

# KAZSERVICE

ЖУРНАЛ О НЕФТЕСЕРВИСНОМ БИЗНЕСЕ КАЗАХСТАНА

Октябрь — Декабрь 2021 /// №4 (38)

**IX** КОНФЕРЕНЦИЯ  
КАЗНЕФТЕГАЗСЕРВИС-2021



**10 ЛЕТ СОЮЗУ KAZSERVICE**

**Итоги XIV Евразийского** форума KAZENERGY





LIVE LIFE TO  
**DISCOVER**

NO MATTER WHERE OR WHY YOU  
TRAVEL, THERE'S ALWAYS SOMETHING  
NEW TO BE DISCOVERED

Located in the heart of the unique city of Atyrau, just moments from the dynamic business district, Renaissance Atyrau Hotel is a pure gem of hospitality. The hotel offers outstanding 202 guestrooms, prominent conference facilities and an array of outlets suitable for any occasion.

The hotel has recently undergone an extensive renovation and is proud to present its transformed lobby and public areas including Valeo Health Club, The Library and Champions Bar.





Renaissance Atyrau Hotel  
Satpayev st. 15B, Atyrau,  
060011, Kazakhstan,  
T.: +7.7122.909 600  
F.: +7.7122.909 618  
[www.renaissanceatyrau.com](http://www.renaissanceatyrau.com)

**R**  
**RENAISSANCE®**  
ATYRAU HOTEL

DISCOVER MORE AT [RENHOTELS.COM](http://RENHOTELS.COM) • CALL AND BOOK NOW: +7.7122.909 600

	<p><b>6 - 8 апреля</b> Атырау, Выставочный центр</p>	<p>19-я Северо-Каспийская региональная выставка «Атырау Нефть и Газ»</p>
	<p><b>6 - 8 апреля</b> Атырау, Выставочный центр</p>	<p>19-я Северо-Каспийская региональная строительная и интерьерная выставка</p>
	<p><b>20 - 22 апреля</b> Алматы, КЦДС «Атакент»</p>	<p>20-я Юбилейная Казахстанская международная выставка «Туризм и Путешествия»</p>
	<p><b>27 - 29 апреля</b> Нур-Султан, МВЦ «EXPO»</p>	<p>10-я Юбилейная Казахстанская международная конференция и выставка по Охране труда и Промышленной безопасности</p>
	<p><b>27 - 29 апреля</b> Нур-Султан, МВЦ «EXPO»</p>	<p>9-я Казахстанская международная выставка «Энергетика, Электротехника и Энергетическое машиностроение»</p>
	<p><b>27 - 29 апреля</b> Нур-Султан, МВЦ «EXPO»</p>	<p>22-я Казахстанская международная строительная и интерьерная выставка</p>
	<p><b>18 - 20 мая</b> Алматы, КЦДС «Атакент»</p>	<p>10-я Юбилейная Казахстанская международная выставка «Охрана, Безопасность, Средства спасения и Противопожарная защита»</p>
	<p><b>18 - 20 мая</b> Алматы, КЦДС «Атакент»</p>	<p>6-я Казахстанская международная выставка «Информационные технологии, безопасность и связь»</p>
	<p><b>18 - 20 мая</b> Алматы, КЦДС «Атакент»</p>	<p>27-я Казахстанская международная выставка «Здравоохранение»</p>
	<p><b>25 - 27 мая</b> Нур-Султан, МВЦ «EXPO»</p>	<p>22-я Казахстанская международная выставка «Пищевая промышленность»</p>
	<p><b>16 - 17 июня</b> Нур-Султан Hilton Astana</p>	<p>12-ый международный горно-металлургический конгресс</p>

\* возможны изменения дат и мест проведения

Iteca (Алматы, Казахстан)  
Тел. +7 (727) 258 34 34; E-mail: contact@iteca.kz

Зарегистрируйтесь и получите бесплатное приглашение на выставку на сайте

[www.iteca.kz](http://www.iteca.kz)





**АТЫРАУ**  
OIL&GAS KAZAKHSTAN

19-я Северо-Каспийская  
региональная выставка  
«Атырау Нефть и Газ»

6 – 8 апреля 2022  
Казахстан, Атырау

Подробная информация:  
[www.oil-gas.kz](http://www.oil-gas.kz)



# KAZSERVICE

АҚПАРАТТЫҚ-САРАПТАМАЛЫҚ ЖҰРНАЛ / ИНФОРМАЦИОННО-АНАЛИТИЧЕСКИЙ ЖУРНАЛ  
INFORMATIONAL-ANALYTICAL MAGAZINE

**ҚҰРЫЛТАЙШЫ  
ЖӘНЕ ШЫҒАРУШЫ**  
ЗТБ «Қазақстан мұнай сервистік  
компаниялар одағы»

**РЕДАКЦИЯЛЫҚ КЕҢЕС**  
Д. Ауғамбай  
Редакциялық кеңестің басшысы

Е. Огай  
«ҚазМұнайГаз» бұрғылау және өндіру  
технологиясы ғылыми-зерттеу  
институты» ЖШС бас директорының  
өңдеу, өндіру және бұрғылау бойынша  
орынбасары

Р. Жақсылықов  
KAZSERVICE одағының  
Президиум төрағасы

А. Тоқаев  
«Қазақ мұнай және газ институты»  
АҚ Бас директорының Кеңесшісі

**ДИЗАЙН, БЕТТЕУ**  
Н. Морозова

Журнал 03.10.2017  
Қазақстан Республикасы  
ақпарат және коммуникация  
министрлігінде қайта тіркелген.  
Тіркеу куәлігі №16677-Ж

Редакцияның мекеме-жайы:  
010000, Қазақстан Республикасы,  
Нұр-Сұлтан қаласы,  
Сауран көшесі, 3/1. «Сармат» ТҮК,  
ВП-10

Тел./факс: +7 7172 66 56 34  
e-mail: info@kazservice.kz  
www.kazservicemag.kz

Таралымы 3 000 дана  
©KAZSERVICE, 2021

**УЧРЕДИТЕЛЬ  
И ИЗДАТЕЛЬ**  
ОЮЛ «Союз нефтесервисных  
компаний Казахстана»

**РЕДАКЦИОННЫЙ СОВЕТ**  
Д. Ауғамбай  
Глава редакционного совета

Е. Огай  
Заместитель Генерального директора  
по разработке, добыче и бурению  
ТОО «Научно-исследовательский  
институт технологий добычи и бурения  
«КазМұнайГаз»

Р. Жақсылықов  
Председатель Президиума  
Союза KAZSERVICE

А. Тоқаев  
Советник Генерального директора  
АО «Казахский институт нефти и газа»

**ДИЗАЙН, ВЕРСТКА**  
Н. Морозова

Журнал перерегистрирован  
в Министерстве информации  
и коммуникаций Республики  
Казахстан. Свидетельство  
о регистрации  
№16677-Ж от 03.10.2017

Адрес редакции:  
010000, Республика Казахстан,  
г. Нур-Сұлтан, ул. Сауран 3/1.  
ЖК «Сармат», ВП-10

Тел./факс: +7 7172 66 56 34  
e-mail: info@kazservice.kz  
www.kazservicemag.kz

Тираж 3 000 экземпляров  
©KAZSERVICE, 2021

**FOUNDER  
AND PUBLISHER**  
Association of oil service companies  
of Kazakhstan, LEA

**EDITORIAL BOARD**  
D. Augambay  
Head of the editorial board

E. Ogay  
Deputy General Director on the  
development, exploration and drilling  
affairs, KazMunayGas scientific-research  
institute for production and drilling  
technologies, LLP

R. Zhaksylykov  
Chairman of the Presidium  
of KAZSERVICE Association

A. Tukayev  
Advisor to General Director  
of Kazakh Institute of Oil and Gas, JSC

**DESIGN, LAYOUT**  
N. Morozova

The Magazine is re-registered  
in the Ministry of Information and  
Communications of the Republic  
of Kazakhstan. Registration  
certificate  
№16677-Ж as of 03.10.2017

Address of the editorial office:  
010000, 3/1, Sauran street, VP-10,  
Sarmat LC, Nur-Sultan,  
the Republic of Kazakhstan

Tel./fax: +7 7172 66 56 34  
e-mail: info@kazservice.kz  
www.kazservicemag.kz

Circulation 3 000 copies  
©KAZSERVICE, 2021

Отпечатано в типографии Print House Gerona:  
г. Алматы, ул. Сатпаева 30 А/3, уг. Набережная Хамита Ергалиева, офис 124, тел. +7 (727) 250-47-40





**НУРЛАН ЖУМАГУЛОВ,**  
**Генеральный директор**  
**Союза нефтесервисных компаний Казахстана**

### *Дорогие читатели!*

*2021 год оказался чуть более позитивным, в сравнении с прошлым годом, в котором Союзу нефтесервисных компаний Казахстана, его членам и всем компаниям нефтесервисной отрасли было достаточно сложно работать.*

*Вдобавок к существующим проблемам, которые и без того испытывала отрасль, добавилась коронавирусная пандемия. Из-за нее Союзу KazService пришлось отменить свою ежегодную конференцию «Казнефтегазсервис», которая была проведена 19 ноября 2021 года.*

*Конечно, формат конференции был усеченным в части количества участников, но ее содержание и наполнение были качественными, полезными и интересными для участников.*

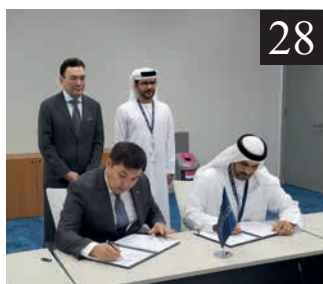
*В этом году Союз KazService отмечает свое десятилетие, с чем поздравляет своих членов, партнерские организации, операторов, иностранных инвесторов и государственные органы, с которыми все эти годы выстраивался конструктивный диалог и укреплялись отношения. Сложно передать всю проделанную работу за эти годы, но каждый из нас знает каких результатов мы достигли и какие уроки вынесли за это десятилетие.*

*Важно отметить, что за этот период нефтесервисная отрасль Казахстана заметно окрепла, хотя все еще не решила всех своих проблем.*

*Новые реалии, в которые входит современный мир, связан с энергопереходом, который также, как и когда-то вступление Казахстана в ВТО, уже в скором времени внесет свои коррективы в работу нефтегазовой и нефтесервисной отраслей. Уже сейчас постепенно мировое сообщество и крупные иностранные инвесторы отходят от финансирования крупных угольных и нефтяных проектов, больше ориентируясь на «зеленые» проекты, на которых ставится будущий главный приоритет.*

*В этом номере журнала мы постарались поделиться новостями от членов Союза и вкратце рассказать об итогах IX Ежегодной нефтесервисной конференции «Казнефтегазсервис-2021». Она стала последним крупным мероприятием, которое провел Союз KazService в уходящем году. Отрадно, что вопросы, которые поднимались на ней, были дополнены новыми. Они связаны с финансированием проектов, а также с проектами расширения Северо-Каспийского проекта. Поскольку новых крупных проектов в стране пока не планируется, 2022 год и последующие годы станут определяющими в части дальнейшего развития отечественной нефтесервисной отрасли.*

*От имени Союза KazService и всех его членов поздравляю Вас с наступающим Новым 2022 годом, желаю всем крепкого здоровья, неиссякаемой энергии, процветания и благополучия!*



## НОВОСТИ

- 10 KIOGE-2021
- 14 Итоги XIV Евразийского форума KAZENERGY
- 24 ADIPEC 2021
- 26 Казахстанская министерская сессия
- 28 Казмортрансфлот и Abu Dhabi Ports создадут совместное предприятие
- 32 KazService берет направление на экспорт казахстанского нефтесервиса в Россию

## НОВОСТИ ЧЛЕНОВ СОЮЗА

- 38 Проект на Карабатане
- 44 Комплексное решение ИПЦ для защиты трубопроводов от коррозии
- 46 ARTS: Проект атырауской компании признан лучшим в Казахстане
- 48 International SOS: содействие в оказании психологической поддержки

- 52 Ариадна: Новые грани сотрудничества

## ИНТЕРВЬЮ

- 56 Анджела КУРМАНИЯЗОВА  
ТОО «Ариадна»:  
Новые горизонты сотрудничества

## МНЕНИЕ ЭКСПЕРТА

- 60 Аскар ТЕМИРТАШЕВ  
История внедрения передовых технологий

## КАЗНЕФТЕГАЗСЕРВИС-2021

- 68 Итоги IX Ежегодной нефтесервисной конференции «Казнефтегазсервис-2021»
- 88 The results of Kazneftegaservice-2021 IX Annual Oilservice Conference

## 10-ЛЕТИЕ KAZSERVICE

- 102 История Союза нефтесервисных компаний Казахстана





# Нефтегазовый телеграм-канал №1 в Казахстане

## Oil and gas telegram channel №1 in Kazakhstan

- новости;
- аналитика;
- рейтинги;
- планы закупок  
нефтяных операторов и компаний;
- **ЭКСКЛЮЗИВНЫЕ**  
комментарии экспертов.

- news;
- analytics;
- ratings;
- procurement plans  
for oil operators and companies;
- **exclusive**  
expert comments.

**КазСервис**  
Союз нефтесервисных  
компаний Казахстана

Основной задачей Союза является объединение отечественных нефтесервисных компаний для консолидированного подхода в решении имеющихся в отрасли проблем.

Subscribe now!



Подписывайтесь  
прямо сейчас!



## KIOGE-2021

*С 5 по 7 октября 2021 года впервые в г. Нур-Султан проводилась 27-я Казахстанская международная выставка «Нефть и газ». В мероприятии, которое проводилось в постковидный период, приняли участие более ста пятидесяти компаний из девяти стран.*



Экспозиция площадью 2 700 м<sup>2</sup> охватила более тринадцати направлений нефтегазовой отрасли, включавшие в себя геологию, геофизику, цифровизацию, неразрушающий контроль, инженеринговые решения, развитие инфраструктуры, нефтесервисные услуги и др.

В стенах Международного выставочного центра EXPO собрались эксперты нефтегазовой отрасли для обсуждения накопившихся вопросов и налаживания новых контактов. Несмотря на паузу, имевшую место в 2020 году из-за коронавирусной пандемии, содержание выставки оказалось достаточно разнообразным и интересным. Выставку посетили более полутора тысяч специалистов разного профиля, представленных государственными органами, институтами развития, отраслевыми ассоциациями, национальными и зарубежными компаниями.

Страновые павильоны были представлены компаниями из Австрии, Бахрейна, Республики Беларусь, Великобритании, Германии, Казахстана, Нидерландов, России и Хорватии.



## VIP-тур

Во второй день выставки состоялся VIP-тур с участием Магзума Мирзагалиева, министра энергетики Республики Казахстан; Алика Айдарбаева, председателя правления АО НК «КазМунайГаз»; Жакыпа Марабаева, заместителя председателя правления АО НК «КазМунайГаз»; Каиргельды Кабылдина, заместителя генерального директора АО «КТК-К»; Балтабека Куандыкова; президента ОО «Казахстанское общество нефтяников геологов»; а также других руководителей компаний и организаций.

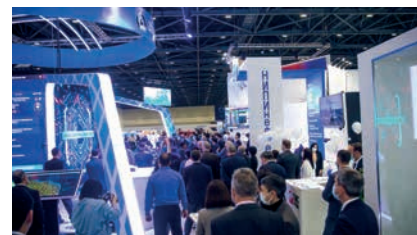


Министр энергетики подробно ознакомился со стендом национальной компании «КазМунайГаз», где ему представили отечественную разработку информационной системы АВАІ.

Она представляет собой полномасштабный проект, работающий с большими данными, которые обрабатываются с помощью искусственного интеллекта и машинного обучения.

Система позволяет осуществлять передачу данных, аккумулировать централизованное хранение всей производственной информации в единой системе и обеспечивать ускорение агрегации, обработки и визуализации данных без применения дополнительного программного обеспечения в два раза.

На национальном стенде Республики Беларусь министру энергетики было продемонстрировано производство семи предприятий, готовых сотрудничать с казахстанскими компаниями.



О намерениях развития бизнеса в Казахстане рассказали и немецкие сервисные компании, которые были представлены на национальном стенде Германии.



*«Выставка является очень важным мероприятием, с точки зрения привлечения новых технологий в нашу страну и обретения новых контактов между нашими предприятиями для сотрудничества. У выставки очень хорошее будущее, и я надеюсь, что количество экспозиций будет только расти», — отметил Магзум Мирзагалиев во время посещения выставки.*



КИОGE-2021 посетила делегация представителей таких нефтегазовых предприятий Узбекистана, как АО «Узбекнефтегаз», ООО «Бухарский НПЗ» и «Шуртанский ГХК». Гости ознакомились с продукцией и услугами нефтегазовых и сервисных компаний, представленных на выставке.

Торговое представительство Российской Федерации в Республике Казахстан провело круглый стол на тему «**Российско-казахстанское сотрудничество в нефтегазовой и нефтеперерабатывающей отраслях. Лучшие практики и перспективы**». В рамках которого несколько предприятий презентовали свою продукцию, а отраслевые ассоциации рассказали о текущей ситуации в отрасли. На мероприятии свой экспортный потенциал продемонстрировали предприятия Волгоградской и Самарской областей, Республики Башкортостан, Республики Мордовия, Республики Татарстан, Удмуртской Республики и Ханты-Мансийского автономного округа.

Помимо экспозиционной части, для посетителей и участников была организована насыщенная деловая программа, включавшая круглые столы и семинары на различные темы. Крупнейшие операторы North Caspian Operating Company и ТОО «Тенгизшевройл» рассказали о возможностях сотрудничества для потенциальных поставщиков. Компания Honeywell презентовала свои цифровые решения. Посетители выставки также приняли участие в интерактивном семинаре на экологическую тематику.







## Заключительный день

**В заключительный день работы организаторы KIOGE-2021 вручили награды участникам выставки.**

Награду в номинации «For Loyalty & Support» получили постоянные участники и спонсоры выставки — ТОО «Тенгизшевройл», АО «Каспийский трубопроводный консорциум», ГМС и NOVOMET. За плодотворное многолетнее сотрудничество организаторы были отблагодарены отраслевые ассоциации. За свою инновационность стенд АО НК «КазМунайГаз» получил награду в номинации «Most Innovative Stand Design», компания «Таграс» представила лучший корпоративный стенд, а лучший дебют состоялся у компании АО «КазТрансГаз».

Иностранные участники также оказались в числе победивших в различных номинациях.

Компания «Татнефть» увезла награду «Best Stand Design», а brutальный стенд Республики Беларусь стал лучшим национальным стендом на выставке KIOGE-2021.

Генеральным партнером KIOGE-2021 выступило ТОО «Тенгизшевройл», золотым партнером АО «Каспийский трубопроводный консорциум», серебряным партнером — ГМС Групп, а компания NOVOMET стала бронзовым партнером мероприятия.

**СЛЕДУЮЩАЯ ВЫСТАВКА KIOGE-2022 ПРОЙДЕТ В Г. АЛМАТЫ В ПЕРИОД С 28 ПО 30 СЕНТЯБРЯ 2022 ГОДА.**



## Итоги XIV Евразийского форума KAZENERGY

4-7 октября 2021 года в г. Нур-Султан проводились Всемирная энергетическая неделя в цифровом формате и XIV Евразийский форум KAZENERGY на тему «Энергия во благо человечества», традиционно ставший одним из главных международных событий энергетического сектора уходящей осени. Тон мероприятию задавала глобальная экологическая повестка, во главе которой стоят вопросы обеспечения энергетической безопасности, декарбонизации и низкоуглеродного развития человечества.

Глава государства выступил с видеобращением на глобальном пленарном заседании «**Мировая энергетическая трилемма 2021 — баланс компонентов: навигация изменений по энергетическим регионам**», проходившего в рамках Всемирной энергетической недели и XIV Евразийского форума KAZENERGY. Президент **Касым-Жомарт Токаев** приветствовал проведение Всемирной энергетической недели, которая впервые проводилась в регионе Центральной Азии.

— На этой неделе Казахстан вновь стал местом встречи руководителей и авторитетных лиц из девяноста стран. В преддверии Конференции по изменению климата COP26 в Глазго мы собрались,

чтобы обсудить достигнутые результаты и наше видение общего будущего, — отметил **Касым-Жомарт Токаев**.

Говоря о национальных приоритетах и обязательствах в этом направлении, Глава государства подчеркнул твердую приверженность Казахстана глобальным усилиям в борьбе с изменением климата и целям Парижского соглашения.

Наряду с этим, Президент высказал мнение, что мир вступает в новую фазу развития. По его словам, новые технологии диктуют глобальный энергетический переход от ископаемых видов топлива к возобновляемым источникам энергии (ВИЭ), водороду и ядерной энергии.



— Я дал поручение Правительству увеличить долю возобновляемых и альтернативных источников энергии в электрогенерации до 15% к 2030 году. На сегодняшний день в эксплуатацию введено около 2 000 МВт возобновляемых источников энергии. Казахстан находится на пути к поставленной цели. Однако для достижения углеродной нейтральности одной лишь приверженности возобновляемым источникам энергии недостаточно, — считает он.

**Касым-Жомарт Токаев** добавил, что в соответствии с его политикой Правительство разрабатывает ряд национальных проектов, которые будут способствовать продвижению в таких ключевых направлениях,

как производство энергии, экономичное энергопотребление, цифровизация и устойчивый экономический рост.

— Полагаю, что эти разработки имеют первостепенное значение, поскольку они станут «новой нормой» для ведения бизнеса и повседневной жизни миллиардов людей, — убежден Глава государства.

В завершение Президент Казахстана отметил уникальность диалоговой площадки Форума, которая предоставляет ведущим экспертам прекрасную возможность рассмотреть текущие тенденции, прогнозы и планы, призванные помочь миру достичь глобальной цели — остановить изменение климата.

### МИРОВАЯ ЭНЕРГЕТИЧЕСКАЯ ТРИЛЕММА

С 2010 года Индекс Мировой энергетической Трилеммы, разработанной Всемирным энергетическим советом, обеспечивает независимую и объективную оценку энергетической политики страны и ее эффективности, используя проверенные глобальные и страновые данные для оценки управления по трем основным параметрам: энергетическая безопасность, справедливый доступ к энергии (физическая и финансовая доступность) и экологическая устойчивость.



#### 01/ЭНЕРГЕТИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ

Оценивает способность страны удовлетворять текущий и будущий спрос на энергию, выдерживать и быстро восстанавливаться после системных потрясений с минимальными перебоями в поставках.

Этот параметр учитывает эффективность управления внутренними и внешними источниками энергии, а также надежность и устойчивость энергетической инфраструктуры.



#### 02/СПРАВЕДЛИВЫЙ ДОСТУП К ЭНЕРГИИ

Позволяет оценить способность страны обеспечить всеобщий доступ к надежным, справедливо оцененным и имеющимся в изобилии энергоресурсам для бытового и коммерческого использования.

Этот параметр учитывает базовый доступ к электроэнергии и экологически чистым видам топлива и технологиям для приготовления пищи, доступ к уровням энергопотребления, обеспечивающим процветание, а также доступность электроэнергии, газа и топлива.



#### 03/ЭКОЛОГИЧЕСКАЯ УСТОЙЧИВОСТЬ

Показывает возможность перехода энергетической системы страны к снижению и предотвращению потенциального экологического ущерба и последствий изменения климата.

Данный параметр учитывает производительность и эффективность производства, передачи и распределения энергии, декарбонизацию и загрязнение атмосферы (качество воздуха).



Индекс формируется на основе открытых глобальных и страновых данных — отчетов Международного энергетического агентства (*МЭА*) и Всемирного банка, информации Объединенной инициативы раскрытия данных организаций (*JODI*), а также публичной информации и ответов представителей стран-респондентов. В рейтинг включены **125** стран. При его расчете учитываются **32** показателя эффективности национальной энергетической политики.

Индекс Трилеммы является инструментом, позволяющим определить лучшие мировые практики, увидеть необходимость корректировок и сблизить позиции по отдельным критериям оценок и методологии, а также направлен на ускорение энергетического перехода и достижение целей устойчивого развития.

В последние годы концепция «энергетической трилеммы» была дополнена философией «**Великого перехода**» (*Grand Transition*) в мир с низкими темпами роста населения, принципиально новыми технологиями,

новыми экологическими вызовами и более глубоким пониманием экологических границ планеты.

Разработка Индекса энергетической трилеммы осуществляется Всемирным энергетическим советом параллельно со специальным мониторингом мировых энергетических проблем, проводимым в целях отслеживания складывающейся ситуации на мировых энергетических рынках и оперативного учёта новых тенденций его развития. При этом Трилемма предназначена для предоставления лицам, принимающим решения, своеобразного ориентира — показателя для сравнительной оценки качества энергосистем различных стран по трём основным направлениям энергетической трилеммы.

С учетом принимаемых мер по достижению углеродной нейтральности, декарбонизации и энергетическому переходу, по итогам 2020 года Республика Казахстан заняла **42** место (*в 2019 году — 59 место*).



**ЭНЕРГЕТИКА ЦЕНТРАЛЬНОЙ АЗИИ**

*Потенциал партнерства стран Центральной Азии в развитии энергетических проектов обсудили на XIV Евразийском Форуме KAZENERGY и Всемирной энергетической неделе. В рамках форума состоялась сессия «Энергетика Центральной Азии: новые национальные инициативы и партнерство» под председательством **Урбана Руснака**, генерального секретаря Международной энергетической хартии, и при модерировании **Руслана Галканова**, главы отдела по транзиту Международной энергетической хартии.*

На сессии обсудили перспективы партнерства и возможности для повышения энергетической безопасности в странах Центральной Азии — Казахстаном, Кыргызстаном, Таджикистаном, Туркменистаном и Узбекистаном, особенно в сфере управления электрическими и водными ресурсами.

В приветственном слове **Урбан Руснак** отметил, что несколько стран Центральной Азии были активными участниками Договора к энергетической хартии (ДЭХ). На сегодняшний день Договор к энергетической хартии является единственным юридически обязывающим документом для международного сотрудничества в области энергетики. За последние годы совместно удалось создать основу для устойчивой и безопасной региональной торговли энергоресурсами в Центральной Азии.

*«Перед нами по-прежнему стоит непростая задача выработки адекватных механизмов и правил международного сотрудничества в энергетической сфере с учетом текущих изменений:*

- повышение требований к улучшению инвестиционного климата;
- появление новых игроков на мировых энергетических рынках;
- изменение экспортных стратегий, включая диверсификацию энергопоставок;
- волатильность мировых цен на нефть.

*В этой связи продолжающаяся модернизация ДЭХ позволит адаптировать энергетический сектор к новым реалиям. Мы работаем со странами-участницами над эффективным выполнением поставленных целей» «Кроме того, Договор содержит понятие «Соглашение об экономической интеграции». В этом отношении Секретариат в настоящее время работает вместе со сторонами Договора над определением роли «Организации региональной экономической интеграции». «Сегодня в центре внимания вопросы энергетической безопасности, роль традиционных энергоресурсов и новых альтернативных источников энергии... Сейчас мы сталкиваемся с тем, что возобновляемые источники энергии — это основная тенденция в мировой энергетике. Европейский Союз (ЕС) вкладывает большие средства в развитие альтернативной энергетики. Сегодня это подтверждается введением в ЕС Корректировки углеродных границ, то есть «зеленой сделки», которая направлена на достижение углеродной нейтральности до 55% к 2030 году.*

*Страны Центральной Азии обладают значительным потенциалом ветровой и солнечной энергии. Мы считаем, что крупномасштабная реализация этого типа проектов принесет пользу нынешним моделям энергопотребления и будет способствовать постепенному сокращению углеродного следа в системе производства электроэнергии».*





Казахстан представил вице-министр энергетики Республики Казахстан **Асет Магауов**.

*«Казахстан вносит заметный вклад в обеспечение энергетической безопасности в Азии. Выгодное геополитическое и стратегическое положение Казахстана обеспечивает стабильный транзит потоков нефти и газа из Центральной Азии на Восток и Запад, позволяя всем центральноазиатским странам увеличить свой транспортный потенциал».*

*«Туркменистан, Узбекистан и Казахстан обладают крупнейшими запасами природного газа. В этой связи, предлагаем нашим странам скоординировать усилия, прилагаемые к реализации имеющегося потенциала развития газохимической отрасли, что в свою очередь позволит расширить экспортные возможности и занять свою нишу на мировом рынке. Однако, нам необходимо повышать эффективность от производства ресурсов, путем их переработки с выпуском товаров, имеющих высокую добавленную стоимость».*

Вице-министр отметил, что в настоящее время, в мире наблюдается рост спроса на продукцию, произведенную из газового сырья. Газовые магистрали, объединяющие страны Центрально-Азиатского региона,

также имеют огромный потенциал развития сотрудничества. *«По данным Международного энергетического агентства, к 2030 году данный показатель превысит 40%. Гелий, метанол, аммиак, этилен и полиэтилен станут ключевыми драйверами роста»,* — подчеркнул **Асет Магауов**.

*«Мы также видим дополнительные возможности углубления сотрудничества и осуществления масштабных совместных инфраструктурных проектов, таких как расширение железнодорожных и портовых мощностей, строительство межгосударственных линий электропередач и трубопроводов».*

Для выполнения глобальной цели Парижского соглашения по углеродной нейтральности Магауов предложил странам региона усилить работу по развитию возобновляемых источников энергии (ВИЭ).

*«Казахстан следует своим целям в рамках Концепции «зеленой» экономики и достиг 3% доли ВИЭ в общем энергобалансе страны. Мы намерены и далее довести долю ВИЭ до 6% к 2025 году, до 15% к 2030 году и не менее половины к 2050 году. Одним из основных критериев развития отрасли является крепкая законодательная и институциональная основа».*



**Энхтувшин Ганбаатар**, глава отдела возобновляемых источников энергии министерства энергетики Монголии рассказал о том, что страна достигла 18% ВИЭ в энергетическом балансе, отметив что процент был равен нулю в 2015 году. Страна сталкивается со сложностями в достижении цели устойчивого развития, однако для этого реализуются межотраслевые инициативы по повышению энергоэффективности и по снижению энергозатрат. Также **Ганбаатар** выразил интерес и готовность к укреплению партнерству с другими странами для развития инвестиционного климата.

В своем выступлении **Феруз Курбанов**, заместитель председателя правления по инвестициям АО «Национальные электрические сети Узбекистана», рассказал о развитии магистральных электрических сетей республики.

*«Предлагаются потенциально новые направления региональной торговли электроэнергией Центральной Азии. Связь через вставку постоянного тока 500/400 кВ, подобная предлагаемой для связи Туркменистана и Ирана, предусмотрена между Грузией*

*и Арменией (Грузия работает параллельно с Россией, Армения — с Ираном и Турцией). При реализации варианта с вставкой постоянного тока между Ираном и Туркменистаном, последний окажется связующим мостом между Турцией, Кавказом, Ираном и Центральной Азией. Появление такого альтернативного маршрута может коренным образом диверсифицировать региональную торговлю электроэнергией и мощностью».*

*«По пути укрепления региональной торговли электроэнергией Центральной Азии НЭС Узбекистана ведет активную работу в целях повышения экспортного потенциала, также и увеличения импорта при выгодных условиях.*

*Сейчас ведется строительство ЛЭП 500кВ «Сурхон-Пули-Хумри». Ее протяженность составляет 245,6 км. Из них 45 км, проходящих из Узбекистана, уже построено, а 200 км на территории Афганистана пока временно приостановлено связи последними политическими событиями стране. После завершения проекта планируется увлечение импорта электроэнергии на 6 млрд кВт\*ч».*



**СОВМЕСТНЫЕ ПРОЕКТЫ КАЗАХСТАНА И РОССИИ**

*Комплексный подход и ставка на технологии позволит российским и казахстанским коллегам совместно реализовать ряд масштабных проектов. Инновационные возможности и технологии у казахстанских и российских компаний есть. Об этом шла речь на Международной конференции «Российско-Казахстанское сотрудничество в газовой отрасли», которая прошла 6 октября 2021 года под эгидой Ассоциации «ЭнергоИнновации» и РКДС. Организаторами выступили Ассоциация «KAZENERGY» и X Петербургский международный газовый форум. С экспертами в Санкт Петербурге на связь вышли участники XIV Евразийского форума KAZENERGY и Всемирной энергетической недели live 2021.*

Одну из самых больших делегаций на ПМГФ представила компания Caterpillar. Возглавил ее **Том Пеллетт**, член правления Caterpillar, президент Solar Turbines. На конференции эксперт рассказал о принципах устойчивого развития, ключевым из которых является экологичность производства:

*«Мы считаем, сегодня необходимо развивать рынок применения трубопроводного газа, где водород вытеснит некоторую часть природного газа в трубопроводе для целей хранения энергии. Ожидается, что содержание водорода в этом газе в ближайшем будущем не*

*превысит 20%, поскольку необходимый объем производства водорода будет очень большим».*

Кроме того, спикер отметил, что новейшие технологические разработки делают газовые турбины неотъемлемым инструментом достижения ощутимого сокращения выбросов углерода и частью устойчивого будущего.

*«Solar Turbines и Caterpillar сотрудничают со многими нефтегазовыми компаниями, чтобы помочь им достичь своих целей в области устойчивого развития», — уверен **Том Пеллетт**.*





**Валерий Бессель**, профессор Российского государственного университета нефти и газа НИУ им. И.М. Губкина, исполнительный вице-президент «Нью Тек Сервисез» отметил, что российско-казахстанское сотрудничество в нефтегазовой отрасли является основой устойчивого развития и энергетической безопасности Евразийского пространства.

*«За последние 40 лет энергопотребление населения в мире увеличилось почти на 110%, в год — в среднем на 3%. Это колоссальные цифры, с которыми нельзя не считаться. Это требует новых подходов в работе и от нас, энергетиков. Меняются тренды. Тенденция последнего десятилетия — возобновляемая энергетика значительно превышает атомную. Безусловно, наряду с этим меняется и структура энергопотребления. Все большую долю начинает занимать безуглеродная энергетика. И сегодня в этом плане совместная интеграция России и Казахстана может дать мощный импульс в развитии»,* — считает участник конференции.

**Антон Старун**, генеральный директор компании Bogusan в Республике Казахстан, представил опыт компании в инфраструктурных проектах в Республике Казахстан: *«Мы представляем комплексные газовые решения. Ключевая цель — достижение максимальной экономии себестоимости продукта, увеличение надежности энергоснабжения для стабильности производственного процесса, а также улучшение экологических показателей путем уменьшения вредных выбросов угольных теплоэлектростанций».*

Причем эти кейсы применимы в разных отраслях: нефтегазовой, пищевой промышленности, телекоммуникациях и металлургической промышленности.

**Валерий Королев**, директор департамента нефти и газа «Цепелин ПС-РУС», рассказал о снижении потерь газа при выполнении ремонтных работ на магистральных трубопроводах.

Инновационные решения в нефтегазовой промышленности, по словам спикера, можно разделить на несколько категорий. Они включают в себя **разведку**: повышение точности оценки запасов УВ с применением методик изучения сложнопостроенных объектов,

мультиволновой сейсмике и сотовых сейсмических систем. Далее идет **добыча**: разработка и внедрение технологий повышения коэффициента извлечения УВ, включая добычу на шельфах арктических морей. После чего идет **транспорт**: освоение технологий транспортировки СПГ, создание магистральных трубопроводов повышенного давления, снижение собственных технологических нужд (СТН) для повышения эффективности расходования ТЭР. К переработке относятся развитие технологий глубокой переработки УВ, промышленное получение водорода из природного газа и ПНГ, производство и применение экологически чистых моторных топлив.

*«Основными факторами, влияющими на энергоёмкость транспортировки природного газа ГТС, являются изменение уровня загрузки газопроводов; изменение технического состояния технологического оборудования ГТС, обусловленное износом; проведение плано-предупредительных ремонтных работ на линейной части газопроводов и в компрессорных цехах. Также в списке новое строительство газопроводов, реконструкция технологического оборудования компрессорных станций и линейной части газопроводов; реализация энергосберегающих мероприятий при эксплуатации технологического оборудования и другие»,* — отметил энергоинноватор.

**Арсений Забурчик**, заместитель генерального директора, ООО «Севзаптехника», рассказал о мобильных энергоцентрах для нефтегазовой отрасли России и Казахстана. «СевЗапТехника» уже 26 лет успешно работает в области производства и поставки оборудования для генерации, преобразования, распределения электрической энергии и компенсации реактивной мощности. За это время было построено и модернизировано более 120 крупных энергетических объектов. **Сергей Майоров**, председатель правления Машиностроительного кластера Республики Татарстан, представил инновационные решения для нефтегазовой отрасли Казахстана. Напомним, в 2018 году в рамках ПМЭФ «ЭнергоИнновация» и Машиностроительный кластер Татарстана подписали соглашение о сотрудничестве.

Сегодня стороны обсуждают уже конкретные решения, причем привлекая коллег и с других предприятий.

**Олег Мельников**, исполнительный вице-президент, начальник департамента банковского сопровождения контрактов АО «Газпромбанк», познакомил гостей конференции с эффективными инструментами для управления бюджетом проекта на пространстве ЕАЭС. Одним из таких инструментов является банковское сопровождение. *«Это современная цифровая экосистема для управления проектами. Она дает мониторинг расчетов, осуществляемых в рамках исполнения контракта; контроль целевого расходования денежных средств; информирование заказчика о результатах банковского сопровождения»*, — отметил спикер.

**Дмитрий Теплинский**, первый заместитель генерального директора ПАО «Объединенные машиностроительные заводы», рассказал о возможностях группы ОМЗ по реализации совместных нефтегазохимических проектов в Республике Казахстан.

**Михаил Кузнецов**, начальник управления технологических партнерств и импортозамещения техники и технологий ПАО «Газпром нефть», представил

доклад «Текущий статус и перспективы развития отраслевой организации стандартизации и оценки соответствия АНО «ИНТИ».

**Дмитрий Тырин**, управляющий директор блока клиентских отношений АО «Газпромбанк», представил доклад «Газпромбанк: программа поддержки несырьевого экспорта из РФ».

Инициатива предполагает использование инструментов государственной поддержки, которое сделает доступнее льготное кредитование и будет способствовать развитию экспорта.

*«У нас сегодня вся технологическая цепочка для исполнения новых энергетических проектов, планируемых к реализации в Казахстане, практически собрана. Предлагаю объединиться, провести отдельную конференцию по теме и представить комплексные решения»*, — предложил участникам конференции президент «ЭнергоИнновации», модератор конференции **Михаил Смирнов**.

**Файзрахман Касенов**, советник Посольства Казахстана в Москве, назвал данное решение конструктивным, считая, что сотрудничество в этом направлении поможет решить многие вопросы.

**В заключение участники встречи отметили, имеющиеся в Казахстане и России ресурсы — сырьевые, технологические, инжиниринговые, кадровые — помогут встроиться в новый глобальный рынок и удовлетворить, прежде всего, внутренний, а в будущем и внешний спрос.**







## РОЛЬ ГАЗА В ЭНЕРГОБАЛАНСЕ КАЗАХСТАНА И РОССИИ

**Мурат Журебеков**, первый вице-министр энергетики Республики Казахстан:

*«Мы прогнозируем, что в ближайшей перспективе потребление газа в республике будет расти и достигнет 25,7 млрд кубометров к 2025 году и 30,2 млрд кубометров к 2030 году. Рост потребления обеспечат проекты газификации регионов, а также после 2022 года строящиеся в Атырауской области газохимические заводы, которые будут использовать газ в качестве сырья.»*

*«Надо отметить, что сегодня в Казахстане ведется строительство завода по производству полипропилена мощностью 500 тыс. тонн в год. На разных стадиях проработки находятся проекты по производству: полиэтилентерефталата, метанола, олефинов, полиэтилена, бутадиена, базовых масел с общей стоимостью порядка 12 млрд долларов США. Есть газохимические проекты, которые Казахстан будет реализовать совместно с российскими компаниями «СИБУР» и «Татнефть».*

*«По итогам 2020 года экспорт казахстанского газа составил 10,7 млрд м<sup>3</sup>, в том числе в направлении*

*Российской Федерации — 3,1 млрд м<sup>3</sup>, Китая — 7,3 млрд м<sup>3</sup>, Кыргызской Республики — 0,3 млрд м<sup>3</sup>».*

*«В ходе реализации Программ развития переработки сырого газа недропользователями объем сжигаемого газа на факелах уменьшилось с 3,1 млрд м<sup>3</sup> (утилизация газа 88,4%) в 2006 году до 0,39 млрд м<sup>3</sup> в 2020 году (утилизация газа 99,3%), что в целом положительно влияет на экологическую ситуацию в регионах страны и способствует рациональному использованию ресурсов газа, в том числе монетизация попутного газа за счет его использования на выработку электроэнергии и товарного газа.»*

*«Индустрия сжижения газа, его транспортировки и хранения стремительно развивается. В мае 2021 года в Акмолинской области с участием специалистов из трех стран — России, Казахстана и Китая — открылась первая криогенная автомобильная заправка, где можно заправлять автотранспорт СПГ в виде моторного топлива. Главное преимущество такого топлива — безопасность, экологичность, а также низкая стоимость по сравнению с другими видами горючего».*



## ADIPEC 2021

*В период с 15 по 18 ноября 2021 года в ОАЭ проводилось Abu Dhabi International Petroleum Exhibition & Conference, крупнейшее международное мероприятие в нефтегазовой отрасли, которое ежегодно объединяет министров энергетики, руководителей и представителей крупных компаний. Выставка и конференция давно зарекомендовали себя в качестве передовых площадок для выявления инновационных идей, обмена знаниями, диалога с коллегами и планирования будущего энергетического ландшафта. На ADIPEC-2021 приняли участие более 2 000 нефтегазовых компаний. Российский нефтегазовый сектор был представлен такими компаниями, как Gazprom, Tatneft, Lukoil, Jorgmes и др.*

**Помимо основной выставки, проводились различные секции:**

**ADIPEC's specialist Offshore & Marine** — секция, посвященная вопросам логистики нефти и газа и цепям поставок. Особую роль здесь играет морская транспортировка и связанные с ней области (*суда и судоремонт, портовые службы и услуги и т.д.*).

**Зона цифровизации** — представит новейшие технологии и решения для повышения эффективности нефтедобычи и снижения себестоимости.

**Дискуссии и дебаты** по этой тематике были сосредоточены на последствиях цифровизации для отрасли и наилучших способах использования новых технологий.

**Ближневосточный нефтяной клуб** — ориентирован на лидеров отрасли, новаторов и влиятельных лиц.

В рамках клуба бизнес-элиты может проводить время, общаться, обмениваться идеями и наслаждаться вдохновляющими беседами в самой лучшей компании.

**Young ADIPEC** — программа профориентации, ориентированная на учащихся старших классов в возрасте от 14 до 17 лет. Она была призвана привлечь молодежь в нефтегазовый сектор и подчеркнуть широкий спектр и разнообразие карьерных возможностей.

**Вручение наград ADIPEC Awards**, которыми отмечаются люди, проекты и идеи, формирующие будущее нефтегазовой отрасли и изменяют подход к ведению бизнеса.





В деловой программе организаторы запланировали более 160 заседаний, на которых выступило порядка 1 000 экспертов.

Спикеры ответили на вопросы, волновавшие профессионалов отрасли, поделились собственным опытом и оказали помощь при запуске революционно новых продуктов.

Также 15-17 ноября 2021 года состоялся визит членов Союза KazService на выставку ADIPEC.

Данная поездка была организована при содействии итальянского агентства ICE. Несмотря на ограничения, связанные с коронавирусной пандемией, на выставке приняли участие более 100 000 участников из разных стран мира.

В рамках выставки казахстанская делегация провела успешные переговоры с различными итальянскими компаниями, а также с руководством компаний Petrofac, Kent, McDermott и Tekfen.



On November 15-17, 2021, members of the KazService Association visited one of the world's largest oil and gas exhibitions, ADIPEC-2021, in Abu Dhabi, UAE. This trip was organized with the assistance of the Italian ICE agency. ADIPEC is the largest in the Middle East with 2,000 exhibiting companies. Despite the severe COVID-19 restrictions, more than 100,000 participants from different parts of the world took part in the exhibition. Within the framework of the exhibition, the Kazakh delegation held successful negotiations with Italian companies, as well as with the management of Petrofac, Kent, McDermott and Tekfen.

## Казахстанская министерская сессия прошла в США на XXIII Всемирном нефтяном Конгрессе

*Сессия состоялась 7 декабря 2021 года в Хьюстоне. Мероприятие было организовано Министерством энергетики Республики Казахстан совместно с Национальным комитетом Всемирного нефтяного совета. Сессия прошла в рамках 30-летия независимости Казахстана.*



Приглашение для проведения мероприятия было направлено министру энергетики РК Магзуму Мирзагалиеву, который от имени Правительства Республики Казахстан направил делегацию во главе Муратом Журебековым, первым вице-министром энергетики РК. Организатором данной сессии выступил Национальный комитет Казахстана, возглавляемый Тимуром Кулибаевым, Председателем Ассоциации KAZENERGY.

КНК представили Джамбулат Сарсенов, заместитель председателя Ассоциации KAZENERGY, Димаш Досанов, генеральный директор «КазТрансОйл», а также Кевин Лайон, генеральный директор ТОО «Тенгизшевройл». В ходе конференции представители казахстанской деле-

гации подняли такие вопросы, как обеспечение энергетического перехода, достижение декарбонизации, развитие энергетической безопасности, технологий, новые производственные показатели на месторождениях и перспективы международного сотрудничества.



Конференция прошла под модерированием Боба Фрайкланда, главного аналитика по разведке и добыче IHS Markit.

Открывал конференцию Мурат Журебеков, первый вице-министр энергетики Республики Казахстан, с темой «**Стратегия и перспективы развития нефтегазовой отрасли Казахстана**». В приветственном слове вице-министр рассказал о потенциальных областях в энергетическом секторе Казахстана для развития сотрудничества.

Было отмечено, что «к 2030 году Казахстан планирует выйти на уровень более 2 млн баррелей в день или более 100 млн т нефти в год, а также годовая добыча газа достигнет около 85 млрд м<sup>3</sup> и около 15% возобновляемых источников энергии в общем объеме выработки электроэнергии».

Также Журебеков подчеркнул, что Правительство Казахстана активно поддерживает и создает все условия для повышения инвестиционной привлекательности, проводя серьезные реформы в законодательной базе.

Димаш Досанов, генеральный директор «КазТрансОйл», рассказал о развитии экспорта и транзитного потенциала по транспортировке нефти Республики Казахстан. Спикер отметил, что национальный оператор Казахстана по магистральному нефтепроводу своей главной задачей к 2030 году ставит стремление к устойчивому развитию, обеспечение безопасности производственной деятельности, охраны окружающей среды и управление производственными активами.

О перспективах и инновациях крупнейшего казахстанского недропользователя в своем выступлении рассказал Кевин Лайон, генеральный директор ТШО. «Компания добилась огромного прогресса в области цифровой трансформации. Я восхищен возможностями цифровых решений, которые мы



*уже запустили. Очевидно, что цифровизация была и остается ключевым фактором, способствующим развитию нашего бизнеса. 2020 год стал переломным моментом, когда мы полностью интегрировали цифровизацию в нашу операционную модель. Теперь цифровые возможности согласованы посредством привязки к результатам эффективности, что гарантирует определение правильных приоритетов и получения наилучших результатов за счет конкуренции в производительности».*

Боб Фрайкланд, главный аналитик по разведке и добыче IHS Markit, выступил с докладом о развитии нефтегазовой отрасли в Казахстане в глобальном контексте, а также информировал об основных выводах Национального энергетического доклада-2021, подготовленного IHS Markit совместно с Ассоциацией KAZENERGY.

Сессия вызвала большой интерес со стороны глав министерств, международных нефтегазовых организаций, участников национальных комитетов Всемирного нефтяного совета, а также других экспертов.

**Национальный комитет ВНС Казахстана в последний раз принимал участие на XXII Конгрессе в 2017 году, который проходил в Стамбуле. В целом, Казахстан участвовал в работе XIX, XX и XXI Конгрессов. В рамках данных Конгрессов были проведены сессии, посвященные Казахстану, а также представлены специальные выставочные стенды.**

## Казморттрансфлот и Abu Dhabi Ports создадут совместное предприятие

*Генеральный директор ТОО «НМСК «Казморттрансфлот» Айдар Оржанов и Генеральный директор группы компаний Abu Dhabi Ports Мохамед Джума Аль-Шамси подписали Соглашение о создании совместного предприятия (СП) для нефтяных морских операций.*



**Мероприятие состоялось в рамках 24-й Международной нефтегазовой выставки и конференции Abu Dhabi International Petroleum Exhibition & Conference (ADIPEC 2021).**

В работе конференции также приняли участие Данияр Берлибаев, заместитель председателя правления АО НК «КазМунайГаз» (КМГ) по транспортировке нефти, международным проектам и строительству газопровода «Сарыарка»; Дастан Абдулгафаров, заместитель председателя правления КМГ по стратегии, инвестициям и развитию бизнеса; Марат

Орманов, директор департамента транспортировки и логистики КМГ; а также Шерхан Сугурбеков, генеральный директор ТОО «KMG Systems & Services». Делегация КМГ также посетила флагманский глубоководный порт Халифа, построенный для размещения самых больших кораблей и обслуживающий все контейнерные перевозки эмирата.





**Справочная информация:**

Abu Dhabi Ports является портовым, промышленным и логистическим оператором Объединенных Арабских Эмиратов.

*Это одна из крупнейших холдинговых компаний региона с широким портфелем крупных предприятий, охватывающих ключевые секторы диверсифицированной экономики Абу-Даби.*

**ABU DHABI PORTS**

УПРАВЛЯЕТ ОДИННАДЦАТЬЮ ПОРТАМИ И ТЕРМИНАЛАМИ (КОНТЕЙНЕРНЫЕ, ГЕНЕРАЛЬНЫЕ ГРУЗЫ, РО-РО, КРУИЗНЫЕ) В ОАЭ И ГВИНЕЕ, А ТАКЖЕ БОЛЕЕ 550 КМ<sup>2</sup> ПРОМЫШЛЕННЫХ ЗОН В ПРОМЫШЛЕННОЙ ЗОНЕ ХАЛИФА АБУ-ДАБИ.

**Выставка ADIPEC**

**Крупнейшее мероприятие в области нефтегазовой и нефтехимической промышленности, которое собирает более 2 200 компаний из более чем 125 стран.**

Ее организаторами являются Национальная нефтяная компания Абу-Даби, Министерство энергетики и Общество инженеров-нефтяников SPE.



## Kazmortransflot and Abu Dhabi Ports will establish a joint venture

*Aidar Orzhanov, General Director of NMSC Kazmortransflot, and Mohamed Juma Al Shamsi, General Director of Abu Dhabi Ports Group, signed an agreement to establish a joint venture (JV) for oil marine operations. The event was part of the 24<sup>th</sup> Abu Dhabi International Petroleum Exhibition & Conference (ADIPEC 2021).*

The conference was also attended by Daniyar Berlibayev, Deputy Chairman of the Management Board of JSC NC KazMunayGas (KMG) for oil transportation, international projects and construction of Saryarka gas pipeline, Dastan Abdulgafarov, Deputy Chairman of KMG for Strategy, Investment and Business Development, Marat Ormanov, Director of KMG Transportation and Logistics, Sherkhan Sugurbekov, CEO of KMG Systems & Services LLP. The KMG delegation also visited the flagship deep-water port Khalifa, built to accommodate the largest ships and serving all container traffic of the emirate.



### Reference Information:

Abu Dhabi Ports is the port, industrial and logistics operator of the United Arab Emirates.

*It is one of the largest holding companies in the region with a broad portfolio of large enterprises covering key sectors of Abu Dhabi's diversified economy.*

#### ABU DHABI PORTS

OPERATES 11 PORTS AND TERMINALS (CONTAINER, GENERAL CARGO, RO-RO, CRUISE) IN THE UAE AND GUINEA, AS WELL AS OVER 550 SQUARE KILOMETERS OF INDUSTRIAL ZONES IN THE KHALIFA INDUSTRIAL ZONE OF ABU DHABI.

### ADIPEC exhibition

**The largest event in the field of oil, gas and petrochemical industry, which brings together more than 2,200 companies from more than 125 countries.**

The National Petroleum Company of Abu Dhabi, the Ministry of Energy and the Society of Petroleum Engineers are the organizers of this event.





# NOMAD G-CLIP

## ПОДДЕРЖИ МЕСТНОЕ ПРОИЗВОДСТВО

## ГАЗСИГНАЛИЗАТОРЫ $H_2S$



EX Certified

- СРОК СЛУЖБЫ — 24 МЕСЯЦА;
- РАБОЧАЯ ТЕМПЕРАТУРА  $-40C +50 C$ ;
- ЭРГНОМИЧНЫЙ И УДАРОПРОЧНЫЙ КОРПУС С ЗАЩИТОЙ IP 67/68;
- РЕЖИМ АВТОДИАГНОСТИКИ;
- НЕ ТРЕБУЕТ ТЕХНИЧЕСКОГО ОБСЛУЖИВАНИЯ;
- ЗАПИСЬ 100 ПОСЛЕДНИХ СЛУЧАЕВ РЕГИСТРАЦИИ ГАЗА;
- ФУНКЦИЯ ОТОБРАЖЕНИЯ КОНЦЕНТРАЦИИ В РЕАЛЬНОМ ВРЕМЕНИ;
- ВНЕСЕН В РЕЕСТР РК СРЕДСТВ ИЗМЕРЕНИЙ;
- ПРИБОРЫ СЕРТИФИЦИРОВАНЫ EX ДЛЯ РАБОТЫ ВО ВЗРЫВООПАСНЫХ СРЕДАХ.



### ВНИМАНИЕ, ВАЖНАЯ ИНФОРМАЦИЯ

- МЫ ВЫКУПАЕМ ОТРАБОТАННЫЕ ПРИБОРЫ, СНИЖАЯ НАГРУЗКУ НА ОКРАЖАЮЩУЮ СРЕДУ И РАСХОДЫ ПО УТИЛИЗАЦИИ КЛИЕНТА

### ЗАЧЕМ ПОКУПАТЬ NOMAD G-CLIP

- 100% ЗАЩИТА ОТ РИСКОВ СВОЕГО ПЕРСОНАЛА;
- ЭКОНОМИЯ СРЕДСТВ ЗА СЧЕТ ВЫКУПА ОТРАБОТАННЫХ УСТРОЙСТВ И СНИЖЕНИЯ НАГРУЗКИ ПО ЗАГРЯЗНЕНИЮ ОКРУЖАЮЩЕЙ СРЕДЫ;
- МЕСТНОЕ СОДЕРЖАНИЕ.



nebosh

LEARNING  
PARTNER

BRONZE 1151



Approved  
training  
provider  
4004



+7 (777) 275-61-07 | WWW.HORIZON-LLP.COM | HORIZON\_HSE

+7 (7122) 36-31-95 | АТЫРАУ, АМАНДОСОВА 40А.



## KazService БЕРЕТ НАПРАВЛЕНИЕ НА ЭКСПОРТ КАЗАХСТАНСКОГО НЕФТЕСЕРВИСА В РОССИЮ

---

*На фоне завершающихся работ в рамках некоторых проектов расширения в Казахстане, а также преследуя цель экспорта казахстанских нефтесервисных услуг за рубеж, Союз нефтесервисных компаний Казахстана (KazService) усиленно начал работать в направлении российской нефтегазовой отрасли. Совместно с Министерством энергетики Республики Казахстан, Национальной палатой предпринимателей РК «Атамекен», а также Посольством Республики Казахстан в Российской Федерации Союз KazService организовал визит казахстанской делегации нефтесервисных компаний в Россию.*

Участники делегации во главе с Муратом Журебековым, Первым вице-министром энергетики Республики Казахстан, начали свой визит с Москвы, где были проведены встречи с компаниями Renaissance Heavy Industries и «Велесстрой». Эти компании являются крупнейшими инжиниринговыми и строительными компаниями, работающими в российской нефтегазовой отрасли.





## Renaissance Heavy Industries

*Компания является независимым промышленным подразделением холдинга Renaissance, который совместно со своими стратегическими партнерами и сестринскими компаниями претворяет в жизнь проекты в нефтегазохимической, горнометаллургической, энергетической и обрабатывающей промышленности для своих заказчиков в Европе, на Ближнем Востоке и Африке и в странах СНГ.*

КОМПАНИЯ ПРЕДОСТАВЛЯЕТ ПОЛНЫЙ КОМПЛЕКС УСЛУГ, НАЧИНАЯ С ДЕВЕЛОПМЕНТА И РЕАЛИЗАЦИИ ОБЪЕКТОВ НА УСЛОВИЯХ ЕРС ДО ВВОДА ОБЪЕКТОВ В ЭКСПЛУАТАЦИЮ И ИХ ПОСЛЕДУЮЩЕГО ТЕХНИЧЕСКОГО ОБСЛУЖИВАНИЯ И РЕКОНСТРУКЦИИ.

В РОССИИ КОМПАНИЯ ИМЕЕТ СВЫШЕ 20 000 РАБОТНИКОВ, УЖЕ РЕАЛИЗОВАЛА ШЕСТНАДЦАТЬ ПРОЕКТОВ И ЕЩЕ ДЕВЯТЬ НАХОДЯТСЯ НА СТАДИИ СТРОИТЕЛЬСТВА. САМЫМИ КРУПНЫМИ ПРОЕКТАМИ НА ДАННЫЙ МОМЕНТ ЯВЛЯЮТСЯ «АМУРСКИЙ ГПЗ» И «АРКТИК СПГ-2».

### Вопросы сотрудничества

**В ходе встречи с командой Renaissance Heavy Industries во главе с Константином Кайтукти, генеральным директором, были обсуждены потенциальные возможности сотрудничества с казахстанскими нефтесервисными компаниями.**

Руководство компании отметило готовность привлечения квалифицированных и опытных казахстанских компаний на сложные виды работ, поскольку ввиду большого количества текущих проектов, в России наблюдается дефицит квалифицированных подрядчиков. Что касается несложных работ, Renaissance Heavy Industries практикует привлечение персонала в свой штат и допускает к выполнению работ после прохождения обучения внутри компании.

Хакан Саугин, руководитель закупок Renaissance Heavy Industries, подробно рассказал о процессе закупок в компании, регистрации в базе данных поставщиков, а также средних и крупных лотах, планируемых к закупке.



## Велесстрой

*Компания «Велесстрой» является одной из крупнейших российских строительных компаний, входящей в число лидеров по реализации работ нефтегазового и электро-энергетического комплекса, промышленного и гражданского строительства, ЕРС-контрактов и проектирования.*

ОБЪЕКТЫ КОМПАНИИ «ВЕЛЕССТРОЙ» РАСПОЛОЖЕНЫ ПО ВСЕЙ ТЕРРИТОРИИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ — ОТ ЯМАЛЬСКОГО ПОЛУОСТРОВА НА СЕВЕРЕ ДО КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ НА ЮГЕ, ОТ ЛЕНИНГРАДСКОЙ ОБЛАСТИ НА ЗАПАДЕ ДО ОСТРОВА САХАЛИН НА ВОСТОКЕ.

В ЧИСЛЕ НАИБОЛЕЕ МАСШТАБНЫХ ПРОЕКТОВ, РЕАЛИЗОВАННЫХ ПРИ УЧАСТИИ «ВЕЛЕССТРОЙ», МОЖНО НАЗВАТЬ ПРОЕКТЫ: «ТРУБОПРОВОД ВОСТОЧНАЯ СИБИРЬ — ТИХИЙ ОКЕАН», «ТРУБОПРОВОД ЗАПОЛЯРЬЕ — ПУРПЕ», «РАСШИРЕНИЕ КАСПИЙСКОГО ТРУБОПРОВОДНОГО КОНСОРЦИУМА», «ЯМАЛ СПГ», «АНТИПИНСКИЙ НПЗ», «АМУРСКИЙ ГПЗ» И МНОГИЕ ДРУГИЕ ПРОЕКТЫ.

ВСТРЕЧА С ПРЕДСТАВИТЕЛЯМИ КАЗАХСТАНСКОЙ ДЕЛЕГАЦИИ ПРОШЛА НА ВЫСОКОМ УРОВНЕ. КОМАНДУ «ВЕЛЕССТРОЙ» ПРЕДСТАВИЛИ КРЕШИМИР ФИЛИПОВИЧ ПЕРВЫЙ ВИЦЕ-ПРЕЗИДЕНТ; АЛЕКСЕЙ ПИЗАНОВ, ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР; РУКОВОДИТЕЛИ КАЗАХСТАНСКОГО «ВЕЛЕССТРОЙ» В ЛИЦЕ МАТКО НОВАКА И МАРКО БОСИЧА, А ТАКЖЕ ПРЕДСТАВИТЕЛИ ДЕПАРТАМЕНТОВ ПО КОНТРАКТАМ И ЗАКУПКАМ.

## Вопросы сотрудничества

**Делегация KazService посетила головной офис компании «Велесстрой», который расположен на Тверской улице в Москве.**

Компания «Велесстрой» презентовала все текущие проекты, презентовав казахстанским компаниям возможности для потенциального сотрудничества. Компания поделилась своими планами как в России, так и в Казахстане.

Стоит отметить, что на данный момент на проектах «Велесстрой» в России уже работает свыше 5 000 граждан Казахстана. Компания также привлекает казахстанских субподрядчиков и активно развивает двустороннее сотрудничество.









### Тюменский нефтегазовый форум (ТНФ)

ЗАКЛЮЧИТЕЛЬНЫМ ЭТАПОМ ВИЗИТА КАЗАХСТАНСКОЙ ДЕЛЕГАЦИИ СТАЛО УЧАСТИЕ В ЕЖЕГОДНОМ ТЮМЕНСКОМ НЕФТЕГАЗОВОМ ФОРУМЕ-2021, КОТОРЫЙ ПРОШЕЛ В ТЮМЕНИ И ОБЪЕДИНИЛ ПЛЕНАРНЫЕ СЕССИИ, ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЕ ДНИ И ДНИ ПОСТАВЩИКА ЭНЕРГЕТИЧЕСКИХ КОМПАНИЙ, КРУГЛЫЕ СТОЛЫ И ПР.

*Тюменский нефтегазовый форум (ТНФ) является одним из крупнейших отраслевых форумов нефтегазового комплекса в России, на котором определяются тренды и ведется поиск решений профильных практических задач. Деловое мероприятие международного уровня проводится ежегодно с 2010 года.*

*Организаторами форума выступают правительство Тюменской области, Министерство природных ресурсов и экологии РФ и Тюменский индустриальный университет. Основные задачи ТНФ заключаются в объединении руководителей отечественных предприятий нефтегазовой отрасли для конструктивного диалога и обмена опытом, а также совместный поиск новых возможностей и способов развития бизнеса. Кроме того, форум способствует росту стратегически важной для экономики страны нефтегазовой отрасли.*

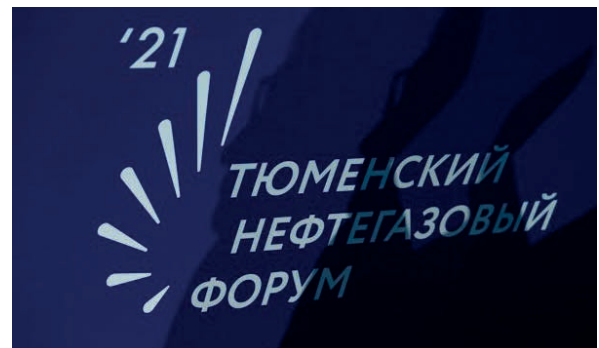


**В мероприятии принял участие Юрий Борисов, вице-премьер правительства РФ, главы ряда федеральных министерств и ведомств, группа губернаторов, топ-менеджеры компаний ТЭК.**

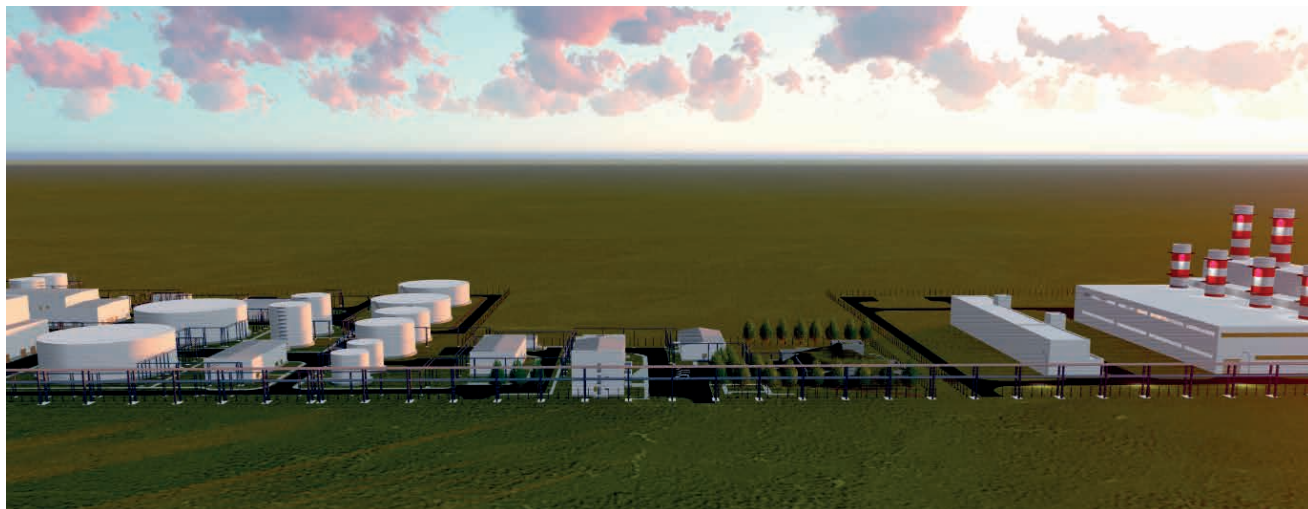
В ходе форума казахстанская делегация имела возможность познакомиться с представителями крупнейших российских нефтегазовых компаний. По итогам визита казахстанская делегация провела ряд переговоров, направленных на будущее сотрудничество на проектах в России.

От лица нефтесервисной отрасли KazService благодарит Министерство энергетики Республики Казахстан в лице Мурата Журебекова, НПП «Атамекен» — Талгата Темирханова, KAZENERGY — Фархата Абытова за участие в работе делегации и помощь в организации поездки.









## Проект на Карабатане

*Быстроменяющаяся экономическая ситуация и большое количество разнообразных задач, встающих перед предприятиями в современных рыночных условиях, способствовало строительству нефтегазохимического комплекса на территории СЭЗ «Национальный индустриальный нефтехимический технопарк» в Атырауской области. ТОО «Тянь-Шань Engineering» запустило проект по производству сжатого воздуха и азота на участке Карабатан.*

**Масштабный проект мирового уровня направлен на производство продуктов химической промышленности, применяемых в машиностроении, строительстве, медицине, упаковочной промышленности, в нефтехимической и т.д.**

От технопарка ждут инновационную конкурентоспособную отечественную нефтехимическую продукцию, соответствующую международным стандартам. Одним из объектов специальной экономической зоны «Национальный индустриальный нефтехимический технопарк» является газо-химический комплекс «Карабатан».

Одной из задач газо-химического комплекса «Карабатан» является создание в Казахстане предприятия по производству, поставке технических газов для нужд участников СЭЗ «Национальный индустриальный нефтехимический технопарк».

ТОО «Тянь-Шань Engineering» принимало участие в проектировании, поставке и монтаже узлов коммерческого учета газов в рамках проекта «Новое

строительство „Установка по производству сжатого воздуха и азота“, предназначенного для непрерывного обеспечения подачи газообразного азота и сухого сжатого воздуха потребителям.

Для решения задач по системе коммерческого учета газа (СКУГ) в проекте были предусмотрены полевые устройства, где производятся измерение технологических параметров, преобразование физических величин в электрические сигналы (*диафрагмы, температурные датчики модели 0065, преобразователи давления Метран*), которые передаются на контроллеры учета газа FloBoss 107. Задача FloBoss 107 заключается в преобразовании, хранении и обработке информации, а также в формировании отчетных документов.

Выбор датчиков, реализующих задачи учета газа выполнены с учетом:

- устойчивости к температурным и механическим воздействиям;
- предельных значений измерения параметров и других характеристик сред (*температура, давление, расход*).

Выбор системы выполнен в соответствии с требованиями СТ РК 2.131-2013 «Системы измерений расхода газа, использующие метод измерений с помощью стандартных сужающих устройств». Рабочий проект выполнен в соответствии с ГОСТ 21.408-2013 «Правила выполнения рабочей документации автоматизации технологических процессов». Требования данного ГОСТа распространяются на рабочую документацию, разрабатываемую по ГОСТ 34.201-89.

Установка средств автоматизации (*отборных устройств, датчиков, приборов и аппаратуры*) была выполнена в соответствии с требованиями по установке на данное оборудование. Диафрагмы установлены на измерительных трубопроводах азота и сжатого воздуха.

Документация, разработанная ТОО «Тянь-Шань Engineering», прошла метрологическую экспертизу.

Также была проведена метрологическая аттестация узлов учета в соответствии с СТ РК 2.30-2019 «ГСИ РК Порядок проведения метрологической аттестации средств измерений» и СТ РК 2.131-2013 «Системы измерений расхода газа, использующие метод измерений с помощью стандартных СУ».

Цель проекта «Установка производства сжатого воздуха и азота», расположенного на территории СЭЗ «Национальный индустриальный нефтехимический технопарк» в Атырауской области (*участок Карабатан*) заключается в повышении эффективности, надежности и гибкости в производстве технических газов путем внедрения новых технологий на основе большого опыта компании.

Технологические инновации на данном объекте используются для снижения энергетических затрат промышленных компаний и уменьшения объема выбросов загрязняющих веществ, для грамотного использования природных ресурсов и развития источников энергии будущего.



**ТЯНЬ-ШАНЬ ENGINEERING**

## Реализация проектов SAP

*На сегодняшний день АО «Транстелеком» (Общество) является крупным системным интегратором продуктов SAP на территории Республики Казахстан.*

Начиная с 2019 года, Общество создало свой собственный Центр компетенции SAP, который за короткий промежуток времени провел обширную работу по реализации SAP проектов, а также деятельность, направленную на повышение имиджа компании. Тем самым, компания обладает статусом SAP Gold Partner.

Компетенции Общества подтверждены сертификатами и наградами, в том числе:

- партнер с подтвержденной экспертизой в нефтегазовой отрасли (*SAP Recognized Expertise Industry: Oil and Gas*);
- партнер с подтвержденной экспертизой в отрасли добычи полезных ископаемых (*SAP Recognized Expertise Industry: Mining*);
- диплом финалиста ежегодной премии SAP Value Award 2018;

- благодарственное письмо за успешную реализацию проекта «Миграция систем SAP на новую платформу SAP HANA в АО «НК «КТЖ».

В настоящее время в состав SAP подразделения Общества вошло более шестидесяти ведущих казахстанских SAP-специалистов с опытом внедрения и сопровождения систем SAP на территории Республики Казахстан в различных отраслях бизнеса, более тридцати специалистов из которых, обладают в общей сложности более чем пятьюдесятью сертификатами по разным направлениям SAP, в том числе по SAP S/4HANA.

Таким образом, на сегодняшний день Общество обладает широкой компетенцией по внедрению, развитию и сопровождению систем SAP во всех функциональных направлениях SAP на территории Республики Казахстан.







### SAP® Recognized Expertise

Based on their specific expertise and successful completion of all requirements for the SAP Recognized Expertise designation in the SAP® PartnerEdge™ program, we hereby grant

Transtelecom AO

#### SAP® Recognized Expertise

in the area/industry

**Oil and gas**

Within Kazakhstan

SAP Recognized Expertise and privileges are valid from 01/07/2021 until 20/07/2022



### SAP® Recognized Expertise

Based on their specific expertise and successful completion of all requirements for the SAP Recognized Expertise designation in the SAP® PartnerEdge™ program, we hereby grant

Transtelecom AO

#### SAP® Recognized Expertise

in the area/industry

**Mining**

Within Kazakhstan

SAP Recognized Expertise and privileges are valid from 01/07/2021 until 20/07/2022

Что касается новых проектов, в июне текущего года был выигран тендер по внедрению системы SAP HCM для АО «НК «Қазақстан Темір Жолы».

Проект предусматривает автоматизацию блока HR, а реализация самого проекта запланирована до конца 2021 года.

Вместе с тем, в июле текущего года в консорциуме с ТОО «QBG Partners» был выигран тендер на

внедрение системы SAP S4/HANA для АО «Интергаз Центральная Азия». Реализация проекта предусмотрена на 2021-2023 г.г. Проект включает в себя перенос существующей функциональности системы SAP ERP на платформу SAP S/4HANA, доработку и оптимизацию функциональности с использованием стандартных решений системы SAP S/4 HANA.

Page 1 of 1

This certificate is current as of: Aug 12, 2021



## CERTIFICATE

**SAP Kazakhstan hereby certifies that**

**Transtelecom AO**

Country : Kazakhstan

City : Nur-Sultan

SAP ID : 0000711129

is currently a PartnerEdge Gold partner, participating in following engagement model/s\* and authorized for:

PE Service

Service Authorization-Business Technology Platform

Service Authorization-SAP S/4HANA



## ТОО «Ескерт Кызмет Ратледж»

*ТОО «Ескерт Кызмет Ратледж» является официальным представителем и поставщиком услуг в Казахстане и СНГ.*

С 2015 года отдел компании по неразрушающему контролю завершил более двадцати проектов в области неразрушающего контроля по Казахстану.

ТОО «Ескерт Кызмет Ратледж» обладает более чем 10-летним опытом работы на крупнейших нефтяных месторождениях Тенгиз и Кашаган.

Предоставляемые услуги включают в себя: инспекцию третьей стороны, API-инспекцию, передовой NDT: APR, AET, MFL, PEC, ACFM, SRUT, LRUT,

СМАР, VT-R, PAUT, TOFD, IRIS, ECT, NFT, RFT, MFL. Традиционный NDT: API, RT, UT, MT/MPI, PT/DPI, HT, PMI, TT, LT.

В 2021 году компания приняла активное участие во всех крупных проектах и выставках.

Действующие проекты компании:

1. Total Dunga
2. NCOC (*onshore and offshore*)
3. SICIM

Во втором квартале 2022 года планируется участие компании в самом крупном на сегодняшний день для компании НКЭК капитальном ремонте.



С момента создания в 1981 году, Ратледж имеет безупречную репутацию предоставления услуг по обеспечению Защиты от сероводорода на месторождениях по разведке и бурению нефтяных скважин, на площадках по строительству и эксплуатации перерабатывающих нефтехимических заводов. На протяжении многих лет Ратледж старался стать комплексным решением для всех потребностей по защите от сероводорода и по Безопасности.

ТОО Ескерт Кызмет Ратледж является дочерней компанией- официальным представителем и поставщиком услуг в Казахстане и СНГ. С 1999 года отдел компании по защите от сероводорода завершил более 40 проектов по Казахстану и СНГ. Обладая более, чем 10-летним опытом работы на крупнейшем нефтяном месторождении в Казахстане, ТОО Ескерт Кызмет Ратледж является стабильной компанией наработав более 7 миллионов человеко-часов без потерь производительности.

## Сертифицирован по:

- ISO 9001 :2015
- ISO/МЭК 17025-2019 – Аккредитация метрологической лаборатории
- OHSAS 18001:2007
- OPITO
- IADC



## Предоставляемые услуги:

1

Услуги по защите от сероводорода для буровых и производственных процессов:  
Системы обнаружения газа  
Оборудование и системы для защиты органов дыхания

2

Сервис по Безопасности и Охране труда: оценка рисков, координационный центр по ОТ/ОСБ, внедрение и мониторинг планов управления по ОТ/ОСБ и систему нарядов- допусков;

3

Обучение по: Основной тренинг по сероводороду (OPITO), Авторизованный газовый тестер - уровень 1-3 (OPITO), Работа в замкнутом пространстве (WDA утверждено), тренинг по безопасности для работников буровых установок (IADC), документация на рабочем месте, оценщик рабочих мест, программы на рабочем месте/здоровье;

4

FireFly: автоматическая система воспламенения газовой скважины, хорошо используется при неконтролируемом выбросе, для воспламенения вытекшего газа и его уничтожения;

5

Системы удаления сероводорода  
Катодная защита.



## Комплексное решение ИПЦ для защиты трубопроводов от коррозии



*ООО «Инженерно-производственный центр» предлагает применение комплексного подхода к противокоррозионной защите для увеличения срока эксплуатации всех видов технологических трубопроводов, транспортирующих агрессивные среды, такие как, нефть и нефтепродукты, газ, промышленные и сточные воды. Под комплексной защитой понимается полную защиту стальных труб и элементов трубопровода от коррозии с помощью внутренних антикоррозионных покрытий и наружной изоляции, втулок или наконечников защиты сварного соединения, а также защиту трубопроводов от воздействия электрохимической коррозии.*

Данное решение позволяет обеспечить максимальную защиту трубопроводов от коррозии и продлить срок их эксплуатации, что подтверждается практикой его применения в ряде нефтедобывающих компаний России и ближнего зарубежья.

Применение внутренних и наружных покрытий обеспечивает защиту трубопроводов от коррозии, однако «слабым» местом остается сварное соединение. Для защиты зоны сварных соединений стальной трубы с внутренним покрытием ООО «ИПЦ» предлагает применять втулки защиты сварного шва. Диаметр втулок составляет от 50 до 700 мм, они могут использоваться при температуре до 250°С. В рамках совершенствования технологии защиты сварных соединений при помощи втулок специалисты ООО «ИПЦ» разра-

ботали метод защиты зоны сварного шва трубопровода с применением наконечников из высоколегированной коррозионностойкой стали. Данная технология предназначена для труб диаметром до 325 мм и случаев, требующих сохранения проходного сечения трубопровода. Наконечник устанавливается на конец трубопровода усилием гидропресса в радиальном направлении. Предусмотренные на наконечнике резиновые уплотнения защищают сварное соединение от проникновения агрессивной среды. Соединение труб при этом производится посредством общепринятой технологии сварки двухслойных сталей, корневого шов варится электродами для коррозионностойких сталей, а концы трубы — электродами для углеродистых низколегированных сталей.

Также необходимо защитить внутреннюю и наружную поверхность деталей трубопроводов. ООО «ИПЦ» оказывает комплекс услуг по изготовлению фасонных деталей трубопроводов и крановых узлов с внутренней и наружной антикоррозионной защитой. Изготавливаются детали диаметром до 500 мм, для защиты сварного шва предлагается установка защитных втулок или наконечников из коррозионностойкой стали. Вышеперечисленные способы призваны защищать трубопровод от химической и электрохимической коррозии. Однако в процесс коррозии трубопроводов вносит свой вклад и электрическая коррозия, возникающая при воздействии на трубопровод электрического тока.

Согласно ГОСТ 9.602-2016 «Единая система защиты от коррозии и старения. Сооружения подземные. Общие требования к защите от коррозии» для повышения эффективности электрохимической защиты и ограничения опасного влияния на соседние металлические сооружения, а также электрического секционирования трубопроводов, проходящих в зонах воздействия блуждающих токов, необходимо предусматривать электроизолирующие вставки (ЭВ).

Электроизолирующие вставки типа НЭМС, предлагаемые ООО «ИПЦ», предназначены для трубопроводов диаметром до 500 мм и могут использоваться при давлении до 40 МПа. Вставки выполняются с наружной

и внутренней антикоррозионной защитой и комплектуются искроуразрядниками.

Электроизолирующие вставки производства ООО «ИПЦ» отличаются высокой надежностью, выдерживают большие механические нагрузки не только от избыточного внутреннего давления, но и нагрузки на кручение, изгиб, сжатие и растяжение. Срок эксплуатации не ниже срока эксплуатации трубопровода.

Преимущества НЭМС:

- Выдерживают большие механические нагрузки (*категория «А» по классификации ПАО «Газпром»*);
- Выдерживают высокие рабочие давления (*до 400 атм.*);
- Срок эксплуатации соответствует сроку службы трубопровода;
- Не требуют обслуживания, монтируются любым видом сварки;
- Можно эксплуатировать в любых климатических условиях;
- Устанавливаются на всех категориях трубопроводов;
- Устанавливаются в любом месте трубопровода;
- Возможность как горизонтальной, так и вертикальной установки. Не требуют применения дополнительных опор.

Таким образом, продление срока службы и эффективная защита технологических трубопроводов, транспортирующих различные агрессивные среды, достигаются в результате применения комплексного подхода, который ООО «ИПЦ» предлагает в качестве готового решения для своих партнеров. Данный подход нашел поддержку со стороны крупных нефтегазовых компаний, что подтверждается их положительными отзывами о работе ООО «ИПЦ».

423233, Республика Татарстан,  
г. Бугульма, ул. Гончарова, д.12  
☎ Тел.: +7 800 551 59 55  
✉ sales@ipc-bugulma.ru,  
✉ marketing@ipc-bugulma.ru  
www.ipc-bugulma.com





## Проект атырауской компании признан лучшим в Казахстане

С 3 по 4 декабря 2021 года в Академии государственного управления при Президенте Республики Казахстан состоялся Форум проектного совершенствования. Во время мероприятия были также объявлены итоги II Национального конкурса «Qazaqstan Project Management Awards — 2021».

Профессиональная состязательная площадка проводится с целью развития системы проектного менеджмента в Казахстане и поддерживает государственные органы и организации, которые идут в ногу со временем в своей деятельности, внедряя методы и инструменты проектного менеджмента.





*Уже второй год конкурс объединяет проектных менеджеров со всего Казахстана для совместной работы и обмена опытом и выявляет проектных менеджеров, способных с максимальной эффективностью реализовывать проекты и программы. Впервые в этом году за звание лучших боролись не только государственные органы, но и представители бизнеса, НПО, квазигосударственного сектора и высших учебных заведений.*

В номинации «Лучший проект года» по категории «бизнес» лучшим в стране стало ТОО «АРТС», которое было основано в 2000 году и занимается поставкой и монтажом систем отопления, вентиляции и кондиционирования.

В качестве конкурсной работы компания представила проект по систематизации работы в организации «Построение системного бизнеса».

Проект помогает топ-менеджерам по-новому взглянуть на деятельность коллектива и, в целом, компании, предлагая пути решения посредством оптимизации работы, внедрения прозрачности процессов и повышения КРІ сотрудников.

— В 2019 году наша компания почувствовала резкий темп роста, который вместе с быстрым масштабированием стал причиной ряда проблем.

*В итоге мы осознали, что отсутствие систематизации компании может негативно отразиться на нашей работе. Мы нуждались в переходе с ручного управления на системный.*

*Эта проблема стала предпосылкой для разработки данного проекта, который реализовывался на протяжении полутора лет. В результате проект помог нам добиться бесперебойной, стабильной, структурированной и урегулированной работы компании, а также создания структуры с четко определенными ролями, функциями, областями полномочий и зонами ответственности. Мы рады, что проект получил такую высокую оценку, и надеемся, что наш опыт будет полезен и для других компаний,* — отметила Светлана Ольнева, директор ТОО «АРТС».

Конкуре по традиции проходил в несколько этапов — прием заявок в онлайн формате, оценка отчетов конкурсантов профессиональными ассессорами, рассмотрение и определение финалистов членами жюри, в состав которого вошли представители государственных органов и профессиональных проектных сообществ. В текущем году повысился интерес участников к конкурсу, на который было подано более трехсот заявок.

## International SOS: содействие в оказании психологической поддержки

*На протяжении более 35 лет International SOS успешно предоставляет услуги в области медицины и безопасности, а также снижает риски на рабочем месте для своих клиентов по всему миру. Эмоциональная поддержка — одна из таких услуг. Используя свой мировой медицинский опыт и инфраструктуру в девяноста странах, включая двадцать семь Координационных центров мирового уровня и многочисленных психологов, International SOS поддерживает своих клиентов, создавая индивидуальные программы поддержки в соответствии с их потребностями.*



ТРЕНИНГ «КАК ПРЕВРАТИТЬ МИНУСЫ РАБОТЫ НА ВАХТЕ В ПЛЮСЫ» НА ОДНОМ ИЗ ЗАВОДОВ В АКТОГАЕ

**Компании во всем мире наблюдают рост проблем, связанных с психическим здоровьем, среди своих сотрудников, что является негативным последствием COVID-19.**

Психическое здоровье является важнейшим и фундаментальным компонентом общего благополучия сотрудников, который тесно связан с уровнем производительности, безопасностью на рабочем месте и устойчивостью бизнеса.

Согласно опросу Oracle семь из десяти респондентов считают, что год пандемии COVID-19 стал самым напряженным в мировой истории. 78% респондентов указали, что COVID-19 негативно повлиял на

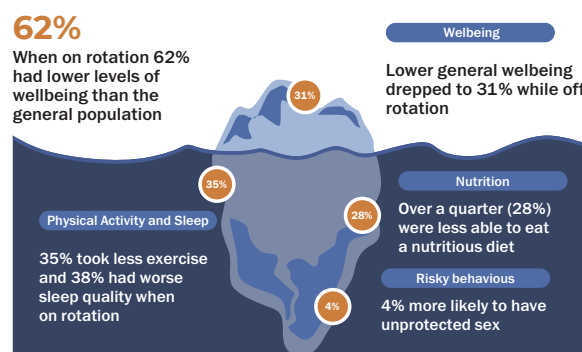
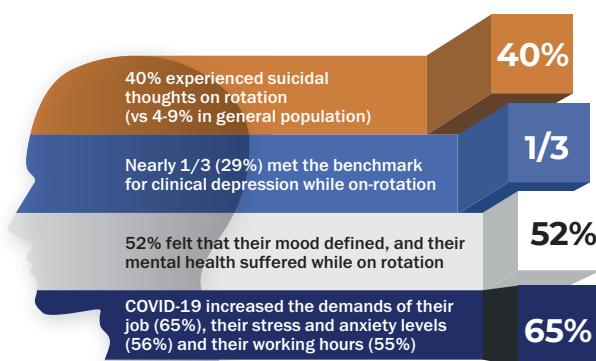
психическое здоровье сотрудников во всем мире, а 85% респондентов отметили, что их проблемы с психическим здоровьем на работе негативно повлияли на личную жизнь.

Одно из последних исследований International SOS Foundation о психологических последствиях, связанных с работой вахтовым методом, во время пандемии COVID-19 выявило некоторые тревожные результаты.

Программы эмоциональной поддержки International SOS предоставляют сотрудникам наших клиентов реальные решения следующих проблем:

- Проблемы семейных взаимоотношений;
- Личные и эмоциональные трудности (включая депрессию и суицидальные мысли);
- Стресс и серьезные изменения на работе или дома;
- Горе утраты друзей или членов семьи;
- Угрозы насилия;
- Домогательства (сексуальные или иные);
- Злоупотребление психотропными веществами (алкоголь, наркотики);
- Травма, полученная на рабочем месте;
- Конфликты на работе;
- ВИЧ/СПИД и поддержка членов семьи.

Мы помогаем сотрудникам преодолевать трудности, изменения на работе и в личной жизни посредством краткосрочных индивидуальных консультаций с нашими психологами или групповых дискуссий на различные смежные темы.



### Эмоциональная помощь

В Казахстане Программы эмоциональной помощи предоставляются на местах или в офисе, виртуально или в наших клиниках.

#### Предоставление сертифицированного казахского психолога на месте проекта заказчика.

Сотрудники компаний тесно сотрудничают с Координационным центром International SOS, в случае возникновения необходимости любых советов и поддержки. Программа эмоциональной поддержки, реализуемая нашими психологами, работающими на объекте или в офисе, значительно повышает вовлеченность и безопасность сотрудников на рабочем месте.

#### Виртуальная поддержка от психологов

Виртуальная поддержка от психологов, которые доступны в рабочее время, а для экстренных ситуаций доступны 24/7 через зум/whatsapp/телефон для проведения индивидуальных консультаций с сотрудниками компаний-клиентов, обращающимися за помощью. У нас также есть большой опыт проведения групповых вебинаров по психическому здоровью и другим темам.

Индивидуальные консультации в наших клиниках Алматы и Нур-Султан.



Снижая психологическое давление, Программы эмоциональной поддержки значительно повышают вовлеченность сотрудников, производительность и безопасность на рабочем месте.

В течение последних 25 лет International SOS сотрудничает с несколькими крупными энергетическими и горнодобывающими компаниями в Казахстане, помогая определять ключевые области риска, рекомендовать и внедрять эффективные решения для их устранения.

Одна из крупнейших горнодобывающих компаний Казахстана признала укоренившиеся проблемы с психическим здоровьем, связанные с удаленной

вахтовой работой, проявила инициативу и внедрила решение, которое обеспечило их сотрудникам на местах доступ к квалифицированному специалисту по психическому здоровью.

Через два года после начала Программы эмоциональной поддержки результаты были впечатляющими и отдача от инвестиций очевидна, с заметным повышением производительности труда сотрудников, вовлеченностью, снижением числа прогулов и искренним чувством благодарности к их работодателю, который сделал все возможное, чтобы обеспечить безопасную и теплую рабочую среду для их ключевого внутреннего клиента, т. е. их персонала.



**Вот некоторые отзывы наших клиентов:**

### **РУКОВОДИТЕЛЬ ГРУППЫ СЕРВИСНОЙ КОМПАНИИ, КАЗАХСТАН**

*Я хотел бы поблагодарить наше руководство за предоставленную возможность пообщаться с психологом International SOS. Это помогло мне сохранить ясность ума, справиться со стрессом, тревогой и другими проблемами. Специалист добрый, заботливый и очень хорошо выполняет свою работу. Было бы здорово, если бы такая поддержка продолжилась.*

### **ИНЖЕНЕР-СТРОИТЕЛЬ ГОРНОДОБЫВАЮЩЕЙ КОМПАНИИ, КАЗАХСТАН**

*Я действительно ценю все усилия руководства и команды НИУ ВШЭ, направленные на заботу о нашем эмоциональном здоровье, так как это очень важно. За это время я потерял нескольких родственников. Благодаря профессиональной поддержке International SOS, мне удалось сохранить спокойствие. Пожалуйста, поблагодарите всех, кто принимал участие в принятии решения предоставить нам доступ к Программе эмоциональной поддержки».*



# ВАШ НАДЕЖНЫЙ ПРОВОДНИК К ВЕРШИНАМ АВТОМАТИЗАЦИИ

ТЯНЬ-ШАНЬ ENGINEERING

[www.t-sh-e.com](http://www.t-sh-e.com)



Honeywell



ТОО «ТЯНЬ-ШАНЬ ENGINEERING» предлагает своим Заказчикам полный комплекс услуг от инжиниринга до реализации проектов в производство:

- Компания обладает Лицензиями II категории на проектные работы и строительно-монтажные работы в РК;
- Обследование объектов с целью выработки и согласования с Заказчиком концепции автоматизации технологических процессов;
- Проектирование (*разработка проектно-сметной и конструкторской документации*);
- Комплексная поставка с оптимальным и корректным выбором оборудования КИПиА, АСУТП (*контрольно-измерительных приборов, контроллеров и систем автоматизации, запорной и регулирующей арматуры с любым типом приводов, кабельной продукции и монтажных материалов*);
- Производство комплексных технологических установок, таких как замерные узлы, коммерческие и оперативные узлы нефти, нефтепродуктов и газа;
- Производство шкафов (*щитов*) автоматизации и управления;
- Производство шкафов (*щитов*) устройств распределительных и АВР на напряжение до 10кВ;
- Монтажные и пусконаладочные работы;
- Разработка информационного, математического и программного обеспечения;
- Метрологические работы (*калибровка СИ (Средств Измерений), поверка СИ и метрологическое обеспечение: аттестация СИ, СИКН, СИРГ и внесение в реестр ГСИ РК*);
- Ввод в опытную и промышленную эксплуатацию;
- Техническое и сервисное обслуживание;
- Ремонт контрольно-измерительных приборов;
- Обучение персонала Заказчика в области автоматизации технологических и производственных процессов в различных отраслях промышленности;
- Эксклюзивный агент Rotork на территории РК;
- Системный интегратор Rockwell Automation;
- Авторизованный партнер ARCA;
- Авторизованный партнер Calibron-Honeywell;
- Компания «Тянь-Шань Engineering» является отечественным производителем и зарегистрирована в Реестре отечественных товаропроизводителей группы АО «Фонд национального благосостояния „Самрук-Казына“» под №2768/005557, наличие сертификатов происхождения СТ КЗ на:
  - ✓ Системы измерений количества и показателей нефти (СИКН), нефтепродуктов и газа (СИРГ);
  - ✓ Щиты (*шкафы*) систем автоматизации;
  - ✓ Щиты (*шкафы*) устройств распределительных на напряжение до 10 кВ.

ТОО «Тянь-Шань Engineering», 05000, Казахстан, г. Алматы, ул. Тимирязева, 42, ЦДС Атакент, павильон 17,  
тел.: +7 (727) 274 22 22, факс: +7 (727) 226 50 34, e-mail: [box@t-sh-e.com](mailto:box@t-sh-e.com)

## Новые грани сотрудничества

*ТОО «Ариадна» — это многопрофильная строительная компания, в течение двадцати семи лет выполняющая работы различного рода на Тенгизском нефтяном месторождении. Компания хорошо зарекомендовала себя в качестве многолетнего делового партнера ТОО «Тенгизшевройл». Коллектив имеет большой опыт работы, полученный на самых крупных новостройках, включая такие проекты мирового уровня, как Завод второго поколения, ЗСГ и нынешний Проект будущего развития (ПБР).*

*Сегодня, в условиях противоэпидемиологических мер в связи с COVID-19, многие строительные и сервисные компании вынужденно сократили производственные объемы до минимума или вовсе заморозили свою деятельность. Процесс возобновления работ, хоть и начался, но протекает медленно, поскольку карантинные ограничения еще далеки от их отмены.*

### МАГИСТРАЛЬНОЕ НАПРАВЛЕНИЕ

➤ *Оказавшись в вынужденном простое, мы оглянулись на собственный производственный опыт и, объективно оценив возможности, предложили свои услуги там, где они вполне могли бы пригодиться, — рассказывает Махмуд Мирзоев, заместитель генерального директора компании. — В середине 2020 года трубопроводный консорциум «КТК-К» объявил тендер на производство ремонтно-строительных работ по нескольким темам. Компания «Ариадна» приняла участие по всем позициям, и ей был присужден один из тендеров. Речь идет о комплексе работ по замене запорной арматуры с полной заменой кабельной продукции и контрольных приборов. Надо признать, «Ариадна» пошла на определенный риск. Хотя ремонт и даже сооружение трубопроводов различного назначения для компании не является чем-то новым, ее специалисты и рабочие протянули в Тенгизе десятки километров наземных и подземных нефтяных артерий. Компания работает со сложными, специфическими, нередко уникальными в своем роде стальными нитями, связывающими скважины с технологическими установками. Такие работы доверяют только испытанным партнерам. КТК управляет магистральным нефтепроводом, который входит в число нефтяных транспортных трафиков мирового уровня.*

*Здесь и масштаб работ неизмеримо больший, и стандарты совсем иные. В определенном смысле компания сама себе бросила вызов.*







➤ *Пожалуй, можно считать это и вызовом, — соглашается курирующий проект технический директор компании Игорь Микшин. — Но, если не ставить перед собой серьезные задачи, то, на мой взгляд, само наше присутствие в нефтепромышленном секторе теряет смысл.*

Что предусматривалось техническим заданием? Изготовление трех крупных сегментов трубопроводной магистрали, на техническом языке называемых «шиберными задвижками с трубным узлом и изолирующей вставкой на рабочее давление 6,7 МПа (67 атмосфер)». Проведение комплексных гидроиспытаний изготовленных узлов. Замена ими отработавших свой срок задвижек, то есть врезка в условиях эксплуатации магистрали.



Даже линейные размеры конструкций производят впечатление: диаметр стальных труб 700 мм и 1 000 мм, а длина самого габаритного узла составляет 13,5 м! Одним словом, магистраль. Нефтяная артерия, по которой ежегодно перекачиваются от Тенгиза до морских терминалов в Новороссийске десятки миллионов тонн нефти.

«Ариадна» приступила к реализации проекта 15 апреля 2021 года. Но к началу работ компании пришлось серьезно подготовиться. Был организован отдельный строительный участок с дислокацией в г. Атырау, для чего близ города была арендована территория производственной базы, на которой была размещены транспорт, механизмы и монтажно-сварочное оборудование. Рабочий коллектив формировался на базе персонала собственного механико-монтажного участка, но к работам были привлечены и специалисты и рабочие городских строительных компаний, а также специалисты из других областей.

➤ *Удалось подобрать квалифицированных электрогазосварщиков, имеющих опыт работы по строительству магистральных нефте- и газопроводов, в том числе работавших на Ямале и в Уренгое, — с гордостью рассказывает Игорь Микшин. — Поэтому сомнений в том, что справимся, не было.*

Два трубных узла для магистрали были изготовлены, приняты комиссией и уже врезаны в трубопровод. В настоящее время полностью готов и третий, самый большой сегмент, возвышающийся сейчас над сборочной площадкой. Последние работы на нем завершают бригады мастера участка Рената Танынбаева, которые будут сдавать 13-метровую задвижку для гидроиспытания. Ребята уверены: все пройдет успешно.

Новый опыт для компании, специализировавшейся на строительном сервисе для нефтегазового комплекса в Тенгизе, ценен не только сам по себе. Магистральный нефтепровод — это, разумеется, новые требования и стандарты, новые методики и технологии, а также иная организация производственного процесса.

Однако, «Ариадна», подтвердив свою деловую репутацию на индустриальном проекте мирового класса, получила значительно больше. Компания вышла на объемы, связанные со строительством и реконструкцией магистральных нефтепроводов.

КТК — международный консорциум, а значит, «Ариадна» вышла на новый уровень производства, позволяющий ей работать по стандартам мировой нефтегазовой промышленности.

Причем это касается стандартов, не только принятых на Западе и, в частности, в ТШО, но и стандартов российской ПАО «Транснефть», которые имеют определенные отличия, а в некоторых аспектах они считаются более строгими.

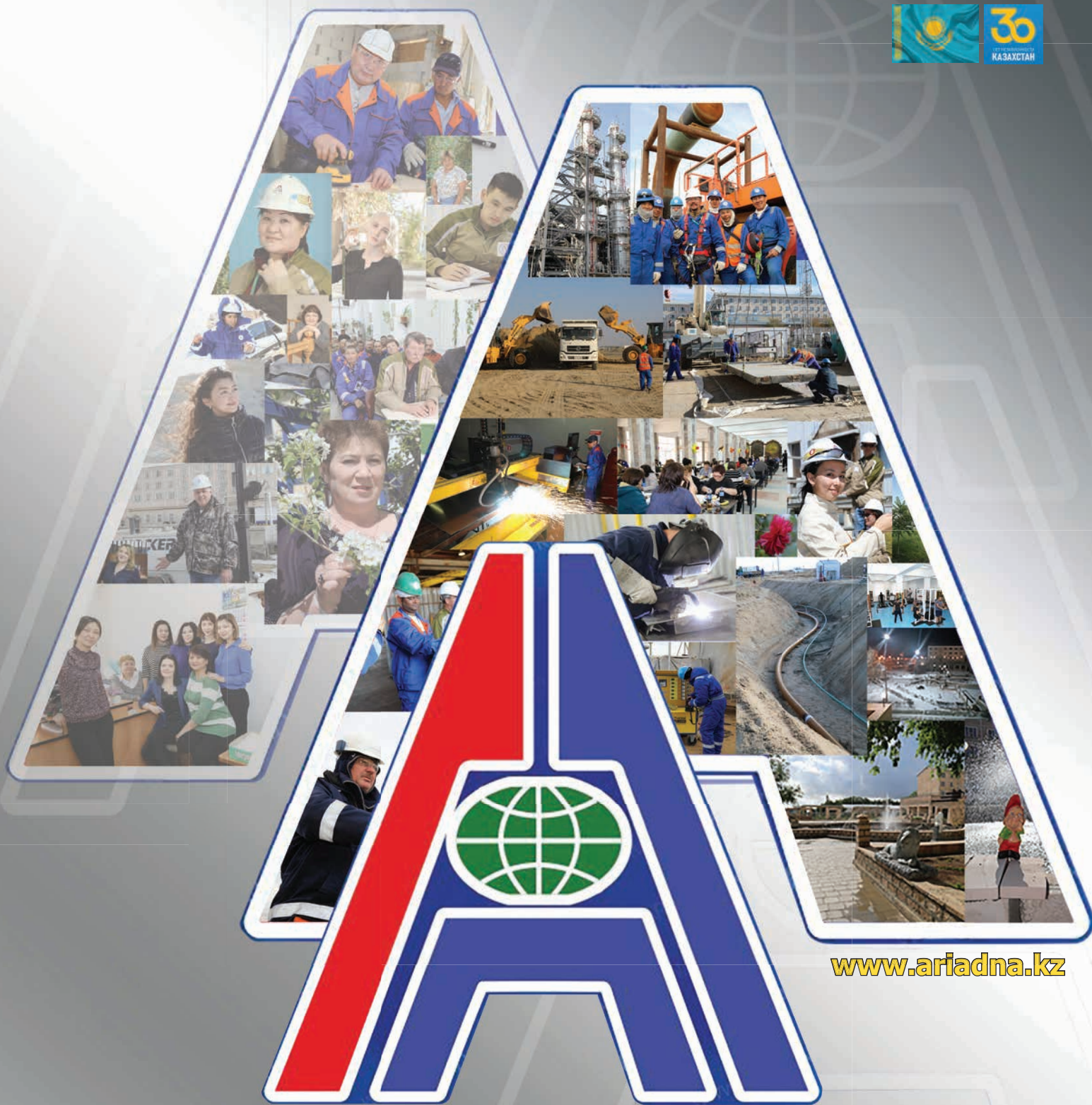
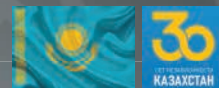
И это не просто интересно с точки зрения инженерно-технической составляющей, но и открывает новые перспективы.

Зарекомендовав себя в системе трубопроводного транспорта, ТОО «Ариадна» выходит на более высокий уровень международного сотрудничества в важнейшем для страны секторе экономики.

А развитие нефтегазовой промышленности — магистральное направление для нашего государства на годы вперед.







[www.ariadna.kz](http://www.ariadna.kz)

# АРИАДНА

**МНОГОПРОФИЛЬНАЯ СТРОИТЕЛЬНАЯ КОМПАНИЯ**

060107, Атырауская область, Жылыойский район, Каратон-1, вахтовый поселок Тенгиз.

Тел.: 8(712303) 3526, Факс: 8(712303) 3521.

E-mail: [ariadna@ariadna.kz](mailto:ariadna@ariadna.kz)





## Новые горизонты сотрудничества

*В середине сентября 2021 года начались работы по контракту, который для ТОО «Ариадна» во всех отношениях является неординарным. Впервые компания самостоятельно приступает к реализации экономического проекта совместно с западным зарубежным партнером.*

*В рамках этого консорциума началось экономическое взаимодействие, в котором центром приложения сил стали операции пуско-наладочного цикла. Важным нюансом, заслуживающим внимания, является тот факт, что работы будут производиться на крупнейшем в настоящее время технологическом проекте нефтегазового сектора экономики Казахстана —*  
*Проекте будущего развития ТШО (ПБР-ПУУД).*

*Анджела Курманиязова, финансовый директор ТОО «Ариадна», занимавшаяся проработкой нового контракта от первоначальных намерений до начала его реализации, постоянно держит руку на пульсе интересного проекта.*

**Анджела Айткалиевна, чем примечателен этот комплекс работ для компании, и какова его предыстория? Это интересно еще и потому, что состоялось новое сотрудничество в сложный период пока еще не отступающей пандемии коронавируса.**

■ ТОО «Ариадна» искало для себя возможности по расширению своего бизнеса. Мы знаем, что располагаем возможностями по механико-монтажным и общестроительным работам, и нам стали интересны пуско-наладочные работы. Все знают, что в Тенгизе сейчас реализуется огромный проект — Проект будущего расширения. Этап строительства на этом проекте уже заканчивается, но начинается этап пуско-наладочных работ. В сентябре прошлого года мы искали иностранного партнера, который мог бы совместно с нами, на паритетных условиях, подключиться к выполнению работ именно по пуско-наладке. Идея эта исходила от генерального директора Алана Кайтукова. Он лично встретился с представителями компании Енермек («Энермек»), после чего мы продолжили переговоры с этой компанией, являющейся одним из мировых лидеров в области пуско-наладочных работ.

Компания базируется в Великобритании, но работает практически по всему миру. Компании «Энермек» оказалось интересно расширить свой бизнес в Казахстане. Интересы обеих компаний совпали, и в течение последующих четырех месяцев мы обсуждали условия контрактов и соглашений по созданию совместного предприятия, которое получило название «АриаднаЕнермек». Оно образовано в форме консорциума, в котором компания «Ариадна» является ведущим подрядчиком и обладает правом от лица консорциума заключать контракты с заказчиками.

В мае 2021 года ТШО и компания «Новый Болашак» присудили нам контракт по услугам промывки гидравлическим маслом. Все вращающееся оборудование на заводе, включая турбины, насосы, компрессоры, аппаратуру воздушного охлаждения и т.д., необходимо смазывать гидравлическим маслом, после чего начинается их работа. И вот нам доверили эту работу. Для нас это новый проект, дополнительный объем работ, который «Ариадна» совместно с «Энермеком» начала выполнять.

В июне 2020 года было проведено первое координационное совещание.

Сейчас можно сказать, что этап мобилизации, занявший более трех месяцев, успешно завершен. Выйдя на этот контракт, мы поняли, что надо обучать привлекаемый персонал. С этой целью мы вышли на контракт с тренинг-центром АРЕС. Была проработана программа с Леонидом Гринбергом, заместителем директора по производству, что помогло бы нашим сотрудникам перепрофилироваться и быть задействованными в работе по пуско-наладке заводского оборудования. Наши первые сотрудники, прошедшие курсы в центре АРЕС, будут обслуживать специальную технологическую установку, доставленную на Тенгиз, уже начали работать на проекте. Это оборудование предоставила компания «Энермек».



**КОЛЛЕКТИВ**  
КОМПАНИИ АРИАДНА

Впервые компания самостоятельно приступает к реализации экономического проекта совместно с западным зарубежным партнером.

**Новое дело всегда интересно. Но что пришлось «Ариадне» изменить и перестроить, может быть, даже на ментальном уровне, чтобы взяться за этот проект, абсолютно новый для компании?**

➤ Мы еще работаем в этом направлении. Если мы говорим, что с 14 сентября 2021 года началась реализация проекта, это пока не означает, что началась конкретная работа по промывке механизмов гидравлическим маслом. Для нас, как исполнителей, нужна поддержка всех вспомогательных служб, включая службы механизации и автотранспорта и другие, необходимые в процессе. Сейчас в своей работе мы сталкиваемся с такими моментами, что надо работать более интенсивно и гибко воспринимать все изменения, которые могут происходить. В целом, «Ариадна» не должна стоять на месте, она должна быть динамичной, развиваться и меняться в самую лучшую сторону. Нельзя просто сидеть, рассказывая о том, что мы делали десять и пятнадцать лет назад. Необходимо идти вперед и продолжать делать то же самое, пусть даже и очень хорошо. Иначе это сделает кто-нибудь другой.

В этом смысле проект, имеющий отношение к процессу пуско-наладки сложнейшего технологического оборудования, является прямым взглядом компании на свою перспективу. Вообще пуско-наладочные работы очень редко выполняются казахстанскими компаниями, в основном, такого рода работами занимаются иностранные компании. Это объясняется тем, что пусконаладочных работ в нефтяном секторе, в общем-то, немного. Они сфокусированы главным образом на трех крупных месторождениях в западных регионах Казахстана. И эти работы отдавались крупным мировым компаниям, которые глобально занимаются пуско-наладкой, имеют возможности для самостоятельного обучения своего персонала до высших профессиональных квалификаций и могут обеспечивать им фронт работы. В нашем случае, мы соревновались с очень крупными международными компаниями, обладающими большим опытом в данной сфере.



## ТОО «Ариадна»

Частная строительная компания, образованная в 1994 году, и специализирующаяся на промышленном и гражданском строительстве. Компания является одним из крупных деловых партнеров ТОО «Тенгизшевройл», лидера нефтяной промышленности Республики Казахстан

Деятельность компании «Ариадна», которая на протяжении двадцати семи лет плодотворно сотрудничает с нефтяным гигантом ТШО является примером успешного делового взаимодействия отечественного бизнеса с зарубежными партнерами.

Многопрофильная строительная компания принимала активное участие в реализации крупнейших в нефтяной промышленности Казахстана технологических проектов, в том числе и в сооружении Завода второго поколения в Тенгизе.



**В настоящее время ресурсы компании задействованы на стройках Завода третьего поколения ТШО — проекте ПБР-ПУУД.**

Мы выиграли контракт, и для нас это большая честь. Для проекта ПБР-ПУУД очень важно казахстанское содержание, это приоритетно как для ТОО «Тенгизшевройл», так и для Правительства Республики Казахстан.

Продолжая речь о перспективах, если мы будем и дальше заниматься пуско-наладкой вращающегося оборудования, то можно было бы рассмотреть и вопрос о техническом обслуживании этого вращающегося оборудования. До сих пор техническое обслуживание выполняли непосредственно сами иностранные производители этого оборудования. Мы хотим дойти до такого уровня, чтобы получить в дальнейшем возможность самостоятельно обслуживать это оборудование.

Все знают, что казахстанским компаниям доверяют, главным образом, вспомогательные работы, включающие в себя земельные и бетонные работы. Очень редко отечественным компаниям доверяются интеллектуальные работы с высокой добавленной стоимостью. Наш контракт является одним из немногих,

что, конечно, приятно, но в то же время очень ответственно. И все же, на сегодняшний день у нас практически не осталось каких-то больших нерешенных вопросов. Определенные работы идут, организованы дневная и ночная смена. «Ариадна» открыла отдельный структурный участок, где производятся пуско-наладочные работы. Сюда мы будем дополнительно набирать персонал. Наш партнер готов нам все предоставить от технических заданий (*рабочие пакеты*) до необходимого оборудования.

Рассматривая этот вопрос несколько шире, мы считаем, что будем заниматься пуско-наладочными работами не только в Тенгизе. Есть еще и Карачаганакский проект, для которого этот и другой спектр работ также является актуальным. Это расширяет наши возможности для сотрудничества, в том числе и международного. Разумеется, нам придется конкурировать с зарубежными компаниями, но ведь сама возможность конкурировать является преимуществом. К тому же у нас теперь имеется определенный опыт и обученный персонал.



**Аскар Темирташев**

заместитель генерального директора по производственному контролю  
ТОО «МН Industry»

## ИСТОРИЯ ВНЕДРЕНИЯ ПЕРЕДОВЫХ ТЕХНОЛОГИЙ ПРИ БУРЕНИИ СКВАЖИН на месторождениях Эмбы

### ЗАРЕЗКА БОКОВОГО СТВОЛА

*В начале XXI века впервые в Казахстане на месторождениях АО «Эмбаунайгаз» началось внедрение передовой технологии «восстановление бездействующих скважин путем зарезки и бурения бокового ствола». Для проведения данных работ были привлечены буровые установки Кульсаринского УПНП и КРС структурного подразделения АО «Эмбаунайгаз».*

В начальной стадии привлекались специалисты из Тюмени для инженерного сопровождения работ. В период с 2002 по 2007 годы были восстановлены 72 скважины на месторождениях «Ц.В.Прорва», «Э.Прорва», «Акингень», «Ботахан», «Ю.В.Новобогат» и «С. Нуржанов».

Данные скважины находились в бездействии в ликвидационном фонде в основном по причинам обводненности эксплуатационного продуктивного горизонта, невозможности проведения работ по капитальному и подземному ремонту скважин.

Данная технология заключалась в следующем: над осложненным участком ствола ликвидированной

скважины устанавливался клиноотклонитель, затем вырезалось «окно» в эксплуатационной колонне фрезами и в дальнейшем производилось бурение меньшим диаметром в открытом стволе на максимальном расстоянии до 50 м от ранее пробуренной скважины. При этом, применялись такие инструменты, как клиноотклонитель, стартовый, оконный, арбузообразная фреза и бицентричные долота. Замер зенитного угла производился инклинометром через каждые 50 м. Длина бокового ствола в различных скважинах составляла в пределах 58-852 м.

По данным скважинам были получены незапланированные притоки нефти из бездействующего фонда. Дополнительная добыча в период с 2002 по 2007 г.г. из этих скважин составила более 150 000 т нефти.

Значительный вклад во внедрении данных передовых технологий внесли следующие специалисты АО «Эмбаунайгаз»: Батырбаев М.Д., Ажигалиев М.Д., Темирташев А.А., Конуспаев Т., Ершиев К., Жолумбаев М.Т., Байзаков Т.Б., Аралбаев А., Ильясов М.И., Казиев А. и Коптлеуов М.



### ГОРИЗОНТАЛЬНОЕ БУРЕНИЕ

*В начале 90-х лет прошлого столетия впервые в Республике Казахстан были пробурены горизонтальные скважины. Началось разбуривание на месторождениях АО «Эмбаунайгаз».*

В 1991 году была пробурена скважина «Искене 280», а в 1993 году скважина «Ботахан 85». Работы по строительству скважин производились силами Атырауского управления буровых работ, в то время являющейся структурным подразделением АО «Эмбаунайгаз». В обеих скважинах применялась телеметрическая система с инженерным сопровождением уфимских специалистов.

Скважина «Искене 280» была закончена с наклонным участком ствола после нескольких неудачных попыток пробурить горизонтальный ствол, из-за сложности ствола.

### ПОДГОТОВКА К СТРОИТЕЛЬСТВУ СКВАЖИНЫ

*Данный этап включал в себя геологическую информацию, содержащую в себе геологический разрез скважины, геомеханику, данные о структурах залежей и геологические цели:*

- Траектория скважина и геонавигация;
- Компоновка нижней части бурильной колонны (КНБК);
- Программное обеспечение – Landmark;
- Буровые растворы;
- Цементирование скважины;
- Заканчивание скважины через подбор системы хвостовика и пакеров, освоение.

При этом в задачи оценки геологической информации входило:

- Оптимизация траектории и конструкции скважины;
- Выбор точки зарезки боковых стволов;
- Чувствительность к изменениям азимута и угла наклона скважины;

Поскольку в скважине содержалась высокопарафинистая нефть был получен незначительный ее приток, но по сравнению с вертикальными ранее пробуренными скважинами дебит превысил в два раза.

В скважине «Ботахан 85» был пробурен 120-метровый горизонтальный участок. Дальнейшие работы были приостановлены из-за сложности ствола скважины. Скважина была освоена и получен приток нефти, превышающий в три раза по сравнению с ранее пробуренными вертикальными скважинами. Необходимо отметить, что за последние три года (2019-2021 г.г.) на месторождениях АО «Эмбаунайгаз» буровым подрядчиком ТОО СБП «Казмунайгаз-Бурение» были успешно пробурены тридцать две горизонтальных скважин с значительным приростом дебитов по сравнению с вертикальными скважинами.

- Определение безопасного «mud window»;
- Посекционный выбор плотности бурового раствора;
- Пределы допустимого давления при бурении;
- Повышение эффективности строительства в процессе бурения;
- Контроль состояния ствола скважины (*стабильность, очистка*), контроль ЭЦП.

В рамках работ по оценке геологической информации были использованы геомеханические модели. Но также определялись механические свойства горных пород и анализировались причины неустойчивости ствола скважины. В геомеханических моделях использовались данные по магнитудам напряжений и направлений, поровому давлению и по эффективности прочности пород. Определение механических свойств горных пород включало в себя прямые измерения керна, которые выявили статические свойства горных пород, механизм разрушения и их дискретные глубины.



Также в данном случае были осуществлены опосредованные измерения ГИС для определения динамических свойств пород и непрерывного профиля.

Причинами неустойчивости ствола стали: слабосцементированный пласт/зона (*обрушение и каверно-*

*образование*), высокая анизотропия горизонтального напряжения (*сжимающий сдвиг или пластичное нарушение*) и недостаточность информации о пластовом давлении (*избыточная депрессия/репрессия*).

### ТРАЕКТОРИЯ И ГЕОНАВИГАЦИЯ

Траектория определялась благодаря работе со следующими параметрами:

- База данных (*координаты устья, инклинометрия, актуальные и плановые траектории соседних кустов, координаты целей*);
- Создание плановой траектории;
- Оптимизация профиля;
- Расчет рисков пересечений;

- Проверка буримости профиля (*КЗПТ, крутящий момент, складывание, гидравлический расчет*).

Геонавигация осуществлялась благодаря следующим действиям:

- Оценка параметров коллектора в режиме online;
- УЭС целевого коллектора и вмещающих глин;
- Увеличение прироста эффективности добычи;

**Приложение WELLPLAN использует новейшие технологии и помогает инженерам анализировать и моделировать дизайн скважин, уменьшать риск прихвата колон труб и поломки забойной компоновки бурильной колонны, уменьшать проблемы при бурении и бурить более эффективно.**

- Снижение неопределенностей геологических данных;
- Вскрытие наиболее эффективной части залежи;
- Позиционирование ствола скважины.

Механические нагрузки бурильной колонны рассчитывались с использованием:

- Расчета и дизайна требуемого веса КНБК;
- Расчета растяжения/сжатия колонны бурильных труб;
- Расчета нейтральной точки;
- Расчета критической силы складывания, предельных нагрузок до складывания;
- Оценки напряжений бурильной колонны;
- Расчета боковых сил.

В свою очередь, гидравлический расчет включал в себя:

- Расчет подачи насоса;
- Расчет ЭЦП;
- Расчет скорости течения в затрубе;
- Моделирование очистки ствола;

- Анализ конфигурации бурильной колонны («Junk slot area»);

- Анализ режима течения в затрубе.

Приложение WELLPLAN использует новейшие технологии и помогает инженерам анализировать и моделировать дизайн скважин, уменьшать риск прихвата колон труб и поломки забойной компоновки бурильной колонны, уменьшать проблемы при бурении и бурить более эффективно. Проведение инженерных расчетов на специализированном программном обеспечении позволяет:

- Построить траекторию скважин;
- Провести полный механический анализ бурильной колонны;
- Подобрать параметры бурового раствора;
- Провести Torque/Drag analysis, то есть детальный анализ крутящего момента буровой колонны и силы сопротивления, влияющие на буровую колонну, обсадную колонну или хвостовик;
- Сделать полный расчет потери давления, гидравлики долота и анализ очистки скважины.

### **СЛУЖБА БУРОВЫХ РАСТВОРОВ**

*Данная служба, находящаяся в структуре компании, состоит из начальника службы, компетентного состава инженеров по буровым растворам, ведущих инженеров, работников стационарной лаборатории и специалистов полевых вагон-лабораторий, оснащенных современным оборудованием.*

За 2019 год, силами Службы буровых растворов (без привлечения подрядных организаций), были успешно пробурены три горизонтальные скважины. В 2020 году было пробурено девять горизонтальных скважин на проекте АО «ЭмбаМунайГаз».

Задействованный персонал Службы буровых растворов имеет богатейший опыт работы в сфере буро-



вых растворов на многочисленных месторождениях Республики Казахстан (Мангистауская, Атырауская, Актюбинская, Западно-Казахстанская и Южно-Казахстанская области), Республики Узбекистан и Российской Федерации.

Сотрудники службы имеют богатый опыт работы на различных типах скважин, как вертикальные (с глубиной до 6 000 м), наклонно-направленные и горизонтальные. На таких месторождениях они проводили работы по извлечению обсадной колонны и по зарезке боковых стволов.

### ПРИМЕНЯЕМАЯ КОЛОННАЯ ОСНАСТКА

*Данный вид работ необходим для эффективной центрации и качественного замещения бурового раствора, где применяются полужесткие цельные центраторы Avroga-200 с эффективным восстанавливающим свойством, что позволяет выдерживать высокие осевые и радиальные нагрузки.*

Для создания турбулентного потока используется низкофрикционный центратор-турбулизатор Avroga 270, имеющий нулевое стартовое сопротивление. Для защиты колонны от повреждений при спуске и ориентации ее путем механического вращения применяется поплачковый башмак с механическим поворотом гладкого эксцентричного носа с дополнительным клапаном. Также используется обратный клапан (ЦКОД, без шара) с функцией автозаполнения «Super Flap Flow».



**Сотрудники службы имеют богатый опыт работы на различных типах скважин, как вертикальные (с глубиной до 6 000 м), наклонно-направленные и горизонтальные. На таких месторождениях они проводили работы по извлечению обсадной колонны и по зарезке боковых стволов.**

### ПРИМЕНЕНИЕ НОВОЙ ХИМИИ И ГИДРАВЛИЧЕСКОЕ МОДЕЛИРОВАНИЕ

В этом случае используется химическая продукция компании «Halliburton» для получения оптимизированного дизайна цементного раствора, удовлетворяющего скважинные условия.

Лабораторные тестирования проводятся в специализированной лаборатории Halliburton согласно общемировым стандартам API-10A, API-10B с использованием программы iFacts по расчету концентрации с дальнейшим моделированием и симуляцией дан-

ных растворов в режиме реальных скважинных условий в специализированной гидравлической программе iSem, которая графически полностью рассчитывает режимы закачки флюидов, планируемые давления, эффективность вытеснения бурового раствора в формате 3D, эксцентриситет и дохождение обсадной колонны до забоя с учетом применяемых центраторов, эквивалентную циркуляционную плотность и температуру.

### ЗАКАНЧИВАНИЕ СКВАЖИНЫ

Данный вид работ включает в себя применение нецементируемых/цементируемых подвесок хвостовика, а также использование оборудования, позволяющего осуществлять промывку в процессе спуска фильтров, также в случае необходимости вращения хвостовика.

Заканчивание скважины требует использование комплексного подхода к выбору жидкости для вскрытия в процессе «первичного заканчивания». При этом также используются набухающие пакеры в системе заканчивания. Успешность этих работ достигается благодаря применению новых систем заканчивания для сдерживания выноса песка с помощью противопесочных фильтров.

Проводятся лабораторные испытания фильтров различной конструкции в условиях, максимально приближенных к внутрискважинным с целью подбора фильтрующей поверхности хвостовика.

При проведении таких работ необходимо обеспечить сдерживание крупных фракций, не выносимых на поверхность потоком скважинной продукции. Для этого применяются щелевые фильтры с проволокой треугольного сечения. Задача вышеупомянутых пакеров заключается в разобщении неоднородных участков. Подбор эластомера пакера происходит в зависимости от условий продуктивного пласта, который бывает водонабухающим или нефтенабухающим.

### ПОЛУЧЕННЫЙ ОПЫТ

Описанный кейс также способствовал получению важного богатого опыта при работе на скважине с наименьшей вертикальной глубиной в 220 м.

Был произведен успешный спуск фильтр-хвостовика и достигнута геологическая цель.

Благодаря успешному бурению самой сложной скважины с небольшой вертикальной глубиной 220 м на месторождениях АО «ЭмбаМунайГаз» была достигнута цель по безаварийной работе при проводке самой сложной горизонтальной сква-

жины в Программе 2020 года. В ходе работ было проведено цементирование без данных ГИС открытого ствола и было достигнуто качественное цементирование.

При бурении скважины с самой длинной горизонтальной секцией в группе АО НК «КазМунайГаз» также были достигнуты поставленные геологические цели и был произведен успешный спуск компоновки хвостовика до проектного забоя в самой длинной горизонтальной секции (941м).



# ТРУБЫ ДЛЯ ВСЕГО МИРА

**ТОО «ТМК-КАЗТРУБПРОМ»**

г.Уральск,

ул. Ружейника, строение 11 А

Тел. + 7 (7112) 24 06 09

E-mail: [ktp@tmk-group.com](mailto:ktp@tmk-group.com)

[tmk-ktp.tmk-group.ru](http://tmk-ktp.tmk-group.ru)

Представительство

г.Нур-Султан,

пр. Мангилик Ел, д. 8, н.п. 19

Тел. + 7 (7172) 57 34 34

E-mail: [info@tmck.kz](mailto:info@tmck.kz)

[www.tmk-group.ru](http://www.tmk-group.ru)



[tmk-group.ru](http://tmk-group.ru)

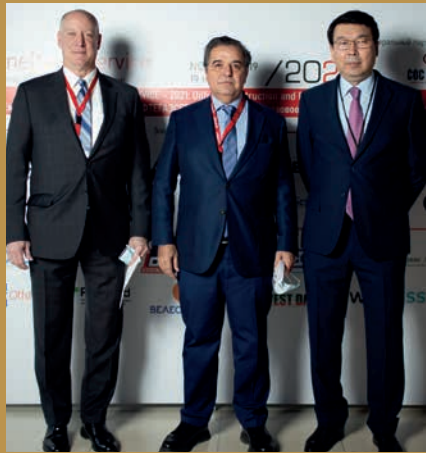


[e-commerce.tmk-group.com](http://e-commerce.tmk-group.com)



[tmk-ktp.tmk-group.ru](http://tmk-ktp.tmk-group.ru)





# И Т О Г И

## IX ЕЖЕГОДНОЙ НЕФТЕСЕРВИСНОЙ КОНФЕРЕНЦИИ «КАЗНЕФТЕГАЗСЕРВИС-2021»

*Конференция, традиционно проводившаяся весной каждого года, вынужденно претерпела изменения в части графика проведения. В силу форс-мажорных обстоятельств, связанных с коронавирусной пандемией, мероприятие, проведение которого было запланировано на март 2020 года, было отменено. Большие усилия по подготовке к конференции были сведены на нет, а Союз вынужден был ждать нового подходящего периода, чтобы провести несостоявшуюся конференцию. К сожалению, мероприятия многих компаний и ассоциаций были вынужденно отменены и перенесены на неопределенный срок. Тем не менее, 19 ноября 2021 года Союз нефтесервисных компаний Казахстана KazService успешно провел свою конференцию, о которой рассказывается в данной статье.*

Конференция началась с работы панельной секции и церемонии открытия. Рашид Жаксылыков, председатель президиума Союза нефтесервисных компаний Казахстана KazService, модерировал работу панельной секции и открыл конференцию.

**Алибек Жамауов, заместитель генерального директора ТОО «PSA»** подчеркнул, что одним из важных вопросов в нефтегазовой отрасли в Республике Казахстан на сегодняшний день является развитие местного содержания. По его словам, актуальность данной работы была отмечена главой государства в своем поручении о необходимости увеличить долю участия отечественных компаний в закупках товаров, работ и услуг крупными недропользователями. В свою очередь, полномочный орган уделяет особое внимание возможности развития местного содержания на проектах месторождений «Кашаган», «Карачаганак» и «Дунга».

На сегодняшний день операторами указанных месторождений удалось достичь хороших показателей по местному содержанию в работах и услугах. Однако местное содержание в закупках, товарах крупными недропользователями остается на низком уровне и в среднем не превышает 10-12% от общей доли закупаемых товаров.



### ОДИН ИЗ ВАЖНЫХ ВОПРОСОВ В НЕФТЕГАЗОВОЙ ОТРАСЛИ В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН НА СЕГОДНЯШНИЙ ДЕНЬ — РАЗВИТИЕ МЕСТНОГО СОДЕРЖАНИЯ

**Алибек ЖАМАУОВ**

заместитель генерального директора ТОО «PSA»

В этой связи, приоритетным направлением является увеличение доли закупаемых местных товаров. Практически не закупается более технологическая продукция и товары казахстанских заводов. Учитывая данную ситуацию, Полномочный орган рекомендует крупным операторам пересмотреть существующую работу по локализации товаров производителей оригинального оборудования (ОМ).

Кроме этого, должен быть урегулирован вопрос установления местным и иностранным производителям одинаковых преференций.

В настоящее время иностранные производители освобождены от уплаты НДС и таможенных пошлин при импорте продукции в Республику Казахстан в рамках исполнения контрактов СРП. При этом казахстанские производители продолжают уплачивать НДС и все пошлины. В 2020 году по инициативе Полномочного органа в тендерной процедуре операторов была внедрена такая норма, как контракт в обмен на инвестиции по локализации товаров. Согласно данной норме, если компания сможет найти инвестора или инвестирует свои средства в локализации какого-либо товара, необходимого для оператора, то последний может заключить с такой компанией контракт из одного источника, то есть без проведения тендера.

**Талгат Темирханов**, заместитель председателя правления НПП «Атамекен», отметил актуальность социальных конфликтов, которые связаны с низкой оплатой труда рабочих.

Он поблагодарил крупных операторов, которые во время пандемии не прекращали оплату труда и поддерживали местных производителей и нефтесервисных компаний. Спикер остановился на таком системном вопросе, как надвигающийся энергопереход на «зеленые» источники энергии. По оценкам международных экспертов, новая климатическая повестка сильно изменит будущее энергетики.



**Талгат Темирханов**



На протяжении последующих восьмидесяти лет человечество сильно почувствует на себе этот энергопереход. Следовательно, нужно осваивать новые рынки. В 2020 году НПП «Атамекен» совместно с Союзом KazService и с Ассоциацией «KAZENERGY» проводили ряд встреч с российскими компаниями, с которыми можно реализовать совместные проекты. Но энергопереход ставит новые вопросы, связанные с техническими кадрами и с технологическим переоснащением отрасли.

**Мурат Журебеков, первый вице-министр энергетики Республики Казахстан,** сообщил, что, несмотря на пандемию и низкие цены на нефть в прошлом году, нефтегазовый сектор по-прежнему является основным драйвом экономики.

Перспективными остаются нефтегазохимическое, машиностроительное, строительное и другие нефтесервисные направления. Журебеков отметил, что в настоящее время рынок нефтесервисных услуг в Казахстане является довольно насыщенным. На нем работают свыше 1 000 различных компаний с общей численностью порядка 170 000 человек. По итогам 2020 года общий объем закупок товаров, работ и услуг недропользователями Атырауской области составил 5,4 трлн тенге, что на 20% меньше по сравнению с 2019 годом.

Доля местного содержания составила около 50%. Первый вице-министр энергетики выразил надежду, что по итогам 2021 года данный показатель будет выше.

Поскольку на долю трех крупных проектов в Казахстане приходится порядка 80% от общего объема закупок недропользователей, поэтому министерство энергетики делает особый акцент на работе с крупными операторами, внося изменения в тендерные процедуры и прочие соответствующие правила. К сожалению, за исключением внесенных изменений в тендерные процедуры (*контракт в обмен на инвестиции*), больших примеров и других кейсов не наблюдалось. Журебеков обратился к компаниям NСOС и КРО с просьбой предоставить такие примеры, которые можно было бы продемонстрировать.



**Мурат Журебеков**

Он упомянул разрабатываемую стратегию по низкоуглеродному развитию до 2060 года. В настоящее время угольная генерация в Казахстане составляет 70%, которая, в соответствии с принятыми обязательствами к 2030 году должна снизиться до 40%, а к 2060 году и вовсе должна быть сведена к нулю. Но для этого нужно развивать альтернативные источники энергии, а, в первую очередь, речь идет о переходе на газ. В этой связи министерство взяло курс на активное освоение залежей нефти и газа, а в целях стимулирования привлечения инвестиций в сфере недропользования, Правительство Казахстана совместно с Советом иностранных инвесторов ведет работу над внедрением так называемого улучшенного модельного контракта, который предусматривает фискальный, регуляторный и иные преференции для морских проектов и для сложных проектов на суше. Как правило, они характеризуются высокими затратами. Планируется, что данная работа будет завершена в начале следующего года. На данном этапе наблюдается высокий интерес к освоению казахстанского сектора каспийского моря. Буквально в середине ноября было подписано Соглашение по освоению проектов «Каламкас-море» и «Хазар» между АН «НК «КазМунайГаз» и «Лукойл». Объем инвестиций составляет порядка 4,5 млрд долларов США, предполагаемая добыча составит примерно 4 млн т нефти в год.



То есть это достаточно большое месторождение, которое восполнит ресурсную базу страны. В части нефтегазохимии активно развивается сотрудничество с российскими компаниями. В октябре 2021 года было подписано Соглашение с холдингом «Сибур» по сотрудничеству в рамках полипропиленового проекта. Один из крупнейших заводов сейчас достраивается и будет введен в эксплуатацию в следующем году. Объем инвестиций составил порядка 6,5 млрд долларов США, а компании «Сибур» и «КазМунайГаз» будут этот проект реализовывать. Также идет работа по сотрудничеству с компанией «Татнефть» по реализации бутанадиенового проекта с объемом инвестиций в размере 1 млрд долларов США. Новые проекты будут реализованы и введены в эксплуатацию в течение последующих нескольких лет. Крупных капитальных проектов в ближайшее время не предвидится. Проект будущего расширения на Тенгизе находится на завершающей стадии, а в конце 2023 году он будет завершен. Сейчас отрасль находится в ожидании старта Второй фазы Кашаганского проекта, в рамках которого ведется обсуждение концепции. В 2022 году начнется базовая проектирование. Журебеков напомнил, что местное содержание должно закладываться на этапе базового проектирования проектировщиками, чтобы в ходе

реализации все принятые стандарты соответствовали проектным заданиям. Он обратился к руководству NCOS с просьбой эффективно отработать этап базового проектирования. В этой связи достигнута договоренность о создании совместной рабочей группы с вовлечением проектной компании, которая будет докладывать о своей работе.

Для увеличения доли местного содержания было предложено применить такие новые подходы, как **in-country value**, применяемые компанией Shell на Ближнем Востоке. Доля казахстанского содержания достигла 50% и в течение последних пяти-шести лет не меняется. Для придания импульса казахстанской индустрии необходимы крупные проекты.



Жүребеков проинформировал о создании в 2021 году Международного центра нефтегазового машиностроения, на который возлагаются большие надежды. Он предложил всем нефтесервисным компаниям, которые могли бы переключиться на машиностроение, совместно с этим центром обсуждать совместные проекты, а также предлагать новые идеи и технологии.

Первый вице-министр поделился итогами поездки в Тюмень, где проводились встречи с российскими компаниями. В Восточной Сибири, которая бурно развивается, некоторые казахстанские компании уже успешно работают, хорошо зарекомендовав себя. Спикер выразил уверенность, что сотрудничество между двумя странами будет только расти. Тюменские компании готовы к любым формам сотрудничества, они не против создавать совместные предприятия в Казахстане, проходя регистрацию. Поэтому вместе с российскими предприятиями можно скооперироваться и осваивать новые ниши.

**Ренато Мароли, управляющий директор Agip Karachaganak**, сообщил о том, что энергетическая компания Eni уже находится в процессе «зеленого» транзита. Компания реализует несколько проектов ВИЭ в Казахстане. На данный момент компания генерирует 50 МВт электроэнергии на ветряной электростанции «Бадамша», которая была запущена в прошлом году.

Планируется, что к концу 2021 года производство электроэнергии будет увеличено в два раза.

Компания Eni также вовлечена в установку солнечных панелей на юге Казахстана, которые могут дать дополнительные 50 МВт. С 1992 года компания влила 1,8 млрд долларов США в виде инвестиций. Это достаточно большая величина, которая может стать основой для поиска новых возможностей в различных секторах. Помимо развития местного содержания, компания Eni готова развивать сотрудничество в области новых технологий. На Карачаганакском месторождении проводится работа по повышению производственного плато. С участием местных совместных предприятий был успешно реализован ряд проектов.

В 2021 году в рамках Карачаганакского проекта компания Eni потратила более 400 млн долларов США на развитие местного содержания. Ренато Мароли выразил уверенность, что реализация дальнейших крупных проектов, как Вторая фаза Кашагана, должна учитывать применение новых технологий с учетом необходимости снижать выбросы углерода в атмосферу.

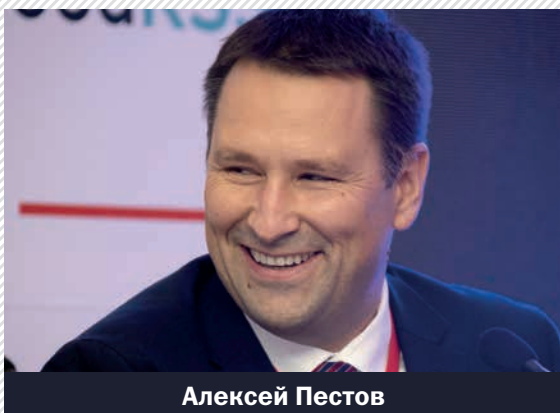
По словам Мароли, настоящее сотрудничество между международными заказчиками и местными предприятиями основано на накопленной экспертизе, количестве квалифицированных рабочих и на дальнейшем развитии индустрии.



В 2021 ГОДУ В РАМКАХ  
КАРАЧАГАНАКСКОГО ПРОЕКТА  
КОМПАНИЯ ENI ПОТРАТИЛА БОЛЕЕ  
400 МЛН ДОЛЛАРОВ США НА  
РАЗВИТИЕ МЕСТНОГО СОДЕРЖАНИЯ.

**Ренато МАРОЛИ**  
управляющий директор Agip Karachaganak





Алексей Пестов

Алексей Пестов, технический директор компании ExxonMobil Kazakhstan, отметил, что Совет иностранных инвесторов занимается вопросами по снижению стоимости проектов, а также развития казахстанского содержания, что в соответствии с новой терминологией называется **увеличением внутристрановой ценности**. Он отметил, что изменились прежние внешнеэкономические условия для нефтегазовой отрасли.

Обвал цен на энергоносители в 2020 году привел к масштабному пересмотру инвестиционных программ со стороны международных нефтегазовых компаний. Капитал, доступный для инвестиций сократился, а конкуренция за инвестициями между странами и регионами возросла. Безусловно, улучшение ситуации с пандемией уже отразилось на текущих ценах на нефть, но при этом на повестку дня сейчас остро выходит вопрос по декарбонизации. Этот фактор будет оказывать давление на инвестиции в отрасли. В сложившейся ситуации остро встает вопрос повышению привлекательности проектов на территории Республики.

Работая над увеличением инвестиционной привлекательности нового месторождения, а также, прорабатывая вопросы, связанные с внедрением улучшенного модельного контракта, острым остается вопрос снижения стоимости реализации следующих фаз уже разрабатываемых месторождений.

Это необходимо для стимулирования темпов освоения ресурсной базы. **Нефтегазовые проекты в Казахстане ассоциируются с высокой стоимостью их реализации.** Совместными усилиями инвесторов, операторов, отраслевого бизнеса и правительства нам необходимо изменить эту тенденцию, чтобы обеспечить стабильный поступательный рост в нефтегазовой индустрии в текущих реалиях.

Проведенные исследования показали, что стоимость проектов в Казахстане на 63% дороже аналогичных и схожих по техническим условиям проектов в Мексиканском заливе, что зачастую используется в качестве сравнения проектов по всему миру. Наряду с объективными факторами такими, как содержание сероводорода, сложные логистические и климатические условия, были выявлены факторы, работа над которыми может привести к существенному снижению стоимости проектов.

Во-первых, необходимо дальнейшее развитие казахстанского промышленного сектора, обеспечивающее поставки услуг и товаров при реализации проектов. Во-вторых, нам необходимо обеспечить повышение конкуренции и создание условий для эффективного функционирования рынка. Дополнительное партнерство бизнеса и государства при совместном развитии инфраструктуры также приведет к снижению стоимости проектов и административных барьеров. Это позволит устранить факторы, повышающие затраты на реализацию проекта.

Совместно с министерством индустрии и инфраструктурного развития РК, при участии министерства энергетики РК и ряда других государственных органов была разработана Дорожная карта для проработки следующих вопросов. Во-первых, необходимо разработать стратегию и программу по развитию внутристрановой ценности на основе международного опыта интернациональных компаний. Необходимо выработать и согласовать задачи, направленные на развитие, включая вопросы централизованного управления программами по стимулированию промышленности и бизнеса. Вопросы стимулирования промышленности и бизнеса,



ОПЕРАТОР РАБОТАЕТ НАД УВЕЛИЧЕНИЕМ ДОЛИ МЕСТНОГО СОДЕРЖАНИЯ В ЗАКУПКАХ МЕСТНЫХ ТОВАРОВ, РАБОТ И УСЛУГ, КОТОРАЯ ДОСТИГЛА РЕКОРДНЫХ 59% ИЛИ ПОРЯДКА 400 МЛН ДОЛЛАРОВ США

**Оливье ЛАЗАР**  
управляющий директор North Caspian  
Operating Company

включая все виды субсидий для нефтегазового сервисного сектора, должны быть приняты к сведению. К этому пункту относится вопрос по снижению или полной отмене импортных пошлин на сырье и комплектующие для сервисной отрасли, а также вопрос возврата НДС при работе в рамках СРП.

Актуальным является создание эффективной электронной платформы для консолидации информации о спросе и предоставления данных о предложениях местных производителей. Это мера позволит более эффективно анализировать баланс спроса и предложения, а также выявить новые направления развития промышленности в стране. На обсуждении находятся вопросы по снижению излишних ограничений в процессах закупок на крупных международных проектах для увеличения конкуренции и по обеспечению облегченного доступа местных поставщиков к контактам недропользователей.

В частности, в этот пункт входят такие понятия как банковские гарантии, гарантии материнской компании и другие механизмы квалификации поставщиков. Цель данной задачи — это выработка эффективного подхода, соответствующего рискам проводимых операций. Это необходимо для обеспечения должного уровня качества поставляемых услуг и достижения максимального уровня конкуренции. Также необходимо проделать работу по проведению

процесса закупки товаров и услуг операторами проекта СРП в соответствии с общими равными принципами достижения максимального эффекта от стимуляции конкурентной среды.

**Оливье Лазар, управляющий директор North Caspian Operating Company**, рассказал о мерах, предпринятых во время сложного периода с начала коронавирусной пандемии. В свете снизившихся цен на нефть, NCOС приложил все возможные усилия для смягчения влияния пандемии на подрядчиков и их субподрядчиков.

В частности, во время локдауна был сокращен период оплаты. Была создана система контроля процесса оплаты генеральными подрядчиками своим субподрядчикам. Мы внедрили закупки на бесконкурентной основе для местных поставщиков товаров, работ и услуг.

Спикер рассказал о том, что покрывались расходы персонала подрядчиков на проживание, питание и медицинские анализы за все время их пребывания в карантинной зоне завода.

NCOС также продолжает активно работать над программой развития местного содержания и организацией посещения производственных участков. Оператор устраняет технические недоработки, проводит обучение и оказывает финансовую поддержку компаниям в получении международной сертификации.

В этом году NCOC оказало поддержку восьми местным компаниям в получении сертификации по стандартам американского общества инженеров-механиков ASME и американского нефтяного института API и ISO. Оператор работает над увеличением доли местного содержания в закупках местных товаров, работ и услуг, которая достигла рекордных 59% или порядка 400 млн долларов США.

В 2021 году 83% от общей стоимости контрактов было заключено с казахстанскими компаниями, в соответствии с условиями СРП. Крупные объемы были размещены у таких компаний, как Gateway Ventures и ТОО «АтырауНефтеМаш». При этом сертификат отечественного товаропроизводителя СТ.KZ был получен на более чем 50% продукции. Доля местного содержания в успешном завершении строительства трех временных убежищ для местного производства компании KCOI в товарах составила 54%. NCOC также участвует в создании Международного центра развития нефтегазового машиностроения совместно с ТШО и КПО. Было подготовлено Соглашение о намерении, которое было подписано соответствующими министерствами, Полномочным органом PSA и Союзом машиностроителей Казахстана. Планируется, что этот центр будет оказывать поддержку казахстанским производителям в части поиска новых бизнес-возможностей путем локали-

зации производства в Казахстане и адаптации технических стандартов.

Кроме того, NCOC продолжает выполнение своих социальных обязательств. В дополнение к социально-инфраструктурным проектам, осуществляемым NCOC на ежегодной основе, оператор выделил миллионы долларов США на строительство новых больниц, ремонт старых медицинских учреждений, закуп медицинское оборудование и поддержку медицинского персонала и населения в Атырауской и Мангистауской областях.

На данный момент оператор готовится к подготовке к капитальному ремонту, который будет проводиться в 2022 году. Капитальный ремонт представляет собой одно из наиболее важных запланированных мероприятий при проведении производственных операций. Несмотря на эффективность и надежность общих процессов планирования и выполнение капитального ремонта, NCOC постоянно ищет пути и возможности для совершенствования и обеспечения безопасного и своевременного выполнения всех необходимых работ в рамках бюджета.

Что касается долгосрочных планов NCOC, то продолжается дальнейшая работа над вариантами будущих этапов разработки Кашагана. Расширение новых производственных мощностей приведет к привлечению значительных инвестиций в проект, что, конечно, зависит от решения, которое примет Республика Казахстан и акционеры проекта. В сентябре 2021 года NCOC достиг уровня 500 млн баррелей нефти с момента возобновления добычи нефти на Кашагане. В октябре 2021 года оператором был достигнут максимальный уровень добычи нефти NCOC.

**Мик Крейли, генеральный менеджер ПБР и капитальных проектов ТОО «Тенгизшевройл»,** рассказал, что ТШО продолжает увеличивать долю местного содержания в своих проектах. С 1993 года оператор инвестировал более 39,3 млрд долларов США в казахстанские товары и услуги. ТШО потратило более 12,6 млрд долларов США на казахстанские товары и услуги в рамках ПБР-ПУУД.



**Мик Крейли**





Недавно проведенное независимое исследование подтвердило, что деятельность ТШО положительно влияет на половину регионов Казахстана.

В части поддержки рабочего персонала, одно рабочее место в ТШО поддерживает 39 других рабочих мест по всей экономике.

В части развития местного содержания было подписано более 630 контрактов с местными зарегистрированными компаниями.

Для этого оператор требует от своих стратегических партнеров инвестировать в Казахстан и нанимать местный персонал.

ТШО работает с программами институтов развития, как ЕБРР, который помогает в части консалтинга, тренингов и получения международных сертификатов.

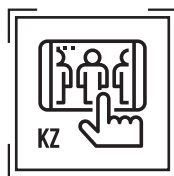
Согласно данным оператора, компании, участвующие в программах ЕБРР, значительно снижают свои расходы и увеличивают свои обороты и улучшают свою производительность.

Цифровая трансформация является стратегическим императивом для ТШО, что позволяет придерживаться обязательств, взятых перед Республикой Казахстан и акционерами проекта.

**Дж. Делла Бьянка, директор департамента по поставкам, Карачаганак Петролиум Оперейтинг Б.В.**, поделился мнением, что КПО активно вовлекает местные компании и производителей товаров в проекты развития Карачаганакского месторождения. Доля местного содержания КПО в товарах работах и услугах составило 69% по итогам 9 месяцев 2021 года. КПО всегда заинтересовано и намерено поддерживать новые инициативы Союза KazService в части максимального вовлечения казахстанских компаний в проекты оператора.



**Дж. Делла Бьянка**



## Сессия №1:

# РАЗВИТИЕ МЕСТНОГО СОДЕРЖАНИЯ ФАЗЫ 2 РАСШИРЕНИЯ КАШАГАНСКОГО МЕСТОРОЖДЕНИЯ

Спикерами данной сессии стали Адильбек Акеш, проектный менеджер (Фаза II Б) North Caspian Operating Company N.V., и Арман Текеев, проектный менеджер (Фаза II Б) North Caspian Operating Company N.V. Сессию модерировал Алибек Жамауов, заместитель генерального директора Полномочного органа PSA.

**Арман Текеев** представил краткий обзор Фазы 2 освоения Кашагана, поделился информацией о статусе, этапах проведения работ и видении будущего проекта. На месторождении «Кашаган» в рамках опытно-промышленной разработки была достигнута максимальная суточная добыча.

Но на этом Северо-Каспийский проект не остановится, а рассматривается возможность его дальнейшего расширения, дальнейшего увеличения добычи. Один из основных и целевых моментов — это увеличение добычи до 500 000 баррелей в сутки.

Фаза 2 — это возможность увеличения добычи до 500 000 баррелей на существующих объектах.

Соответственно, для достижения этого целевого показателя оператору нужно было рассмотреть возможность по утилизации попутного газа.

В рамках данной концепции предусматривается, что данный газ будет транспортироваться с морского комплекса после первоначальной сепарации на морском комплексе на наземный комплекс, после чего он будет передаваться третьей стороне на газовый завод. При этом концепция предусматривает устранение всех технологических ограничений как на морском, так и на наземном комплексе для того, чтобы достигнуть этой добычи. В настоящее время проект находится на стадии предварительного базового проектирования.



**Арман Текеев**

Основная цель в рамках этих работ, в первую очередь, заключалась в рассмотрении технологической и технической осуществимости работ и поиска наиболее оптимального пути для увеличения добычи, который принесет определенную целесообразность, рентабельность и выгоду как для акционеров, так и для государства. На этом этапе предстоит проделать большой объем работ в части транспортировки увеличенного объема нефти, модернизации существующих насосов и увеличения возможности увеличения пропускной способности различных установок и систем. В отношении наземного комплекса тоже требуется определенная модернизация и устранение имеющихся технологических ограничений. Общий объем работ можно разделить на две части. В первую очередь, это связано с транспортировкой газа и строительством трубопроводов, которые предполагают не только инженерно-технические работы, которые проводятся на данный момент, но и общестроительные работы по морской и логистической поддержке.

Поскольку часть трубопровода будет проложена по морской части, соответственно, ряд работ с точки зрения качества, аттестации, квалификации коснется самих трубопроводов и всего, что с ними связано. Также данный объем работ по трубопроводам предполагает предзапуск, пусконаладочные работы и подготовку к вводу в эксплуатацию.

Вторая очередь работ включает в себя устранение технологических ограничений, в рамках которых имеются лесомонтажные работы, грузоподъемные операции и подготовка каждой производственной площадки.

Проведение этапа базового проектирования на данный момент предполагается в течение 2022-2023 г.г. Он включает в себя довольно детальную техническую проработку как проекта, оборудования, так и будущих работ, согласования и получения разрешений. Была проведена оценка затрат и разработка графика. Были изучены имеющиеся ресурсы, а весь проведенный анализ подтвердил решение о целесообразности проекта.



**Адилбек Акеш**

В рамках развития местного содержания оператор продолжает изучать рынок. В рамках работ будут приниматься во внимание новые требования, связанные с защитой окружающей среды, высоким качеством работ и безопасностью.

Все аспекты, связанные с изменениями в законодательстве по охране окружающей среды и по экологическим вопросам будут более детально прорабатываться на стадии базового проектирования.

По словам **Адилбека Акеша**, концепция Второй фазы будет базироваться на том, что на море будет располагаться буровой остров.

На данном острове будут находиться скважины и производственные манипулы по сбору добытого флюида.

Далее добытый флюид будет доставляться на сушу с помощью мультифазного трубопровода, который будет изготовлен из блокировочного материала и коррозионно-стойкого сплава, что позволит предотвратить гидратообразование и парафинообразование.

Этот трубопровод будет подогреваться исключительно во время остановок.

В этот раз принцип разработки будет заключаться в естественном истощении, то есть добытый газ далее не будет закачиваться обратно в пласт. Будет строиться новый завод по переработке и подготовке нефти в объеме примерно 89 млн т в год.





На данный момент разрабатывается план развития местного содержания в рамках проекта.

Этот план является предварительным, основанный на работе по предварительному базовому проектированию. В рамках него оператор определяет примерные объемы и виды работ.

Оператор сейчас находится в процессе подготовки проведения тендера на базовое проектирование.

Для участия в этом тендере основным условием является наличие совместного предприятия с казахстанской компанией или институтом.

Далее все цели и собранная информация будут включены в план, который будет уточняться акционерами и Правительством Республики Казахстан.

Цель казахстанского института в этом СП заключается в том, чтобы спецификация и стандарты проекта, которые будут применяться в проекте, были адаптированы под казахстанские реалии.

Есть некоторые стандарты, которые являются новыми или еще не применяются в Казахстане. Поэтому адаптация стандартов и сертификации нового оборудования должны проводиться усилиями казахстанских компаний.

На Кашаганском месторождении имеется высокое давление, а нефть содержит высокий уровень сероводорода.

Этот важный аспект также должен приниматься во внимание.



## Сессия 2: НОВЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ ДЛЯ КАЗАХСТАНСКИХ ПРЕДПРИЯТИЙ ЗА РУБЕЖОМ

Сессия модерировалась Талгатом Темирхановым, заместителем председателя правления НПП «Атамекен»

**Куаныш Мукажанов, заместитель председателя правления АО «Каззахэкспорт»,** сообщил, что цель компании заключается в развитии несырьевого экспорта посредством финансовых инструментов и сотрудничества с экспортно-кредитными агентствами других стран.

На сегодняшний день капитал компании составляет 115 млрд тенге, но к нему можно прибавить 202 млрд тенге, которые могут быть предоставлены в виде государственной гарантии. С момента образования компании поддерживался рейтинг на уровне суверенного рейтинга Казахстана, который подтверждается дважды в год.

Если инжиниринговая или нефтесервисная компания заключила крупный экспортный контракт, то она может выступить локомотивом для других производственных компаний и для целого ряда субподрядчиков. Поэтому экспорт нефтесервисных услуг является одним из приоритетных направлений. В компании разработан продукт, в рамках которого компания не только берет на себя риск неплаты, но и риск того, что зарубежный заказчик

просто не примет выполненную работу. Это может рассматриваться в качестве страхового случая.

Под страховой полис, выданный компанией «Каззахэкспорт», банки второго уровня выдают оборотный и инвестиционный капитал. В случаях, если инвестиционный проект предполагает последующий экспорт, то «Каззахэкспорт» также предоставляет страховую защиту в качестве обеспечения. Кроме кредитных рисков может быть предоставлено фондирование банку для того, чтобы ставка стала льготной.

Компания финансирует другие кредитно-экспортные агентства, зарубежного покупателя и заказчика. Это можно сделать двумя способами: напрямую, если заказчик настолько крупный, что компания готова взять его риски; либо финансировать зарубежного заказчика через казахстанский банк посредством аккредитованной схемы.

На данный момент компания «Каззахэкспорт» ограничена лицензией на страховую деятельность, из-за чего она не может оказывать сервисную поддержку.



Для расширения своего функционала разрабатывается Закон «Об экспортно-кредитном агентстве», что позволит выйти из-под регулирования Агентства по регулированию и развитию финансового рынка Республики Казахстан и расширить перечень инструментов поддержки экспортеров.

**Алибек Жилбаев, председатель правления ТОО «KLPE»,** сообщил, что компания входит в группу компаний фонда «Самрук-казына» и является дочерней компанией «Объединенная химическая компания».

В июне 2019 года компания была передана под доверительное управление в АО «НК «КазМунайГаз». За эти два года была проведена большая работа по переходу проекта в активную фазу реализации. Основным якорным проектом является проект по производству полиэтилена, который имеет долгую историю.

После выхода стратегического партнера в лице компании «Voreal» из проекта весь 2020 год прошел в поисках нового потенциального партнера. С декабря 2020 года велись переговоры с российской компанией ПАО «Сибур» по возможному вхождению в качестве стратегического партнера. 7 октября 2021 года было подписано базовое условие соглашения. Компания «Сибур» является крупнейшей в Российской Федерации интегрированной нефтехимиче-

ской компанией и лидером по выпуску полиэтилена и полипропилена в России.

Экономический эффект от реализации этого проекта для Республики Казахстан будет следующим: во-первых, это будет реализация крупнейшего в регионе нефтехимического проекта с экспортно-ориентированной продукцией и ежегодной выручкой в размере более 2 млрд долларов США в год. Ежегодный вклад в ВВП Республики Казахстан составит до 1,2% ВВП. Также будут привлекаться иностранные инвестиции в объеме 6,2 млрд долларов США. Налоговые поступления в бюджет Республики за 30 лет составят 5,5 млрд долларов США. На период эксплуатации завода будет создано 875 рабочих мест, а на период строительства — порядка 8 000 временных рабочих мест. Таким образом, совокупные дивиденды казахстанской стороне за 30 лет составят 27 млрд долларов США. Кроме экономической выгоды, будет производиться трансфер передовых зарубежных технологий и будет создана продуктовая база для нефтехимии. Это даст высокий мультипликативный эффект для смежных профессий.

На сегодняшний день завершаются работы по разработке специальных технических условий (СТУ) с учетом особенностей проектирования и строительства трубопроводов сжиженных углеводородных газов. СТУ проходят согласование со стороны соответствующих государственных органов. На данном этапе рассматривается строительство трубопровода для транспортировки пропана и бутана для проекта полипропилена, и бутадиена. Разработка ТЭО запланировано на 2022-2023 г.г., а ПСД — на 2023-2026 г.г.

Протяженность этого трубопровода составит 205 км, а пропускная способность будет равна 1,7 млн т этана в год. По этому проекту на сегодняшний день японской компанией JGC Corporation ведется разработка FEED. Проектным институтом АО «КИНГ» ведется разработка проектно-сметной документации и завершение FEED, которые запланированы на конец 2021 года.



**Сабит Жанасов**, генеральный директор НГСК «КазСтройСервис», поделился практическим опытом экспорта строительно-монтажных работ. В 2021 году впервые казахстанская компания стала генеральным подрядчиком в России на объекте холдинга «Сибур» на Амурском газохимическом комплексе. 5 июня 2021 года был подписан контракт, а 6 июня 2021 было мобилизовано 280 рабочих и инженерно-технических специалистов в город Свободный (Амурская область), на площадку строительства газохимического комплекса. Он находится примерно в 6 000 км от Казахстана.

«КазСтройСервис» строит один из заводов по производству полиэтилена и полипропилена в качестве генерального подрядчика.

Производительность полиэтилена равна 2,7 млн т в год и 0,4 млн т полипропилена. Компания соот-



ветствует всем требованиям компании «Сибур» и ее дочерней компании Амурского газохимического комплекса в части экологии и охраны труда.

На сегодняшний день шесть субподрядчиков одобрены со стороны заказчика, одним из которых является компания «Базис-А», которая приступила к общестроительным работам. Уже три казахстанские компании успешно работают в Амурской области. В основном ими выполняются специальные работы: электро-монтаж и пусконаладка.





## Сессия 3: ФИНАНСИРОВАНИЕ В НЕФТЕСЕРВИСНОЙ ОТРАСЛИ

Сессия модерировалась Андреем Чеботаревым, главным редактором телеграмм-канала [finance.kz](#).

Галим Хусаинов, председатель правления АО «Банк ЦентрКредит», задался вопросом, что сложно требовать гарантии от банков с рейтингами А в стране, рейтинг которой ВВВ-. Банкир предположил, что если к вопросу по пересмотру рейтингов подключится министерство энергетики, то доступ к закрытым процедурам операторов может быть открыт. Как когда-то было сделано с вопросами местного содержания, которое несколько лет назад было низким.

Мурат Кошенов, заместитель председателя правления АО «Народный банк Казахстана», рассказал, что текущий рейтинг банка по Moody's Baa2, стабильный, такой же, как у ТШО. У банка есть еще один рейтинг от Fitch: ВВВ-, являющийся рейтингом инвестиционного уровня. По S&P рейтинг составляет ВВ+, что на один уровень ниже, чем инвестиционный уровень. Другими словами, два из трех агентств выпустили рейтинги, которые находятся на уровне инвестиционного.



Галим Хусаинов



Мурат Кошенов

Но в Казахстане нет ни одного банка с рейтингом «А», даже у дочернего банка «Сити в Казахстане». За время пандемии качество кредитных портфелей в банковском секторе Казахстана не ухудшалось, а продолжало улучшаться. Также сильно улучшились позиции по капитализации.

**Галим Хусаинов** отметил, что казахстанские компании не могут заключать контракты в долларах США. Это на самом деле большая проблема, потому что для банков наличие валютной выручки позволяет кредитовать в долларах. Банки имеют фондирование в долларах, которое для казахстанских компаний является дешевле, чем брать его на Западе.

Вторая проблема связана с налогами, так как большие компании освобождены от уплаты НДС и таможенных пошлин.

При этом, когда заходит тот же самый товар через казахстанского подрядчика, то он уже облагается всеми налогами, что крайне несправедливо и пагубно с экономической точки зрения.

Исключение этих двух проблем может позволить банковскому сектору поддерживать отечественные компании имеющейся большой ликвидностью, особенно валютной. Необходимо эти инициативы провести через государственные органы, и тогда большой объем ликвидности банковской он пойдет именно на финансирование нефтесервисной компании. Экспорт услуг — это стопроцентное казахстанское содержание, которое позволит экономике очень сильно развиваться. Он также подтвердил, что контракты с государственными, квазигосударственным секторами уже признаются, как твердые залоги, под которые можно привлекать финансирование. Также контракт с одним из трех операторов относится к твердым залогам.

**Мурат Кошенов** отметил, практически все банки смотрят на способность заемщика генерировать потоки, которых будет достаточно для обслуживания займа. Но залоги не рассматриваются в текущей ситуации, как некий первичный источник погашения, а предлагается как некий дополнительный комфорт.

Большой вопрос возникает в части стабильности контрактов, заключенных между казахстанскими компаниями и операторами. Она заключается в способности эти контракты исполнять: ей нужно сделать мобилизацию, построить базу, обеспечить техникой и оборудованием.

Компаниям сейчас нужен не сам кредит, а какая-то сумма денег на мобилизацию, на выпуск тендерных гарантий, гарантий возврата авансового платежа, гарантий исполнения обязательств и т.д.

Как правило, речь идет о 30-35% от суммы контракта, то есть при сумме контракта в размере 100 млрд тенге, потребуется сумма в 30-40 млрд тенге. Такой размер лимита может себе позволить первая десятка банков. То есть финансирование в сумме 30 млрд тенге осилит банк с размером капитала в 120-150 млрд тенге.

**Абай Саркулов, председатель АО «Банк развития Казахстана»** сообщил, что у Банка развития Казахстана есть опыт работы со 120 созданными предприятиями, в том числе и из нефтегазового сектора. Такие компании составляют 25% кредитного портфеля банка. У банка имеются и другие проекты в секторе ВИЭ и в производственном секторе.

Руководитель банка рассказал, что БРК рассматривает инвестиционные проекты от 7 млрд тенге. Экспортные проекты рассматриваются от 1 млрд тенге, а гарантии от 10 млрд тенге. Срок проекта равен 20 годам, экспортная операция от 3 лет и гарантия от 5 до 20 лет. При этом собственное участие компании минимально должно составлять 20%. Срок рассмотрения укладывается в 75 дней, куда входит несколько этапов.

Самый крупный заем, предоставленный в истории Банка, был выдан АНПЗ в размере 1,64 млрд долларов США. Там было связанное финансирование, которое было отработано с Государственным банком развития Китая.

Модель идеальной сделки представляет из себя собственное участие в размере не менее 20%. У менеджмента должен быть соответствующий опыт. Говоря о твердых залогах, Банк берет в обеспечение



ЕРС-контракты, **take-or-pay** контракты и **offtake** контракты.

Банк готов софинансировать с другими казахстанскими банками, для чего имеется достаточная ликвидность.

**Нурлан Есмагамбетов, директор инвестиционного департамента МФЦА**, рассказал о структуре и работе МФЦА, а также об основных преимуществах в виде налоговых привилегий. К ним относятся освобождение от уплаты корпоративного подоходного налога и от дивидендов у источника выплаты. Компании, которые зарегистрированы по правилам МФЦА, также освобождены от КПП при продаже долей на пророст.

Международные правовые стандарты и суд МФЦА также могут стать преимуществом, поскольку операторы в некоторых своих контрактах в качестве Арбитражного суда выбирают юрисдикцию МФЦА. Сама юрисдикция также относительно отличается гибкостью и более высокой скоростью исполнения решений, поскольку суд МФЦА не такой загруженный, как суды Лондона, Дубая или Сингапура.

На данный момент более 20 нефтяных и нефтесервисных компаний уже зарегистрированы в юрисдикции МФЦА.

Судьи и председатель также являются международными специалистами в своем деле, которые дорожат своей репутацией и используют именно накопленную прецедентную базу не как основную, а как больше рекомендательную при вынесении решения по спорам.

Спикер также остановился на мировых трендах, касающихся энергоперехода. «Зеленые» финансы



**Нурлан Есмагамбетов**

также являются одним из направлений, которое активно развивает площадка.

Данное направление охватывает в том числе «озеленение» традиционных, так скажем, «грязных» отраслей.

Если у компании, либо у подрядчика есть какие-то решения сделаться более эффективными, либо сократить выбросы углерода при производстве, либо при эксплуатации тех или иных месторождений, либо объектов, то после прохождения определенных процедур, верификации, что действительно занимаемые деньги будут потрачены на заявленные цели, можно привлечь финансирование на более приемлемых условиях.

Есмагамбетов рассказал об инструментах, которые можно на площадке МФЦА, где созданы так называемые краудфандинговые, краудсорсинговые платформы, на которых можно привлекать финансирование.

*В целом, конференция прошла в динамичном формате, задавалось много вопросов. В случае, если потребуются дополнительная информация по секциям конференции, ее можно получить в Союзе KazService. Детальная информация по четвертой и пятой секции будет опубликована в следующем номере журнала KAZSERVICE в виде отдельной статьи.*









# THE RESULTS OF KAZNEFTEGASERVICE-2021

## IX ANNUAL OILSERVICE CONFERENCE

*The conference, which is traditionally held each spring, has been forced to undergo a change in schedule. Due to force majeure related to the coronavirus pandemic, the event that had been scheduled for March 2020 was cancelled. Much effort in preparation for the conference was derailed, and the Association had to wait for a new suitable period to hold the failed conference. Unfortunately, many companies and associations cancelled and postponed their events. Nevertheless, on November 19, 2021 KazService Association of Oil Service Companies of Kazakhstan successfully held its conference, which is described in this article.*

**Rashid Zhaksylykov**, Chairman of the Presidium of KazService Association, moderated the panel session and opened the work of the Conference.

The conference began with a panel session and opening ceremony. **Alibek Zhamauov**, Deputy General Director of PSA LLP, emphasized that one of the important issues in the oil and gas industry in the Republic of Kazakhstan today is the development of local content. According to him, the relevance of this effort was noted by the head of state in his instruction on the need to increase the share of domestic companies in the procurement of goods, works and services by major subsoil users. In turn, the PSA Authority pays special attention to the possibility of developing local content in the projects of Kashagan, Karachaganak and Dunga.



To date, the operators of these fields managed to achieve good performance on local content in works and services. However, the local content in the procurement, goods by major subsoil users remains at a low level and on average does not exceed 10-12% of the total share of purchased goods. In this regard, the priority is to increase the share of purchased local goods. Virtually there is no purchase of more technological products and goods of Kazakh plants. Given this situation, the Authority recommends that major operators review the existing activities to localize goods of original equipment manufacturers (OM).

In addition, the establishment of the same preferences for local and foreign producers should be settled. Currently, foreign manufacturers are exempt from VAT and customs duties when importing products into the Republic of Kazakhstan in the performance of PSA contracts. At the same time, Kazakh producers continue to pay VAT and all duties. In 2020, at the initiative of the Authority, a regulation such as a contract in exchange for investment on the localization of goods was introduced in the tender procedure of operators. According to this norm, if a company can find an investor or invests its own funds in localization of any goods required by the operator, the latter may enter into a contract with such a company from a single source, i.e. without holding a tender.

**Talgat Temirkhanov, Deputy Chairman of the Board at Atameken National Chamber of Entrepreneurs,** noted the relevance of social conflicts, which are associated with low wages for workers. He thanked major operators who during the pandemic did not stop paying salaries and supported local producers and oil service companies. The speaker focused on such a systemic issue as the impending energy transition to green energy sources.

International experts estimate that the new climate agenda will greatly change the future of energy. Over the next eighty years, humanity will feel the effects of this energy transition keenly. Therefore, there is a need to develop new markets. In 2020, the Atameken Chamber together with the KazService Association and KAZENERGY Association held a series of meetings with Russian companies, with which joint projects can be implemented. However, the energy transition raises new issues related to technical personnel and the technological re-equipment of the industry.

**Murat Zhurebekov, First Vice-minister of Energy of the Republic of Kazakhstan,** said that despite the pandemic and low oil prices last year, the oil and gas sector is still the main driver of the economy. Oil and gas chemical, machine building, construction and other oilfield services remain promising. Zhurebekov noted that Kazakhstan's oilfield services market is

currently quite saturated. More than 1,000 different companies employ around 170,000 people. According to the results of 2020, the total volume of procurement of goods, works and services by subsoil users in Atyrau region amounted to KZT5.4 trillion, which is 20% less in comparison with 2019. The share of local content was about 50%. The First Vice-Minister of Energy expressed the hope that by the end of 2021 this indicator will be higher.

Since three large projects in Kazakhstan account for about 80% of the total procurement of subsoil users, so the Ministry of Energy places a special emphasis on working with large operators by making changes to tender procedures and other relevant rules. Unfortunately, except for changes in tender procedures (*contract in exchange for investment*), there were no big examples and other cases. Zhurebekov requested NCOC and KPO to provide such examples, which could be demonstrated.

He mentioned the low-carbon development strategy being developed until 2060. Currently, coal-fired generation in Kazakhstan is 70%, which, according to the commitments made by 2030 should be reduced to 40% and by 2060 should be reduced to zero. Yet for this purpose, it is necessary to develop alternative sources of energy, and first of all it is a matter of transition to gas. In this regard the Ministry embarked on the active development of oil and gas deposits,



**Talgat Temirkhanov**

and in order to stimulate investments in the sphere of subsoil use, the government of Kazakhstan jointly with the Council of Foreign Investors is introducing the so-called improved model contract, which provides fiscal, regulatory and other preferences for offshore projects and for sophisticated projects on land. As a rule, they are characterized by high costs. This work is scheduled to be completed early next year. At this stage there is a high interest in the development of the Kazakhstani sector of the Caspian Sea. Literally in the middle of November, an agreement was signed between KazMunayGas NC and Lukoil on the development of the Kalamkas-Sea and Khazar projects.

The volume of investments is about \$4.5 billion, and the expected production will be about 4 million tons of oil a year. In other words, this is a fairly large field that will replenish the resource capacity of the country. Cooperation with Russian companies is actively growing in terms of oil and gas chemistry. In October 2021, the agreement with the holding Sibur on cooperation in the polypropylene project was signed. One of the largest plants is being completed and will be commissioned next year.

The volume of investments amounted to about \$6.5 billion, whereas Sibur and KazMunayGas will implement this project. The cooperation with Tatneft is also going on with regard to implementation of a butadiene project with the volume of investments

amounting to \$1 billion. The new projects will be implemented and put into operation within the next few years. No major capital projects are expected in the near future. The Future Growth Project at Tengiz is in its final stages and will be completed in late 2023. The industry is now awaiting the start of Phase II of the Kashagan Project, where concept discussions are underway. The basic design will start in 2022.

Zhurebekov reminded that local content should be incorporated at the basic design stage by the designers so that during the implementation all adopted standards will comply with the design assignments. He appealed to NCOC management to effectively elaborate the basic design phase. In this regard, it was agreed to establish a joint task force involving the design company, which would report on its progress. To increase the share of local content it was proposed to apply such new approaches as in-country value, applied by Shell in the Middle East. The share of Kazakhstani content has reached 50% and has not changed in the last five to six years. Large projects are needed to give impetus to the Kazakhstani industry. Zhurebekov mentioned the establishment of the International Oil and Gas Engineering Center in 2021 which is expected to be very promising. He suggested that all oil service companies, which could switch to mechanical engineering, together with this center discuss joint projects, as well as propose new ideas and technologies. The First Vice-Minister shared the results of his trip to Tyumen, where meetings with Russian companies were held. In Eastern Siberia, which is booming, some Kazakhstani companies are already working successfully, having proven themselves. The speaker expressed confidence that the cooperation between the two countries will only grow. Tyumen companies are ready for any form of cooperation, and they are not averse to creating joint ventures in Kazakhstan by being registered. This is why it is possible to cooperate with Russian companies and explore new niches.

**Renato Maroli, Managing Director of Agip Karachaganak**, said that energy company Eni is already in the process of “green” transit.



**Renato Maroli**



The company is implementing several RES projects in Kazakhstan. Now, the company generates 50 MW of electricity at Badamsha Wind Farm, which was launched last year. It is planned that by the end of 2021 the power generation will be doubled.

Eni is also involved in the installation of solar panels in southern Kazakhstan that could provide an additional 50 MW. Since 1992, the company has invested \$1.8 billion. This is a large enough amount to be the basis for the search for new opportunities in various sectors. Apart from developing local content, Eni is ready to develop cooperation in new technologies. At the Karachaganak field, work is underway to improve the production plateau. A number of projects have been successfully implemented with the involvement of local joint ventures.

In 2021, within the Karachaganak Project, Eni spent more than \$400 million to develop the local content. Renato Maroli expressed confidence that implementation of further major projects, such as Kashagan's Phase II, should take into account the use of new technologies, taking into account the need to reduce carbon emissions. According to Maroli, the current cooperation between international customers and local companies is based on accumulated expertise, the number of skilled workers and further development of the industry.

**Alexey Pestov, the Technical Director of ExxonMobil Kazakhstan**, noted that the Foreign Investors Council deals with issues to reduce the cost of projects, as well as the development of Kazakhstani content, which according to the new terminology is referred to as increasing the intra-country value. He noted that the previous foreign economic conditions for the oil and gas industry have changed. The collapse of energy prices in 2020 led to a major review of investment programs by international oil and gas companies. The capital available for investment has shrunk, and competition for investment between countries and regions has increased. Certainly, the improvement over the pandemic has already had an impact on current oil prices, but the issue of decarbonization is now pressing on the agenda. This factor will put pressure on investment in the industry. In this situation, the issue of increasing the projects' attractiveness on the territory of the Republic is crucial.

While working on increasing the investment appeal of a new field, as well as working on issues related to the introduction of an improved model contract, the issue of reducing the cost of the next phases of the already developed fields remains topical. This is necessary to encourage the development rate of the resource base. Oil and gas projects in Kazakhstan are associated with a high cost of their implementation. Through the joint efforts of investors, operators, the industry and the government, we need to reverse this trend to ensure stable, progressive growth in the oil and gas industry in the current environment.

Studies have shown that the cost of projects in Kazakhstan is 63% more expensive than similar projects in the Gulf of Mexico, which is commonly used as a benchmark for projects around the world. Along with unbiased factors such as hydrogen sulfide content, difficult logistical and climatic conditions, some factors were identified that could lead to a significant reduction in the cost of projects. Firstly, it is necessary to further develop Kazakhstan's industrial sector, ensuring the supply of services and goods in the implementation of projects.



**Alexey Pestov**

Secondly, we need to ensure increased competition and create opportunities for the effective functioning of the market. Additional partnership of business and Government in the joint development of infrastructure will also reduce project costs and administrative barriers. This will eliminate factors that increase project costs.

Jointly with the Ministry of Industry and Infrastructure Development of Kazakhstan, as well as with the participation of the Ministry of Energy of Kazakhstan and a number of other state bodies, a roadmap has been developed to explore the following issues. First, it is necessary to develop a strategy and program to develop in-country value based on the international experience of international companies. There is a need to develop and agree on development objectives, including issues of centralized management of industry and business incentive programs. We need to take note of industry and business incentive issues, including all kinds of subsidies for the oil and gas service sector.

This item covers the issue of reducing or completely eliminating import duties on raw materials and components for the service industry, as well as the issue of VAT refunds for PSA projects. It is relevant to create an effective electronic platform to consolidate information on demand and provide data on the proposals of local producers. This measure will allow to more effectively analyze the balance of supply and demand, as well as to identify new ways of industrial development in the country. The matters under discussion are the reduction of unnecessary restrictions in the procurement processes at major international projects to increase competition and to ensure easier access of local suppliers to contacts of subsoil users.

In particular, this item includes concepts such as bank guarantees, parent company guarantees and other supplier qualification mechanisms. The goal of this challenge is to develop an effective approach appropriate to the risks of the operations. This is necessary to ensure the proper level of service provided and to achieve the maximum level of competition. It is also necessary to work on the process for the



PSA project operators to procure goods and services in accordance with the general equal principles of maximizing the effect of stimulating a competitive environment.

**Olivier Lazare, Managing Director, North Caspian Operating Company**, spoke about the measures taken during the difficult period since the beginning of the coronavirus pandemic. In light of declining oil prices, NCOC made every effort to mitigate the impact of the pandemic on contractors and their subcontractors. In particular, the payment period was shortened during the lockdown. A system was established to control the payment process by general contractors to their subcontractors. We introduced non-competitive procurement for local suppliers of goods, works and services. The speaker explained that contractor personnel were reimbursed for lodging, meals, and medical tests for the entire time they were in the quarantined area of the plant.

NCOC also continues actively to work on the local content development program and site visits. The operator is addressing technical deficiencies, providing training, and financially supporting companies in obtaining international certification. This year, NCOC supported eight local companies in obtaining certification to American Society of Mechanical Engineers ASME and American Petroleum Institute API and ISO standards.



The operator is working to increase the share of local content in the procurement of local goods, works and services, which has reached a record 59%, or about \$400 million.

In 2021, 83% of the total value of contracts was awarded to Kazakhstani companies, in accordance with the terms of the PSA. Large scopes were placed with such companies as Gateway Ventures and AtyrauNefteMash LLP. Moreover, the certificate of domestic producer CT.KZ was obtained for more than 50% of products. The share of local content in the successful completion of three temporary shelters for local production of KCOI in goods was 54%. NCOC is also involved in the establishment of the International Oil and Gas Engineering Development Center together with TCO and KPO.

A Letter of Intent has been prepared and signed by the relevant ministries, the PSA Plenipotentiary and the Association of Mechanical Engineers of Kazakhstan. It is planned that the center will support Kazakh manufacturers in finding new business opportunities by localizing production in Kazakhstan and adapting technical standards.

In addition, NCOC continues to fulfill its social commitments. In addition to the social infrastructure projects that NCOC carries out on an annual basis, the operator has allocated millions of dollars to build new hospitals, repair old medical facilities, purchase medical equipment and support medical personnel and the population in the Atyrau and Mangistau regions. Currently, the operator is preparing for a major overhaul, which will take place in 2022. The overhaul represents one of the most important planned activities in production operations. While the overall processes for planning and executing major repairs are efficient and reliable, NCOC is constantly looking for ways and opportunities to improve and ensure that all essential work is completed safely and on time and within budget.

With respect to NCOC's long-term plans, further work continues on future development options for Kashagan. Expansion of new production capacity will result in significant investment in the project, which of course depends on the decision that the Republic of Kazakhstan and the shareholders of the project will make.





Mick Craley

In September 2021, NCOC reached 500 million barrels of oil since Kashagan resumed production. In October 2021 the operator reached the maximum level of NCOC Oil Production.

**Mick Craley CEO at FGP and Tengizchevroil LLP Capital Projects** said that TCO continues to increase the share of local content in its projects. Since 1993, the operator has invested more than \$39.3 billion in Kazakhstani goods and services. TCO has spent more than \$12.6 billion on Kazakhstani goods and services under FGP-WPMP. A recent independent study has shown that TCO positively affects half of Kazakhstan's regions.

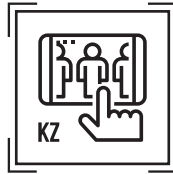
A recent independent study has shown that TCO economic impact is being felt in approximately half of the region's country. In terms of workforce support, one TCO job supports 39 other jobs across the economy. In terms of local content development, more than 630 contracts have been signed with local registered companies. This requires the operator to require its strategic partners to invest in Kazakhstan and hire local staff. TCO runs development institution programs such as the EBRD, which helps with consulting, training and international certifications. According to the operator, companies that participate in EBRD programs significantly reduce their costs, increase their turnover, and improve their productivity. Digital transformation is a strategic commitment for TCO, making it possible to adhere to engagements made to the Republic of Kazakhstan and project shareholders.

**J. Della Bianca Supply Department Director at Karachaganak Petroleum Operating B.V.**, shared his opinion that KPO actively involves local companies and commodity producers in Karachaganak Field development projects. KPO's local content share in goods and services amounted to 69% by the end of 9 months of 2021. KPO is always interested and intends to support new initiatives of KazService Association in terms of maximum involvement of Kazakhstani companies in the operator's projects.



KPO'S LOCAL CONTENT  
SHARE IN GOODS AND SERVICES  
AMOUNTED TO 69% BY THE END  
OF 9 MONTHS OF 2021.

**J. Della BIANCA**  
Supply Department Director at Karachaganak  
Petroleum Operating B.V



## Section 1:

### LOCAL CONTENT

## DEVELOPMENT OF PHASE 2 OF KASHAGAN FIELD EXPANSION

The speakers of this section were Adilbek Akesh, Project Manager (Phase II B) North Caspian Operating Company N.V., and Arman Tekeyev, Project Manager (Phase II B) North Caspian Operating Company N.V. The section was moderated by Alibek Zhamauov, Deputy Director General of the PSA Authority.

Arman Tekeyev gave a brief overview of Phase 2 of Kashagan development and shared information on the status, milestones and vision of the future project. At the Kashagan field, the maximum daily production was achieved as part of the pilot development. However, the North-Caspian project will not stop there, and the possibility of its further growth and further increase in

production is being considered. One of the main and target points is to increase production to 500,000 bpd. Phase 2 is the possibility of increasing production to 500,000 barrels per day at the existing facilities. Accordingly, to achieve this target, the operator needed to consider associated gas recovery. The concept foresees that this gas will be transported from the offshore facility after initial separation at the offshore facility to the onshore facility, after which it will be transferred to a third party at the gas plant. At the same time, the concept provides for elimination of all process limitations at both offshore and onshore complexes in order to achieve this production. The project is currently at the preliminary basic design stage.

The main goal in this work was primarily to consider the process and technical feasibility of the work and to find the best way to increase production, which would bring some feasibility, profitability and benefit to both shareholders and the state. At this stage, there is a great deal of progress to be made in terms of transporting the increased volume of oil, upgrading the existing pumps



Arman Tekeyev



Adilbek Akesh

and increasing the capacity of the various facilities and systems. The onshore complex also requires certain upgrading and overcoming the existing technological limitations. The total scope of work can be divided into two parts.

First, this is related to gas transportation and pipeline construction, which involves not only the engineering operations that are currently in progress, but also general construction operations for offshore and logistical support. Since part of the pipeline will be laid offshore, accordingly, a range of works in terms of quality, certification, and qualification will affect the pipelines themselves and everything associated with them. This scope of pipeline works also includes pre-start, pre-commissioning and commissioning. The second phase of works includes elimination of technological restrictions, which include scaffolding works, lifting operations and preparation of each production site.

The basic design stage is currently expected to take place during 2022-2023. It includes a rather detailed technical study of both the design, equipment and future works, approvals and permissions. A cost estimate and schedule have been developed. Available resources were studied, and all of the analysis performed supported the decision that the project was feasible. As part of the local content development, the operator continues to study the market.

New requirements related to environmental protection, high quality of work and safety will be taken into account in the works. All aspects related to changes in legislation on environmental protection and environmental issues will be elaborated in more detail during the basic design.

According to **Adilbek Akesh**, the concept of the Second Phase will be based on the fact that there will be a drilling island at sea. This island will contain wells and production manipulators to collect the produced fluid. The produced fluid will then be transported onshore using a multiphase pipeline, which will be made of blocking material and a corrosion-resistant alloy to prevent hydrate formation and paraffin buildup.

This pipeline will be heated exclusively during shutdowns. This time the development principle will be natural depletion, i.e. the produced gas will not be re-injected into the reservoir. A new refinery will be built for the processing and treatment of approximately 89 million tons of oil per year. A local content development plan for the project is currently being drafted. This plan is preliminary, based on preliminary basic design work. As part of it, the operator defines the approximate scope and disciplines. The operator is now preparing a tender for basic design. To participate in this tender, the main requirement is to have a joint venture with a Kazakh company or institution. Further, all goals and collected information will be included in the plan, which will be clarified by the shareholders and the Government of the Republic of Kazakhstan...

The goal of the Kazakhstani institute in this JV is to ensure that the specification and project standards that will be applied in the project are adapted to Kazakhstani realities. There are some standards that are new or not yet applied in Kazakhstan. Therefore, the adaptation of standards and certification of new equipment should be carried out by the efforts of Kazakhstani companies. The Kashagan field has high pressure and the oil contains high levels of hydrogen sulfide. This important aspect must also be taken into account.





## Session 2: NEW OPPORTUNITIES FOR KAZAKHSTANI ENTERPRISES ABROAD

Moderated by Talgat Temirkhanov Deputy Chairman at Atameken National Chamber of Entrepreneurs.

**Kuanysh Mukazhanov, Deputy Chairman of the Board of KazakhExport JSC,** reported that the goal of the company is to develop non-commodity exports through financial instruments and cooperation with export credit agencies of other countries. To date, the corporate capital is KZT115 billion, but we can add KZT202 billion to it, which can be provided in the form of state guarantee. Since the date of incorporating, the company has maintained its rating at the level of the sovereign rating of Kazakhstan, which is confirmed twice a year.

If an engineering or oilfield services company has concluded a large export contract, it can act as a driver for other production companies and for a whole range of subcontractors. Therefore, export of oilfield services is one of the priority areas.

The company has developed a product in which the company not only assumes the risk of non-payment, but also the risk that a foreign customer simply will not accept the work done. This can be considered an insured event.

Under the insurance policy issued by KazakhExport, second-tier banks issue working and investment capital. In cases where an investment project involves subsequent export, KazakhExport also provides insurance protection as collateral. In addition to credit risks, funding can be provided to the bank in order to make the rate preferential.

The company funds other credit and export agencies, the foreign buyer and the customer. This can be done in two ways: directly, if the customer is so large that the company is willing to take its risks; or finance a foreign customer through a Kazakhstan bank through an accredited scheme.

At the moment, KazakhExport is limited by its license for insurance activities, due to which it cannot provide service support. In order to expand its functionality, the Law “On Export Credit Agency” is being developed, which will allow it to leave the regulation of the Agency for Regulation and Development of the Financial Market of the Republic of Kazakhstan and expand the list of tools to support exporters.

**Alibek Zhilbayev, Chairman of the Board at KLPE LLP,** reported that the company is part of Samruk-Kazyna Fund Group and is a subsidiary of the United Chemical



Company. In June 2019, the company was transferred under trust management to NC KazMunayGas JSC. During these two years, a lot of work has been done to move the project into the active phase of implementation. The main anchor project is the polyethylene production project, which has a long history.

After the withdrawal of the strategic partner, Borealis company, from the project the whole year 2020 was spent in search of a new potential partner. Since December 2020, negotiations were held with the Russian company Sibur for a possible entry as a strategic partner. On October 7, 2021, the basic provision of the agreement was signed. Sibur is the largest integrated petrochemical company in the Russian Federation and the leader in the production of polyethylene and polypropylene in Russia.

The economic effect for the Republic of Kazakhstan from this project will be as follows: Firstly, it will be the implementation of the largest petrochemical project in the region with export-oriented products and annual revenues of over \$2 billion per year. The annual contribution to GDP of the Republic of Kazakhstan will be up to 1.2 per cent of GDP. Foreign investments of \$6.2 billion will also be attracted. Tax revenues to the Republic's budget over 30 years will amount to USD 5.5 billion. During the operation of the plant 875 jobs will be created, and during the construction period — about 8,000 temporary jobs. Thus, the total dividends for Kazakhstan over 30 years will be \$27 billion. In addition to economic benefits, there will be a transfer of advanced foreign technologies and the creation of a product base for petrochemicals. This will give a high multiplier effect for related professions.

To date, the work on the development of special technical specifications (*STS*), taking into account the peculiarities of design and construction of pipelines of liquefied hydrocarbon gases, is being completed. The specifications are being approved by the relevant state authorities. At this stage the construction of the propane and butane pipeline for the polypropylene and butadiene project is under consideration. Feasibility study is scheduled for 2022-2023 and DED for 2023-2026.

The length of the pipeline will be 205 km and the capacity will be 1.7 million tons of ethane per year. The Japanese company JGC Corporation is currently developing FEED for this project. Design institute KING JSC is developing design and estimate documentation and completing the FEED, which are scheduled for the end of 2021.

**Sabit Zhanassov, General Director at KazStroyService Company**, shared its practical experience in exporting construction and installation works. In 2021 for the first time, the Kazakh Company became the general contractor in Russia at the facility of the Sibur holding company at the Amur Gas Chemical Complex. On June 5, 2021 the contract was signed, and on June 6, 2021 280 workers and engineering and technical specialists were mobilized to the city of Svobodny (*Amur Region*), to the construction site of the gas-chemical complex. It is about 6,000 km away from Kazakhstan.

"KazStroyService" Company is building one of the polyethylene and polypropylene plants as a general contractor. Production capacity of polyethylene is 2.7 million tons per year and 0.4 million tons of polypropylene. The company meets all the requirements of Sibur and its subsidiary Amur Gas Chemical Complex in terms of environmental protection and occupational health safety. To date, six subcontractors have been approved by the Client, one of which is Basis-A, which has begun general construction work. Three Kazakh companies are already successfully working in the Amur Region. They mainly perform special works: electrical installation and commissioning.





## Session 3: FUNDING IN THE OILFIELD SERVICES INDUSTRY

Moderated by **Andrey Chebotarev**, editor-in-chief of the **finance.kz Telegram Channel**.

**Galim Khusainov Chairman of the Board at Bank CenterCredit JSC** questioned that it is difficult to demand guarantees from A-rated banks in a country whose rating is BBB-. The banker suggested that if the Department of Energy got involved in the issue of rating revisions, access to the operators' closed procedures could be open. As was once done with local content issues, which were low a few years ago.

**Murat Koshenov Deputy Chairman of the Board at Halyk Bank of Kazakhstan JSC** said that the bank's current Moody's rating of Baa2, stable, is the same as TCO's. The bank has another rating from Fitch: BBB-, which is an investment grade rating. According to S&P, the rating is BB+, which is one level lower than the investment grade rating.

In other words, two of the three agencies have issued ratings that are at the investment grade level. But there is not a single bank in Kazakhstan with an 'A' rating, not even its subsidiary City Bank in Kazakhstan. During the pandemic, the quality of loan portfolios in Kazakhstan's banking sector did not deteriorate, but continued to improve. The positions on capitalization also improved strongly.

**Galim Khusainov** noted that Kazakh companies can not enter into contracts in U.S. dollars. This is actually a big challenge, because availability of foreign currency earnings for banks allows lending in dollars. Banks have funding in USD, which for the Kazakh companies is cheaper than taking it in the West. The second problem is related to taxes, as big companies are exempted from

VAT and customs duties. At the same time, when the same goods come in through a Kazakh Contractor, they are already subject to all taxes, which is extremely unfair and detrimental from an economic perspective.

Elimination of these two issues may allow the banking sector to support domestic companies with available large liquidity, especially currency liquidity. It is necessary to have these initiatives conducted by the state authorities, and then a large amount of liquidity of the banking sector will be forwarded precisely to finance the oilfield services company. Export of services is about one hundred percent Kazakh content, which will allow the economy to grow very strongly. He also confirmed that the contracts with the state, quasi-state sectors are already recognized as solid collateral, under which one can attract financing. Furthermore, the contract with one of the three operators refers to hard collateral.

**Murat Koshenov** noted, almost all banks look at the borrower's ability to generate cash flows that will be sufficient to service the loan. But mortgages are not considered in the current situation as some kind of primary source of repayment, but are offered as some kind of additional comfort. The big question arises in terms of stability of the contracts concluded between the Kazakh companies and operators. It lies in the ability to execute these contracts: it needs to mobilize, build a base, provide equipment and machinery. Companies now need not the loan itself, but some amount of money for mobilization, for issuing tender guarantees, guarantees of return on advance payment, performance guarantees,



etc. As a rule, we are talking about 30-35% of a contract amount, i.e. if the contract amount is KZT100 bn, an amount of KZT30-40 bn will be required. This size of the limit can afford the first ten banks. It means that a bank with equity of KZT120-150 bn can afford financing of KZT30 bn.

**Abay Sarkulov Chairman at Development Bank of Kazakhstan JSC** reported that the Development Bank of Kazakhstan has experience working with 120 established companies, including those from the oil and gas sector. Such companies account for 25% of the bank's loan portfolio. The bank has other projects in the RES sector and in the manufacturing sector.

The bank manager said that the BRK considers investment projects of KZT7 billion and more. Export projects are considered from KZT1bn, and guarantees from KZT10bn. The project term is 20 years, export operation from 3 years and a guarantee from 5 to 20 years. In this case, the company's own participation should be at least 20%.

The consideration period is 75 days and consists of several stages. The largest loan given in the history of the Bank was to Atyrau Refinery (ANPZ) in the amount of \$1.64 billion. There was tied financing, which was elaborated with the State Development Bank of China.

The model of an ideal deal is to have at least 20% equity participation. Management should have the appropriate experience. Speaking of hard collateral, the Bank takes EPC contracts, take-or-pay contracts and offtake contracts as collateral. The Bank is ready to co-finance with other Kazakhstan banks, for which there is sufficient liquidity.

Nurlan Esmagambetov Director of Investment Department at AIFC spoke about the structure and

operation of the AIFC, as well as the main advantages in the form of tax benefits. These include corporate income tax exemption and withholding tax exemption. Companies that are registered under AIFC rules are also exempt from CIT on the sale of growth shares. International legal standards and the AIFC court can also be an advantage, as operators choose the AIFC Jurisdiction as the arbitration court in some of their contracts. The jurisdiction itself is also relatively flexible and has a higher speed of execution, because the AIFC court is not as busy as the courts in London, Dubai or Singapore.

Now, more than 20 oil and oilfield service companies are already registered in the AIFC jurisdiction. The judges and the Chairman are also international experts in their business, who value their reputation and use the accumulated precedent setting not as the main one, but more as a recommendation in making decisions on disputes.

The speaker also highlighted global trends in energy transition. Green Finance is also one of the opportunities that the site is actively developing. This area includes the Greening Initiatives of traditional, so to speak, Dirty industries. If a company or a contractor has any solutions to become more efficient, or to reduce carbon emissions during the production, or the operation of certain deposits or facilities, then after certain procedures, verification that the money actually borrowed will be spent on the declared objectives, you can attract funding on more acceptable terms.

Yesmagambetov told about tools which can be used on AIFC platform, where the so-called crowdfunding, crowdsourcing platforms are created, where you can raise funding.

*In general, the conference was in a dynamic format, many questions were asked. In case additional information on the sections of the conference is needed, it can be obtained from the KazService Association. Detailed information on the fourth and fifth sections will be published in the next issue of KAZSERVICE as a separate article.*



## 10-ЛЕТИЕ

СОЮЗА НЕФТЕСЕРВИСНЫХ  
КОМПАНИЙ КАЗАХСТАНА

«БІРЛІК БОЛМАЙ,  
ТІРЛІК БОЛМАС»

*С таким девизом  
десять лет назад,  
осенью 2011 года,  
был создан  
Союз нефтесервисных  
компаний Казахстана  
KazService*



### СОЮЗ БЫЛ ОСНОВАН ЛИШЬ ДВУМЯ НЕФТЕСЕРВИСНЫМИ КОМПАНИЯМИ ИЗ АТЫРАУСКОЙ ОБЛАСТИ

*Среди первых десяти компаний, вошедших в Союз, были SITEK Caspian, Мехстройсервис, ССЕР, Ersai, Translators Group, Каспиан Оффшор Констракшн, КЕЗБИ, КазТурбоРемонт, АРМГ ЕРС и Frac Jet.*

Однако уже через год, в 2012 году, количество членов Союза достигло сорока шести компаний.

Данный факт показывает активную работу команды Союза, а также подчеркивает потребность бизнеса в консолидации и объединении усилий.

Со-основателями Союза стали Алмас Кудайберген и Дауржан Аугамбай, которые настроили работу Союза и в первое время поднимали сложные вопросы,

вовлекая в их обсуждение наиболее активных членов Союза.

Именно тогда, в первые месяцы работы Союза, был сформирован Президиум Союза из числа его членов, которые выделяли свои временные и финансовые ресурсы для поддержки деятельности Союза и решения актуальных задач.

Первым председателем Президиума являлся Жандарбек Какишев, которого в 2015 году заменил Рашид Жаксылыков.

Позже, в начале 2016 года, к работе Союза присоединились Нурлан Жумагулов, ныне действующий генеральный директор Союза, и Нияз Жумат, управляющий по проектам Союза.

**Именно консолидация и совместное решение отраслевых проблем стали причиной создания KazService.**





### ПЕРВЫЕ ГОДЫ СУЩЕСТВОВАНИЯ СОЮЗА KAZSERVICE

**С развалом СССР, когда все товары и услуги поставляли профильные подразделения крупных нефтегазовых объединений, возникли частные нефтесервисные компании.**

*За 20 лет независимости с 1991 по 2011 годы они сформировали отдельный рынок и суботрасль нефтегазовой индустрии, которая уже имела ряд проблемных вопросов, нуждающихся в коллективном решении. Правда, к тому времени в нефтегазовой отрасли официально отсутствовали дефиниции «казахстанское содержание» и «отечественная нефтесервисная отрасль».*

Вызовы и затруднения, возникшие перед казахстанскими нефтесервисными компаниями, достаточно сложно переоценить. С 90-х годов XX века вместе с иностранными инвесторами в Казахстан пришли и иностранные подрядчики с многолетним опытом, историей, а самое главное, накопленным капиталом, обученным персоналом и современным оборудованием.

Однако вместо того, чтобы вступать в открытую борьбу за развитие казахстанского содержания, Союз выбрал более дипломатичный путь, развивая переговоры и сотрудничество между иностранными

и местными подрядчиками, поставив перед собой цель продвигать создание консорциумов и совместных предприятий.

Так, уже в первые годы существования Союз заключил меморандумы о взаимопонимании с целым рядом иностранных ассоциаций и торговых палат, а также активно принимал в свои ряды иностранных подрядчиков.

Уже в 2012 году Союз подписал соглашения о сотрудничестве с Союзом инжиниринговых компаний Казахстана, Тюменской ассоциацией нефтегазовых компаний (ТАНГСК), Норвежской нефтегазовой ассоциацией INTSOK, Ассоциацией голландских поставщиков в нефтегазовой отрасли IRO, а также с Ассоциацией французских сервисных компаний и профессионалов в нефтегазовой промышленности GER AFTR.

В тот же период были установлены партнерские отношения с Ассоциацией KAZENERGY, сотрудничество с которой укрепляется и развивается с каждым днем.





## МЕДИА-СФЕРА

Преследуя цель расширения влияния в медиа-сфере, в стенах Союза в ноябре 2012 года был учрежден информационно-аналитический журнал «KAZSERVICE».

*На его страницах Союз публиковал все аналитические данные по текущему состоянию рынка, предоставлял конкретные отчеты о проделанной работе и делился ценной информацией о рынке. Также, журнал «KAZSERVICE» позволял быть Союзу не только объединением бизнес-сообщества, но и средством массовой информации.*

С первых же выпусков журнал «KAZSERVICE» завоевал интерес не только у нефтесервисных компаний, но и у государственных органов, а также компаний-операторов.

Каждый выпуск был посвящен отдельной теме, которая активно обсуждалась спикерами из разных сторон рынка. Расширяя международное сотрудничество в 2014-2015 годы, журнал посвящал каждый выпуск каждому нефтегазовому региону Казах-

стана и отдельной взятой стране, имеющей отношение к нефтегазовой отрасли. Это позволило существенно увеличить контакты Союза среди посольств зарубежных стран в Казахстане. С 2014 года журнал «KAZSERVICE» был посвящен Великобритании, Норвегии, Франции, Нидерландам, Италии, Франции, Германии, России, Саудовской Аравии, Турции и США.

В каждом номере детально освещались вопросы, находившиеся на повестке дня того времени, а также публиковались мнения зарубежных послов и экспертов, которые делились своей глубокой аналитикой, опытом и рекомендациями. Первым главным редактором журнала «KAZSERVICE», а с 2017 года Главой редакционной коллегии по настоящее время является Дауржан Аугамбай, который из года в год выстраивал работу журнала и довел его до уровня признаваемого издания.

### ПРОЕКТ БУДУЩЕГО РАСШИРЕНИЯ МЕСТОРОЖДЕНИЯ «ТЕНГИЗ»

После завершения первой фазы освоения месторождения «Кашаган», начиная с 2013 года, Союз приступил к активной работе над Проектом будущего расширения месторождения «Тенгиз» или заводом Третьего поколения.

*Помимо своих гигантских объемов работ, этот проект был знаковым благодаря тому, что ожидался существенный рост и развитие рынка после его реализации, как это было после завершения строительства завода Второго поколения.*

Союз вступил в различные рабочие и экспертные группы по данному проекту и с первых дней активно работал над увеличением казахстанского содержания. Будучи членом Экспертной группы по реализации Проекта будущего расширения, при содействии Союза велась работа над Планом казахстанского содержания, который постоянно обновлялся и дополнялся в соответствии с многочисленными требованиями и предложениями, поступавшими от казахстанских предприятий.

Вместе с тем, Союз вел переговоры с целым рядом иностранных подрядчиков, на предмет создания совместных предприятий (СП) и консорциумов, часть из которых оказались успешными. Явным показателем работы команды Союза служит то что за 2015 год, количество членов Союза выросло втрое. 5 июля 2016 года акционеры ТОО «Тенгизшевройл» приняли окончательное решение о финансировании проекта по расширению месторождения «Тенгиз» в размере 36,8 млрд долларов США.



Продвигая консорциумы с казахстанским участием, Союзу удалось презентовать их на уровне Премьер-министра Республики Казахстан. Некоторые из них получили контракты на сотни миллионов долларов США. Десятки тысяч казахстанских работников были вовлечены в проект благодаря работе Союза.

Однако работа Союза не закончилась получением контрактов, как это бывает всегда, поскольку в ходе реализации проекта также возникали различные сложности и процедурные аспекты. Союз пристально следил за исполнением иностранными подрядчиками взятых на себя обязательств по казахстанскому содержанию, а также постоянно напоминал о необходимости соблюдения достигнутых договоренностей.

Тесно сотрудничая с Министерством энергетики Республики Казахстан, Союз по сей день представляет отчеты о текущем статусе исполнения обязательств по местному содержанию руководству министерства энергетики Республики Казахстан.



### УЧАСТИЕ В ФОРМИРОВАНИИ ЗАКОНОПРОЕКТОВ

Также, в 2016 году Союз заключил договор с Национальной палатой предпринимателей РК «Атамекен» (НПП) о выполнении функций НПП в нефтесервисной отрасли.

*Вступив в Комитет нефтегазовой промышленности Президиума НПП РК, Союз принимает активное участие в формировании законопроектов и поправок в текущее законодательство.*

Так, с участием Союза в 2017 году был разработан «Кодекс о недрах и недропользовании». Кодекс был буквально «скован молотом и наковальней» где, с одной стороны, находились интересы нефтедобывающих компаний, а с другой – нефтесервисных. Для представителей государственных органов операторы нефтегазовых проектов являлись такими же субъектами бизнеса, которые выплачивали налоги

и развивали экономику страны. Однако, основным преимуществом операторов являлось и до сих пор является наличие капитала, кадровая компетентность и оснащенность оборудованием. Соответственно, ассоциации, представляющие интересы операторов были мощнее, больше и весомее Союза. Все же в ходе длительных совещаний с разными сторонами удалось защитить интересы нефтесервисных компаний, не допустить принятия поправок, которые могли бы навредить молодой нефтесервисной отрасли Казахстана, а также добиться включения некоторых выгодных для отечественной индустрии поправок.



## 10-ЛЕТИЕ СОЮЗА



### ЕЖЕГОДНАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ «КАЗНЕФТЕГАЗСЕРВИС»

Начиная с 2012 года, Союз начал проводить свою Ежегодную конференцию «КАЗНЕФТЕГАЗСЕРВИС», которая стала самой масштабной диалоговой площадкой в нефтесервисной отрасли.

*Ключевыми спикерами конференции «КАЗНЕФТЕГАЗСЕРВИС» являлись и до сих пор являются первые руководители государственных органов, нефтегазовых операторов, акционеров проектов и крупных подрядчиков.*

Участниками являются лидеры рынка, которые уже вовлечены в крупнейшие проекты и ищут потенциальных партнеров. Основной целью конференции всегда являлось установление и развитие диалога между ключевыми игроками отрасли с большим упором на развитие неформального «дружеского» общения. С годами конференция «КАЗНЕФТЕ-

ГАЗСЕРВИС» превратилась в уважаемую информационно-диалоговую площадку, на которой поднимаются актуальные, а порой и сложные вопросы. К примеру, участников всегда волновали вопросы сложных и закрытых тендерных процедур крупнейших операторов в стране, а налаженный диалог между нефтесервисными компаниями и операторами позволил выстроить качественный и открытый диалог между представителями трех крупнейших недропользователей и нефтесервисной индустрии. Именно на этой площадке между сторонами был установлен непрерывный обмен полезной информацией.



### ВЫЕЗДНЫЕ ВСТРЕЧИ СОЮЗА KAZSERVICE

Делегации членов Союза посещают головные офисы международных подрядчиков за рубежом, налаживая договоренности о сотрудничестве как в казахстанских, так и на зарубежных проектах.

*Только за последние годы с учетом локдауна и коронавирусной пандемии Союз провел ряд выездных встреч с представителями компаний Enka и Tekfen в Турции, ССЕР и Archirodon в Греции, Eni в Италии, Велестрой и RHI в России и т.п.*

Отличительной особенностью работы Союза стало проведение регулярных круглых столов и деловых завтраков с руководителями министерства энергетики Республики Казахстан, Полномочного органа, операторов и их генеральных подрядчиков. Также Союз плодотворно взаимодействует с известными международными конференциями и выставками.

На сегодняшний день Союз KazService является неотъемлемой частью казахстанской нефтегазовой отрасли, получив признание как со стороны государства и нефтегазовых акционеров, так и со стороны бизнес-сообщества, во благо которого осуществляется вся работа. Экспертное мнение Союза учитывается во время принятия всех законопроектов нефтегазовой отрасли. Союз вовлечен во все ключевые консультативно-совещательные группы по развитию нефтегазового рынка. Члены Союза охватывают порядка 65% всего нефтесервисного рынка в денежном эквиваленте. Самое главное, Союз, по-прежнему, является полностью независимым, негосударственным объединением бизнес-сообщества, основной целью которого является



только работа по продвижению интересов своих членов и развитию рынка.

По прошествии десяти лет достаточно сложно вместить всю хронику событий в одну статью. Каждый член Союза и каждый номер журнала «KAZSERVICE» являются носителями летописи, которая писалась совместными усилиями. Каждый новый период ставит перед нами новые задачи, а выполненные задачи формируют большой опыт. Несомненно, только совместные усилия членов Союза и его партнеров способствовали достижению тех скромных результатов, которых мы смогли достигнуть. Это лишь малая часть того, что нам предстоит еще сделать.

**Сегодня, празднуя 30-летие Независимости Республики Казахстан и 10-летие Союза нефтесервисных компаний Казахстана, мы с большой радостью и со всей искренностью поздравляем всех многочисленных членов Союза, руководителей и сотрудников государственных органов и областных акиматов, дружественных ассоциаций и союзов, операторов, национальных компаний, отечественных и зарубежных нефтегазовых и нефтесервисных компаний с этими событиями. От имени всей отечественной нефтесервисной отрасли коллектив Союза KazService желает всем крепкого здоровья, поступательного развития, процветания и благополучия!**



The background image shows several large, blue, modular industrial units, likely gas engines or generators, arranged in a row. Each unit has a set of stairs leading to a platform. The Aggreko logo is visible on the side of the units. The scene is set outdoors on a gravel surface.

# aggreko

## Уральские трубные заводы стали энергонезависимыми.

Челябинскому трубопрокатному и Первоуральскому новотрубному заводам не грозит энергодефицит. На предприятиях появились автономные источники ресурсов — тепловые электростанции Аггреко Евразия. Комплексы укрепили энергобаланс заводов и снизили затраты на тепло и электричество. Ожидаемый эффект от реализации проектов — экономия 280 миллионов рублей (1629 млн тенге) в год.

Запуск станций на ЧТПЗ и ПНТЗ состоялся в 2020 и 2021 году соответственно. Две модульные ТЭС мощностью 13,44 МВт и 4,48 МВт установлены на ЧТПЗ, одна ТЭС мощностью 14,3 МВт — на ПНТЗ. Основная начинка каждой станции — поршневые двигатели фирмы Cummins, работающие на газе. Это топливо позволяет генерировать более чистую и дешевую энергию. Станции на ЧТПЗ производят 50% электроэнергии и 40% тепла от общего объема потребления завода, станция на ПНТЗ — 22% электроэнергии и 19,5% тепла.

**АГГРЕКО** ЕВРАЗИЯ РАБОТАЕТ НА ТЕРРИТОРИИ СНГ С 2008 ГОДА. КОМПАНИЯ ПРЕДОСТАВЛЯЕТ КОМПЛЕКСНЫЕ УСЛУГИ ПО ОБЕСПЕЧЕНИЮ ГИБКОГО МОБИЛЬНОГО ЭНЕРГОСНАБЖЕНИЯ И ТЕМПЕРАТУРНОМУ КОНТРОЛЮ КАК ДЛЯ СТРОЯЩИХСЯ, ТАК И ДЛЯ ДЕЙСТВУЮЩИХ ПРЕДПРИЯТИЙ В РАЗЛИЧНЫХ ОТРАСЛЯХ ЭКОНОМИКИ. ПАРК ОБОРУДОВАНИЯ, НАХОДЯЩЕГОСЯ В АРЕНДЕ НА 2021 ГОД, ПРЕВЫШАЕТ **950** МВА.



«Ввод в эксплуатацию тепловых электростанций существенно повысил энергетическую независимость Первоуральского новотрубного и Челябинского трубопрокатного заводов. Их наличие позволяет нам гарантировать бесперебойное снабжение производства и контролировать сам процесс генерации, в первую очередь его экологичность. Наши ТЭС экономичны и за счет высокой степени очистки отработанных газов обеспечивают минимум воздействия на окружающую среду»

— отметил первый заместитель генерального директора, главный инженер ТМК  
**Вячеслав Попков.**

Станции оборудованы котлами-утилизаторами, вырабатывающими дополнительное тепло. Это существенно повышает КПД системы. ТЭС первоуральского завода оснащена пиковой котельной мощностью 16,8 МВт для покрытия спроса в сильный мороз и системой каталитической очистки выхлопных газов, позволяющей на 95% снизить выбросы оксидов азота и на 90% — оксидов углерода.

Идея обеспечить энергетическую независимость своих предприятий в Группе ТМК возникла давно. В последние годы на рынке появились предложения, способные удовлетворить такому запросу. Во время тендера

компания Aggreko Евразия предложила выгодные условия для реализации проектов сразу на двух заводах и стала генеральным подрядчиком строительства, взяв на себя все затраты. Ещё один важный нюанс: один из сервисных центров Aggreko Евразия расположен в Тюмени, недалеко от локации заводов. Ремонтная служба находится в зоне прямого доступа и может предоставить оперативную поддержку во внестатной ситуации.

«Запуск теплоэлектростанций на ЧТПЗ и ПНТЗ — знаковое событие для нашей компании. Старт «зеленых» ТЭС в пилотном режиме состоялся 6 июля 2020 года и 1 апреля 2021 года соответственно. Работу станций курируют сотрудники недавно созданных энергоцентров ТМК, которые взаимодействуют со специалистами Aggreko.

**Главный вызов проекта — необходимость одновременно использовать системы утилизации тепла и каталитической очистки отработанных газов, а также построить пиковую котельную. Этот опыт стал первым для нашей компании на территории Евразии»**

— добавил руководитель проектного отдела Aggreko  
**Михаил Толмачев.**

Чтобы получить консультацию специалиста, позвоните нам по номеру:

+7 771 599-85-27

или напишите:

Kazakhstan@aggreko.com

aggreko

#узнайтебольше



aggreko.com





---

**СОЮЗ НЕФТЕСЕРВИСНЫХ КОМПАНИЙ  
КАЗАХСТАНА (KAZSERVICE)  
ЯВЛЯЕТСЯ ИНФОРМАЦИОННО-ДИАЛОГОВОЙ  
ПЛОЩАДКОЙ ДЛЯ БОЛЕЕ  
200 НЕФТЕСЕРВИСНЫХ КОМПАНИЙ КАЗАХСТАНА**

---

■ **KAZSERVICE** работает над вовлечением отечественных компаний в крупные проекты расширения в рамках задач по увеличению доли местного содержания

■ **KAZSERVICE** организует ежегодные конференции, ставшие признанной площадкой для обсуждения актуальных и острых проблем, имеющих в отрасли

■ **KAZSERVICE** выпускает свой информационно-аналитический журнал, который рассказывает о текущих трендах и новостях в нефтесервисной отрасли Казахстана

