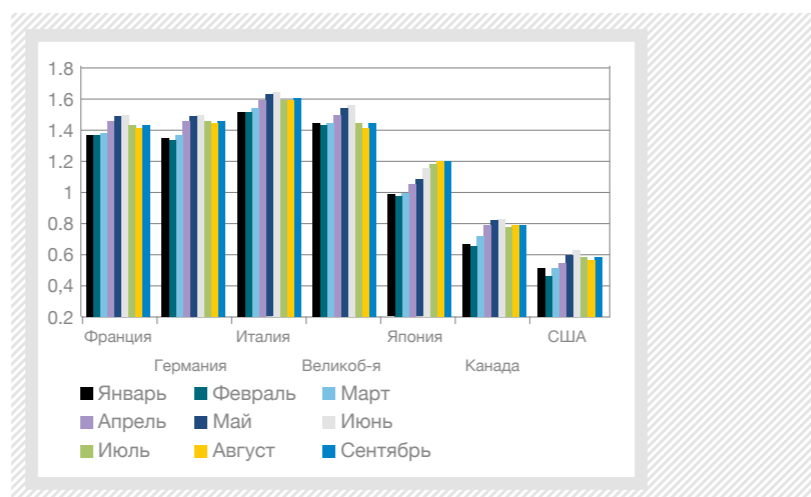


Диаграмма 10
Цены на бензин в развитых странах мира в 2016 году, долларов США за литр

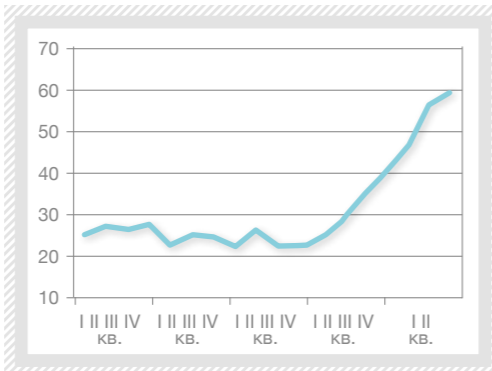


Диаграмма 11
Доля платежей по обслуживанию долга в операционном денежном потоке 112 глобальных нефтегазовых компаний, %

В целом, нефтяной рынок продолжает оставаться многофакторным, подверженным влиянию разнонаправленных воздействий. К сожалению, большинство СМИ описывает его чересчур темными красками. Тогда как есть и альтернативные мнения. А истина, возможно, где-то посередине.

В общем, как в одной песне Бориса Гребенщикова: "Те, кто рисуют нас – рисуют красным на сером. Цвета как цвета, но я говорю о другом..." [KS]

ТОО «НПЦ «Геокен» - ведущая казахстанская компания в области оказания сервисных геолого-геофизических и инженерно-изыскательских услуг на суше, на море, в транзитной зоне и в воздухе.

Образован в 1997 году на базе АО «Аэрогеофизическая экспедиция» и Казахского филиала Всесоюзного института разведочной геофизики (КазВИРГ).

Компания является членом Международной Ассоциации Геофизических Подрядчиков (IAGC), Международной Ассоциации Безопасности Аэрогеофизики (IAGSA), Национальной Палаты Предпринимателей Республики Казахстан, Союза Инжиниринговых и Сервисных компаний РК.



Интегрированная система менеджмента компании стратифицирована на соответствие международным и казахстанским стандартам ИСО:

- Система менеджмента качества: ISO 9001:2008; СТ РК ИСО 9001:2009
- Система экологического менеджмента: ISO 14001:2004; СТ РК ИСО 14001:2006
- Система менеджмента профессиональной безопасности и здоровья: OHSAS 18001:2007; СТ РК OHSAS 18001:2008

Основные виды деятельности компании Геокен:

- Геофизические исследования
- Аэрогеофизические исследования
- Морские геофизические и гидрографические исследования
- Инженерные изыскания (на суше, на море, в транзитной зоне)
- Комплексная интерпретация и геологическое моделирование
- Картография и услуги ГИС
- Геодинамический мониторинг и радиоэкологический контроль
- Аэрофотосъемка



ТОО «НПЦ «Геокен» имеет более 55 лет опыта работы в области геофизических исследований.

Высококвалифицированный персонал Геокен использует в работе передовое оборудование, инновационные технологии и методы для анализа и геологической интерпретации геофизических и геологических данных.

050019, Республика Казахстан
г. Алматы, мкр. Атарау, дом 3/1
Тел: +7(727) 3302010, 3302011
Факс: +7(727) 3302015
e-mail: geoken@geoken.com
www.geoken.com

ИТОГИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СОЮЗА ЗА 2016 ГОД

Сложившаяся ситуация с ценами на нефть вывела на первый план задачу по оптимизации и сокращению затрат нефтедобывающих компаний.

В Казахстане, по итогам 2015 года, объемы нефтесервисных работ сократились в среднем на 30%, и это при средней цене на нефть в 51 доллар США.

А за 2016 год среднегодовая цена не превысила и 45 долларов США.

Если в 2014 году было пробурено 1 715 нефтегазовых скважин, то в 2016 году запланировано всего 684 скважин, т.е. снижение буровых работ на 60% налицо.

Спад цен на нефть и буровые операции позволили акцентировать внимание на проблемные вопросы отечественного нефтесервисного рынка.

Для общего понимания картины рынка Министерство энергетики РК совместно с Союзом провело анализ рынка нефтесервиса в Казахстане. В результате было выявлено, что на нефтесервисном рынке Казахстана работает более 1 000 различных нефтесервисных компаний с общей численностью сотрудников не менее 160 000 человек. На долю нефтесервиса приходится 40-50% от общего объема закупок недропользователей, что составляет не менее 1,3 трлн. тенге за 2015 год.

В 2016 году, помимо изучения рынка, Союз провел эффективную работу по взаимодействию с государственными органами по проблемным вопросам нефтесервиса, сотрудничеству с крупными нефтегазовыми операторами по вопросам развития местного содержания, отстаиванию и продвижению интересов членов Союза в различных отраслях и налаживанию информационного диалога в нефтесервисной отрасли между заинтересованными сторонами.

ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ С ГОСУДАРСТВЕННЫМИ ОРГАНАМИ

Весной 2016 года Союз провел расширенное заседание членов Союза с участием Каната Бозумбаева, Министра энергетики РК,



на котором были подняты и обсуждены проблемные вопросы и возможные пути их решения. Союз принял участие в выездных совещаниях с участием Министра энергетики в г. Атырау и Аксай по вопросам развития местного содержания в нефтегазовой отрасли.

В августе 2016 года в рамках рабочей поездки Главы Правительства РК в г. Атырау было проведено совещание по развитию отечественного нефтесервиса, на котором Союз выступил с рядом предложений. В частности, Союз поднял вопрос о необходимости усиления контроля мониторинга закупок недропользователей путем внесения изменений в действующие закупочные процедуры, которые

позволяют недропользователям устанавливать сжатые сроки поставок (на следующий день после подписания договора), длительные сроки оплаты (до 24 месяцев с момента подписания актов оказанных услуг) и завышенные технические требования, предъявляемые казахстанскому бизнесу. Союзом был поднят вопрос о необходимости установления конкурентного рынка в закупках по группе компаний АО «НК «КазМунайГаз», который ограничивает возможности других казахстанских нефтесервисных компаний работать на подряде у КМГ. Для выполнения крупных и капиталоемких проектов было предложено обязать иностранных подрядчиков привлекать

казахстанские компании в качестве партнеров в целях развития их компетенций и навыков. Премьер-министру были презентованы три консорциума (САБИГ, АСАР, РХИ-АТК), недавно созданных между зарубежными и местными игроками. Данные консорциумы были образованы благодаря усилиям Союза, что позволит казахстанской стороне консорциумов участвовать в выполнении крупных строительных объемов в рамках ПБР на Тенгизе. По итогам совещания Премьер-министр поручил создать Рабочую группу по вовлечению отечественных нефтесервисных компаний в крупные нефтегазовые проекты, которая будет работать под председательством министра энергетики РК.

В данную рабочую группу вошли представители заинтересованных государственных и местных исполнительных органов, Полномочного органа «PSA», НПП, отраслевых ассоциаций, и крупных нефтегазовых операторов. На протяжении двух месяцев участниками рабочей группы были проведены встречи, где поднимались и обсуждались проблемные вопросы нефтесервиса, промежуточные итоги которых были представлены Министром энергетики на расширенном заседании Правительства РК в октябре 2016 года.

■ При реализации крупных нефтегазовых проектов обязательное создание СП/Консорциумов между иностранными и местными компаниями;

■ Установление сроков оплаты за оказанные поставщиками услуги недропользователям (60 календарных дней);

■ Внедрение механизма «ранних тендеров» на проектах КПО, ТШО и НКОК;

■ Создание единой базы поставщиков для крупных операторов;

■ Отказ в продлении контрактов на недропользование за систематические нарушения контрактных обязательств.

Деятельность Рабочей группы будет продолжена, в рамках которой Союз будет активно отстаивать интересы развития отечественного нефтесервиса.

ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ С КРУПНЫМИ ОПЕРАТОРАМИ

Принимая во внимание огромный вклад в развитие экономики страны таких крупных проектов, как Проект будущего расширения ТШО, проект расширения Карачаганак, повторный запуск добычи на крупнейшем месторождении «Кашаган», Союз ведет активное сотрудничество с операторами данных проектов.

К одним из значимых достижений Союза в 2016 году можно отнести необходимость доработки проекта Кодекса «О недрах», который должен был заменить действующий Закон РК «О недрах и недропользовании»

В 2016 году, в целях развития местного содержания на ПБР Союз принял участие на двух заседаниях экспертной группы ПБР ТШО. Были проведены отдельные встречи с руководителями проектных и строительных работ ПБР с целью максимального привлечения отечественного бизнеса на данный проект. В ноябре 2016 года, учитывая максимальную вовлеченность местного бизнеса в строительных работах ПБР, Союзом был организован технический семинар по строительным подрядам ПБР. На данном семинаре приняли участие ключевые сотрудники строительных работ ПБР ТШО, а также потенциальные генеральные подрядчики с целью установления сотрудничества с местными компаниями, для которых были организованы В2В встречи.

В сентябре 2016 года для выявления возможностей для отечественного бизнеса в проекте расширения месторождения «Карачаганак» Союзом был организован бизнес-ланч с участием членов Союза и руководителей Карачаганак Петролеум Оперейтинг, в ходе которого члены Союза ознакомились с планами работ на Карачаганакском проекте.

ОБЩЕСТВЕННЫЕ ИНИЦИАТИВЫ

С 2016 года Союз был включен в состав Общественного совета Министерства энергетики РК, который является дополнительной площадкой для обсуждения вопросов развития местного содержания и законодательных актов в сфере недропользования. По инициативе Союза в рамках Общественного совета были заслушаны доклады крупных операторов по реализуемой политике местного содержания, были подняты вопросы по альтернативным мерам поддержки отечественного бизнеса в свете вступления Казахстана в ВТО.

К одним из значимых достижений Союза в 2016 году можно отнести необходимость доработки проекта Кодекса «О недрах», который должен был заменить действующий Закон РК «О недрах и недропользовании».

Союзом был изучен проект Кодекса, в котором были исключены меры поддержки казахстанского бизнеса, не противоречащие требованиям ВТО и ЕАЭС. Речь идет об отсутствии:

■ контроля за выполнением недропользователями условий контрактов, включая обязательства по местному содержанию в закупках работ и услуг и местному содержанию в кадрах, а также в области обучения и НИОКР;

■ минимальных обязательств (50%) по местному содержанию в работах/услугах в контрактах на недропользование;

■ понятийного аппарата (определение статуса местных производителей, методики расчета местного содержания и пр.);

■ ответственности за невыполнение контрактных обязательств;

■ размещение планов закупок недропользователей;

■ порядка приобретения товаров, работ и услуг недропользователями.

В случае отказа от вышеперечисленных мер поддержки казахстанского бизнеса, прописанных в действующем Законе о недрах, существовала бы большая вероятность снижения предпринимательской активности казахстанского бизнеса и обострения социальной напряженности в нефтедобывающих регионах.

Союз поднял данную проблему на брифинге Службы центральных коммуникаций при Президенте РК, посвященной итогам нефтесервисной отрасли за 2015 год. После активного взаимодействия с государственными органами, НПП и отраслевыми ассоциациями, в обсуждаемый проект Кодекса были внесены дополнения, а представление документа в Парламент Казахстана было отложено на осень 2017 года.

УЧАСТИЕ В МЕРОПРИЯТИЯХ

В мае 2016 года Союз провел V ежегодную конференцию «Казнефтегазсервис-2016: Нефтегазовое строительство и инжиниринг». Традиционно, конференция объ-

Следует отметить, что в 2016 году Союз оказал официальную и информационную поддержку многим значимым мероприятиям, таким как «Atyrau Oil&Gas», «KIOGE-2016», «Форум по бурению KDR-2016», Ежегодная Каспийская техническая конференция и выставка SPE и Форум Союза машиностроителей Казахстана

единила руководителей крупных отечественных и иностранных нефтесервисных компаний и крупных операторов. В рамках конференции были представлены планы закупок крупных недропользователей. Целая секция была посвящена ПБР ТШО, в рамках которого представители ТШО поделились информацией о проекте и процессе предварительной квалификации поставщиков. Для более тесного установления знакомства были организованы B2B сессии, где казахстанские поставщики имели возможность наладить диалог с представителями крупных операторов и ведущими подрядными организациями.

Следует отметить, что в 2016 году Союз оказал официальную и информационную поддержку многим значимым мероприятиям, таким

как «Atyrau Oil&Gas», «KIOGE-2016», «Форум по бурению KDR-2016», Ежегодная Каспийская техническая конференция и выставка SPE и Форум Союза машиностроителей Казахстана.

Несмотря на то, что основная деятельность Союза направлена на поддержку и развитие нефтесервисного сектора, в 2016 году в ряды Союза вступили отечественные производители товаров для нужд нефтегазовой отрасли. Возможно, сказался тот факт, что Союзом ведется работа по уравниванию условий казахстанских товаропроизводителей с иностранными поставщиками в закупках ТШО и НКОК. Согласно контрактным условиям эти операторы и их иностранные подрядчики освобождены от уплаты импортных пошлин и НДС на ввозимое оборудование и материалы, что ставит казахстанских поставщиков в неравные условия во время тендерного процесса, поскольку казахстанским производителям приходится платить импортные пошлины и НДС на ввозимое сырье, комплектующие и материалы для нужд производства.

Кроме того, в 2016 году Союз был аккредитован при Национальной палате предпринимателей Казахстана «Атамекен», получив возможность выполнения ряда функций по развитию местного содержания в сфере недропользования.


Несмотря на низкие цены на нефть, оказавшие негативное влияние на отечественный нефтесервисный рынок, 2016 год дал большие надежды нефтесервисному рынку Казахстана с официальным стартом ПБР и запуском Кашаганского проекта. Это именно те проекты, способные подняться отечественным компаниям на более высокий уровень. Союз продолжит начатую работу по максимальному вовлечению отечественного бизнеса в проекты со сложными и капиталоемкими работами в крупных нефтегазовых проектах. **KS**

■ В 2016 году было выпущено четыре номера ежеквартального информационно-аналитического журнала KAZSERVICE, который посвящен нефтесервисному бизнесу Казахстана. Были выпущены номера, посвященные опыту Германии, Ирана, США и Турции по вопросам развития и поддержки бизнеса в этих странах. Также публиковались рекомендации местным компаниям от крупных недропользователей по участию в проектах и освещались проекты расширения. Вниманию читателей были представлены актуальные аналитические статьи по нефтегазовой отрасли, на темы налогообложения и др. На страницах журнала были представлены интервью руководителей государственных органов и нефтегазового рынка Казахстана.

Наша миссия –
превосходить Ваши ожидания.



г. Алматы,
ул. Толе би, 63
+7 (727) 244 33 44

7310 
(звонок бесплатный)
www.a-i.kz

РОЛЬ ВОЗОБНОВЛЯЕМЫХ ИСТОЧНИКОВ ЭНЕРГИИ В НОВОМ ЭНЕРГОБАЛАНСЕ КАЗАХСТАНА

Отрасль возобновляемых источников энергии в Казахстане, являясь своего рода старт-апом, имеет долю в 0,6% в общем объеме вырабатываемой электроэнергии.

Тем не менее, согласно Концепции по переходу к зеленой экономике, утвержденной Главой государства в 2013 году, предполагается достижение пороговых значений в 3% к 2020 году, 10% к 2030 году и 50% к 2050 году.

АРМАН КАШКИНБЕКОВ,
Заместитель Генерального директора,
АССОЦИАЦИЯ ВОЗОБНОВЛЯЕМОЙ
ЭНЕРГЕТИКИ КАЗАХСТАНА

В 2014 году Правительство утвердило систему фиксированных тарифов в размере 34,61 тенге/кВтч (без НДС) для солнечных станций, 22,68 тенге/кВтч для ветровых станций, 16,71 тенге/кВтч для малых гидроэлектростанций и 32,23 тенге/кВтч для биогазовых установок.

Учитывая существовавший на тот момент курс тенге к доллару США, в размере 182 тенге/доллар, данные тарифы являлись инвестиционно-привлекательными, что привело к запуску первых больших проектов в этой сфере, а также к значительному повышению интереса к отрасли со стороны инвесторов.

В числе запущенных проектов, прежде всего, выделяются такие крупные, как солнечная станция

«Бурное Солар» мощностью 50 МВт в Жамбылской области, ветропарк мощностью 45 МВт в г. Ерементау и строительство завода «Астана Солар», который был призван стать первым серьезным проектом по производству солнечных панелей в плане локализации и развития местного содержания.

Ситуация в отрасли ВИЭ начала значительно меняться годом позже, и продолжилась в 2016 году. Вследствие резкого падения мировых цен на энергоносители, прежде всего нефти и газа, бюджет республики стал испытывать значительные затруднения по поступлениям, что повлияло на курс национальной валюты по отношению к другим ведущим мировым валютам, главным образом, к доллару США.

Данное падение курса тенге прямо повлияло на инвестиционную привлекательность отрасли ВИЭ, как для иностранных, так и для казахстанских инвесторов. Данные изменения уже не гарантировали высоких возвратов инвестиций, обусловленных необходимостью закупать оборудование за рубежом.

НОВЫЙ ЗАКОН

В конце апреля 2016 года, Глава государства подписал Закон РК «О внесении изменений в некоторые законодательные акты по вопросам перехода Казахстана к зеленой экономике», который включил в себя все необходимые поправки, направленные на восстановление интереса к индустрии возобновляемых источников энергии.

Особенностью этого закона являлось наличие соответствующей статьи об индексации фиксированных тарифов, существующих с 2014 года, на уровень произошедшей девальвации, помимо ранее существовавшей индексации на уровень годового изменения индекса потребительских цен.

Кроме того, новая редакция закона предусматривала разработку единого национального плана развития и размещения новых мощностей ВИЭ в Казахстане по регионам, периодам и фактическим потребностям отрасли в электроэнергетики. Данный документ является самым важным и ожидаемым всеми участниками рынка, позволяя заинтересованным инвесторам владеть информацией о времени, дислокации и особенностях новых энергопроизводящих объектов, в которых нуждается отрасль.

От идеи обязательного внедрения батарей или накопительных установок для стабилизации потока электроэнергии от ВИЭ станций было решено пока воздержаться, учитывая слишком малую ее долю в общем объеме вырабатываемой электроэнергии в Казахстане.

Также закон предусматривает разработку и внедрение уполномоченным органом, Министерством энергетики Республики Казахстан, типового договора о подключении к сетям национального оператора «KEGOC», а также четких и понятных правил включения энергопроизводящих организаций в единый реестр министерства. Ранее Правительство Казахстана утверждало перечень соответствующим постановлением, которое теперь должно быть заменено новым реестром министерства.

Это позволит избавиться от проектов «на бумаге», и включить реальные, экономически обоснованные и финансово подкрепленные проекты, имеющие самый высокий процент возможности реализации на практике.

В настоящее время, Правительство в лице Министерства энергетики, курирующего эту отрасль, плотно работает над исполнением нового закона. Ожидается, что больше ясности по новым правилам игры в отрасли появится до конца 2016 или в начале 2017 года.

Данный государственный орган также активно изучает международный опыт по организации и проведению системы так называемых аукционов, которые призваны снизить общий уровень существующих тарифов. Если следовать примеру ОАЭ и других стран, то можно достичь определенных успехов, однако это может повлечь за собой необходимость выработки новой законодательной базы, правил на правительственном уровне, предоставления дополнительных инвестиционных стимулов для поддержки производителей.

Доля ВИЭ в Казахстане в данный момент мала, однако, данное состояние также имеет много положительных сторон, так как оно позволяет спокойно и рассудительно выбрать свой успешный путь развития, изучив накопленный мировой опыт. Это позволит избежать крупных ошибок, допущенных правительствами других стран. Страна может поставить перед собой единственную и четкую задачу по переходу большого, экономически и индустриально мощного Казахстана к самым передовым эффективным зеленым производствам и технологиям.



Международная выставка «EXPO-2017», которая будет проводиться в следующем году под лозунгом «Энергия будущего», а также недавнее подписание Казахстаном Парижского договора, являющегося правопреемником Киотского протокола, и ставящего своей задачей глобальное уменьшение выбросов парниковых газов в атмосферу, являются сильными международными факторами необходимости дальнейшего развития отрасли ВИЭ в Республике Казахстан с целью выполнения принимаемых международных обязательств.

ПУТЬ ВПЕРЕД

Пути поступательного и уверенного движения вперед, на мой взгляд, выглядят четкими и практичными, и включают в себя:

МЕЖДУНАРОДНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА

Фактическое исполнение всех международных обязательств, принятых и принимаемых Республикой Казахстан, включая, прежде всего Парижский договор.

РЕАЛИЗАЦИЯ ЗАКОНА

Запуск в реализацию Закона по переходу к зеленой экономике, подписанного Главой



индустрия не будет устойчиво работать в долгосрочном периоде. Ее можно начать со школ, путем установки солнечных панелей, гелиоколлекторов и ветрогенерирующих установок на территориях самих школ, с привязкой к кабинетам робототехники и технологий, как это делается уже сейчас, к примеру, в г. Пекин.

ИНФОРМАЦИЯ

Широкомасштабная информационная кампания среди самых широких слоев населения, целью которой будет являться разъяснение глобальных энергетических трендов, обоснование необходимости внедрения отрасли ВИЭ и новых технологий в стране.

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА

Постоянная модернизация и улучшение инвестиционного климата путем совершенствования законодательной базы, регулирующей отрасль, внедрения новых механизмов государственной поддержки для инвесторов, а также оказания необходимой информационной, консультационной и правовой помощи со стороны институтов развития и национальных компаний.

ИНВЕСТИЦИИ

Ставка на привлечение частных инвесторов и инвестиций, путем смещения фокуса от государственных денег, которые могут и умеют эффективно строить и управлять энергообъектами, а также располагают необходимым профессиональным опытом и финансово-управленческими ресурсами.

Вышеупомянутые меры помогут значительно помочь в продвижении вопросов по развитию ВИЭ. Следующий год будет показательным в этом плане, а ключевые игроки и Ассоциация возобновляемой энергетики Казахстана будут информировать общественность об изменениях в отрасли. **KS**

государства в апреле 2016 года, а также четкое исполнение самой Концепции по переходу к зеленой экономике путем достижения указанных в ней целей до 2020, 2030 и 2050 годов.

МИРОВОЙ ОПЫТ

Ставка на лучший мировой опыт в этой отрасли, создание максимально привлекательных условий со стороны государства. Не стоит забывать, что ведущие страны начали пересматривать свою политику по ВИЭ только после того, как она достигла значительных масштабов и значения. Слишком большие эксперименты со стартап отраслью ВИЭ в Казахстане могут сыграть с ней плохую шутку, которую надо нам постараться избежать любыми доступными способами и методами.

ГЛОБАЛЬНЫЕ ТРЕНДЫ

Четкое понимание глобальных трендов по значительному снижению стоимости производства материалов и комплектующих для отрасли возобновляемых источников энергии приведет к масштабному ее распространению. Казахстан к этому

Доля ВИЭ в Казахстане в данный момент мала, однако, данное состояние также имеет много положительных сторон, так как оно позволяет спокойно и рассудительно выбрать свой успешный путь развития

должен быть готов, чего можно достичь только путем развития индустрии, влияющей, в конечном счете, на становление отечественной производственной базы. Каменный век закончился не из-за того, что закончились все камни. Нефтяной век также имеет своей историческое завершение и, возможно, уже в обозримом будущем.

ПОДГОТОВКА КАДРОВ

Необходимо вести подготовку высокопрофессиональных кадров на государственном уровне. Необходимо начать подготовку управленцев и специалистов отрасли ВИЭ, технических специалистов и инженеров, без которых

KAZCENTRELECTROPROVOD

завод по производству телекоммуникационной и электротехнической продукции



КАЧЕСТВО И ОБЯЗАТЕЛЬНОСТЬ - ЗАЛОГ УСПЕХА

www.provod.kz

ТОО «Kazcentrelectroprovod» (Казцентрэлектропровод) было основано в 1993 году в городе Сарань Карагандинской области, Республика Казахстан. На сегодняшний день это один из ведущих производителей волоконно-оптического кабеля на территории стран СНГ, а также решений в сфере телекоммуникаций, электроэнергетики и железной дороги. Наша продукция применяется в различных секторах экономики.

ПРОИЗВОДСТВЕННЫЕ МОЩНОСТИ

Территория > 100 000 м² **Персонал** > 600 сотрудников

- Кабельно-проводниковая продукция: 120 000км/год, в том числе:
 - Волоконно-оптический 45 000 км
 - LAN кабель 45 000 км
- Металлоконструкции > 100 000 ед./год
- Электротехническая продукция > 30 000 ед./год

Работа компании построена в соответствии с системой менеджмента качества на основе международных стандартов:

- ISO 14001-2006 «Система экологического менеджмента. Требования и руководство по применению»;
- OHSAS 18001-2008 «Система менеджмента профессиональной безопасности и здоровья. Требования»;
- ISO 9001-2009 «Система менеджмента качества. Требования».



КОНТАКТЫ:

Головной офис: г. Сарань, ул. Макаренко, д. 1А, тел./Факс: +7 (7212) 912 501, +7 (72137) 730 34, 730 33, E-mail: kcprovod@provod.kz

Филиалы: г. Алматы, г. Астана

Дистрибьюторы: Российская Федерация, Республика Узбекистан, Федеративная Республика Германия, Туркменистан, Кыргызская Республика



ДАНА ТОКМУРЗИНА, К.Ю.Н.
Директор департамента по налоговым и юридическим услугам, Группа по налоговым спорам и регуляторным услугам, РИС КАЗАХСТАН

ПРАКТИЧЕСКИЕ СЛОЖНОСТИ ВОЗВРАТА НДС

Современная система менеджмента как коммерческих предприятий, так и государственного сектора предполагает наличие системы управления рисками (СУР)



САИД ГАЛИБАЕВ,
Менеджер департамента по налоговым и юридическим услугам



Налоговые органы Республики Казахстан идут в ногу с международными тенденциями, применяя СУР при выборе налогоплательщиков для проведения камерального (удаленного контроля через налоговые декларации), выездных налоговых проверок и возврата налога на добавленную стоимость (НДС).

Налоговая СУР для целей НДС направлена на предупреждение излишнего, то есть незаконного возврата НДС экспортерам.

В соответствии с положениями Кодекса Республики Казахстан «О налогах и других обязательных платежах в бюджет» (НК РК) возврат НДС производится, если плательщик НДС

осуществляет постоянную (более трех кварталов подряд) реализацию товаров, работ, услуг на экспорт, при которой такой оборот (доход) в квартал составляет не менее 70% в общем облагаемом обороте.

При этом, сумма НДС, требуемая к возврату экспортером, складывается из суммы НДС, ранее

уплаченной его непосредственными поставщиками, а также поставщиками поставщиков. То есть, фактически, НДС собирается на нескольких уровнях цепочки поставок товаров, работ и услуг.

Исходя из существующей системы НДС, налоговые органы, руководствуясь определенными критериями, определяют рискованность экспортера посредством присвоения баллов и при необходимости проверяют всю цепочку поставщиков, иногда доходя, например, до 28 уровня.

Помимо присвоения баллов важным фактором при помещении налогоплательщика в зону риска является наличие в его деятельности признаков уклонения от уплаты налогов, так называемых «схем».

Впоследствии в отношении компаний, помещенных в зону риска, налоговые органы формируют аналитический отчет «Пирамида по поставщикам». По результатам подготовленного аналитического отчета налоговыми органами направляется уведомление в адрес прямых и опосредованных поставщиков на устранение выявленных нарушений. При этом, определяется сумма НДС, подлежащего возврату экспортеру непосредственно.

Таким образом, введение в налоговом законодательстве СУР позволило усилить контроль над предприятиями с высокими налоговыми рисками, уменьшить затраты времени на проведение налоговых проверок на местах и увеличить отдачу от них, повысив их эффективность.

ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПРИМЕНЕНИЯ СУР

Казалось бы, идея СУР, приведенная выше, является более чем справедливой и понятной, при которой не возникали бы споры. Вместе с тем, внедренная система стала яблоком раздора между налоговыми органами и экспортерами. В настоящее время фактическая вероятность получения возврата НДС

экспортерами среднего и малого размера является очень низкой. То есть их проекты «дорожают» на 12%, что не учитывается в экономике инвестиционного проекта, когда компания входила на рынок Казахстана.

Если говорить о крупном бизнесе, то 300 крупных налогоплательщиков, список которых утвержден Постановлением Правительства Республики Казахстан, имеют право получить 70% возврата НДС автоматически, по требованию. Однако, оставшиеся 30% НДС возвращаются только после налоговой проверки всех 100% НДС. При этом, возбуждаются уголовные дела в отношении экспортеров, а также начисляется пеня в случае, если часть ранее полученного НДС была возвращена налоговыми органами в завышенном размере.

Таким образом, фактически все категории налогоплательщиков имеют трудности и проблемы, связанные с возвратом НДС.

Споры и проблемы, вытекающие из них, начинаются в тот момент, когда налоговые органы начинают трактовать Правила применения СУР.

К примеру, одним из критериев, указанных в Правилах, является «Осуществление сделок за последние 5 лет с налогоплательщиками, не представляющими или представляющими нулевую налоговую отчетность (10 баллов)».

Исходя из буквального толкования и самого смысла данного критерия, как мы полагаем, законодатель

Вместе с тем, внедренная система стала яблоком раздора между налоговыми органами и экспортерами

имел ввиду анализ поставщика на момент осуществления сделки. Другими словами, не представил ли контрагент налоговую отчетность по НДС и/или представлял ее с нулевым результатом. При отсутствии отражения НДС в отчетности контрагента рассмотрение сделки в качестве рискованной является обоснованным с соответствующим начислением 10 баллов из 35 потенциальных.

Однако, налоговые органы при применении данного критерия несколько иначе смотрят на ситуацию, не принимая во внимание момент времени осуществления сделки. Например, Вы осуществили сделку с Вашим поставщиком в 2013 году, и фактически товар был получен (услуга оказана и т.п.) в 2013 году. Позднее, в 2015 году, то есть через два года после Вашей сделки, по каким-либо причинам (объективным или субъективным) Ваш поставщик сдает нулевую отчетность за 2015 год. Налоговые органы, несмотря на период осуществления самой сделки, сочтут Вас рискованным по данному критерию.

Другими словами, налоговые органы, с помощью данного Постановления переключают функцию администрирования поставщиков экспортеров на плечи самих экспортеров, которые все-таки хотят получить возврат НДС.

В случае, если экспортёр хочет реализовать своё право на возврат НДС, он, помимо своих прямых обязанностей (отчитываться и платить налоги в бюджет), также должен следить за тем, чтобы все непосредственные поставщики своевременно и в полном объёме представляли свои налоговые отчётности.

При этом, такая отчетность должна быть с начислением НДС. В противном случае, при несоблюдении данного правила Вы будете признаны рискованным налогоплательщиком с соответствующим начислением баллов по критериям СУР.



Однако, на практике налоговому инспектору достаточно просто «усмотреть» признак уклонения от налогов, что автоматически будет признавать Вашу компанию рискованной



доказывать свои подозрения документально, достаточно просто прописав в акте тематической проверки, что у компании были усмотрены признаки уклонения.

Тогда как, исходя из буквального толкования данного пункта следует, что под указанные выше схемы не подпадают налогоплательщики, у которых:

- имеются все первичные документы (счета, акты, договора, оплата и т.п.) на поставку товаров, работ, услуг;

- стоимость данных товаров не превышает рыночную, т.е. отсутствует факт увеличения добавленной стоимости товара. При этом, в законодательстве для целей внутренних операций не определено определение рыночной цены. Указанный термин определяется только для целей трансфертного ценообразования при осуществлении международных операций;

- данные товары, работы, услуги отражены как в бухгалтерском учете, так и в налоговых декларациях.

Таким образом, отнесение налогоплательщика к категории налогоплательщиков, находящихся в зоне риска, является правомерным только при соблюдении вышеуказанных условий.

Как видно из вышеизложенного, действующая система применения СУР делает процедуру возврата НДС практически очень сложно реализуемой, что негативно сказывается на экономике проектов экспортеров. Мы полагаем, что в сложившейся ситуации требуется доработать законодательство, либо изменить порядок толкования существующих Правил СУР, с целью устранения данных «перегибов». **KS**

Фактически и практически экспортеры не могут осуществить такой надзор за своими поставщиками, что означает потенциальное начисление баллов по данному критерию всем экспортерам.

Выше мы привели описание только одного критерия. Постановление содержит 16 (!) таких критериев, что служит определенным сигналом сложностей возврата НДС экспортерами. В рамках каждого критерия можно брать от 5 до 20 баллов. Совокупно, высоковероятно, что это будет более 35 баллов, что повлечет применение анализа по «Пирамиде», то есть проверку всех косвенных поставщиков.

Помимо анализа через призму 35 баллов, важным фактором при отнесении налогоплательщика к категории налогоплательщиков, находящихся в зоне риска, является наличие в его деятельности признаков уклонения от уплаты налогов путем применения определенных схем, установленных Правилами СУР.

При этом признаками уклонения от уплаты налогов являются:

1) заключение сделок с целью получения права на зачет сумм НДС без фактической поставки товаров, выполнения работ, оказания услуг;

2) заключение сделок с целью увеличения добавленной стоимости товара, соответственно, наращивания превышения суммы НДС,

относимого в зачет, над суммой начисленного налога, что является превышением НДС.

Таким образом, для применения данного положения необходимо, чтобы при проведении налоговой проверки было достоверно установлено, что непосредственный поставщик:

- заключил сделку, но не поставил товар, работу, услугу;

- заключил сделку, с целью увеличения добавленной стоимости товара, соответственно, наращивания превышения суммы НДС, относимого в зачет, над суммой начисленного налога.

Однако, на практике налоговому инспектору достаточно просто «усмотреть» признак уклонения от налогов, что автоматически будет признавать Вашу компанию рискованной. При этом, налоговому органу совершенно не обязательно

CENTTECH

ЗАВОД ЭЛЕКТРОТЕХНИЧЕСКОГО ОБОРУДОВАНИЯ



OUR PRODUCTS:

- Cable trays and accessories
- Electrical distribution panels and their full assembly
- Metal cabinets
- Fire cabinets
- Metal shelves

Contacts:

info@centech.kz
+7 7122 396050
8 775 302 08 13
mcd. Bereke #13,
Atyrau, Kazakhstan

НАШИ ПРОДУКТЫ:

- Кабельные лотки и аксессуары
- Электрические щиты и их полная сборка
- Металлические шкафы
- Металлические стеллажи
- Пожарные щиты

Контакты:

info@centech.kz
+7 7122 396050
8 775 302 08 13
Казахстан, г. Атырау,
мкр-н Береке 13

**МЕСТНЫЙ
ПРОИЗВОДИТЕЛЬ**
**LOCAL
MANUFACTURER**



KDR 2016: ПРЕОДОЛЕНИЕ ТРУДНОСТЕЙ ПРЕОБРАЗОВАНИЯ РЫНКА БУРЕНИЯ В КАЗАХСТАНЕ

Союз нефтесервисных компаний Казахстана оказал поддержку в проведении II Казахстанского круглого стола по бурению, прошедшего 16 сентября 2016 года в г. Астана. В ходе проведения этого уникального форума поднимались вопросы стратегического развития и обсуждались темы, связанные с основными трудностями, с которыми сталкивается казахстанская буровая отрасль.

* Рубрику «Events» подготовил Дауржан Аугамбай



П. СИД

Форум открыл Пол Сид, Директор компании «TMG Worldwide», выступившей организатором мероприятия. Он рассказал о том, как делегаты могут использовать круглый стол в качестве платформы для взаимодействия с коллегами и для обмена передовыми практиками для повышения эффективности своих работ и снижения затрат на буровые работы.

«В сложный период падения цен на нефть вся индустрия должна объединиться с целью обмена знаниями, технологиями и передовыми практиками», – отметил спикер.



С. МЫНБАЕВ

Главным докладчиком круглого стола выступил Сауат Мынбаев, Председатель правления АО «НК «КазМунайГаз». Национальная компания выступила генеральным партнером и платиновым спонсором Казахстанского круглого стола. Сауат Мынбаев настоятельно порекомендовал всем участникам использовать круглый стол для обсуждения прогрессивных идей, возможностей, передовых практик и технологий, способствующих будущему развитию рынка бурения в Казахстане.

Данное мероприятие собрало профессионалов, занимающихся буровым бизнесом в Республике Казахстан. В нем приняли участие более 220 представителей из более чем 100 компаний, работающих в буровом секторе. На мероприятии приняли участие такие ведущие операторы Казахстана, как АО «НК «КазМунайГаз», АО «Разведка Добыча КазМунайГаз», «Озенмунайгаз», «Эмбамунайгаз», «Тенгизшевройл», Норт Каспиан Оперейтинг Компани, Карачаганак Петролиум Оперейтинг, «Жайыкмунай», «SRI PDT KazMunayGas», «N Operating», «Сатпаев Оперейтинг», «КазМунай-Тениз», «ЕххонMobil», «MOL Group» и другие компании.

Партнерами мероприятия стали АО «НК «КазМунайГаз», «MTU Friedrichshafen», «Turkuaz Machinery», «Baker Hughes», «Halliburton», «Weatherford», «Schlumberger», «TMK Group», «Rubicon Oilfield International», АО «Казбургаз», «OMAC Intergrated», «KAZ MI Swaco», «MOL Group»,

«Caterpillar Oil and Gas», Ассоциация «KAZENERGY», а также Союз нефтесервисных компаний Казахстана.

Союз нефтесервисных компаний Казахстана выражает благодарность компании «TMG Worldwide» за возможность выступить на данном мероприятии, поскольку проблемы бурового сегмента Казахстана являются одними из актуальных на данный момент. В этой связи, Союз также призывает казахстанские буровые компании к поиску возможностей экспорта своих услуг. Отличной возможностью для ознакомления с российским рынком бурения и его ключевыми игроками станет V Российский круглый стол по бурению «RDCR-2017», который пройдет в апреле 2017 года в г. Москва. Союз призывает все ведущие казахстанские буровые компании к активному участию на данном мероприятии. III Казахстанский круглый стол по бурению пройдет в сентябре 2017 года. **KS**





О ФОРУМЕ «АТЫРАУ INVEST – PETROCHEMICAL DAY 2016»



30 сентября 2016 года, в г. Атырау, в рамках проходившего в те дни регионального инвестиционного форума, прошло первое мероприятие, собравшее представителей нефтехимической отрасли

Организаторами форума выступили акимат Атырауской области совместно с ТОО «Объединенная химическая компания».

Данный форум собрал профессионалов и экспертов нефтехимической отрасли, представителей государственных органов и субъектов малого и среднего бизнеса. Большой интерес к мероприятию проявили инвесторы, рассматривающие отрасль, как привлекательную для вложения инвестиций.

Форум начался с приветственных слов к участникам форума, с которыми выступили Нурлан Ногаев – аким Атырауской области и Моджтаб Дамирчилю – Чрезвычайный и Полномочный посол Исламской Республики Иран в Республике Казахстан. В качестве почетных гостей и активных участников выступили Раушан Сарсембаева – Президент ассоциации деловых женщин Казахстана, Болат Жамишев – Председатель правле-

■ ТОО «Объединенная химическая компания» (ОХК) было создано в 2009 году по поручению Президента Республики Казахстан Назарбаева Н. А. в составе группы компаний АО «ФНБ «Самрук-Казына».

ОХК является оператором в развитии химической и нефтехимической отрасли Казахстана для обеспечения диверсификации, модернизации и устойчивого развития нефтехимического и химического секторов страны. Общий пул проектов компании составляет порядка 11,2 млрд. долларов США (по органике) и 459 млн. долларов США (по неорганике).



ния АО «Банк развития Казахстана» и Каныш Тулеушин – Председатель правления АО «Фонд развития предпринимательства «ДАМУ».

Основная задача организаторов заключалась в привлечении бизнесменов и субъектов МСБ в нефтехимическую отрасль для работы в условиях специальной экономической зоны «Национальный индустриальный нефтехимический технопарк», расположенной в Атырауской области. О мерах государственной поддержки, предоставляемых такими казахстанскими институтами развития, как ФРП «ДАМУ», Национальное агентство по экспорту и инвестициям «KAZNEX INVEST», Национальное агентство по технологическому развитию (НАТР), Казахстанский центр государственно-частного партнерства (КЦГЧП), Национальное агентство по развитию местного содержания (NADLoC) и Казахстанский институт развития индустрии (КИРИ), участники форума узнали из выступления Ерлана Хаирова, вице-министра по инвестициям и развитию Республики Казахстан.

Женис Осербай, Председатель Правления ТОО «Объединенная химическая компания», отметил потенциал развития отрасли в стране, рассказав о деятельности

В преддверии форума был проведен пресс-тур для СМИ с целью их ознакомления с работой первого запущенного предприятия на территории СЭЗ «НИИТ» по выпуску полимерной продукции

компании, которая занимается реализацией проектов, направленных на создание производств базовых нефтехимических продуктов в стране. По его словам, это позволит региону стать нефтехимическим центром страны и точкой роста для малого и среднего предпринимательства.

В рамках мероприятия была организована работа Центра обслуживания предпринимателей, где участники получили консультации от представителей ОХК, ФРП «ДАМУ», «KAZNEX INVEST», НАТР, КЦГЧП, КИРИ, NADLoC и Региональной палаты предпринимателей в Атырауской области.





первого запущенного предприятия на территории СЭЗ «НИИТ» по выпуску полимерной продукции. Участники рассмотрели бизнес-кейс компании «Polymer Production», которая успешно работает с 2015 года. Это компания, выпускающая полипропиленовые мешки, полиэтиленовую пленку и, впервые в Казахстане биаксиально-ориентированную полипропиленовую пленку (БОПП-пленка). KS

В целях поддержки деловой активности женщин Казахстана Акиматом Атырауской области была отдельно организована панельная сессия на тему «Лидерство женщин в бизнесе».

Форум «Atyrau Invest – PetroChemical Day 2016» стал первым региональным мероприятием, посвященный развитию нефтехимической отрасли в рамках Атырауской области и СЭЗ «НИИТ».

Также, в преддверии форума был проведен пресс-тур для СМИ с целью их ознакомления с работой



ЛИДЕР СРЕДИ ТРУБОУКЛАДЧИКОВ



Простота трансформации Гидравлическая система трубоукладчика разработана специально для оптимизации выполнения как операций по укладке труб, так и экскаваторных работ. При установке оборудования для выемки грунта (доступно в качестве опции) машина легко трансформируется в экскаватор с отличными характеристиками мощности и производительности, не уступающими стандартному экскаватору

г. Атырау тел.: +7 7122 26 02 81
г. Алматы тел.: +7 727 312 21 27

AMS
Automotive Management Services
www.ams.com.kz

Volvo Construction Equipment



KIOGE –2016. НОВЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ КРИЗИСА

5-7 октября 2016 года в г. Алматы проводилась XXIV Казахская Международная выставка и конференция «Нефть и Газ» – KIOGE –2016».

Новый формат конференции, с акцентом на практические сессии, в буквальном смысле изменил атмосферу мероприятия, позволив спикерам и делегатам выделить проблемную составляющую повседневной работы отрасли. Пленарное заседание KIOGE –2016 было посвящено инвестиционной привлекательности казахстанского нефтегазового сектора и обзору рынка в среднесрочной перспек-

тиве. По наиболее острым техническим темам отрасли делегаты кооперировались на круглых столах по следующим вопросам: «Современные технологии в области ГРП на нефть и газ», «Бурение и добыча. Оптимизация затрат», «Инвестиционные соглашения в новых рыночных условиях» и «Взаимовыгодное сотрудничество в рамках развития казахстанского содержания». Новые решения и удачные кейсы об-

суждались на сессиях, посвященных эффективной кооперации между нефтегазовыми и сервисными компаниями, созданию и развитию инфраструктуры на месторождениях и кадровым вопросам.

Конфликт мнений и интересов в отрасли проявил себя уже во время пленарного заседания – борьба с кризисом на правительственном уровне помогает одним участникам рынка, ослабляя позиции других.



Магзум Мирзагалиев, вице-министр энергетики Республики Казахстан, подчеркнул, что геологоразведка получит законодательные и налоговые послабления. По его словам, в министерстве ведется активная работа по совершенствованию нормативно-правовой базы, усилению торгово-экономического сотрудничества, приведению национального законодательства в соответствие с международными правовыми нормами и стандартами. Кроме того, совместно с национальной компанией «КазМунайГаз» был разработан проект налоговых поправок для нового кодекса.

** По словам Октавиана Стамате, ответственного по вопросам энергетической политики Отдела по вопросам торговли Представительства Европейского союза в Республике Казахстан, в Германии каждый третий литр бензина, который покупают автолюбители, произведен из казахстанской нефти. Казахстан является третьим крупнейшим поставщиком нефти после России и Норвегии, не входящим в ОПЕК.*



Падение цен на нефть в 2015 году сильно ударило по всем нефтедобывающим странам, но, по словам Галима Хусаинова, Генерального директора ТОО «BRB INVEST», падение объемов добычи (с 82 млн. т – до планируемых в этом году 75-77 млн. т) наблюдается только в Казахстане, поскольку соседняя Россия напротив увеличивает добычу. По мнению Хусаинова, это связано с политикой Министерства энергетики, направленной на поддержку, мо-

дернизацию и расширение проектов трех основных месторождений – Тенгиза, Карачаганак и Кашагана. Так, согласно отчету министерства, только в расширение Тенгизского проекта планируется вложить 37 млрд. долларов США. В то время, как подобные капиталоемкие проекты в настоящее время во всем мире заморожены. Мелкие и средние нефтедобытчики и разведчики остались без финансирования и ощущают на себе кризис в полной мере.

EVENTS

Однако, такой перекоп в сторону гигантов отрасли помогает пережить кризис многочисленным нефтесервисным компаниям Казахстана. Как отметил в своем докладе Рашид Жаксылыков, Председатель президиума Союза нефтесервисных компаний Казахстана, в 2015 году из-за расходов на модернизацию общая сумма сделок по компаниям-подрядчикам выросла на 71% процент (в сравнении с 2014 годом). Но тот же фактор косвенно повлек за собой снижение затрат на буровые и разведывательные работы на 41%.



Вопросы, обсуждаемые на конференции, дают возможность консолидировать процессы в нефтяном сообществе как внутри Казахстана, так и за его пределами. Так, внутриотраслевые планы Министерства энергетики основаны на евразийских тенденциях и особенностях сбыта.

Рабочие встречи конференции традиционно помогают не только обменяться опытом и планами, но способствуют заключению различных сделок и договоренностей. На KIOGE – 2016 были подписаны три меморандума: меморандум о сотрудничестве между Автономным кластерным фондом «Парк инновационных технологий» и Союзом нефтесервисных компаний Казахстана, меморандум о сотрудничестве между Автономным кластерным фондом «Парк инновационных

технологий» и АО «Национальное агентство по развитию местного содержания NADLoC» и меморандум о взаимопонимании между Союзом нефтесервисных компаний Казахстана и British Chamber of Commerce in Kazakhstan.

В выставке KIOGE-2016 приняли участие более 200 компаний из 25 стран мира. «Сегодня у нас есть площадка, где мы можем встретиться, обсудить проблемы и понять, какие новые вызовы стоят перед нефтегазовым сектором. За все эти годы KIOGE собрала свыше ста тысяч че-

ловек, практически каждый второй участник посещает выставку из года в год, и каждый находит здесь для себя что-то важное, – отметил Ерлан Аукенов, заместитель Акима г. Алматы.

Наиболее масштабные и заметные стенды по традиции представили АО НК «КазМунайГаз» и ТОО «Тенгизшевройл». Экспоненты-новички в этом году составили почти треть экспозиции, расширив пул компаний из СНГ, что свидетельствует о том, что мероприятие подтверждает свою репутацию эффективного инструмента продвижения товаров и услуг. Среди экспонентов из дальнего зарубежья самую масштабную экспозицию представили участники из Южной Кореи, благодаря меморандуму о сотрудничестве, подписанному в 2015 году между Союзом машиностроителей Казахстана и Ассоциацией машиностроения Кореи KOAMI.

Следуя еще одному новому тренду KIOGE, экспоненты постепенно уходят от описания возможностей к демонстрации реальных механизмов с использованием высокотехнологичных дисплеев и конструкций, поскольку и для новичков, и для постоянных участников это является возможностью держать руку на пульсе, демонстрируя свои разработки и знакомясь с инновациями партнеров по рынку. Компании активно вкладывают средства в презентации своих товаров и услуг, поскольку выставка давно подтвердила эффективность подобных инвестиций. «Участие в выставке дает возможность изучения рынка в Каспийском регионе. Мы находимся в поиске потенциальных партнеров на территории Казахстана и надеемся расширить свой рынок сбыта», – сказал Акшин Рахимов, менеджер компании «Caspian Marine Services Limited». Светлана Королева, представитель ПАО «Транснефть», постоянного участника KIOGE, подчеркнула, что «выставка дает возможность знакомиться с новыми компаниями, являя собой возможность прямых переговоров с потенциальными партнерами». Новичок KIOGE, компания Global Gazstroy, отметила впечатляющую масштабность выставки.

Подписанные меморандумы, заключенные контракты, расширение международного сотрудничества, а также тематические секции, проводимые в рамках конференции, делает KIOGE отличительной от других выставочных мероприятий. KIOGE стала оригинальной площадкой для обсуждения вопросов, связанных с развитием топливно-энергетического комплекса и демонстрирует передовые технологические решения для нефтегазового сектора.

Выставка прошла при активной поддержке ключевых операторов страны – North Caspian Operating Company, Карачаганак Петролиум Оперейтинг Б.В. и ТОО «Тенгизшевройл». KS



ТОО «NGN SERVICE» образована в 2006 году с представительствами в городах Астана, Атырау и Актау.



МНОГОЛЕТНИЙ ОПЫТ



КВАЛИФИЦИРОВАННЫЙ ПЕРСОНАЛ



ПРОИЗВОДСТВЕННЫЕ МОЩНОСТИ



Outsourcing



СОТРУДНИЧЕСТВО



СИСТЕМА КАЧЕСТВА

Опыт, многолетние сотрудничества с ведущими поставщиками и производителями, собственные производственные мощности, а также внедренная система качества ISO-9001 и ISO-27001 позволяют достигать преимуществ ИТ-аутсорсинга за счёт следующих факторов:

- более высокий КПД сотрудников «NGN SERVICE»;
- использование систем удалённого управления для минимизации количества персонала, занятого в оказании услуг ИТ-аутсорсинга на местах;
- уменьшаются потери из-за увольнения ключевых сотрудников, их болезней, отпусков.
- распределение стоимости содержания персонала «NGN SERVICE» на несколько Заказчиков;
- уменьшается время решения инцидентов, расследуются и устраняются причины появления инцидентов, => уменьшается количество сбоев (и простоев) в ИТ-инфраструктуре, => минимизируется значение недополученной прибыли;

ТОО «NGN SERVICE»

г. Атырау, ул. Мунайшы, 3, тел: 8 (7122) 36 69 80

г. Астана, ул. Акыртас, 9, тел.: +7 (7172) 54 07 72, факс: +7 (7172) 54 07 74, e-mail: info@ngn-service.kz

НОВАЯ ЭНЕРГИЯ ПЕРЕМЕН

27 октября 2016 года в г. Астана состоялась NewEnergy Global Startup Fest, первый международный конкурс стартап-компаний в сфере альтернативной энергетики и «зеленой экономики» в Евразии. Конкурс был организован Министерством энергетики Республики Казахстан в лице АО «Информационно-аналитический центр нефти и газа» (ИАЦНГ). Известно, что ИАЦНГ является обществом, которое выполняет государственную функцию по мониторингу нефтегазовой отрасли Казахстана.

В беседе с организаторами мероприятия мы узнали о некоторых подробностях, которыми поделился и.о. Генерального директора ИАЦНГ, АСКАР МҰНАРА

Аскар, я был в числе тех, кто посетил данный ивент. Хочу отметить оригинальный и интересный формат проведения конкурса, который доселе я не встречал в Казахстане. Расскажите, пожалуйста, как к Вам пришла идея проведения такого рода мероприятия в сфере альтернативной энергетики?

Да, действительно, в рамках мониторинга АО «ИАЦНГ» ведет единую базу данных добычи и оборота нефти, в которой собрана вся информация по всей нефтегазовой отрасли республики. Эта информация обновляется на ежедневной основе, что делает нашу организацию уникальным источником информации по нефтегазовой отрасли в стране. Несмотря на то, что Казахстан входит в десятку ведущих экспортеров углеводородного сырья и минеральных ресурсов, страна следует глобальному тренду, ставя «зеленую экономику» в число основных приоритетов дальнейшего развития. Государство поставило перед собой амбициозную цель – довести производство энергии в общем объеме генерации до 3% к 2020 году, до 10% – к 2030 году и до 50% – к 2050 году. Наша компания активно анализирует сферу ВИЭ. Новые тенденции в энергетической сфере, такие как электромобили и «зеленые технологии» перешли из разряда интересных в разряд реально реализуемых в широких масштабах. Это делает вопрос особенно актуальным. В 2017 году Казахстан будет проводить Международную выставку «Экспо» на тему «Энергия будущего». Тематика выставки также говорит об актуальности зеленых технологий. В связи с этим, по поручению К. Бозумбаева, Министра энергетики РК, мы решили провести такой конкурс. Проведя этот конкурс, мы создали уникальную и интересную экспертно-диалоговую площадку.

Несмотря на то, что Казахстан входит в десятку ведущих экспортеров углеводородного сырья и минеральных ресурсов, страна следует глобальному тренду, ставя «зеленую экономику» в число основных приоритетов дальнейшего развития

Пожалуйста, расскажите более подробно об этапах конкурса и о процедуре отбора участников.

Конкурс проводился в два этапа. Первый этап мы реализовали в режиме онлайн в интернете. На сайте newenergy.energy был открыт прием заявок. Международное жюри конкурса #NEWENERGY global startup fest, в состав которого вошли резиденты Кремниевой долины, представители Университета Тель-Авив, компании «British Petroleum», крупнейших нидерландских и французских бизнес-акселераторов, а также Азиатского банка развития, отобрали 100 лучших проектов из более чем 700 стартапов в сфере альтернативной энергетики и «зеленой экономики» со всего мира. В сотню лучших отобранных команд попали четыре стартапа из Казахстана.

На втором этапе 100 лучших стартапов приехали в г. Астана. На главной сцене #NEWENERGY global startup fest участники презентовали себя питчем в 90 секунд, а также представили свои инновационные разработки и прототипы продукции на выставочных стендах.



В конкурсе участвовали компании, работающие в сфере использования новых и возобновляемых источников энергии, «умных» городов и экологической инфраструктуры; рационального использования водных ресурсов; переработки отходов; технологий в области снижения отрицательного воздействия на климат и моделирования изменений климата.

Основными критериями отбора лучших компаний стали потенциал разработки, конкурентоспособность и выгодность разработки, а также степень инновационной полезности используемого технологического решения.

Все отобранные разработки отличались уникальностью и были интересными. Среди наиболее интересных стартапов стоит отметить проект израильской компании «Unleash the light», которая занимается разработкой альтернативной технологии транспортировки и передачи солнечной энергии. Уникальность технологии состоит в том, что она позволяет не сразу преобразовывать солнечную энергию в электричество, а транспортировать ее к месту конечного использования. Благодаря этой компании солнечная энергия сможет путешествовать из Сахары в Париж. Разве это не удивительно?

Действительно, интересно. Кто вошел в состав жюри конкурса?

В состав жюри вошли лучшие международные эксперты из сферы бизнеса и инноваций. Я бы их перечислил. Хендрик Тиесинга, ведущий специалист в сфере цифрового маркетинга, основатель New Energy Nexus – международной платформы для cleantech-акселераторов и предпринимателей из Кремниевой долины; Бенджамин Саусворт, бывший заместитель генерального директора правительственной организа-



ции Великобритании, созданной Дэвидом Кэмероном, Премьер-министром Великобритании, для развития технологического кластера в Восточном Лондоне; Манмит Сингх и Фирк Бишоп, представители крупнейших китайских и нидерландских бизнес-акселераторов; Дэвид Дорнбуш и Ольги Лобачински, генеральные директоры France Cleantech SAS и StartIsrael; Борха Гонсалазель Регуэрала, известный специалист по бизнес трансформации в энергетическом секторе; и Орен Симанян, основатель компании «StarTau», директор компании «Indigogo Israel».

Какую основную цель Вы преследовали, проводя NEWENERGY global startup fest в г. Астана?

Целью конкурса является вовлечение международных инновационных стартап-проектов, компаний, венчурных фондов и акселераторов для развития «зеленой экономики», возобновляемых и альтернативных источников энергии, а также пропаганда международной выставки «ЭКСПО-2017» по всему миру.

#NEWENERGY global startup fest собрал более 1 500 участников из 55 стран мира, а также международных инвесторов, венчурные фонды, акселераторов, бизнес-ангелов, научную элиту и экспертов в области альтернативной энергетики со всего мира.



В рамках #NEWENERGY также прошли пленарные сессии при участии таких почетных гостей, как Канат Бозумбаев, Министр энергетики Республики Казахстан; Асет Исекешев, Аким г. Астана; Ахметжан Есимов, Председатель правления АО «Национальная компания «Астана ЭКСПО – 2017», Женис Касымбек, Министр по инвестициям и развитию Республики Казахстан; и Кайрат Келимбетов, Глава международного финансового центра «Астана».

Кроме того, на площадке #NEWENERGY global startup fest проводились различные мастер-классы. Фриск Бишоп, Программный директор нидерландского бизнес-акселератора Rockstart провел мастер-



класс на тему «Тренды и тенденции мирового рынка зеленой энергетики – взгляд инвестора». Эксперт по бизнес трансформации в энергетическом секторе, представитель компании British Petroleum провел мастер-класс на тему «Роль инноваций в энергетическом секторе».

Каковы итоги столь масштабного события?

По итогам конкурса международное жюри отобрало 30 лучших проектов. Стартап из Казахстана – Primus Power также вошел в эту тридцатку. Кроме того, лучшими из лучших оказались: Tevva Motors Ltd (Великобритания), TwingTec (Швейцария), Lerta (Польша), Ecoisme (Украина), RF-SENS (Турция), GreenQ (Израиль), ezzingSolar (Испания), WiseSoil (Россия), EnergySolaris (Молдавия), Lightwork (Австралия), Volta (США), HomeBiogas (Израиль), DAJIE (Великобритания), SMASH SOLAR INC (США), Breeze (Германия), Unleash the light (Израиль), REConnect Energy Solutions Pvt. Ltd. (Индия), Tespack (Финляндия), Kelda Technology (Великобритания), HST Solar (США), Eco Wave Power (Израиль), Pro-Drone (Португалия), Inficold Inc. (США), Tevatronic (Израиль), Farm Dog (Израиль), Sympower (Нидерланды), Promethean Energy Pvt. Ltd. (Индия), Poduhvat Technologies (Сербия) и MClimate (Болгария).



**СОЮЗ НЕФТЕСЕРВИСНЫХ КОМПАНИЙ
КАЗАХСТАНА (KAZSERVICE)
ЯВЛЯЕТСЯ ИНФОРМАЦИОННО-ДИАЛОГОВОЙ
ПЛОЩАДКОЙ ДЛЯ ПОРЯДКА
120 НЕФТЕСЕРВИСНЫХ КОМПАНИЙ КАЗАХСТАНА**

■ KAZSERVICE работает над вовлечением отечественных компаний в крупные проекты расширения в рамках задач по увеличению доли местного содержания

■ KAZSERVICE организует ежегодные конференции, ставшие признанной площадкой для обсуждения актуальных и острых проблем, имеющих в отрасли

■ KAZSERVICE выпускает свой информационно-аналитический журнал, который рассказывает о текущих трендах и новостях в нефтесервисной отрасли Казахстана





Надежные защитные покрытия

100 летний опыт работы,
нам доверяют во всем мире

hempel.ru



Целью конкурса является вовлечение международных инновационных стартап-проектов, компаний, венчурных фондов и акселераторов для развития «зеленой экономики», возобновляемых и альтернативных источников энергии, а также пропаганда международной выставки «ЭКСПО-2017» по всему миру

После того, как Вы провели это мероприятие, каковы Ваши дальнейшие планы в сфере альтернативной энергетики?

Мы продолжим работать в направлении изучения возобновляемых источников энергии. На сегодняшний день ИАЦНГ уже приступил к реализации масштабного проекта «Форсайт 2050 – Новый мир энергии и место Казахстана в нем». Предполагается, что проект послужит основой для разработки новой энергетической политики Казахстана с выработкой практических рекомендаций для ТЭК и смежных отраслей Казахстана.

Аскар, благодарим Вас за содержательное интервью и желаем Вам плодотворной работы и дальнейших успехов!

Беседовал Дауржан Аугамбай

KS

Эти проекты получили главный приз в виде возможности участвовать на международной выставке «ЭКСПО-2017». Кроме того, приглашенные инвесторы и заинтересованные эксперты выразили желание профинансировать реализацию пяти лучших проектов. European clean tech business accelerator CleanTuesday подарил стартапу из Индии – Inficold эксклюзивный спонсорский пакет. Кроме того, стартапы получили специальные призы от компаний «Business Systems», «Techgarden and Digital Forest» и др.



КАСПИЙСКАЯ ТЕХНИЧЕСКАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ И ВЫСТАВКА SPE: ВЫЗОВЫ И ПЕРЕМЕНЫ, НО ТАКЖЕ И ВОЗМОЖНОСТИ



Society of Petroleum Engineers

*В г. Астана, во Дворце Независимости,
с 1 по 3 ноября 2016 года проводилась*

*Третья Каспийская техническая конференция
и выставка SPE (Общества инженеров
нефтегазовой промышленности).*

*В мероприятии приняло участие 400 участников
из числа представителей правительства,
международных и национальных нефтегазовых
компаний, сервисных компаний, ВУЗ, НПО,
экспертов нефтегазовой промышленности и студентов.*

Принимающей стороной Каспийской технической конференции выступило АО «НК «КазМунайГаз». Партнерами мероприятия в этом году выступили Министерство энергетики Республики Казахстан совместно с Ассоциацией «KAZENERGY» и ТОО «PSA», являющегося Полномочным органом в Соглашениях о разделе продукции по Северо-Каспийскому и Карачаганакскому проектам. В качестве Платинового спонсора выступила компания «ExxonMobil», золотым спонсором выступила «North Caspian Operating Company», а компании «Тенгизшевройл» и «Шеврон» стали серебряными спонсорами. Спонсорами мероприятия выступили такие компании, как «Weatherford», «Schlumberger», «DeGolyer and MacNaughton», «Shell», «Eni», «Halliburton», Karachaganak Petroleum Operating, «ModelTech», «Tieto» и «Wipro».



Б. АҚЧУЛАКОВ

В качестве спикеров Каспийской технической конференции были привлечены высокопоставленные представители правительства, компаний-операторов, консалтинговых фирм, исследовательских компаний в области энергетики, включая Сауата Мынбаева, Председателя правления АО «НК «КазМунайГаз»; Магзума Мирзагалиева, вице-министра энергетики Республики Казахстан; Болата Акчулакова, Генерального директора Ассоциации «KAZENERGY»; Кенжебека Ибрашева, Генерального директора ТОО «PSA»; Др. Джозефа Тота, Президента World Petroleum Council; Шерил Гомез-Смит, Управляющего директора «ExxonMobil Kazakhstan Inc.»; Дункана Ван Бергена, Вице-президента и председателя концерна «Шелл» в Казахстане, а также иные эксперты высокого уровня нефтегазовой отрасли.

На Церемонии открытия, Магзум Мирзагалиев, Вице-министр энергетики Республики Казахстан подчеркнул, что в текущем году в отрасли Казахстана был принят ряд важных решений по крупным проектам, которые позволят Казахстану экономично развивать не только нефтегазовый сектор, но и другие промышленные секторы. Каспийская техническая конференция и выставка SPE окажет мультипликативный эффект на другие сферы экономики.

Вице-министр прокомментировал: «В июне этого года, Тенгизшевройл объявил о запуске Проекта будущего расширения. Стоимость данного проекта оценивается почти



М. МИРЗАГАЛИЕВ

в 37 млрд. долларов США. Получение прибыли по данному проекту ожидается в 2022 году. Реализация данного проекта означает увеличение прибыли на 13 млн. тонн по сравнению с текущим периодом».

Выступая на Церемонии открытия, Сауат Мынбаев, Председатель правления АО «НК «КазМунайГаз», отметил, что основная цель данной конференции заключается в освещении тех задач и изменений, с которыми сейчас сталкивается нефтегазовая индустрия Каспийского региона.

Сауат Мынбаев прокомментировал: «В этом году начата добыча на месторождении Кашаган, мы выжили в условиях, когда цена на нефть была 30 долларов США за баррель и многое другое. И имен-



С. МЫНБАЕВ

■ ОБ ОБЩЕСТВЕ ИНЖЕНЕРОВ НЕФТЕГАЗОВОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

Общество инженеров нефтегазовой промышленности SPE – некоммерческая профессиональная ассоциация, члены которой работают в сфере разработки и добычи энергетических ресурсов. SPE объединяет более чем 168,000 членов общества из 144 стран мира. SPE является признанным источником технической информации в области разведки и добычи нефти и газа и предоставляет свои услуги через публикации, конференции, технические семинары, форумы и вебсайт: www.spe.org.

но столкнувшись с проблемами, мы стали сильнее как отрасль. Компания достигла определенного процесса в том, чтобы адаптироваться к новым реалиям жизни. «КазМунайГаз» находится в процессе перехода к новой операционной модели, разработанной на основе тех систем, которые успешно используются наиболее эффективными международными лидерами нефтегазовой промышленности».



К. ИБРАШЕВ

Кенжебек Ибрашев, Генеральный директор ТОО «PSA», в своем приветствии сообщил о важности новых технологий и профессионалах, участвующих в процессе перезапуска Кашаганского месторождения. Он сообщил, что на Северо-Каспийском и Карачаганакском проектах работает 12 243 и 4 002 человека соответственно.

«Технологическое развитие невозможно без наличия площадки, которая бы объединяла специалистов на ежегодной основе. Такой международной площадкой стало Общество инженеров-нефтяников (SPE), на которой обмениваются опытом тысячи специалистов со всего мира. Как представитель Полномочного органа, я рад сообщить, что совместно

EVENTS

с операторами Северо-Каспийского и Карачаганакского проектов мы работаем над поддержкой и развитием научно-технического потенциала молодых специалистов. Так, с начала действия СРП через профессиональное обучение прошло около 15 000 казахстанских граждан, а в рамках Карачаганакского проекта – 181 000 граждан Казахстана,» – сообщил Кенжебек Ибрашев.



Т. ЭТЧИСОН

После церемонии открытия, одна из первых панельных сессий была открыта Тэдом Этчисоном, генеральным директором ТШО. После этого высокопоставленные представители ключевых региональных игроков, включая ТенгизШевройл, КазМунайгаз, КРО, ENI, Meridian, а также Министерства энергетики Республики Казахстан обсуждали способы повышения потенциала существующих нефтегазовых ресурсов Казахстана посредством пограничной разведки, разведки в ближней зоне и создания резервов в имеющихся резервуарах с целью поддержания и стимулирования добычи в будущем.

В рамках мероприятия профессионалы и студенты получили ценный опыт от лидеров промышленности во время трех панельных сессий, а также получили последние новости о применении современных инструментов, технологий и методик в Каспийском регионе. Участники посетили различные нетворкинг-мероприятия, которые предоставили возможность поделиться опытом с коллегами, создать новые профессиональные связи и укрепить имеющиеся.



Двенадцать технических сессий, вошедших в программу конференции, были объединены общей темой, отвечающей на вопрос, каким образом самые передовые инструменты, технологии и методики применяются в Каспийском регионе в условиях текущих перепадов цен на нефть. В технической программе было представлено 36 публичных докладов и 6 постеров.



Б. КУАНДЫКОВ

Также на протяжении трех дней мероприятия прошли тематические панельные дебаты высокого уровня с представителями компаний TCO, NCOC, КРО, KMG, Meridian Petroleum, KAZNIP, Eni, PSA, Shell, Schlumberger, Total и GE.

Подытоживая завершающую ключевую панельную сессию о перестройке бизнеса в последний день конференции, Шерил Гомез-Смит, управляющий директор ком-

пании «ExxonMobil Kazakhstan Inc.», отметила, что создавшаяся ситуация с ценой на нефть придала дополнительный импульс для проведения необходимых изменений того, каким образом оперирует нефтегазовая промышленность, и поставила «во главу угла» создание добавленной стоимости. «Нефтегазовой промышленности в Казахстане и в Каспийском регионе также стоит подумать о том, где она хочет оказаться в будущем, поскольку она конкурирует за доступ к все более дефицитному капиталу с другими странами, регионами и промышленными секторами», – резюмировала она.

Однако, данная проблема не имеет единого решения – нахождение решения в данной ситуации зависит от процессов, систем, людей, поведения, технологий. При этом существует возможность создания добавленной стоимости в каждом из этих компонентов.

Говоря об огромной важности подготовки следующего поколения инженеров нефтегазовой отрасли, параллельно с мероприятием этого года проводилось весьма серьезное мероприятие, ориентированное на школы и университеты. В ходе Регионального студенческого саммита SPE по развитию, 37 студентов из 19 университетов



региона приняли участие в мероприятии, представляющем собой смесь между техническими сессиями и курсами по развитию навыков.

В последний день конференции, 50 учителей начальных и средних классов Казахстана и за его пределами, приняли участие в бесплатном интерактивном семинаре, который является частью обучающей программы по энергетике Общества инженеров нефтегазовой промышленности SPE – energy4me. Данная программа направлена на обеспечение учителей объективной полезной информацией о научных концепциях в энергетике и ее глобальном значении, а также ознакомления их с миром разведки и добычи нефти и природного газа.

Технологический трансферт и внедрение новых технологий в казахстанскую нефтегазовую промышленность являются критически важными для здорового развития отрасли в будущем, поэтому в ходе мероприятия этого года SPE подписало Меморандум о взаимопонимании с Ассоциацией «KAZENERGY».

Целью Меморандума, который был подписан Болатом Акчулаковым, Генеральным директором Ассоциации «KAZENERGY», и Джоном Боденом, Вице-Президентом SPE



по информационным технологиям и услугам для членов общества, является повышение качества сбора, распространения и обмена технической информацией, а также создание новых возможностей для специалистов нефтегазовой отрасли по повышению своих профессиональных навыков и знаний.

Общество инженеров нефтегазовой промышленности SPE продолжает сотрудничество с профессиональными ассоциациями нефтегазовой отрасли и в настоящий момент поддерживается Обществом геофизиков-разведчиков (SEG). Ему также оказывают поддержку местные сервисные компании и поставщики, в лице Союза нефтесервисных компаний Казахстана

KAZSERVICE, а также научное сообщество в лице Казахстанской ассоциации нефтяных геологов (APGK).

Следующая Каспийская техническая конференция и выставка SPE состоится в ноябре 2017 года в г. Баку, Азербайджан.

Если у вас не получилось посетить конференцию, все презентации и другие документы будут доступны для скачивания по ссылке: <https://www.onepetro.org/conferences/SPE/16CTCE>

Если у вас возникли вопросы по мероприятию 2016 года, или будущей конференции 2017 года (включая спонсорство и возможность участия), пожалуйста свяжитесь с Филом Чандлером, главным менеджером по продажам и развитию бизнеса SPE (pchandler@spe.org). **KS**



Society of Petroleum Engineers

SPE CTCE: CHALLENGES AND CHANGES – BUT ALSO OPPORTUNITIES

SPE's third Caspian Technical Conference and Exhibition (CTCE), was held at the Palace of Independence in Astana with 400 oil and gas professionals from IOCs and NOCs, as well as government representatives, service companies, scientists and students attending packed sessions throughout the day.

Taking place from November 1-3, 2016, CTCE was hosted by KazMunaiGas National Oil and Gas Company, with The Ministry of Energy of the Republic of Kazakhstan, KAZENERGY and PSA Authority as the supporting partners of this year's event. ExxonMobil was the Platinum Sponsor of CTCE, NCOC was the Gold Sponsor and TCO and Chevron were Silver, along with Weatherford, Schlumberger, DeGolyer and MacNaughton, Shell, Eni, Halliburton, Karachaganak, ModelTech, Tieto and Wipro.

CTCE drew senior speakers from the highest echelons of government, operators, service providers, advisory firms, and energy research companies including Sauat Mynbayev – Chairman of the Board, KazMunaiGas; Magzum Mirzagaliev – Vice-Minister of Energy of the Republic of Kazakhstan; Bolat Akchulakov, General Director, KAZENERGY; Kenzhebek Ibrashev, General Director, PSA; Dr József Tóth – President, World Petroleum Council; Cheryl Gomez-Smith – Managing Director, ExxonMobil Kazakhstan; and Duncan van Bergen – Vice-President, Upstream and Country Chair, Kazakhstan, Shell to name a few.

Vice-Minister Mirzagaliev commented: "In June this year, for example, Tengizchevroil announced the launch of the Further Growth Project. The cost of this project is evaluated at almost \$37 bn, with profits expected from 2022. Implementation of the project will mean a 13 mln ton increase in production compared with the current period".

He went on to point out that such challenges as maintaining a stable world oil price, as well as ensuring the growth of hydrocarbon reserves, can be resolved through optimisation of subsurface costs and the involvement of new technologies. This will also mean a reduction in production costs.

Sauat Mynbayev, Chairman of the Board of KazMunaiGas, highlighted that the main purpose of CTCE is to cover both the tasks and changes, which the oil and gas industry of the Caspian region is currently facing.



M. MIRZAGALIEV



S. MYNBAYEV

oilfield in his opening speech. He informed that 12 243 and 4 002 people work in the North-Caspian and Karachaganak projects respectively. "SPE, being the platform that gathers the professionals on the annual basis, is very important for the exchange of experience and new ideas between the experts. As the representative of PSA Authority, I am pleased to inform that together with the NCOC and KPO we support the students and develop

Later after the opening ceremony, Ted Etchison, General Director of TCO, launched the first of the keynote panel sessions. Senior representatives of key regional players including TCO, KMG, Meridian, KPO and ENI, as well as the Ministry of Energy of the Republic of Kazakhstan, then discussed how Kazakhstan's existing petroleum resources can be added to through frontier exploration, near-field exploration and building reserves



K. IBRASHEV



T. ETCHISON

Mr Mynbayev commented: "This year, production at the Kashagan field has been started; we have survived when the oil price has been \$30 per barrel and have overcome many other problems. I believe that we have become stronger as an industry having faced these problems. At KazMunaiGas we have brought in specific processes to adjust to new realities, and are in the process of transitioning to a new operation model based on the systems successfully used by the most efficient leaders in the international oil and gas industry".

Kenzhebek Ibrashev, General Director of PSA Authority mentioned the importance of new technologies and skilled professionals in the process of the restart of Kashagan



B. AKCHULAKOV

their technical skills and potential. Starting from the date of the realization of North-Caspian project 15 000 citizens of Kazakhstan passed through the professional education and trainings. 181 000 citizens of Kazakhstan got this opportunity due to Karachaganak project." – said Mr Ibrashev.

■ ABOUT SPE

SPE is a not-for-profit professional association whose members are engaged in energy resources development and production. SPE serves more than 168,000 members in 144 countries worldwide. SPE is a key resource for technical knowledge related to the oil and gas exploration and production industry and provides services through its publications, events, training courses, and online resources at www.spe.org.

in existing reservoirs in order to sustain and drive production in the future.

Over the next three days, oil and gas professionals and students gained valuable insights from high-profile industry leaders in three keynote panel sessions, and got the latest updates on how innovative tools, technology and techniques are being applied in the Caspian in the technical programme. Participants also attended a variety of networking events, which were a chance to share experiences with peers, building new professional relationships and strengthening existing ones.





Twelve technical sessions across the conference programme focussed on the common theme of how innovative tools, technology and techniques are being applied in the Caspian in response to current cost pressures. 36 oral papers and 6 posters were presented in the technical programme.

Over the three days of the event, three high-level topical panel debates also took place, with senior participation from TCO, NCOC, KPO, KMG, Meridian Petroleum, KAZNIPI, Eni, PSA, Shell, Schlumberger, Total and GE.

Summing up the final keynote panel session on business realignment on the final morning, Cheryl Gomez-Smith, Managing Director, ExxonMobil Kazakhstan felt that the oil price context has added urgency to efforts to change the way the industry works, and made value creation a necessity. The oil and gas industry in the Kazakhstan and broader Caspian region also needs to

think about where it wants to be in the future, since it is competing for increasingly scarce capital with other countries, regions and industrial sectors.

There is no single fix however – addressing the situation will involve processes, systems, people, behaviour, technology, and there are opportunities to create value in all of these areas.

Reflecting the immense importance of developing the next generation of oil and gas engineers, there was also a strong school and university-focussed strand running parallel to this year's event. During the SPE Regional Student Development Summit, 37 students from 19 universities across the region participated in a mixture of technical sessions and soft skills courses.

On the final day, 50 primary and secondary school teachers from Kazakhstan and beyond took part in a free interactive workshop, part of

SPE's energy education programme energy4me. Energy4me is aimed at providing teachers with comprehensive, objective information about the scientific concepts of energy and its global significance, while discovering the world of oil and natural gas exploration and production. The energy4me workshop took place with the support of the British Council.

Technology transfer and the implementation of new technologies in the Kazakh oil and gas industry are critical for the future health of the industry, and during this year's event, SPE signed a Memorandum of Understanding with KAZENERGY Association. The objective of the MoU, which was signed by Bolat Akchulakov, General Director of KAZENERGY and John Boden, Vice-President for IT and Membership Services at SPE, is improved collection, dissemination and exchange of technical information, and increased opportunities for oil and gas professionals to enhance their professional skills and knowledge.

SPE will be continuing down the road of a collaborative approach with other oil and gas associations and is being supported by the Society of Exploration Geophysicists (SEG). It has also renewed its support from local service and supply companies, represented by KAZSERVICE Association, and the academic community, in the form of the Kazakhstan Association of Petroleum Geologists (APGK) and the British Council.

The next edition of CTCE will take place in Baku, Azerbaijan in November 2017.

If you were unable to attend the conference, the papers will be available to download very soon at: <https://www.onepetro.org/conferences/SPE/16CTCE>.

Any questions on the 2016 event, or the 2017 event (including sponsorship and exhibiting opportunities), should be directed to Phil Chandler, Senior Manager, Sales and Business Development at SPE (pchandler@spe.org).

KS



KDR 2017

Kazakh Drilling Roundtable

АСТАНА, СЕНТЯБРЬ 2017

Крупнейший региональный форум в Республике Казахстан по технологиям бурения, проводимый под патронажем генерального партнера и платинового спонсора мероприятия - АО НК «КазМунайГаз»



На этом мероприятии, которое пройдет в форме круглого стола, будут затронуты такие важные вопросы по бурению, как:

- Сложные резервуары
- Высоконапорные высокотемпературные скважины
- Бурение на низконапорных участках
- Поглощение бурового раствора
- Устойчивость стенок скважины
- Ограниченная внутренняя инфраструктура
- Отсутствие морских путей для поставки бурового оборудования в стране
- Суровый климат и необходимость в буровых установках для работы в холодных условиях
- Охрана труда и техника безопасности на буровых установках



Партнер мероприятия



“Буровые технологии будущего доступны уже сегодня”



БЕЗ ПОРАЖЕНИЙ НЕТ ПОБЕД

ДАУРЖАН АУГАМБАЙ

С 10 сентября по 2 октября 2016 года в Колумбии проводился Чемпионат мира по фutsалу, в котором принимали участие 24 команды. Сборная Казахстана принимала участие в рамках европейской квоты, которая была представлена семью командами. Успешно пройдя отборочный тур на чемпионат мира, команда Казахстана во второй раз выступала на этом крупном турнире. Первое выступление наших футболистов на чемпионате мира, который проводился в 2000 году в Гватемале, оказалось неудачным. На колумбийском чемпионате наша команда выступила на высоком уровне, дойдя до 1/8 финала, в которой сыграла с действующими чемпионами Европы.



**FUTSAL WORLD CUP
COLOMBIA 2016**



ОДНА МИНУТА – ВЕЧНОСТЬ ДЛЯ ФУТБОЛА...

Прежде чем начать повествование о выступлении нашей сборной хотел бы вкратце рассказать о формате футзального мундиала. Для футбольных ассоциаций, входящих в УЕФА, европейская часть квалификации чемпионата мира состояла из двух стадий – групповых и стыковых матчей. В свою очередь, групповой раунд делится на предварительный и основной. В предварительном раунде играют сильнее команды предварительного раунда со сборными с лучшим посевом. Сборная Казахстана начинала участие с предварительного раунда, как команда, имеющая высокий рейтинг после яркого и впечатляющего выступления на последнем Чемпионате Европы. Кстати, благодаря завоеванной бронзовой медали, наша сборная считается самым успешным дебютантом в истории европейского турнира. Победителями предварительного раунда стали сборные Молдовы, Швеции, Франции, Латвии, Англии и Финляндии. Примечательно, что все эти команды заняли последние места в своих группах в рамках основного раунда.

Итак, сборная Казахстана играла в группе «5», в которую также вошли сборные Словении, Чехии и Франции. Матчи в рамках этой группы проводились в Чехии. В трёх групповых матчах наши футболисты одержали победы над Чехией и Францией и сыграли вничью с командой Словении. Далее, две сильнее команды из каждой группы продолжили выступление в стыковых матчах. Победители по сумме двух стыковых матчей получили право представлять свою страну в финальной стадии турнира.

Выйдя из группы с первого места, Казахстану по итогам жеребьевки в соперники досталась сборная Польши. Первый стыковой матч проходил в польском городе Щецин. На четвертой минуте Серик Жаманкулов вывел сборную Казахстана вперед, но буквально за 27 секунд до конца матча польские футболисты сравняли счет, сохранив интригу до ответного матча. Не зря говорят, что одна минута – это вечность для футбола.

Ответный матч проходил в г. Алматы, в котором казахстанские футболисты забили семь безответных голов сборной Польши. Причем, первый гол полякам забил наш вратарь Игита. Серик Жаманкулов и Дуглас оформили по дублю, а также отличились Лео и Кнауб. По итогам двух стыковых матчей наши футболисты получили право представлять Казахстан на Чемпионате мира в Колумбии.



НУРЖАН ДОСКЕЕВ
вице-президент
Ассоциации
футзала Казахстана

«После Чемпионата Европы, прошедшего в Сербии, особых изменений в команде не произошло. К сожалению, Серик Жаманкулов и Григорий Шамро пропустили Чемпионат мира из-за полученных ранее травм. Их заменили Илья Мун и Александр Гуров. Наигрывался Эвертон, у которого обнаружили проблемы с позвоночником. Так что один из забивных игроков не смог сыграть на Чемпионате мира. Сыграй он на турнире, возможно, наша команда и прошла бы дальше. А так, команда подошла к участию на турнире в оптимальном составе. Чемпионат Европы – это большой опыт. Он дал понять, что мы можем играть на равных и побеждать лучшие сборные мира. Однозначно, наша команда стала сильнее. Проведение чемпионата мира в осеннее время считаю неверным. Это объясняется тем, что многие команды только выходят из отпусков, не успевая набрать оптимальную форму. Наша команда начала свои сборы в середине июля, проведя до чемпионата мира шесть товарищеских матчей.»

EVENTS

АРГЕНТИНА – КАЗАХСТАН (1:0)

Перед началом этого матча все предрекали нашей сборной исход, который ранее воспевался в известной песне про матч между Аргентиной и Ямайкой, закончившийся с известным счетом. Но вышло все иначе...

Все ожидали, что Казахстан, будучи редким гостем на Чемпионатах мира по футзалу, будет бит мастеровитым грандом. Если бы не гол, забитый в наши пустые ворота в самом начале матча, то счет мог остаться 0:0. Наш вратарь Игита допустил ошибку в центре поля, и Аламиро Вапораки отправил мяч в ворота, оставленные без присмотра голкипера. Самый обидный гол, забитый без особых усилий.



Счет 0:0 в футзале считается крайней редкостью и надолго запоминается. Матчи с таким счетом относят к разряду первоклассных, когда ни один соперник не может найти ключей к воротам соперника. Всего лишь один матч завершился с таким счетом на этом чемпионате. Этот счет был зафиксирован в матче 1/8 финала между сборными Колумбии и Парагвая. В том матче победила сборная Парагвая в серии послематчевых пенальти. Счет 1:0 тоже является редким и его запомнят все функционеры и болельщики футзала. Второй раз с таким же счетом завершился матч 1/8 финала между сборными Аргентины и Украины. Тогда единственный гол был забит в дополнительное время, после которого Аргентина прошла дальше.



Возвращаясь к нашему матчу, хотелось бы отметить, что после пропущенного гола наши футболисты стали активно прессинговать и наседать на ворота соперника. Вратарь Аргентины неоднократно выручал свою команду, а в послематчевом отчете было написано, что Аргентина с трудом одолела нашу сборную.

Это было хорошее начало, поскольку после такого матча наши футболисты получили необходимую порцию мотивации для выхода из группы. Преимуществами минимального поражения являлись низкая вероятность того, что сборные Коста-Рики и Соломоновых островов, вряд ли сыграют с Аргентиной с такой же раз-



НУРЖАН ДОСКЕЕВ
вице-президент Ассоциации футзала Казахстана

Конечно, сейчас можно гадать, что дала бы ничья с Аргентиной, но, как говорится, после боя кулаками не машут. Да и указывать на ошибку Игиты в том игровом эпизоде не хотелось бы. В одном эпизоде ошибся, но зато сколько раз спасал ворота и начинал острые атаки. Он является одним из лидеров команды, как на площадке, так и за её пределами. Вы не знаете, как он потом сильно переживал по этому поводу. Но он сумел пережить этот момент и настроиться на следующие матчи.

ницей мячей, а, во-вторых, не смогут противостоять нашей сборной по части техники владения мяча. После матча я спрогнозировал красивые победы наших футболистов в оставшихся матчах и выход Казахстана из группы. Мой прогноз сбывлся.

После такого счета Казахстан стал восприниматься всерьез, поскольку не каждый сможет сыграть с Аргентиной почти на ее территории с таким счетом. Ведь если бы счет был по игре, то он мог быть 0:0 и где-то даже 0:1 в нашу пользу, поскольку наши футболисты нанесли больше ударов по воротам соперника.

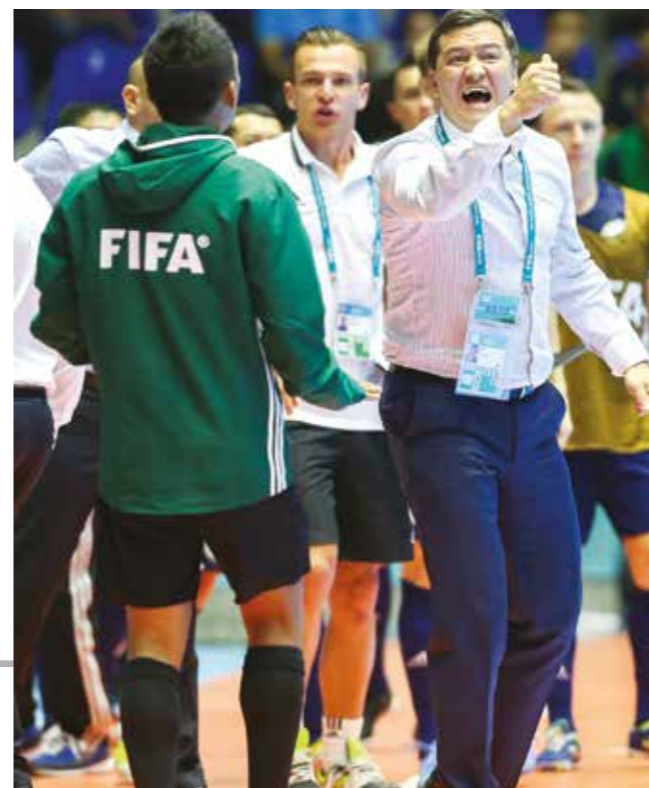
Все самое интересное только начиналось!



КОСТА-РИКА – КАЗАХСТАН (1:3)

После боя, данного Аргентине, наша сборная одолела сборную Коста-Рики со счетом 1:3, заработав свои первые в истории очки на чемпионатах мира. На этот раз игра была спокойной и полученные три очка были хорошим подспорьем в предстоящем последнем матче с футболистами из Соломоновых островов. Голы, забитые Дугласом, Лео и Павлом Таку, были красивыми. Несмотря на прессинг со стороны казахстанской сборной, костариканцы смогли отквитать один гол, сравнив счет в середине первого тайма. Игра нашего вратаря Игиты была уверенной при выходе игроков соперника один на один, когда он не раз выручил свою команду отличными сейвами. Сборная Казахстана увеличила разрыв в счете в начале

второго тайма, когда футболисты Коста-Рики начинали понимать, что поражение осложнит их положение в предстоящем матче с Аргентиной. После упорной борьбы в центральной зоне и безуспешных атак с обеих сторон, счет остался в 1:3 в нашу пользу. Наши футболисты нанесли 40 ударов по воротам, 16 из которых пришлось в створ. Счет, конечно, мог быть крупнее, поскольку не были реализованы все голевые моменты. Например, костариканцы нанесли всего 27 ударов по воротам, 7 из которых были нанесены в створ. Тем не менее, после этого матча в козырях нашей сборной оставалась лучшая разница мячей в матче с Аргентиной. Оставался последний матч с Соломоновыми островами, которые на тот момент уже проиграли оба своих матча.





КАЗАХСТАН – СОЛОМОНОВЫ ОСТРОВА (10:0)

Сборная Соломоновых островов стала считаться сильнейшей в Океании после перехода Австралии в Азиатскую конфедерацию. Интересным фактом из истории выступлений этой сборной является крупное в истории чемпионатов мира поражение сборной России со счетом 2:31 в 2008 году. При этом, островитяне и сами одерживали крупные победы. Так, 14 августа 2010 года на одном из региональных турниров они разгромили сборную Тувалу со счетом 21:2.

По началу вовсе не казалось, что сборная Соломоновых островов, которая сыграла с Аргентиной со счетом 7:3 проиграет нашей сборной всухую. Не хотелось бы

описывать сам матч, поскольку сборная Казахстана явно доминировала, а сборная островитян ничего не могла нам противопоставить. Сама игра оставила приятное впечатление, поскольку почти каждый из игроков сборной Казахстана смог выйти на поле и даже забить. Здесь хотелось бы немного проанализировать в стиле «ах, если бы, да, кабы», хотя спорт, как и история, не любит сослагательных наклонений.

У нашей сборной было два сценария. Сценарий №1: если бы наши футболисты не пропустили тот единственный гол в матче с Аргентиной, то имея 7 очков, мы бы вышли из группы с первого места. Сценарий №2: Параллельно с этим матчем играли команды Коста-Рики и Аргентины. К концу первого тайма

костариканцы, игравшие в меньшинстве, вели в счете 2:0. Удержав счет, Казахстан вышел бы из группы с первого места. Но, к сожалению, костариканцы победный счет не удержали. Матч закончился со счетом 2:2, что спасло Аргентину. Несмотря на поражение от Казахстана и ничью с Аргентиной, Коста-Рика все равно вышла из группы, как лучшая из команд по разнице мячей, занявших 3 место в своих группах. Если бы реализовался один из этих сценариев, наши футболисты сыграли бы со сборной Украины, а не со сборной Испании. В итоге в 1/8-финальном противостоянии Аргентина сыграла с Украиной, которое завершилось с таким же счетом, как в её первом матче с Казахстаном.



ИСПАНИЯ – КАЗАХСТАН (5:2)

В 1/8 финала сборной Казахстан предстояло сыграть с действующим чемпионом Европы, со сборной Испании, с которой мы ранее играли в полуфинале Чемпионата Европы в феврале этого года. Тогда мы проиграли со счетом 5:3 и не вышли в финал. При другом исходе в параллельном четвертьфинальном матче прошедшего чемпионата, мы могли сыграть не с Испанией и выйти в финал.



Вспоминая недавнюю встречу с грандами, можно с уверенностью сказать, что забивать им можно. За матч до игры с казахстанской сборной испанцы победили более слабых марокканцев со счетом 4:3. А могла быть и ничья. Так что у нашей дружины были все шансы победить испанцев! Это мог быть хорошим реваншем за зимнее поражение.

Тем не менее, 1/8-финальный матч Казахстана с Испанией завершился поражением нашей сборной со счетом 5:2. Хотя во втором тайме команды шли ноздря к ноздре, и к середине второго тайма до автогола Даурена Нургожина счет был ничейным - 2:2. Первый гол был забит Чингизом Есенамановым, а второй – Дауреном Нургожиным.



В этом матче Даурен дважды отличился, поскольку второй гол он забил в свои ворота. Нельзя винить в этом нашего игрока, но этот неожиданный срез в свои ворота, кажется, стал переломным моментом в игре. Под конец игры мы пропустили еще два мяча, причем в пустые ворота. В итоге, сборная Казахстана была снова остановлена испанцами, но намного раньше, чем мы этого хотели. В целом, можно сказать, что этот матч до счета 2:2 был похож на первый матч. Несмотря на поражение двукратным чемпионом мира, наша сборная показала высокий уровень, а своим отличным выступлением на чемпионате мира подтвердила свой рейтинг.

НУРЖАН ДОСКЕЕВ
вице-президент Ассоциации
футзала Казахстана

Испания является действующим чемпионом Европы. Её силу знали не понаслышке, поскольку, как Вы знаете, мы играли с этой сборной в полуфинале Чемпионата Европы. При счете 2:3 мы играли в большинстве, и обязаны были сравнять счёт. Но это спорт, и мы, не сумев забить, сами пропустили еще два гола. Испанцев можно было обыгрывать, что доказали россияне в четвертьфинале, когда они обыграли их со счетом 6:2. Сам выход в 1/8 финала Чемпионата мира и итоговое 11-е место среди в рейтинге FIFA является на сегодняшний день для нас определенным достижением. Не стоит забывать, что в последний раз наша сборная выступала на Чемпионате мира в 2000 году, не сумев набрать ни одного очка. После 16-летнего перерыва выход из группы и проигрыш достойному сопернику является хорошим результатом. Уверен, что этот матч принес нам много полезного в плане опыта.



Эксперты прогнозировали сборной Казахстана выход в полуфинал, но, к сожалению, имеем, что имеем. Данный турнир был хорошим опытом и закалкой в игре с лучшими сборными мира. Тем не менее, жизнь продолжается. Впереди у наших футболистов подготовка к Чемпионату Европы, отборочный тур которого будет проводиться в 2017 году. С одобрения УЕФА турнир будет проходить г. Алматы в новом комплексе «Халык Арена», который вмещает 3 200 зрителей. В январе 2017 года команда планирует провести учебно-тренировочные сборы в Европе. В марте 2017 года команда проведет международный представительный турнир с участием четырех команд. Это станет началом новых побед и достижений!

KS

VI Ежегодная конференция «КАЗНЕФТЕГАЗСЕРВИС – 2017: Нефтегазовое строительство и инжиниринг»

ПОТЕНЦИАЛЬНЫЕ ТЕМЫ ДЛЯ ОБСУЖДЕНИЯ:

Проект будущего расширения месторождения «Тенгиз», ТШО
Проект расширения Карачаганакского месторождения, КПО Б.В.
Процесс закупок для месторождения «Кашаган», НКОК

VI Annual KAZNEFTEGAZSERVICE – 2017 Conference: Oilfield Construction & Engineering

POTENTIAL TOPICS FOR DISCUSSION:

Future Growth Project of Tengiz field, TCO
Karachaganak Expansion Project, KPO B.V.
Procurement Process for Kashagan Field, NCOC



17 МАРТА
MARCH 17 / 2017

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ПАРТНЕР
GENERAL PARTNER

FIRCROFT
THE RIGHT PEOPLE FOR THE JOB.

Renaissance Hotel Atyrau

Участие для членов Союза
нефтесервисных компаний Казахстана – бесплатное
The participation for members of Association of oil service companies
of Kazakhstan is free of charge

Тел. / Tel.: +7 (7172) 66 56 34
E-mail: conference@kazservice.kz
www.kazneftegazservice.com

В САМОМ СЕРДЦЕ ЕВРАЗИИ

В СТАМБУЛ ВМЕСТЕ С «ЭЙР АСТАНОЙ»

Бронируйте заранее самые выгодные тарифы в Стамбул
из городов Казахстана:

из Астаны от 117 000 ₸

из Атырау от 118 000 ₸

из Алматы от 118 000 ₸

из Актау от 90 000 ₸

 air astana



* в обе стороны, включая аэропортовые сборы

airastana.com